

# Leleux Press Review







Wednesday 31/1/2018



	<p align="center"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>4126,57</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>1046,07 (02/09/1992)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>4759,01 (23/05/2007)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>2</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>18</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>71,12 ▲</td> <td>+0,31%</td> <td>ENGIE</td> <td>13,90 ▼</td> <td>-0,96%</td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>77,56 ▲</td> <td>+0,18%</td> <td>TELENET</td> <td>60,20 ▼</td> <td>-0,82%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>ACKERMANS-VAN HAAREN</td> <td>149,40 ▼</td> <td>-0,79%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>4126,57</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>	Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>18</b>			UCB (BE)	71,12 ▲	+0,31%	ENGIE	13,90 ▼	-0,96%	KBC GROUPE (BE)	77,56 ▲	+0,18%	TELENET	60,20 ▼	-0,82%				ACKERMANS-VAN HAAREN	149,40 ▼	-0,79%
Last Price	<b>4126,57</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>																										
Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>18</b>																												
UCB (BE)	71,12 ▲	+0,31%	ENGIE	13,90 ▼	-0,96%																										
KBC GROUPE (BE)	77,56 ▲	+0,18%	TELENET	60,20 ▼	-0,82%																										
			ACKERMANS-VAN HAAREN	149,40 ▼	-0,79%																										
	<p align="center"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>5473,78</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>2693,21 (23/09/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>7347,94 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>7</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>33</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ESSILOR INTL (FR)</td> <td>114,05 ▲</td> <td>+0,79%</td> <td>ENGIE</td> <td>13,90 ▼</td> <td>-0,96%</td> </tr> <tr> <td>PERNOD RICARD</td> <td>129,05 ▲</td> <td>+0,74%</td> <td>VINCI</td> <td>86,74 ▼</td> <td>-0,93%</td> </tr> <tr> <td>VIVENDI UNIVERSAL (F)</td> <td>23,39 ▲</td> <td>+0,47%</td> <td>SOCIETE GENERALE (FR)</td> <td>46,76 ▼</td> <td>-0,92%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>5473,78</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>7</b>	Losers	<b>33</b>			ESSILOR INTL (FR)	114,05 ▲	+0,79%	ENGIE	13,90 ▼	-0,96%	PERNOD RICARD	129,05 ▲	+0,74%	VINCI	86,74 ▼	-0,93%	VIVENDI UNIVERSAL (F)	23,39 ▲	+0,47%	SOCIETE GENERALE (FR)	46,76 ▼	-0,92%
Last Price	<b>5473,78</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>7</b>	Losers	<b>33</b>																												
ESSILOR INTL (FR)	114,05 ▲	+0,79%	ENGIE	13,90 ▼	-0,96%																										
PERNOD RICARD	129,05 ▲	+0,74%	VINCI	86,74 ▼	-0,93%																										
VIVENDI UNIVERSAL (F)	23,39 ▲	+0,47%	SOCIETE GENERALE (FR)	46,76 ▼	-0,92%																										
	<p align="center"><b>AEX (The Netherlands)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>561,00</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>194,99 (09/03/2009)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>806,41 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>6</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>19</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UNILEVER NV CVA</td> <td>46,38 ▲</td> <td>+0,70%</td> <td>NN GROUP</td> <td>38,41 ▼</td> <td>-0,95%</td> </tr> <tr> <td>UNIBAIL</td> <td>204,50 ▲</td> <td>+0,44%</td> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>27,27 ▼</td> <td>-0,90%</td> </tr> <tr> <td>AALBERTS INDUSTRIES</td> <td>43,27 ▲</td> <td>+0,39%</td> <td>ASML HOLDING</td> <td>163,10 ▼</td> <td>-0,66%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>561,00</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>6</b>	Losers	<b>19</b>			UNILEVER NV CVA	46,38 ▲	+0,70%	NN GROUP	38,41 ▼	-0,95%	UNIBAIL	204,50 ▲	+0,44%	ABN AMRO GROUP	27,27 ▼	-0,90%	AALBERTS INDUSTRIES	43,27 ▲	+0,39%	ASML HOLDING	163,10 ▼	-0,66%
Last Price	<b>561,00</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>6</b>	Losers	<b>19</b>																												
UNILEVER NV CVA	46,38 ▲	+0,70%	NN GROUP	38,41 ▼	-0,95%																										
UNIBAIL	204,50 ▲	+0,44%	ABN AMRO GROUP	27,27 ▼	-0,90%																										
AALBERTS INDUSTRIES	43,27 ▲	+0,39%	ASML HOLDING	163,10 ▼	-0,66%																										
	<p align="center"><b>DAX (Germany)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>13197,71</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>7292,03 (26/11/2012)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>13596,89 (23/01/2018)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>7</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>23</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td>111,90 ▲</td> <td>+0,62%</td> <td>BAYER</td> <td>105,52 ▼</td> <td>-0,97%</td> </tr> <tr> <td>FRESENIUS MED CARE (</td> <td>92,94 ▲</td> <td>+0,60%</td> <td>BMW AG (DE)</td> <td>92,64 ▼</td> <td>-0,96%</td> </tr> <tr> <td>ADIDAS AG</td> <td>185,05 ▲</td> <td>+0,40%</td> <td>HEIDELBERGER ZEMENT</td> <td>87,98 ▼</td> <td>-0,83%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>13197,71</b>	Minimum Price	<b>7292,03 (26/11/2012)</b>	Maximum Price	<b>13596,89 (23/01/2018)</b>	Gainers	<b>7</b>	Losers	<b>23</b>			HENKEL KGAA (DE)	111,90 ▲	+0,62%	BAYER	105,52 ▼	-0,97%	FRESENIUS MED CARE (	92,94 ▲	+0,60%	BMW AG (DE)	92,64 ▼	-0,96%	ADIDAS AG	185,05 ▲	+0,40%	HEIDELBERGER ZEMENT	87,98 ▼	-0,83%
Last Price	<b>13197,71</b>	Minimum Price	<b>7292,03 (26/11/2012)</b>	Maximum Price	<b>13596,89 (23/01/2018)</b>																										
Gainers	<b>7</b>	Losers	<b>23</b>																												
HENKEL KGAA (DE)	111,90 ▲	+0,62%	BAYER	105,52 ▼	-0,97%																										
FRESENIUS MED CARE (	92,94 ▲	+0,60%	BMW AG (DE)	92,64 ▼	-0,96%																										
ADIDAS AG	185,05 ▲	+0,40%	HEIDELBERGER ZEMENT	87,98 ▼	-0,83%																										
	<p align="center"><b>FTSE 100 (United Kingdom)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>7587,98</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>3277,50 (12/03/2003)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>53548,10 (16/11/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>9</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>90</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>COCA-COLA HBC AG ORD</td> <td>24,24 ▲</td> <td>+0,95%</td> <td>ST.JAMES'S PLAC ORD</td> <td>12,02 ▼</td> <td>-0,94%</td> </tr> <tr> <td>INFORMA ORD 0.1P</td> <td>6,92 ▲</td> <td>+0,70%</td> <td>BAE SYSTEMS (UK)</td> <td>5,84 ▼</td> <td>-0,91%</td> </tr> <tr> <td>UNILEVER PLC (UK)</td> <td>39,81 ▲</td> <td>+0,41%</td> <td>BRITISH AMER TOBACCO</td> <td>48,31 ▼</td> <td>-0,89%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>7587,98</b>	Minimum Price	<b>3277,50 (12/03/2003)</b>	Maximum Price	<b>53548,10 (16/11/2009)</b>	Gainers	<b>9</b>	Losers	<b>90</b>			COCA-COLA HBC AG ORD	24,24 ▲	+0,95%	ST.JAMES'S PLAC ORD	12,02 ▼	-0,94%	INFORMA ORD 0.1P	6,92 ▲	+0,70%	BAE SYSTEMS (UK)	5,84 ▼	-0,91%	UNILEVER PLC (UK)	39,81 ▲	+0,41%	BRITISH AMER TOBACCO	48,31 ▼	-0,89%
Last Price	<b>7587,98</b>	Minimum Price	<b>3277,50 (12/03/2003)</b>	Maximum Price	<b>53548,10 (16/11/2009)</b>																										
Gainers	<b>9</b>	Losers	<b>90</b>																												
COCA-COLA HBC AG ORD	24,24 ▲	+0,95%	ST.JAMES'S PLAC ORD	12,02 ▼	-0,94%																										
INFORMA ORD 0.1P	6,92 ▲	+0,70%	BAE SYSTEMS (UK)	5,84 ▼	-0,91%																										
UNILEVER PLC (UK)	39,81 ▲	+0,41%	BRITISH AMER TOBACCO	48,31 ▼	-0,89%																										
	<p align="center"><b>MIB 30 (Italy)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>23480,92</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>12320,50 (24/07/2012)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>48766,00 (05/04/2001)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>2</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>37</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>LUXOTTICA GROUP (IT)</td> <td>51,76 ▲</td> <td>+1,33%</td> <td>MONCLER SPA NPV</td> <td>26,63 ▼</td> <td>-0,70%</td> </tr> <tr> <td>TELECOM ITALIA (IT)</td> <td>0,72 ▲</td> <td>+1,20%</td> <td>ITALGAS</td> <td>4,87 ▼</td> <td>-0,61%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>FERRARI NV</td> <td>95,36 ▼</td> <td>-0,48%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>23480,92</b>	Minimum Price	<b>12320,50 (24/07/2012)</b>	Maximum Price	<b>48766,00 (05/04/2001)</b>	Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>37</b>			LUXOTTICA GROUP (IT)	51,76 ▲	+1,33%	MONCLER SPA NPV	26,63 ▼	-0,70%	TELECOM ITALIA (IT)	0,72 ▲	+1,20%	ITALGAS	4,87 ▼	-0,61%				FERRARI NV	95,36 ▼	-0,48%
Last Price	<b>23480,92</b>	Minimum Price	<b>12320,50 (24/07/2012)</b>	Maximum Price	<b>48766,00 (05/04/2001)</b>																										
Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>37</b>																												
LUXOTTICA GROUP (IT)	51,76 ▲	+1,33%	MONCLER SPA NPV	26,63 ▼	-0,70%																										
TELECOM ITALIA (IT)	0,72 ▲	+1,20%	ITALGAS	4,87 ▼	-0,61%																										
			FERRARI NV	95,36 ▼	-0,48%																										
	<p align="center"><b>IBEX 35 (Spain)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>10428,20</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>5266,90 (10/10/2002)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>15945,70 (08/11/2007)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>3</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>31</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>TECNICAS REUNIDAS</td> <td>27,61 ▲</td> <td>+0,40%</td> <td>BANCO DE SABADELL</td> <td>1,92 ▼</td> <td>-0,85%</td> </tr> <tr> <td>AENA SA</td> <td>174,25 ▲</td> <td>+0,05%</td> <td>SOL MELIA</td> <td>11,38 ▼</td> <td>-0,78%</td> </tr> <tr> <td>GAMESA CORP. TECNOLO</td> <td>12,70 ▲</td> <td>+3,84%</td> <td>ENDESA (ES)</td> <td>18,03 ▼</td> <td>-0,66%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>10428,20</b>	Minimum Price	<b>5266,90 (10/10/2002)</b>	Maximum Price	<b>15945,70 (08/11/2007)</b>	Gainers	<b>3</b>	Losers	<b>31</b>			TECNICAS REUNIDAS	27,61 ▲	+0,40%	BANCO DE SABADELL	1,92 ▼	-0,85%	AENA SA	174,25 ▲	+0,05%	SOL MELIA	11,38 ▼	-0,78%	GAMESA CORP. TECNOLO	12,70 ▲	+3,84%	ENDESA (ES)	18,03 ▼	-0,66%
Last Price	<b>10428,20</b>	Minimum Price	<b>5266,90 (10/10/2002)</b>	Maximum Price	<b>15945,70 (08/11/2007)</b>																										
Gainers	<b>3</b>	Losers	<b>31</b>																												
TECNICAS REUNIDAS	27,61 ▲	+0,40%	BANCO DE SABADELL	1,92 ▼	-0,85%																										
AENA SA	174,25 ▲	+0,05%	SOL MELIA	11,38 ▼	-0,78%																										
GAMESA CORP. TECNOLO	12,70 ▲	+3,84%	ENDESA (ES)	18,03 ▼	-0,66%																										
	<p align="center"><b>Dow Jones Industries Average (United States)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>26076,89</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>6626,94 (06/03/2009)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>26616,71 (26/01/2018)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center"><b>2</b></td> <td>Losers</td> <td align="center"><b>28</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>163,76 ▲</td> <td>+0,72%</td> <td>DOWDUPONT INC.</td> <td>75,13 ▼</td> <td>-0,97%</td> </tr> <tr> <td>PROCTER &amp; GAMBLE</td> <td>86,95 ▲</td> <td>+0,10%</td> <td>JP MORGAN CHASE (US)</td> <td>115,11 ▼</td> <td>-0,93%</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>BOEING CY (US)</td> <td>337,71 ▼</td> <td>-0,91%</td> </tr> </table>	Last Price	<b>26076,89</b>	Minimum Price	<b>6626,94 (06/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>26616,71 (26/01/2018)</b>	Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>28</b>			CATERPILLAR (US)	163,76 ▲	+0,72%	DOWDUPONT INC.	75,13 ▼	-0,97%	PROCTER & GAMBLE	86,95 ▲	+0,10%	JP MORGAN CHASE (US)	115,11 ▼	-0,93%				BOEING CY (US)	337,71 ▼	-0,91%
Last Price	<b>26076,89</b>	Minimum Price	<b>6626,94 (06/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>26616,71 (26/01/2018)</b>																										
Gainers	<b>2</b>	Losers	<b>28</b>																												
CATERPILLAR (US)	163,76 ▲	+0,72%	DOWDUPONT INC.	75,13 ▼	-0,97%																										
PROCTER & GAMBLE	86,95 ▲	+0,10%	JP MORGAN CHASE (US)	115,11 ▼	-0,93%																										
			BOEING CY (US)	337,71 ▼	-0,91%																										







