

# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3599,40</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">12</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>40,01 ▲</td> <td>+1,26%</td> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>53,06 ▼</td> <td>-1,35%</td> </tr> <tr> <td>BPOST</td> <td>24,44 ▲</td> <td>+0,99%</td> <td>PROXIMUS</td> <td>25,74 ▼</td> <td>-1,24%</td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>11,64 ▲</td> <td>+0,99%</td> <td>ONTEX GROUP NV</td> <td>27,91 ▼</td> <td>-0,41%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3599,40	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	12		Losers		8	BEKAERT (BE)	40,01 ▲	+1,26%	KBC GROUPE (BE)	53,06 ▼	-1,35%	BPOST	24,44 ▲	+0,99%	PROXIMUS	25,74 ▼	-1,24%	ING GROEP N.V.	11,64 ▲	+0,99%	ONTEX GROUP NV	27,91 ▼	-0,41%
Last Price	3599,40	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	12		Losers		8																										
BEKAERT (BE)	40,01 ▲	+1,26%	KBC GROUPE (BE)	53,06 ▼	-1,35%																										
BPOST	24,44 ▲	+0,99%	PROXIMUS	25,74 ▼	-1,24%																										
ING GROEP N.V.	11,64 ▲	+0,99%	ONTEX GROUP NV	27,91 ▼	-0,41%																										
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4520,30</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">21</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>19</td> </tr> <tr> <td>ACCOR (FR)</td> <td>34,69 ▲</td> <td>+5,02%</td> <td>NOKIA (FR)</td> <td>4,51 ▼</td> <td>-1,18%</td> </tr> <tr> <td>CARREFOUR (FR)</td> <td>24,57 ▲</td> <td>+4,68%</td> <td>AXA (FR)</td> <td>20,47 ▼</td> <td>-0,94%</td> </tr> <tr> <td>SAFRAN</td> <td>64,68 ▲</td> <td>+2,01%</td> <td>ORANGE (FR)</td> <td>14,02 ▼</td> <td>-0,81%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4520,30	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	21		Losers		19	ACCOR (FR)	34,69 ▲	+5,02%	NOKIA (FR)	4,51 ▼	-1,18%	CARREFOUR (FR)	24,57 ▲	+4,68%	AXA (FR)	20,47 ▼	-0,94%	SAFRAN	64,68 ▲	+2,01%	ORANGE (FR)	14,02 ▼	-0,81%
Last Price	4520,30	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	21		Losers		19																										
ACCOR (FR)	34,69 ▲	+5,02%	NOKIA (FR)	4,51 ▼	-1,18%																										
CARREFOUR (FR)	24,57 ▲	+4,68%	AXA (FR)	20,47 ▼	-0,94%																										
SAFRAN	64,68 ▲	+2,01%	ORANGE (FR)	14,02 ▼	-0,81%																										
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>454,68</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">15</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>ASML HOLDING</td> <td>94,87 ▲</td> <td>+2,20%</td> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>60,57 ▼</td> <td>-2,41%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,89 ▲</td> <td>+1,85%</td> <td>KONINKLIJKE PHILIPS</td> <td>26,32 ▼</td> <td>-1,16%</td> </tr> <tr> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>23,27 ▲</td> <td>+1,06%</td> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>56,22 ▼</td> <td>-0,89%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	454,68	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	15		Losers		10	ASML HOLDING	94,87 ▲	+2,20%	AKZO NOBEL (NL)	60,57 ▼	-2,41%	ARCELORMITTAL (NL)	5,89 ▲	+1,85%	KONINKLIJKE PHILIPS	26,32 ▼	-1,16%	ROYAL DUTCH SHELL A	23,27 ▲	+1,06%	GEMALTO N.V.	56,22 ▼	-0,89%
Last Price	454,68	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	15		Losers		10																										
ASML HOLDING	94,87 ▲	+2,20%	AKZO NOBEL (NL)	60,57 ▼	-2,41%																										
ARCELORMITTAL (NL)	5,89 ▲	+1,85%	KONINKLIJKE PHILIPS	26,32 ▼	-1,16%																										
ROYAL DUTCH SHELL A	23,27 ▲	+1,06%	GEMALTO N.V.	56,22 ▼	-0,89%																										
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>10645,68</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">21</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>5,93 ▲</td> <td>+1,43%</td> <td>DEUTSCHE TEL (DE)</td> <td>14,42 ▼</td> <td>-0,72%</td> </tr> <tr> <td>DAIMLER AG (DE)</td> <td>65,20 ▲</td> <td>+1,33%</td> <td>SAP AG (DE)</td> <td>79,47 ▼</td> <td>-0,50%</td> </tr> <tr> <td>BMW AG (DE)</td> <td>78,02 ▲</td> <td>+1,31%</td> <td>BAYER</td> <td>90,20 ▼</td> <td>-0,47%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	10645,68	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	21		Losers		10	COMMERZBANK AG	5,93 ▲	+1,43%	DEUTSCHE TEL (DE)	14,42 ▼	-0,72%	DAIMLER AG (DE)	65,20 ▲	+1,33%	SAP AG (DE)	79,47 ▼	-0,50%	BMW AG (DE)	78,02 ▲	+1,31%	BAYER	90,20 ▼	-0,47%
Last Price	10645,68	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	21		Losers		10																										
COMMERZBANK AG	5,93 ▲	+1,43%	DEUTSCHE TEL (DE)	14,42 ▼	-0,72%																										
DAIMLER AG (DE)	65,20 ▲	+1,33%	SAP AG (DE)	79,47 ▼	-0,50%																										
BMW AG (DE)	78,02 ▲	+1,31%	BAYER	90,20 ▼	-0,47%																										
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>18222,45</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">20</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>AMERICAN EXPRESS (US)</td> <td>61,25 ▲</td> <td>+1,94%</td> <td>INTEL (US)</td> <td>35,51 ▼</td> <td>-5,93%</td> </tr> <tr> <td>VISA INC</td> <td>82,81 ▲</td> <td>+1,50%</td> <td>PROCTER &amp; GAMBLE COM</td> <td>85,54 ▼</td> <td>-2,18%</td> </tr> <tr> <td>NIKE</td> <td>51,80 ▲</td> <td>+1,13%</td> <td>JOHNSON &amp; JOHNSON</td> <td>114,59 ▼</td> <td>-0,71%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	18222,45	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	20		Losers		10	AMERICAN EXPRESS (US)	61,25 ▲	+1,94%	INTEL (US)	35,51 ▼	-5,93%	VISA INC	82,81 ▲	+1,50%	PROCTER & GAMBLE COM	85,54 ▼	-2,18%	NIKE	51,80 ▲	+1,13%	JOHNSON & JOHNSON	114,59 ▼	-0,71%
Last Price	18222,45	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	20		Losers		10																										
AMERICAN EXPRESS (US)	61,25 ▲	+1,94%	INTEL (US)	35,51 ▼	-5,93%																										
VISA INC	82,81 ▲	+1,50%	PROCTER & GAMBLE COM	85,54 ▼	-2,18%																										
NIKE	51,80 ▲	+1,13%	JOHNSON & JOHNSON	114,59 ▼	-0,71%																										

# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016

HXL - HEXCEL - USD

**Following of the former news**

**Thomson Reuters (19/10/2016)**

financing costs related to refinancing our credit facility in June 2016.

Management believes that EBITDA, adjusted net income, adjusted diluted net income per share and free cash flow (defined as cash provided by operating activities less cash payments for capital expenditures), which are non-GAAP measurements, are meaningful to investors because they provide a view of Hexcel with respect to ongoing operating results excluding special items. Special items represent significant charges or credits that are important to an understanding of Hexcel's overall operating results in the periods presented. In addition, management believes that total debt, net of cash, which is also a non-GAAP measure, is an important measure of Hexcel's liquidity. Such non-GAAP measurements are not recognized in accordance with generally accepted accounting principles and should not be viewed as an alternative to GAAP measures of performance.

Hexcel Corporation and Subsidiaries

Schedule of Total Debt, Net of Cash Table D

Unaudited

September	December 30,	June 30,	31,
(In millions)	2016	2016	2015
Current portion of capital lease	\$ 0.8	\$ 0.8	\$ -
Euro term loan	3.9	-	-
Total current debt	4.7	0.8	0.0
Non-current portion of capital lease	-	0.2	-
Long-term credit facility	350.0	410.0	280.0
Euro term loan	23.5	-	-
Unsecured bonds, net	296.7	296.6	296.5
Total long-term debt	670.2	706.8	576.5
Total debt	674.9	707.6	576.5
Less: Cash and cash equivalents	(45.7)	(38.9)	(51.8)
Total debt, net of cash	\$ 629.2	\$ 668.7	\$ 524.7