# Leleux Press Review

Wednesday 31/1/2018

 <p><b>HARLEY DAVIDSON (US) Historic</b></p> <p>65 60 55 50 45 40</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>HOG - HARLEY DAVIDSON (US) - USD</b></p> <p><b>Harley-Davidson: profits sous les attentes au 4T</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Harley-Davidson a fait état ce mardi avant séance à Wall Street d'un bénéfice net de 8,3 millions de dollars au titre du quatrième trimestre de son exercice, soit 5 cents par action, contre 47,2 millions représentant 27 cents par action un an auparavant.</p> <p>Le consensus était bien plus optimiste, tablant sur un bénéfice par action (BPA) en hausse à 45 cents.</p> <p>En termes d'activité, le chiffre d'affaires a en revanche progressé, passant de 1,11 milliard de dollars au dernier trimestre de 2016 à 1,23 milliard, alors que les analystes anticipaient un repli à 1,03 milliard.</p> <p>Harley-Davidson escompte livrer entre 231.000 et 236.000 motos cette année.</p>
 <p><b>MCDONALDS Historic</b></p> <p>180 160 140 120 100</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>MCD - MCDONALDS - USD</b></p> <p><b>McDonald's: consensus battu au quatrième trimestre</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - McDonald's a fait état ce mardi avant l'ouverture de Wall Street d'un bénéfice par action (BPA) de 87 cents au titre du dernier trimestre de son exercice, soit un recul de 57 cents en comparaison annuelle.</p> <p>Hors éléments exceptionnels, le BPA du géant américain de la restauration rapide s'est établi à 1,71 dollar, 12 cents de plus qu'attendu par le consensus.</p> <p>Le chiffre d'affaires a quant à lui moins diminué que prévu, passant de 6,03 milliards de dollars à 5,34 milliards, alors que les analystes prévoient en moyenne 5,23 milliards.</p> <p>McDonald's projette d'ouvrir 1.000 nouveaux restaurants en 2018.</p>
 <p><b>SAP AG (DE) Historic</b></p> <p>105 100 95 90 85 80 75</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>SAP - SAP AG (DE) - EUR</b></p> <p><b>SAP: met la main sur Callidus Software</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - SAP annonce un accord avec Callidus Software, par lequel la filiale américaine de l'éditeur de logiciels fera l'acquisition de cette société de solutions cloud pour une valeur d'entreprise de l'ordre de 2,4 milliards de dollars.</p> <p>Le groupe allemand va proposer 36 dollars par action, soit une prime de 21% par rapport au cours moyen pondéré des volumes sur 30 jours. Il financera l'opération par de la trésorerie existante et un prêt à terme.</p> <p>Soumise aux conditions usuelles, cette transaction devrait être finalisée au deuxième trimestre 2018. Elle devrait avoir un effet essentiellement neutre sur le BPA non IFRS de SAP en 2018, puis positif en 2019.</p>
 <p><b>FONCIERE DES MURS Historic</b></p> <p>32 30 28 26 24</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>FMU - FONCIERE DES MURS - EUR</b></p> <p><b>Foncière des Murs: Cardif Assurance Vie dépasse les 10%</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Cardif Assurance Vie a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 24 janvier, les seuils de 10% du capital et des droits de vote de Foncière des Murs et détenir 10,85% du capital et des droits de vote de cette société.</p> <p>Ce franchissement de seuils résulte de la fusion-absorption de Foncière des Murs Management par Foncière des Murs et d'un apport en nature au profit de cette société.</p> <p>Cardif Assurance Vie envisage d'accroître sa participation dans Foncière des Murs en fonction des conditions et des opportunités de marché, mais pas d'en acquérir le contrôle, ni demander la nomination d'autres représentants à son conseil de surveillance.</p>
 <p><b>AMAZON.COM (US) Historic</b></p> <p>1,600 1,400 1,200 1,000 800 600</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>AMZN - AMAZON.COM (US) - USD</b></p> <p><b>Amazon: projet de santé avec Berkshire et JPMorgan</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Amazon, Berkshire Hathaway et JPMorgan Chase annoncent un partenariat visant à traiter les questions de santé de leurs employés aux Etats-Unis, dans le but d'améliorer leur satisfaction tout en réduisant les coûts.</p> <p>Les trois entreprises, qui 'apporteront leurs tailles et leurs expertises complémentaires à cet effort de long terme', précisent qu'elles poursuivront cet objectif via une société indépendante qui sera libre de contraintes ou d'incitations en termes de profits.</p> <p>'La nouvelle entreprise se concentrera d'abord sur les solutions technologiques qui fourniront aux employés américains et à leurs familles des services de soins simplifiés, de haute qualité et transparents à un coût raisonnable', ajoutent-elles.</p>
 <p><b>RWE AG (DE) Historic</b></p> <p>25 22.5 20 17.5 15 12.5 10</p> <p>10-2016 04-2017 10-2017 04-2018</p>	<p><b>RWE - RWE AG (DE) - EUR</b></p> <p><b>RWE: grevé par une dégradation de broker</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - RWE abandonne 3,1% à Francfort, grevé par une note de Jefferies qui dégrade sa recommandation de 'achat' à 'neutre' et ramène son objectif de cours de 22,1 à 15 euros sur le titre, après une progression de 42% du cours de Bourse depuis janvier 2017.</p> <p>'La progression tirée par les prix de l'électricité s'est épuisée, alors que les risques politiques s'accroissent', juge le broker, qui anticipe 'une concentration renouvelée sur les objectifs d'émissions 2030 sous l'égide du prochain gouvernement allemand'.</p> <p>'Ceci nécessiterait une suppression progressive du charbon et du lignite impactant négativement RWE alors que la contribution d'innogy au cash-flow semble sur un terrain fragile', poursuit l'intermédiaire financier.</p>

# Leleux Press Review

Wednesday 31/1/2018

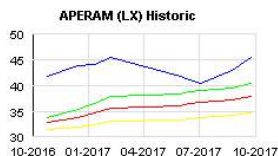
 <p><b>HENKEL KGAA (DE) Historic</b></p>	<p><b>HEN3 - HENKEL KGAA (DE) - EUR</b></p> <p><b>Henkel: contrat avec Atos</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Henkel et Atos ont signé un contrat portant sur la mise en oeuvre d'importants services d'externalisation informatique auprès du géant allemand des produits de grande consommation.</p> <p>Dans le cadre de ce contrat, l'ESN sera en charge de l'infrastructure des data centers d'Henkel, dont la gestion mondiale est actuellement assurée sur 2 grands sites en Allemagne et aux États-Unis.</p> <p>S'appuyant sur l'environnement existant des data centers, Atos développera un cloud privé partagé qui fournira à Henkel une base sécurisée permettant d'exécuter et de gérer aisément et de manière flexible toutes les applications du groupe, tout en conservant un niveau de contrôle optimal. Ce cloud fournira par ailleurs une base pour l'utilisation de l'offre Atos Canopy Orchestrated Hybrid.</p>
 <p><b>FIAT CHRYSLER (DE) Historic</b></p>	<p><b>2FI - FIAT CHRYSLER (DE) - EUR</b></p> <p><b>Fiat Chrysler: va fournir des mini-vans hybrides à Waymo</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Fiat Chrysler Automobiles annonce la signature d'un accord pour fournir à Waymo, l'unité de voitures autonomes d'Alphabet, des milliers de mini-vans hybrides Chrysler Pacifica, pour soutenir le lancement d'un service de conduite sans chauffeur.</p> <p>Né dans les laboratoires de Google en 2009, Waymo a testé sa technologie dans 25 villes américaines dont Atlanta, San Francisco, Detroit et Phoenix.</p> <p>Le constructeur italo-américain a déjà livré 100 mini-vans hybrides Pacifica à Waymo au cours du second semestre 2016, puis 500 supplémentaires en 2017.</p>
 <p><b>JP MORGAN CHASE (US) Historic</b></p>	<p><b>JPM - JP MORGAN CHASE (US) - USD</b></p> <p><b>JPMorgan: projet de santé avec Berkshire et Amazon</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Amazon, Berkshire Hathaway et JPMorgan Chase annoncent un partenariat visant à traiter les questions de santé de leurs employés aux États-Unis, dans le but d'améliorer leur satisfaction tout en réduisant les coûts.</p> <p>Les trois entreprises, qui 'apporteront leurs tailles et leurs expertises complémentaires à cet effort de long terme', précisent qu'elles poursuivront cet objectif via une société indépendante qui sera libre de contraintes ou d'incitations en termes de profits.</p> <p>'La nouvelle entreprise se concentrera d'abord sur les solutions technologiques qui fourniront aux employés américains et à leurs familles des services de soins simplifiés, de haute qualité et transparents à un coût raisonnable', ajoutent-elles.</p>
 <p><b>APPLE INC Historic</b></p>	<p><b>AAPL - APPLE INC - USD</b></p> <p><b>Apple: la production d'iPhone X devrait ralentir</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Déjà en baisse de 2,1% hier, le titre Apple abandonne encore 0,7% après environ une heure de cotation à Wall Street, alors que la presse évoque un abaissement de l'objectif de production de l'iPhone X.</p> <p>A en croire le Nikkei Asian Review, la marque à la pomme a averti ses fournisseurs que l'objectif de production serait du modèle précité serait ramené à 20 millions d'exemplaires au premier trimestre en raison de ventes inférieures aux attentes.</p> <p>Les objectifs de production des iPhone 7, 8 et 8 Plus seraient pour leur part inchangés.</p> <p>Apple publiera ses comptes du premier trimestre dans la nuit. Ils seront comme de coutume attendus au tournant...</p>
 <p><b>FOCUS HOME INT Historic</b></p>	<p><b>ALFOC - FOCUS HOME INT - EUR</b></p> <p><b>Focus Home: les prévisions d'un analyste</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe va annoncer ce soir son chiffre d'affaires. Les analystes de Portzamparc s'attendent à un chiffre d'affaires annuel de 70,8 ME, en repli de -6% et de 23,5 ME au 4ème trimestre (-40%).</p> <p>' Nous attendons un fort recul du CA T4 compte tenu de l'effet de base créé par la sortie de Farming Simulator 17 en n-1 ' explique Portzamparc.</p> <p>' Ce T4 sera néanmoins intéressant à analyser pour évaluer : 1/ le potentiel de Farming Simulator sur Switch, 2/ les ventes consoles de Spintires, et 3/ le succès de l'extension payante de The Surge, modèle moins développé chez Focus que chez les majors ' explique le bureau d'études.</p>
 <p><b>VISIATIV Historic</b></p>	<p><b>ALVIV - VISIATIV - EUR</b></p> <p><b>Visiativ: chute après l'annonce du chiffre d'affaires</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le titre abandonne 12% après l'annonce de son chiffre d'affaires sur l'exercice 2017. Dans une note diffusée ce mardi, EuroLand Corporate a révoqué son conseil 'achat' sur Visiativ au profit d'un rating 'accumuler'.</p> <p>L'analyste, qui a en revanche légèrement relevé sa cible, de 48,5 à 50,5 euros, a justifié cette dégradation par la bonne tenue du titre depuis son passage à l'achat le 20 décembre dernier (+16,4%) et par un potentiel de hausse inférieur à 15%.</p> <p>Il salue en revanche l'annonce d'un chiffre d'affaires annuel de 124,4 millions d'euros, en hausse de 14% (+4% à périmètre constant), globalement en ligne avec ses attentes et dans le haut de la fourchette annoncée par la direction de 120 à 125 millions.</p> <p>EuroLand Corporate continue par ailleurs de viser un bénéfice opérationnel courant de 7 millions d'euros en 2017.</p>

### APAML - APERAM (LX) - EUR

#### Suite de l'article précédent

Thomson Reuters (30/01/2018)

de dollars US en 2016 liée à la mise à la juste valeur des entités Tubes Françaises qui étaient détenues en vue d'être vendues. 4 Le Leadership Journey® est une initiative lancée le 16 décembre 2010 accélérée et étendue par la suite pour viser des gains de gestion et une amélioration des profits. Aperam vise une contribution totale à l'EBITDA de 575 millions de dollars US à fin 2017. Le 7 juin 2017, Aperam a annoncé la 3ème phase du Leadership Journey® - le Programme de Transformation - qui vise des gains additionnels sur l'EBITDA de 150 millions de dollars US par an d'ici la fin 2020. 5 Comprend une facilité de crédit renouvelable de 300 millions d'EUR et un financement de la BEI de 50 millions d'EUR. 6A partir du 1er trimestre 2017, le Groupe a modifié la présentation des actifs et passifs liés aux programmes de titrisation afin de mieux refléter la nature de ces éléments. Les montants comparatifs du bilan résumé consolidé ont été reclassés dans une but de cohérence, ce qui a eu pour résultat de reclasser 42 millions de dollars US des charges payées d'avance et autres actifs courants/charges à payer et autres passifs courants vers stocks, créances clients et dettes fournisseurs au 31 décembre 2016. De plus, les montants dans le tableau consolidé résumé des flux de trésorerie ont été reclassés de la même façon, ce qui a eu pour effet de reclasser 56 millions de dollars US et (13) millions de dollars US des autres activités d'exploitation (nettes) vers les variations du besoin en fonds de roulement pour le trimestre se terminant le 31 décembre 2016 et pour l'année se terminant le 31 décembre 2016, respectivement.



### FLE - FLEURY-MICHON - EUR

#### FLEURY MICHON : CHIFFRE D'AFFAIRES 2017

Thomson Reuters (30/01/2018)

Chiffre d'affaires 2017 : 717,0 MEUR (-2,8 %) Croissance du chiffre d'affaires 4etrimestre : +0,7 % Forte croissance du chiffre d'affaires 2017 du pôle international (+7,5 %) Perspectives : Confirmation de l'amélioration de la marge opérationnelle courante sur le second semestre 2017

Pouzauges - 30 janvier 2018 :Le groupe Fleury Michon, leader français des produits frais de Charcuterie, Plats cuisinés et Surimi, a enregistré un chiffre d'affaires de 717,0 MEUR annuel cumulé au 31 décembre 2017, en retrait de -2,8 % par rapport à l'année précédente. Le chiffre d'affaires du Groupe au 4etrimestre 2017 s'élève à 179,0 MEUR, en hausse de +0,7 % par rapport à la même période en 2016. Le chiffre d'affaires du Pôle International 2017 affiche une croissance soutenue avec une hausse de +7,5 % en 2017 (+29,3 % pour le 4etrimestre 2017). Fleury Michon s'est fortement impliqué dans les Etats généraux de l'Alimentation et poursuit le déploiement de son projet « Aider les Hommes à manger mieux chaque jour ». Les axes stratégiques et le travail déjà engagé, et qui se poursuit, de développement de gammes de produits Biologiques, de gammes Végétales, Snacking Sain et Ventes avec Services sont particulièrement bien accueillis par l'ensemble des parties prenantes. Les consommateurs, notamment, expriment des attentes importantes dans ces domaines.

#### CHIFFRE D'AFFAIRES PAR TRIMESTRE\*

#### CHIFFRE D'AFFAIRES PAR PÔLES\*

LE PÔLE « GMS LIBRE-SERVICE FRANCE » A la fin de l'année 2017, le Pôle GMS Libre-Service France (83,8 % du chiffre d'affaires consolidé du Groupe) a réalisé un chiffre d'affaires cumulé de 601,1 MEUR (-3,9 %), avec un 4etrimestre 2017 en retrait de -1,0 %. Le chiffre d'affaires 2017 de la marque Fleury Michon s'élève à 574,5 MEUR (-2,7 %), avec un 4etrimestre en retrait de -0,7 %. Par marché, les produits à marque Fleury Michon ont réalisé : gammes de Charcuterie (76,3 % du CA) : chiffre d'affaires de 438,3 MEUR (-1,6 %), dont un 4etrimestre à +0,3 %, gammes Traiteur (16,4 % du CA) : chiffre d'affaires de 94,0 MEUR (-7,4 %), dont un 4etrimestre à -6,2 %, gammes Surimi (7,3 % du CA) : chiffre d'affaires de 42,2 MEUR (-3,5 %), dont un 4etrimestre à +5,1 %. Ces évolutions résultent : d'une modification en profondeur du marché alimentaire dans lequel les attentes des consommateurs évoluent, de la baisse de la pression promotionnelle Fleury Michon dans le contexte de hausse importante des matières premières, de l'arrêt de certains produits, dans le cadre d'une stratégie d'optimisation des gammes et de leurs performances.

CROISSANCE DU PÔLE « INTERNATIONAL » Pour le Pôle International, le chiffre d'affaires cumulé à fin 2017 (8,2 % du chiffre d'affaires consolidé du Groupe) est de 58,8 MEUR en croissance à +7,5 % (+29,3 % pour le 4etrimestre). Cette évolution intègre la sous-traitance pour Piatti Freschi Italia (PFI), notre joint-venture italien, d'une activité « Salade de la mer ». Au Canada, Delta Daily Food Canada (DDFC) a réalisé un chiffre d'affaires cumulé de 40,2 MEUR à +0,1 %. Cette stabilité du chiffre d'affaires sur l'année résulte principalement : de la perte d'un marché ponctuel en Restauration Hors Domicile, d'une progression en catering aérien (+13 %), en partie liée à la croissance du portefeuille client. Concernant les joint-ventures mis en équivalence, Platos Tradicionales en Espagne est en croissance à +7,0 %. En Italie, PFI clôt l'année à -7,7 %. Cette baisse intègre les conséquences sur l'activité de l'incendie d'un site industriel compensée partiellement par l'apport de chiffre d'affaires de la société SGI acquise au cours de l'été. Les produits à marque Viva la Mamma sont en forte progression.

LE PÔLE « VENTES AVEC SERVICES » Le Pôle Ventes avec Services (8,0 % du chiffre d'affaires consolidé du Groupe) réalise un chiffre d'affaires de 57,1 MEUR en retrait de -1,4 % par rapport à 2016, avec un 4etrimestre en recul de -5,1 %. Room Saveurs a connu une bonne évolution. Son chiffre d'affaires 2017 s'est établi à 27,2 MEUR (+5,2 %) marqué par un 4etrimestre à +8,4 %. L'évolution du Pôle est cependant pénalisée par une baisse du chiffre d'affaires du catering aérien au départ de France.