Contact Information Michael Bacal (203) 352-6826 michael.bacal@hexcel.com



## SIGI - SILICON GRAPHICS INTL - USD

### Le Met Office britannique installe un nouveau système HPC po

Thomson Reuters (19/10/2016)

L'agence météorologique chef de file sélectionne Bright Computing, DataDirectNetworks et SGI pour la fourniture d'une solution innovante

MILPITAS, Californie, le 19 octobre 2016 (GLOBE NEWSWIRE) - Aujourd'hui, SGI(NASDAQ : SGI), leader mondial des solutions à hautes performances pour le calcul, l'analyse des données et la gestion des données, ainsi que Bright Computing et DataDirect Networks (DDN) ont annoncé que le Met Office, le service météorologique national du Royaume-Uni, a sélectionné les trois fournisseurs de HPC pour fournir des capacités de calcul hautes performances pour son nouveau système Scientific Processing and Intensive Compute Environment (SPICE). SPICE permettra aux chercheurs en matière de météorologie et de climatologie de réduire considérablement le temps nécessaire à l'analyse de quantités massives de données de simulation du climat.

Le Met Office est un organisme leader de prévisions météorologiques et climatiques qui mène des recherches visant à protéger la vie et accroître la prospérité. Les 500 scientifiques de l'institution mènent des recherches en utilisant des modèles à haute résolution et à grand volume de données pour augmenter la précision des prévisions et permettre une meilleure compréhension des changements climatiques. Le Met Office exige un système puissant pour le post-traitement des données et l'analyse en aval de l'installation HPC principale. En conséquence, le Met britannique a choisi SGI pour propulser son initiative SPICE et moderniser son Managed Archive Storage System (MASS).

SGI a été choisie par le Met Office pour sa valeur et ses performances, permettant ainsi aux utilisateurs de gérer plus facilement plusieurs serveurs et d'augmenter les taux d'utilisation du système. Suite à l'installation en avril 2016, les chercheurs du Met Office ont connu une augmentation positive de la capacité de traitement, favorisant ainsi leur compréhension de la météorologie à l'échelle mondiale.

Pour soutenir la croissance dans son système MASS, qui constitue un complément essentiel aux archives du système de supercalculateur, le Met Office a sélectionné la solution de SGI avec le stockage DDN. MASS agit comme un entrepôt de données ou d'archivage pour les données résultant de la recherche scientifique réalisée sur le supercalculateur ainsi que les données mondiales d'observation. En 2020, ces archives de stockage cruciales devraient croître pour atteindre environ 300 pétaoctets de données de recherche météorologiques et climatiques.

Pour construire un système clé en main bien équilibré, le Met Office a choisi d'intégrer Bright Cluster Manager pour HPC afin de déployer le nouveau cluster SPICE sur métal nu, offrant ainsi une gestion centralisée à partir d'un seul écran pour le matériel, le système d'exploitation, les logiciels HPC et les utilisateurs. Le Met Office a également choisi d'installer Bright OpenStack pour permettre à l'équipe informatique un déploiement facile, la fourniture et la gestion de son infrastructure privée basée sur le cloud sur OpenStack.

Le fait que les solutions de Bright peuvent être administrées à partir d'un seul point de contrôle a été pris en considération dans le processus de prise de décision du Met Office. Avec la solution regroupant le calcul, OpenStack et le stockage, le Met Office peut ajuster le stockage SPICE d'une manière prévisible tout en offrant des performances à haut débit en vue de prendre en charge les données simultanées lectures / écritures. En utilisant le système SGI, les chercheurs du Met Office peuvent facilement faire tourner des machines virtuelles et exploiter leur propre environnement virtuel privé avec un contrôle complet et un accès direct à leur réseau local. En outre, ils peuvent facilement augmenter la capacité de l'environnement virtuel par simple ajout de serveurs aux environnements OpenStack.

Les scientifiques utilisant SPICE ont déjà noté d'importants avantages en matière de performances par rapport aux systèmes précédents, ce qui permet une analyse beaucoup plus rapide pour soutenir la recherche en cours. Les volumes massifs de données sont maintenant analysés en quelques heures plutôt qu'en quelques jours. Les améliorations soutiennent et renforcent le développement continu de la recherche météorologique et du changement climatique.