PERSPECTIVES Le groupe Fleury Michon confirme l'amélioration de sa marge opérationnelle courante au second semestre 2017. Celle-ci devrait être supérieure à ce qui était annoncé précédemment et dépasser les 2 % sur le second semestre 2017. Prochain Rendez-vous : 3 avril 2018 après bourse, Résultats 2017 et Chiffre d'affaires 1er trimestre 2018 Contact communauté financière : Jean-Louis ROY, Directeur administratif & financier, Tel : 02 51 66 30 20, infos.finances@fleurymichon.fr Contact media : Publicis Consultants, Tel : 01 44 82 47 95, fleurymichon@consultants.publicis.fr L'action Fleury Michon (codes : ISIN FR 0000074759, Reuters FLMI PA, Bloomberg FLE FP) est cotée sur Euronext Paris, Eurolist B et est éligible PEA PME.





# Leleux Press Review

Wednesday 31/1/2018

RIB - RIBER - EUR

**RIBER : CHIFFRE D'AFFAIRES 2017 DE 30,6 MEUR EN LIGNE AVEC L**

**Thomson Reuters (30/01/2018)**

CHIFFRE D'AFFAIRES 2017 DE 30,6 MEUR EN LIGNE AVEC L'OBJECTIF Forte croissance de +86% du chiffre d'affaires Développement significatif du marché des évaporateurs Très bonne visibilité en 2018 avec un carnet de commandes en progression de +44% à fin 2017

Bezons, le 30 Janvier 2018 - 17h45 - RIBER, un leader mondial d'équipement pour l'industrie des semi-conducteurs, publie aujourd'hui son chiffre d'affaires annuel 2017.

Évolution du chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires de l'exercice 2017 progresse de 86% par rapport à l'exercice précédent pour s'établir à 30,6 MEUR, soit un niveau en ligne avec l'objectif de la société.

Le chiffre d'affaires des systèmes MBE s'établit à 7,2 MEUR, en retrait de -19% par rapport à 2016 compte tenu d'une moindre facturation. En 2017, 5 machines, dont 2 de production, ont été facturées, contre 6 machines, dont 2 de production, en 2016.

Le chiffre d'affaires des services et accessoires s'élève à 7,2 MEUR, en croissance de 56% soutenue par la réactivation des capacités de production de clients industriels.

Le chiffre d'affaires des évaporateurs (cellules et sources) s'accroît de 435% à 16,2 MEUR, résultant de la transformation réussie d'importants contrats de fournitures d'évaporateurs pour les industries du photovoltaïque et des écrans.

Le chiffre d'affaires annuel 2017 se répartit entre l'Asie (49%), l'Europe (33%) et l'Amérique du Nord (18%).

Évolution du carnet de commandes

Le carnet de commandes au 31 décembre 2017 s'élève à 25,8 MEUR en croissance de 44% par rapport à celui au 31 décembre 2016. Ce carnet n'inclut pas les 3 commandes annoncées en janvier 2018, à savoir la commande importante d'accessoires en Asie, celle d'une machine MBE de recherche aux Etats-Unis, et celle d'un système MBE de production en Chine, livrables en 2018.

Le carnet de commandes systèmes au 31 décembre 2017 s'établit à 12,2 MEUR en croissance de 121%. Il comprend 7 systèmes MBE, dont 5 machines de production.

Le carnet de commandes services et accessoires s'élève à 4,9 MEUR en hausse de 34%. Cette évolution reflète le dynamisme des activités MBE de recherche et de production.

Le carnet de commandes des évaporateurs (cellules et sources) se maintient à un niveau élevé à 8,7 MEUR.

Perspectives 2018

Compte tenu de ces éléments, RIBER anticipe une nouvelle année de croissance en 2018.

Les résultats annuels 2017 seront communiqués le 12 avril 2018 après bourse.

A propos de RIBER : Riber conçoit et fabrique des systèmes d'épitéxie par jets moléculaires (MBE) ainsi que des sources d'évaporation et des cellules destinées à l'industrie des semi-conducteurs. Ces équipements de haute technologie sont essentiels pour la fabrication des matériaux semi-conducteurs composés et de nouveaux matériaux qui sont utilisés dans de nombreuses applications grand public, notamment pour les nouvelles Technologies de l'Information, les écrans plats OLED, et les nouvelles générations de cellules solaires. Riber est cotée sur Euronext Paris (compartiment « C ») et fait partie des indices CAC Small, CAC Technology et CAC T. HARD.& EQ. Riber est éligible au PEA-PME.

ISIN : FR0000075954 - RIB Reuters : RIBE.PA Bloomberg : RIB : FP Labellisée Entreprise innovante par BPI France  
www.riber.com



AMZN - AMAZON.COM (US) - USD

**Amazon: a annoncé l'ouverture de The Spheres**

**Cercle Finance (30/01/2018)**

(CercleFinance.com) - Amazon a annoncé l'ouverture de The Spheres, le plus récent bâtiment de l'entreprise à Seattle qui abrite plus de 40 000 plantes du monde entier.

' Il n'y a pas d'autre endroit dans le monde comme The Spheres - un endroit où les employés d'Amazon peuvent travailler dans un environnement qui ressemble plus à une forêt tropicale dans les nuages qu'à un bureau ' indique le groupe.

Les plantes, les arbres, la lumière du soleil, le sol et l'eau occupent une place centrale.

'Notre but avec The Spheres était de créer un lieu de rassemblement unique où les employés pourraient collaborer et innover ensemble et où la communauté de Seattle pourrait se réunir pour découvrir la biodiversité dans le centre de la ville', a déclaré John Schoettler, vice-président mondial de l'immobilier.

Les sphères comprennent des salles de réunion dans les cabanes dans les arbres, des rivières et cascades, un mur vivant de quatre étages et des arbres. Ils abritent plus de 400 espèces couvrant cinq continents et 50 pays.

'Les sphères sont sûres de devenir une partie emblématique du centre-ville de Seattle, et j'applaudis Amazon pour sa dernière innovation', a déclaré le gouverneur Jay Inslee.

'Ces bâtiments uniques sont bien plus qu'un bel espace créatif pour les employés d'Amazon: ils aideront à conserver un certain nombre d'espèces végétales rares du monde entier et fourniront d'innombrables opportunités éducatives aux étudiants locaux '.



### APAML - APERAM (LX) - EUR

#### Aperam annonce son calendrier de paiement de dividende pour

Thomson Reuters (30/01/2018)

Luxembourg, 30 janvier 2018- Aperam annonce son calendrier détaillé de paiement de dividende pour 2018. La Société propose d'augmenter son dividende de base de 1,50 dollar américain par action à 1,80 dollar américain par action, sujet à l'approbation par l'Assemblée Générale Annuelle des actionnaires du 9 mai 2018, dans la mesure où la Société continue d'améliorer durablement sa rentabilité notamment du fait des actions stratégiques qu'elle a entreprises.

Le dividende sera payé en quatre versements trimestriels identiques de 0,45 dollar américain (brut) par action. Les paiements de dividende interviendront en 2018: les 29 mars 2018, 13 juin 2018, 14 septembre 2018 et 11 décembre 2018, en considérant que le premier dividende trimestriel, payable le 29 mars 2018, serait un dividende intérimaire.

Les dividendes sont annoncés en dollars américains. Ils sont payés en dollars américains pour les actions échangées aux Etats-Unis sur le marché de gré à gré sous forme de 'New York registry shares'. Ils sont payés en euros pour les actions cotées sur les bourses européennes (Amsterdam, Bruxelles, Paris, Luxembourg). Les dividendes à payer en euros sont convertis du dollar américain en euro sur la base du taux de change de la Banque Centrale Européenne suivant la date mentionnée dans la table ci-dessous. A Luxembourg un impôt sur le dividende de 15% est appliqué aux montants de dividende bruts.

Tableau: Calendrier détaillé de dividende pour 2018

En vue de bénéficier de l'exemption de la retenue à la source sur dividende, un 'Informative Memorandum' décrivant la procédure afin d'obtenir l'exemption de la retenue à la source sur dividende est disponible au lien suivant: [link](#).

A propos d'Aperam

Aperam est un acteur mondial du secteur de l'acier inoxydable, de l'acier électrique et des aciers spéciaux qui exerce des activités dans plus de 40 pays. La Société est structurée en trois segments: Acier Inoxydable et Aciers Electriques, Services et Solutions et Alliages et Aciers Spéciaux.

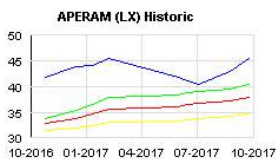
Aperam a une capacité de production de 2,5 millions de tonnes d'acier inoxydable plat en Europe et au Brésil et est un leader dans des créneaux à forte valeur ajoutée comme les alliages et les aciers spéciaux. Aperam possède par ailleurs un réseau de distribution, de traitement et de services hautement intégré ainsi que des capacités inégalées pour produire de l'acier inoxydable et des aciers spéciaux à partir de biomasse à faible coût (charbon de bois). Son réseau industriel est concentré dans six usines principales situées au Brésil, en Belgique et en France.

En 2017, Aperam a réalisé un chiffre d'affaires de 5,1 milliards de dollars US et des expéditions d'acier de 1,94 million de tonnes.

Pour de plus amples informations merci de se référer au site web : [www.aperam.com](http://www.aperam.com).

Contact

Corporate Communications / Laurent Beauloye: +352 27 36 27 103 Investor Relations / Romain Grandsart: +352 27 36 27 36



### APAML - APERAM (LX) - EUR

#### Aperam annonce un programme de rachat d'actions

Thomson Reuters (30/01/2018)

Luxembourg, 30 janvier 2018- Aperam annonce aujourd'hui un programme de rachat d'actions en vertu de l'autorisation donnée par l'assemblée générale annuelle des actionnaires du 5 mai 2015 (le «Programme»). Aperam désignera un prestataire de services d'investissement indépendant pour effectuer les rachats d'actions sur le marché pendant les périodes d'ouverture et les périodes de négociations limitées ('closed period').

Aperam a l'intention de racheter par jour un nombre variable d'actions au prix du marché pour un montant agrégé maximum de cent (100) millions de dollars américains et un maximum de un virgule huit (1,8) millions d'actions sur une période allant du 2 février 2018 au 31 décembre 2018. Le prix d'achat par action, des actions à racheter dans le cadre du Programme, ne devra pas dépasser 110% de la moyenne des cours de clôture de l'action des 30 jours précédant les 3 jours de bourse avant la date de chaque rachat, en conformité avec la résolution de l'assemblée générale annuelle des actionnaires tenue le 5 mai 2015.

Simultanément, la famille Mittal a déclaré son intention de conclure un accord de rachat d'actions avec Aperam afin de vendre chaque jour pendant lesquels Aperam a acheté des actions dans le cadre du Programme, un nombre équivalent d'actions, à la proportion de la famille Mittal de 40,89% dans Aperam, au même prix que les actions rachetées sur le marché. L'objet de cet accord de rachat d'actions est de maintenir les droits de vote de la famille Mittal dans le capital émis d'Aperam (nette des actions propres) à son niveau actuel à la suite du Programme.

Les actions ainsi acquises dans le cadre de ce programme de rachat d'actions sont destinées à être annulées pour réduire le capital d'Aperam.

A propos d'Aperam

Aperam est un acteur mondial du secteur de l'acier inoxydable, de l'acier électrique et des aciers spéciaux qui exerce des activités dans plus de 40 pays. La Société est structurée en trois segments: Acier Inoxydable et Aciers Electriques, Services et Solutions et Alliages et Aciers Spéciaux.

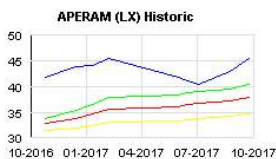
Aperam a une capacité de production de 2,5 millions de tonnes d'acier inoxydable plat en Europe et au Brésil et est un leader dans des créneaux à forte valeur ajoutée comme les alliages et les aciers spéciaux. Aperam possède par ailleurs un réseau de distribution, de traitement et de services hautement intégré ainsi que des capacités inégalées pour produire de l'acier inoxydable et des aciers spéciaux à partir de biomasse à faible coût (charbon de bois). Son réseau industriel est concentré dans six usines principales situées au Brésil, en Belgique et en France.

En 2017, Aperam a réalisé un chiffre d'affaires de 5,1 milliards de dollars US et des expéditions d'acier de 1,94 million de tonnes.

Pour de plus amples informations merci de se référer au site web : [www.aperam.com](http://www.aperam.com).

Contact

Corporate Communications / Laurent Beauloye: +352 27 36 27 103 Investor Relations / Romain Grandsart: +352 27 36 27 36



### DEC - JC DECAUX - EUR

#### JCDecaux: hausse de 3,6% des revenus au dernier trimestre

Cercle Finance (30/01/2018)



(CercleFinance.com) - Publié ce mardi après séance, le chiffre d'affaires ajusté du quatrième trimestre de JCDecaux s'est établi à 1,02 milliard d'euros, reflétant une progression de 3,6% sur un an et de 6,5% en données organiques.

Les revenus annuels ajustés du numéro un mondial de la communication extérieure ressortent en conséquence à 3,47 milliard d'euros, soit une hausse de 2,3% et de 3,2% en organique par rapport à 2016.

Sur le seul dernier trimestre, la contribution du pôle 'Mobilier urbain' a atteint 469,6 millions d'euros, en augmentation de 2,9% et de 5,3% en données organiques. La division 'Transport' a de son côté dégagé 411,9 millions d'euros de revenus, soit une croissance de 6,3% et de 11,6% en organique. La branche 'Affichage' a en revanche vu ses ventes se contracter de 1,4% et de 3,8% en organique par rapport aux 3 derniers mois de 2016 à 137 millions d'euros.

Comme de coutume, JCDecaux publiera ses perspectives pour le premier trimestre durant la publication de ses comptes annuels 2016, prévue pour le 8 mars prochain.

### ALFOC - FOCUS HOME INT - EUR

#### Focus Home: hausse de 5% du CA sur 12 mois

Cercle Finance (30/01/2018)



(CercleFinance.com) - Focus Home Interactive, éditeur de jeux vidéo, annonce la réalisation d'un chiffre d'affaires de 32,1 ME pour le 4ème trimestre de son exercice 2017-18 en repli de 18% à période comparable.

Le groupe réalise un chiffre d'affaires sur 12 mois de 79,5 ME en croissance de 5% par rapport à l'exercice 2016. ' Cette nouvelle hausse de l'activité s'explique par l'excellente performance de Spintires: MudRunner sorti fin octobre 2017 ' explique la direction.

' Comme annoncé, 2018 devrait permettre au Groupe de franchir un nouveau cap dans sa croissance avec l'arrivée de nouveaux titres majeurs comme Call of Cthulhu (Cyanide) et Vampyr (DontNod) '.

### ALNBT - NETBOOSTER - EUR

#### ARTEFACT : Artefact publie sa marge brute de 4e trimestre 20

Thomson Reuters (30/01/2018)

Communiqué de Presse Paris, mardi 30 janvier 2018 18:00 CET

Activité du 4ème trimestre 2017

Marge brute de 15,0 MEUR en croissance de 20,2%

Artefact (FR0000079683 - ALNBT - éligible PEA-PME) publie sa marge brute au 4ème trimestre 2017.

Au quatrième trimestre, la marge brute s'établit à 15,0 MEUR, en hausse de 20,2%. Les activités d'Artefact contribuent à hauteur de 3,2 MEUR à la marge brute de la période. La croissance a été particulièrement soutenue en France avec une marge brute de 4,9 MEUR, en hausse de 135%. Sur les autres implantations du Groupe, les évolutions restent contrastées. L'enjeu de 2018 sera de renouer avec une dynamique solide sur tous les pays grâce au déploiement de la nouvelle offre combinant marketing, conseil et technologie.

Sur l'année 2017, la marge brute s'établit à 47,2 MEUR, en progression de 16,0%. Cette progression est portée par la contribution des dernières acquisitions (4Ps intégrée depuis octobre 2016 et Artefact à compter du 1er août 2017). Sur l'année, les activités d'Artefact ont généré un chiffre d'affaires de près de 9,3 MEUR contre près de 5,0 MEUR en 2016 (+86,5%). Prises de position en Asie

Les derniers mois ont été également marqués par la prise de position du Groupe sur la zone Asie-Pacifique avec l'ouverture de filiales à Hong-Kong, à Singapour, en Malaisie et en Australie. Si la contribution de ces implantations récentes reste encore marginale (120 KEUR sur le quatrième trimestre), cette prise de position sur des marchés à fort potentiel constitue une étape importante dans le déploiement des expertises du Groupe à l'International.

Au regard de cette fin d'année encourageante, le Groupe est confiant sur sa capacité à dégager un EBITDA positif sur l'ensemble de l'exercice 2017.

Nos prochains rendez-vous (après bourse) :

25 avril 2018 Résultats de l'exercice 2017 et Marge brute du 1er trimestre 2018

24 juillet 2018 Marge brute du 2nd trimestre 2018

23 octobre 2018 Résultats du 1er semestre 2018 et Marge brute du 3ème trimestre 2018

FIN

A propos d'Artefact [artefact.com](http://artefact.com)

Artefact est l'agence digitale élue agence innovante de l'année 2017. Incarnant aujourd'hui l'alliance parfaite entre marketeurs et ingénieurs, l'agence accompagne les plus grands annonceurs à inventer les nouvelles expériences client de demain s'appuyant sur les nouvelles technologies. La société compte aujourd'hui plus de 1000 collaborateurs à travers le monde, dans 17 pays et repose sur trois offres complémentaires : Conseil data, Expertise en marketing digital et Déploiement de technologies (Big Data et Intelligence Artificielle). Parmi ses 600 clients actifs, plus de 100 grands comptes intéressés par les expertises poussées de l'agence tels que AccorHotels, Orange, Carrefour, Emirates, Deutsche Telekom, Monoprix. Artefact, fondée par trois anciens de l'Ecole Polytechnique : Vincent Luciani, Philippe Rolet et Guillaume de Roquemaurel, a connu un taux de croissance très soutenu depuis sa création en 2015 avec un triplement de son chiffre d'affaires en 2016. L'agence a opéré un rapprochement en septembre 2017 avec le groupe Français côté NetBooster, réseau international d'agences digitales animé par des experts data et médias.

Artefact s'est par ailleurs vue également récompensée cette année par un prix d'honneur Grand Prix au Data Festival et par la Frenchtech avec la remise d'un diplôme officiel des sociétés Française en hypercroissance par Mounir MAHJOUBI, Secrétaire d'Etat auprès du Premier ministre, chargé du Numérique.

Pour plus d'informations : Communication Financière Contact Presse Guillaume de Roquemaurel ACTIFIN Artefact Stéphane RUIZ / Victoire DEMESTERE Tel. 00 33 (0)1 40 40 27 00 Tel. 00 33 (0)1 56 86 11 11 investor-relations@artefact.com



### TKTT - TARKETT PROMESSES - EUR

**Tarkett : Andrew Bonham est nommé Président de Tarkett Améri**

**Thomson Reuters (30/01/2018)**

PARIS-LA DEFENSE, 30 JANVIER 2018 -Tarkett, un leader mondial des solutions innovantes de revêtements de sol et de surfaces sportives, annonce aujourd'hui la nomination de Andrew BONHAM en tant que Président de Tarkett Amérique du Nord, à compter du 5 mars 2018. Andrew succède à Glen MORRISON, qui a pris les fonctions de Président du Directoire de Tarkett depuis le 1er septembre 2017. Andrew BONHAM sera membre du comité exécutif de Tarkett et sera basé au siège social nord-américain à Solon, dans l'Ohio (États-Unis).

Andrew BONHAM rejoint Tarkett, fort d'une solide expérience dans le secteur de la construction, des équipements industriels et de l'industrie chimique de spécialités. Il a occupé plusieurs postes de direction générale d'envergure internationale, et a dirigé des activités en Amérique du Nord et en Europe. Depuis 2014, Andrew BONHAM occupait les fonctions de Senior Vice-Président Amériques, chez ESAB (Colfax Corporation), un leader mondial du secteur manufacturier. Il a dirigé avec succès l'intégration d'acquisitions et mené à bien des programmes d'excellence opérationnelle et commerciale. Il a par ailleurs développé et piloté la croissance d'une nouvelle activité en Amérique du Sud. A ce poste, Andrew était responsable d'un chiffre d'affaires de plus d'un milliard de dollars, de 1 800 collaborateurs et de 11 sites de production en Amérique du Nord et du Sud.

Andrew BONHAM a démarré sa carrière en 1984 au sein de General Electric, il a ensuite passé plus de 10 ans chez GE Plastics Silicone à des fonctions de marketing et de vente. En 1996, il a rejoint Allied Signal, une société américaine spécialisée dans l'aéronautique, l'automobile et l'ingénierie (actuellement Honeywell). De 2000 à 2014, il a dirigé diverses activités B2B au sein d'Invensys, multinationale de technologie, et de WR Grace, fournisseur mondial de spécialités chimiques. De nationalité américaine, Andrew BONHAM est né en Espagne. Il est titulaire d'un Bachelor of Sciences en génie mécanique de la Virginia Polytechnic Institute & State University et d'un MBA de la Averett University. Tout au long de sa carrière de plus de 30 ans, Andrew a également eu l'occasion de vivre et de travailler en Europe, notamment à Bruxelles (Belgique). ### A propos de Tarkett Avec un chiffre d'affaires de plus de 2,7 milliards d'euros en 2016, Tarkett est un leader mondial des solutions innovantes de revêtements de sol et de surfaces sportives. Offrant une large gamme de solutions intégrant des sols vinyles, linoléum, caoutchouc, moquettes, parquets et stratifiés, gazons synthétiques et pistes d'athlétisme, le Groupe sert ses clients dans plus de 100 pays dans le monde. Avec 12 500 collaborateurs et 34 sites industriels, Tarkett vend 1,3 million de mètres carrés de revêtement de sol chaque jour, à destination des hôpitaux, des écoles, de l'habitat, des hôtels, des bureaux ou commerces et des terrains de sport. Engagé en faveur du développement durable, le Groupe a mis en place une stratégie d'éco-innovation et promeut l'économie circulaire. Tarkett est coté sur le marché réglementé d'Euronext (compartiment A, code ISIN FR0004188670, code mnémorique : TKTT) et figure dans les indices suivants : SBF 120, CAC Mid 60. www.tarkett.com

Relations Investisseurs Tarkett Alexandra Baubigeat Boucheron alexandra.baubigeatboucheron@tarkett.com  
Contacts Presse Tarkett Group Véronique Bouchard Bienaymé communication@tarkett.com  
Brunswicktarkett@brunswickgroup.com Tel. : +33 (0) 1 53 96 83 83



### ALP - ADLPARTNER - EUR

**ADLPARTNER : CHIFFRE D'AFFAIRES 2017 EN CROISSANCE DE 1,6 %**

**Thomson Reuters (30/01/2018)**

COMMUNIQUE DE PRESSE Paris, le 30 janvier 2018 (18h00)

ADLPartner : CHIFFRE D'AFFAIRES 2017 EN CROISSANCE DE 1,6 %

Le Groupe ADLPartner enregistre en 2017 un quatrième exercice consécutif de croissance. Le chiffre d'affaires(ii) s'établit à 124,2 MEUR, en progression de 1,6 % par rapport à 2016. Le Volume d'Affaires Brut(iii) s'élève à 279,5 MEUR, en hausse de 0,6 % par rapport à 2016. Évolution de l'activité par trimestre

Le chiffre d'affaires du quatrième trimestre, en retrait par rapport à une base de comparaison élevée, est marqué par i/ l'optimisation des investissements commerciaux sur les lignes de produits historiques, ii/ le ralentissement de la croissance des offres de services marketing en raison du tassement des ventes en Espagne dans une conjoncture volatile et iii/ la progression continue des ventes de la filiale ADLP Assurances, spécialiste du courtage d'assurances par marketing direct.

Évolution par zone géographique

Évolution du mix-produit

Sur les marchés historiques, l'offre ADL (Abonnements à Durée Libre) enregistre en 2017 une croissance solide de son volume d'affaires, permettant de limiter le retrait de son portefeuille à fin décembre. Les volumes de prospection des offres ADD (Abonnements à Durée Déterminée) et LOAV (Livres, objets, audio, vidéo) ont été fortement réduits en raison de leurs perspectives défavorables.

Sur les nouveaux marchés, la progression des offres de services marketing repose principalement sur l'accroissement du périmètre de consolidation, consécutivement à l'intégration globale des sociétés Activis depuis octobre 2016 et LEOO depuis juillet 2017. L'émergence des ventes de contrats d'assurances (3,1% du chiffre d'affaires annuel) est favorisée par les importants investissements commerciaux déployés pour soutenir le développement d'un portefeuille générateur de revenus récurrents.

Perspectives

Le Groupe ADLPartner poursuit sa stratégie de valorisation de ses savoir-faire marketing sur de nouveaux marchés en développement afin de renforcer sa croissance et sa rentabilité à moyen et long terme.

Prochain rendez-vous : Résultats annuels 2017, le 23 mars 2018, après bourse

ADLPartner en bref Acteur historique du marketing à la performance, ADLPartner conçoit, commercialise et met en oeuvre, pour son propre compte ou celui de ses grands partenaires (banques, distribution, services, e-commerce.), des services de fidélisation et d'animation de la relation clients sur l'ensemble des canaux de distribution. ADLPartner est cotée sur le marché réglementé d'Euronext Paris - Compartiment C. Codes ISIN : FR0000062978-ALP - Bloomberg : ALP:FP - Reuters : ALDP.PA www.adlpartner.com

CONTACTS




((i))Le chiffre d'affaires (dont la détermination repose sur le statut français de commissionnaire de presse pour les ventes d'abonnements) ne tient compte que du montant de la rémunération versée par les éditeurs de presse ; dans le cas des ventes d'abonnements, le chiffre d'affaires correspond donc en réalité à une marge brute, puisqu'il déduit du montant des ventes encaissées le coût des magazines vendus. Pour les commissions d'acquisition et de gestion relevant de la vente de contrats d'assurance, le chiffre d'affaires comprend les commissions émises et à émettre, acquises à la date de clôture des comptes, nettes d'annulation. ((ii)) Le volume d'affaires brut représente la valeur des abonnements et autres produits commercialisés. Il est égal au chiffre d'affaires en ce qui concerne les activités d'assurances.





# Leleux Press Review

Wednesday 31/1/2018

 <p>GUERBET Historic</p>	<p><b>GBT - GUERBET - EUR</b></p> <p><b>GUERBET : Nombre d'actions et de droits de vote composant le Thomson Reuters (30/01/2018)</b></p> <p>Communiqué de presse Villepinte, le 30 janvier 2018</p> <p><b>DECLARATION RELATIVE AU NOMBRE DE DROITS DE VOTE ET D' ACTIONS COMPOSANT LE CAPITAL DE LA SOCIÉTÉ</b></p> <p>En application de l'article L. 233-8 II du code de commerce et de l'article 222-12-5 du règlement général de l'AMF, les sociétés dont des actions sont admises aux négociations sur un marché réglementé publient sur leur site Internet et transmettent à l'AMF, à la fin de chaque mois, le nombre total de droits de vote et le nombre d'actions composant le capital de la société s'ils ont varié par rapport à ceux publiés antérieurement. Ces sociétés sont réputées remplir l'obligation prévue au I de l'article L. 233-8 du code de commerce.</p> <p>[1] calculé, comme prévu au dernier alinéa de l'article 223-11 du règlement général, sur la base de l'ensemble des actions auxquelles sont attachés des droits de vote, y compris les actions privées de droit de vote</p>
 <p>FLEURY-MICHON Historic</p>	<p><b>FLE - FLEURY-MICHON - EUR</b></p> <p><b>Fleury Michon: chiffre d'affaires annuel de 717,0 ME Cercle Finance (30/01/2018)</b></p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe a enregistré un chiffre d'affaires annuel de 717,0 ME, en retrait de -2,8 % par rapport à l'année précédente.</p> <p>Le chiffre d'affaires du Groupe au 4e trimestre 2017 s'élève à 179,0 ME, en hausse de +0,7 % par rapport à la même période en 2016.</p> <p>Le chiffre d'affaires du Pôle International 2017 affiche une croissance soutenue avec une hausse de +7,5 % en 2017 (+29,3 % pour le 4e trimestre 2017).</p> <p><sup>1</sup> Le groupe Fleury Michon confirme l'amélioration de sa marge opérationnelle courante au second semestre 2017. Celle-ci devrait être supérieure à ce qui était annoncé précédemment et dépasser les 2 % sur le second semestre 2017 <sup>1</sup>.</p>
 <p>ID LOGISTICS GROUP Historic</p>	<p><b>IDL - ID LOGISTICS GROUP - EUR</b></p> <p><b>ID Logistics: ralentissement de la croissance au 4T Cercle Finance (30/01/2018)</b></p> <p>(CercleFinance.com) - ID Logistics a fait état ce mardi après séance d'une progression de 2% de son chiffre d'affaires du quatrième trimestre (+3% à données comparables) à 342,4 millions d'euros.</p> <p>La contribution du marché domestique a atteint 161,1 millions d'euros sur la période, en augmentation de 3,2%. Les revenus à l'export se sont pour leur part élevés à 181,3 millions d'euros, en hausse de 0,9% et de 2,8% à données comparables.</p> <p>Sur l'exercice, le chiffre d'affaires d'ID Logistics ressort ainsi à 1,33 milliard d'euros, en croissance de 24,2% et de 8,4% en comparable, dont une contribution de 696,7 millions de l'international (+42,7% et +7,9% à données comparables), celle de la France ayant atteint 632,6 millions d'euros (+8,8%).</p> <p>Le groupe dit continuer de traiter un volume d'appels d'offre important, dont la majorité avec une composante e-commerce ou mécanisation, et gagner ou démarrer de nouveaux contrats. Il souligne par ailleurs continuer de croître à un rythme supérieur à celui de son marché, en accompagnant ses clients dans leur développement international, et poursuivre ses actions pour améliorer sa rentabilité.</p>

**ALESK - ESKER - EUR**

**Le Groupe Novatech choisit Esker pour dématérialiser la gest**

**Thomson Reuters (30/01/2018)**

Lyon le 30 janvier 2018 -Esker, l'un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation de documents de gestion a été choisi par le GroupeNovatech, leader québécois dans la fabrication de portes d'entrée, de fenêtres, de portes-patio et autres produits d'habitation. Directement intégrée à OracleTM E- Business Suite, la solution de dématérialisation Esker permettra à Novatech d'automatiser la gestion de 11 500 commandes clients et factures fournisseurs par mois. Un suivi sur-mesure avec l'automatisation du traitement des commandes clients Novatech reçoit environ 7 000 commandes clients par mois, principalement par fax et e-mail. Jusqu'à présent, les commandes étaient traitées manuellement par l'équipe en charge du Service Clients : impression ou collecte (selon leur canal de réception), saisie dans l'ERP OracleTM E-Business Suite et enfin numérisation pour archivage. Ces nombreuses étapes manuelles engendraient une perte de temps, une augmentation des délais de traitement ainsi que des erreurs de saisie tout particulièrement durant la haute saison. 'Notre gestion manuelle des commandes clients entravait l'atteinte de nos objectifs ainsi que la proactivité et la productivité de notre relation clients. Avec Esker, nous serons désormais capables d'améliorer l'ensemble de notre service clients et réduire les heures supplémentaires de nos collaborateurs ainsi que notre recours à l'intérim pendant la haute saison.' Hélène Marcoux, Directrice du Service Clients, Groupe Novatech. L'un des bénéfices de la solution Esker est la grande visibilité que l'outil offre à ses utilisateurs. Grâce aux tableaux de bords personnalisables, Esker propose en effet un suivi sur-mesure et en temps réel d'un grand nombre d'indicateurs clés (KPIs). 'En tant que Directeur des Opérations, j'ai besoin d'analyses précises pour suivre les flux de commandes entrants et sortants de manière à anticiper tout ralentissement dans les opérations. La capacité d'Esker à créer des tableaux de bord est un des points forts de l'application.' Eric Castonguay, Directeur des Opérations, Groupe Novatech. Gagner en visibilité grâce à la dématérialisation des factures fournisseurs Chaque mois, l'équipe comptabilité fournisseurs de Novatech assurait manuellement la gestion des 4 500 factures fournisseurs reçues au format papier. Une organisation peu efficace et désorganisée qui engendrait un manque important de visibilité sur l'ensemble de la chaîne. 'Automatiser la gestion des factures fournisseurs avec Esker va nous permettre d'avoir un impact considérable sur la performance de notre équipe. Auparavant nous ne parvenions pas à tracer les factures de façon efficace ni à répartir correctement la charge de travail, Esker nous offre désormais cette possibilité. De plus, nous ne manquerons plus les remises offertes par nos fournisseurs faute de règlement des factures dans les délais. C'est une énorme plus-value.' Sonia Dumont, Contrôleur Financier, Groupe Novatech. À propos du Groupe Novatech Le Groupe Novatech est une entreprise québécoise qui compte 35 ans d'expérience dans la fabrication de portes d'entrée, de vitrages, de portes-patio, de moustiquaires rétractables et de verres scellés sur mesure. Offrant des produits de haute qualité conçus pour améliorer l'expérience client en matière d'habitation, avec une gamme de produits architecturaux pour le marché de l'habitation. Le développement du Groupe Novatech se manifeste dans la poursuite de l'excellence, l'automatisation et l'innovation à tous les niveaux de l'entreprise. Novatech exploite 13 usines ultra modernes au Canada, aux États-Unis et en Europe, et ses produits sont distribués à l'échelle internationale. À propos d'Esker Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des documents en mode Cloud. Parce que l'utilisation du papier pénalise encore trop les entreprises, Esker leur permet de dématérialiser leurs processus de gestion afin d'en améliorer l'efficacité et la visibilité et d'en réduire le coût (commandes d'achats, factures fournisseurs, commandes clients, factures clients, réclamations clients, recouvrement). Avec un chiffre d'affaires de 76,1 millions d'euros en 2017, dont 85% issus de ses solutions Cloud, Esker se classe au 17ème rang des éditeurs de logiciels français (Truffle 100 France 2017) et au 5ème rang des éditeurs horizontaux (Top 250 EY 2017). Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker réalise 61% de son chiffre d'affaires à l'international, dont 42% aux États-Unis. Esker est cotée sur Euronext GrowthTM à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par bpfiance (N° 3684151/1).

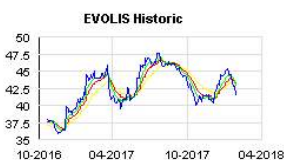


**ALTVO - EVOLIS - EUR**

**Evolis: un chiffre d'affaires annuel un peu décevant**

**Cercle Finance (30/01/2018)**

(CercleFinance.com) - Publié ce mardi soir, le chiffre d'affaires annuel d'Evolis est ressorti à 80 millions d'euros, en croissance de 4%, mais légèrement inférieur à l'objectif du groupe. Pour autant, 'nous pouvons être satisfaits de cette performance compte tenu des efforts de structuration réalisés durant 2017, et ce dans toutes les zones géographiques où nous sommes implantés', a commenté Emmanuel Picot, PDG, qui a réaffirmé l'objectif du groupe de dégager 100 millions d'euros de chiffre d'affaires à horizon 2020. Pour l'heure, les revenus se sont repliés de 1,4% sur le seul quatrième trimestre en glissement annuel à 20,4 millions d'euros. Par activités, le pôle 'Réseaux' a dégagé 53,8 millions d'euros de revenus sur l'exercice, en recul de 0,7%, tandis que la division 'Projets' a généré 21,7 millions de chiffre d'affaires, en hausse de 17,7%. Les autres activités ont pour leur part contribué à hauteur de 4,5 millions d'euros aux ventes totales d'Evolis sur l'exercice, soit une progression de 4,7%. Enfin, par zones géographiques, la région 'EMEA' a enregistré une croissance de 10,6% de ses revenus à 41,6 millions. A contrario, les zones 'Asie/Océanie' et 'Amériques' ont toutes les deux dégagé 19,2 millions d'euros de chiffre d'affaires, en baisse de respectivement 2,5 et 2,2%.



**SCR - SCOR SE - EUR**

**SCOR : DECLARATION AU TITRE DE L'ARTICLE L. 233-8 II DU COD**

**Thomson Reuters (30/01/2018)**

Information 30 Janvier 2018

DECLARATION AU TITRE DE L'ARTICLE L. 233-8 II DU CODE DE COMMERCE ET DE L'ARTICLE 223-16 DU REGLEMENT GENERAL DE L'AUTORITE DES MARCHES FINANCIERS

Information relative au nombre total de droits de vote et d'actions composant le capital social de la Société au 31 décembre 2017.

\* \* \*

Contacts Marie-Laurence Bouchon Directrice de la Communication +33 (0)1 58 44 75 43 mbouchon@scor.com

Ian Kelly Directeur des Relations Investisseurs +44 203 207 8561 ikelly@scor.com

<http://www.scor.com/> Twitter: @SCOR\_SE

Enoncés prévisionnels

SCOR ne communique pas de « prévisions du bénéfice » au sens de l'article 2 du Règlement (CE) n°809/2004 de la Commission européenne. En conséquence, les énoncés prévisionnels dont il est question au présent paragraphe ne sauraient être assimilés à de telles prévisions de bénéfice. Certains énoncés contenus dans ce communiqué peuvent avoir un caractère prévisionnel, y compris, notamment, les énoncés annonçant ou se rapportant à des événements futurs, des tendances, des projets ou des objectifs, fondés sur certaines hypothèses ainsi que toutes les déclarations qui ne se rapportent pas directement à un fait historique ou avéré. Les énoncés prévisionnels se reconnaissent à l'emploi de termes ou d'expressions indiquant, notamment, une anticipation, une présomption, une conviction, une continuation, une estimation, une attente, une prévision, une intention, une possibilité d'augmentation ou de fluctuation ainsi que toutes expressions similaires ou encore à l'emploi de verbes à la forme future ou conditionnelle. Une confiance absolue ne devrait pas être placée dans de tels énoncés qui sont par nature soumis à des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs, lesquels pourraient conduire à des divergences importantes entre les réalisations réelles d'une part, et les réalisations annoncées dans le présent communiqué, d'autre part. Le Document de référence 2016 de SCOR déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 3 mars 2017 sous le numéro D.17-0123 (le « Document de référence »), décrit un certain nombre de facteurs, de risques et d'incertitudes importants qui pourraient affecter les affaires du groupe SCOR. En raison de l'extrême volatilité et des profonds bouleversements qui sont sans précédent dans l'histoire de la finance, SCOR est exposé aussi bien à des risques financiers importants qu'à des risques liés au marché des capitaux, ainsi qu'à d'autres types de risques, qui comprennent les fluctuations des taux d'intérêt, des écarts de crédit, du prix des actions et des taux de change, l'évolution de la politique et des pratiques des agences de notation, ainsi que la baisse ou la perte de la solidité financière ou d'autres notations. Les informations financières du Groupe sont préparées sur la base des normes IFRS et des interprétations publiées et approuvées par l'Union européenne. Les informations financières ne constituent pas un ensemble d'états financiers trimestriels/semestriels tel que défini dans le rapport IAS 34 « Information financière intermédiaire ».

[1]Chacune de 7,8769723 euros de valeur nominale [2]Le nombre brut de droits de vote est calculé sur la base de l'ensemble des actions auxquelles sont attachés des droits de vote, y compris les actions privées de droit de vote (Art. 223-11 du Règlement Général de l'AMF)



**APR - APRIL GROUP - EUR**

**April: croissance de 7,8 % du chiffre d'affaires**

**Cercle Finance (30/01/2018)**

(CercleFinance.com) - Le groupe enregistre un chiffre d'affaires consolidé de 928,4 ME pour l'exercice 2017, en croissance de 7,8 % en publié par rapport à l'année précédente.

Il annonce la poursuite de la bonne performance des activités de courtage : commissions en hausse de 4,0 % sur l'année en proforma

Le résultat opérationnel courant est attendu dans le haut de la fourchette indicative.

Emmanuel Morandini, Directeur général d'APRIL, a déclaré : ' Les bonnes tendances enregistrées au quatrième trimestre viennent compléter une année 2017 durant laquelle les dynamiques commerciales du groupe APRIL ont été solides. La croissance des commissions et des primes se poursuit sur nos deux branches, trimestre après trimestre, bénéficiant des fruits que portent nos leviers de développement prioritaires '.

' Nous allons donc poursuivre notre plan d'actions pour continuer à optimiser et développer les activités porteuses du groupe, réduire les foyers de perte et effectuer des opérations de croissance externe venant au service de notre développement.'



**HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR**

**Thales: un nouveau venu au conseil d'administration**

**Cercle Finance (30/01/2018)**

(CercleFinance.com) - Sur proposition du secteur public, le conseil d'administration de Thales a coopté ce mardi Bernard Fontana, président du directoire de Framatome (ex-Areva NP), en qualité d'administrateur pour succéder à Laurent Collet-Billon, a-t-on appris ce mardi.






Son mandat court jusqu'à l'issue de l'Assemblée générale ordinaire statuant sur les comptes de l'exercice 2020. Bernard Fontana a par ailleurs été nommé membre du comité d'audit et des comptes.

Bernard Fontana a débuté sa carrière en 1987 comme ingénieur de l'armement au groupe SNPE (ex-Société Nationale des Poudres et Explosifs), où il a occupé différents postes, notamment ceux de directeur de l'activité chimie fine, de la stratégie pour l'activité chimie puis de la zone Amérique du Nord. Il a également été directeur général d'Holcim.



# Leleux Press Review





Wednesday 31/1/2018

 <p>STENTYS-PROMESSES Historic</p>	<p><b>STNT - STENTYS-PROMESSES - EUR</b></p> <p><b>Stentys: projet d'acquisition de Minvasys</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Stentys a rapporté ce mardi après la clôture avoir conclu un accord de négociations exclusives en vue d'acquiescer l'intégralité du capital de Minvasys.</p> <p>Fondée en 2003 en région parisienne, cette société est un spécialiste indépendant de dispositifs coronaires innovants commercialisés à travers le monde. Elle commercialise une large gamme de produits coronaires, dont des stents actifs, ballons de dilatation, ballons à élution médicamenteuse, cathéters de thrombo-aspiration, mais aussi des accessoires tels que les connecteurs Y à valve. Rentable, Minvasys a en outre dégagé un chiffre d'affaires de 5 millions d'euros en 2016, majoritairement réalisé à l'international grâce à un réseau de distributeurs couvrant plus de 42 pays.</p> <p>Ce projet d'acquisition d'un montant d'environ 7,5 millions d'euros (réalisée essentiellement en numéraire, et par voie d'apport et de rémunération en titres Stentys à hauteur d'environ un million) serait financé par une augmentation de capital comprise entre 7 et 9 millions d'euros.</p> <p>Stentys a précisé que Bpifrance - qui détient actuellement 4,94% de son capital - pourrait prendre part à cette opération qui a également vocation à renforcer sa structure financière.</p>
 <p>DERICHEBOURG Historic</p>	<p><b>DBG - DERICHEBOURG - EUR</b></p> <p><b>DERICHEBOURG : Information mensuelle relative au nombre tota</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (30/01/2018)</b></span></p> <p>Article L.233-8 II du Code de commerce et article 223-16 du Règlement général de l'Autorité des marchés financiers</p> <p>Dénomination sociale de l'émetteur :Derichebourg 119, Avenue du Général Michel Bizot 75012 PARIS</p> <p>*Nombre de droits de votes exerçables = nombre de droits de vote théoriques (ou nombre total de droits de vote attachés aux actions) - actions privées du droit de vote.</p> <p>Code ISIN : FR 0000053381 - DBG</p>
 <p>SERGEFERRARI GROUP Historic</p>	<p><b>SEFER - SERGEFERRARI GROUP - EUR</b></p> <p><b>SergeFerrari: bonne vigueur des ventes au 4T</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - SergeFerrari a annoncé ce mardi après Bourse avoir dégagé un chiffre d'affaires de 172,14 millions d'euros au titre de l'année close, soit une augmentation de 8,6% par rapport à 2016.</p> <p>Sur le seul dernier trimestre, les revenus se sont établis à 44,08 millions d'euros, en hausse de 16,3% sur un an. Le groupe a précisé avoir connu lors de ces 3 derniers mois une accélération de sa croissance organique sur le trimestre avec, comme attendu, une croissance marquée de la zone 'Reste du Monde'.</p> <p>Et d'ajouter: 'à périmètre et changes constants, le chiffre d'affaires des matériaux composites a progressé de 10,9%. L'impact de l'évolution des changes a quant à lui été de -1,3%, tandis que les activités acquises ont contribué à la progression des ventes du trimestre à hauteur de 7,4%.'</p> <p>En outre, les opérations de closing de l'acquisition de la société Plastitex sont désormais achevées et le chiffre d'affaires de la société a été intégré dans les ventes du quatrième trimestre pour 2,5 millions d'euros.</p> <p>Dans le cadre de son plan stratégique 'SF2020', le groupe a réaffirmé son objectif de combiner croissance organique et croissance externe. L'intégration de Plastitex dans la stratégie de développement commercial de l'activité 'Consumers' est en cours.</p>
 <p>WAVESTONE Historic</p>	<p><b>WAVE - WAVESTONE - EUR</b></p> <p><b>Wavestone: activité dynamique au 3T</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Wavestone a fait état ce mardi post-clôture d'un chiffre d'affaires de 95 millions d'euros au titre du troisième trimestre de son exercice, en hausse de 10% et de 11% à changes constants comparativement à la même période l'an passé.</p> <p>Les revenus 9 mois du groupe de conseil s'établissent ainsi à 261,5 millions d'euros, soit une progression de 5% par rapport aux 3 premiers trimestres de l'exercice écoulé.</p> <p>Wavestone a par ailleurs précisé qu'il comptait 2.758 collaborateurs au 31 décembre dernier, contre 2.628 à fin mars 2017, et a fait état d'une hausse d'un point de son taux d'activité sur 9 mois par rapport au premier semestre à 78%.</p> <p>'Le quatrième trimestre s'annonce toutefois sous un jour un peu moins favorable, en raison de la latence dans le démarrage de certaines missions en début d'année civile 2018', a tempéré la société, qui n'en a pas moins reconduit ses objectifs de générer plus de 350 millions d'euros de chiffre d'affaires sur l'exercice (hors nouvelle acquisition) et de dégager une marge opérationnelle courante (MOC) supérieure à 11%.</p>
 <p>ADLPARTNER Historic</p>	<p><b>ALP - ADLPARTNER - EUR</b></p> <p><b>ADLPartner: recul des revenus au dernier trimestre</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (30/01/2018)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - ADLPartner a annoncé ce mardi après séance avoir déploré un recul de 5,9% de son chiffre d'affaires au dernier trimestre à 33,2 millions d'euros.</p> <p>Cette baisse a été imputée à une base de comparaison élevée. Le groupe a également invoqué le ralentissement de la croissance des offres de services marketing en raison du tassement des ventes en Espagne, dans une conjoncture volatile.</p> <p>ADLPartner a toutefois aussi enregistré sur la période une optimisation des investissements commerciaux sur les lignes de produits historiques ainsi qu'une progression continue des ventes de sa filiale ADLP Assurances, spécialiste du courtage d'assurances par marketing direct.</p> <p>Sur l'ensemble de l'exercice, les revenus de la société s'établissent ainsi à 124,2 millions d'euros, en augmentation de 1,6% par rapport à 2016, pour un volume d'affaires brut en hausse de 0,6% à 277,9 millions d'euros (79,3 millions au dernier trimestre, en diminution de 5,3%).</p> <p>Enfin, ADLPartner a indiqué poursuivre sa stratégie de valorisation de ses savoir-faire marketing sur de nouveaux marchés en développement afin de renforcer sa croissance et sa rentabilité à moyen et long terme.</p>



# Leleux Press Review

Wednesday 31/1/2018

 <p>SIGNAUX GIROD Historic</p>	<p><b>GIRO - SIGNAUX GIROD - EUR</b></p> <p><b>Signaux Girod : Mise à disposition rapport sur le gouverneme</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (30/01/2018)</b></span></p> <p>SIGNAUX GIROD</p> <p>Mise à disposition du rapport du Conseil d'administration sur le gouvernement d'entreprise et sur le contrôle interne - exercice 2016/2017</p> <p>Conformément à la réglementation en vigueur, le rapport du Conseil d'administration sur le gouvernement d'entreprise et sur le contrôle interne établi au titre de l'exercice clos le 30 septembre 2017 est disponible sur le site internet : <a href="http://www.signaux-girod.fr">http://www.signaux-girod.fr</a></p> <p>Ou sur simple demande, dans les conditions légales et réglementaires.</p> <p>Ce document a également été déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 30 janvier 2018.</p> <p>Euronext compartiment C / Code ISINFR0000060790 Site : <a href="http://www.signaux-girod.fr">www.signaux-girod.fr</a></p>
 <p>SIGNAUX GIROD Historic</p>	<p><b>GIRO - SIGNAUX GIROD - EUR</b></p> <p><b>Signaux Girod : Mise à disposition du rapport annuel 2016 20</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (30/01/2018)</b></span></p> <p>SIGNAUX GIROD</p> <p>Mise à disposition du rapport annuel 2016/2017</p> <p>Conformément à la réglementation en vigueur, le rapport financier annuel établi par la société au titre de l'exercice clos le 30 septembre 2017 est disponible sur le site internet : <a href="http://www.signaux-girod.fr">http://www.signaux-girod.fr</a></p> <p>Ou sur simple demande, dans les conditions légales et réglementaires.</p> <p>Ce document a également été déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 30 janvier 2018.</p> <p>Euronext compartiment C / Code ISINFR0000060790 Site : <a href="http://www.signaux-girod.fr">www.signaux-girod.fr</a></p>
 <p>SIGNAUX GIROD Historic</p>	<p><b>GIRO - SIGNAUX GIROD - EUR</b></p> <p><b>Signaux Girod : Résultats exercice 2016 2017</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (30/01/2018)</b></span></p> <p>RESULTATS CONSOLIDES 2016/2017</p> <p>Le conseil d'administration a arrêté le 30 janvier 2018 les comptes consolidés de l'exercice clos au 30 septembre 2017. Le résultat net part du groupe s'établit à + 0,1 MEUR.</p> <p>Conformément à nos objectifs définis en début d'exercice, le chiffre d'affaires a progressé de 1,5 % et le plan de redressement de la profitabilité s'est traduit par une progression de 1,3 MEUR du résultat opérationnel courant. Le résultat opérationnel est affecté par des provisions et charges essentiellement liées à des litiges antérieurs à 2006.</p> <p>Signalisation France : (CA : 70,3 MEUR - ROC : - 1,0 MEUR)</p> <p>Le chiffre d'affaires progresse de 1,1 % et le résultat opérationnel courant s'améliore de 1,5 MEUR, confirmant nos perspectives.</p> <p>Sociétés spécialisées : (CA : 18,6 MEUR - ROC : + 2,3 MEUR)</p> <p>Le chiffre d'affaires recule de 4,2 %, en raison notamment de la sortie de périmètre de la société Burrial. Avec 2,3 MEUR, en baisse de 0,2 MEUR, le résultat opérationnel courant conserve toutefois un niveau très satisfaisant.</p> <p>Activités internationales : (CA : 18,2 MEUR - ROC : + 0,7 MEUR)</p> <p>Le chiffre d'affaires progresse de 9,9 %, suite au regain d'activité en Espagne et en Belgique. Le résultat opérationnel courant progresse de 0,1 MEUR.</p> <p>Perspectives du groupe :</p> <p>Pour l'exercice 2017/2018, nous anticipons une nouvelle progression du chiffre d'affaires et du résultat. Lors de l'assemblée générale du 29 mars 2018, il sera proposé un dividende de 0,40 EUR par action.</p> <p>Les comptes annuels sont disponibles sur notre site : <a href="http://www.signaux-girod.fr">www.signaux-girod.fr</a></p>
 <p>ELIS Historic</p>	<p><b>ELIS - ELIS - EUR</b></p> <p><b>Elis : mise à disposition du prospectus de base ayant reçu l</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (30/01/2018)</b></span></p> <p>Communiqué de mise à disposition du prospectus de base ayant reçu le visa n° 18-031 de l'Autorité des marchés financiers dans le cadre de la mise en place du programme Euro Medium Term Note (EMTN) d'Elis</p> <p>Paris, le 30 janvier 2018,</p> <p>Elis (la « Société ») a établi un prospectus de base dans le cadre de la mise en place de son programme Euro Medium Term Note de 3 milliards d'euros.</p> <p>Des exemplaires du prospectus de base sont disponibles sans frais au siège social de la Société, 5 boulevard Louis Loucheur, 92210 Saint-Cloud, France.</p> <p>Le prospectus de base peut également être consulté sur les sites internet de l'AMF (<a href="http://www.amf-france.org">www.amf-france.org</a>) et de la Société (<a href="http://www.corporate-elis.com">www.corporate-elis.com</a>).</p>

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.