Faits marquants de l'annonce

\* Le Met Office britannique a choisi SGI pour propulser son nouvel environnement Scientific Processing and Intensive Compute Environment (SPICE), ce qui permet aux chercheurs en matière de météorologie et de climat de réduire considérablement le temps nécessaire à l'analyse des données de simulation du climat. \* Pour mettre à jour ses archives MASS, le Met Office a choisi SGI avec l'architecture de stockage de DDN. Actuellement, le stockage des archives est d'environ 100 To chaque jour et devrait augmenter à 200 To par jour d'ici 2017. \* Le Met Office a choisi Bright Cluster Manager pour HPC pour déployer le nouveau cluster SPICE sur métal nu, offrant ainsi une gestion centralisée à partir d'un seul écran pour le matériel, le système d'exploitation, les logiciels HPC et les utilisateurs. Le Met Office a également choisi d'installer Bright OpenStack, ce qui permet à l'équipe informatique de facilement déployer, fournir et gérer son infrastructure privée basée sur le cloud OpenStack. Informations techniques

\* Le système SGI rackable en baie pour SPICE est doté d'un processeur Intel® Xeon® E5-2690 v4 à 36 noyaux, réalisant une performance pouvant atteindre 30 000 gigaflops \* L'accès aux données et le stockage pour MASS sont assurés par 3,5 Po de disque DDN (modèles GS7K(TM), GS12K(TM)) pour la prise en charge du cache disque \* Adaptateur ConnectX®-3 Pro avec Virtual Protocol Interconnect® pour l'IP et la communication InfiniBand® \* Bright Cluster Manager pour HPC et Bright OpenStack Citations à l'appui

« Avec le nouveau système SPICE de SGI, nous avons constaté un changement progressif des performances pour nos chercheurs et scientifiques qui effectuent le post-traitement des données ... (truncated) ...



## TER - TERREIS - EUR

### Terreïs: revenus locatifs de 49,9 ME sur 9 mois.

Cercle Finance (19/10/2016)

(CercleFinance.com) - Le total des revenus locatifs s'élève à 49,9 ME sur les neuf premiers mois de 2016, à comparer à 53,3 ME sur la même période de 2015.

' Le recul de 6,3 % sur 9 mois traduit la poursuite active du désengagement des actifs non stratégiques (Tertiaire non parisien et résidentiel) au fur et à mesure des libérations ' indique la direction.

Les revenus locatifs de l'activité tertiaire à Paris, qui représentent au troisième trimestre 2016 près de 90 % des revenus locatifs totaux, progressent de 6,3 % sur neuf mois et de 10,5 % sur le seul troisième trimestre 2016.

' Depuis le début de l'exercice, 73,4 ME de cessions ont ainsi été actées (+20,3 % par rapport au 9 mois 2015). Une promesse de vente a été signée sur l'actif de la rue Lebrun à Antony, avec un objectif de cession en janvier 2017 ' précise le groupe.

' L'objectif de Terreïs est d'accroître son portefeuille tertiaire parisien et de se concentrer sur Paris QCA. Au quatrième trimestre 2016, Terreïs continuera de se concentrer sur la cession de ses actifs résidentiels et de province '.



# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016



## FLY - FONCIERE LYONNAISE - EUR

**SFL: forte augmentation des revenus locatifs au 3T.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - SFL a fait état ce mercredi soir de 150,1 millions d'euros de revenus locatifs au titre du troisième trimestre de son exercice, en hausse de 21,4% sur un an.

A périmètre constant, les loyers ont crû de 8,8% ou de 9,9 millions d'euros, du fait notamment de la location à effet au 1er septembre 2015 de l'immeuble In/Out. Les revenus des actifs en développement sur les périodes comparées ont par ailleurs augmenté de 13,6 millions d'euros, dont l'essentiel provient de l'immeuble #cloud.paris, livré en novembre dernier et intégralement loué.

L'acquisition de l'immeuble 9 Percier, en juin 2015, a quant à elle généré une progression des loyers de 700.000 euros sur 2016. Enfin, la perception d'une indemnité de résiliation anticipée sur l'immeuble du 103 Grenelle impacte favorablement l'exercice 2016 de 2,2 millions d'euros. Le taux d'occupation physique des immeubles en exploitation atteignait pour sa part 97,7 % au 30 septembre, en hausse de 2,1 points par rapport au 31 décembre 2015. Enfin, l'endettement net consolidé représentait 31,6% de la valeur du patrimoine de SFL au dernier pointage.

## IML - AFFINE - EUR

**Affine: +2,4% de revenus locatifs au troisième trimestre.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - Affine a rapporté ce mercredi après marché avoir enregistré 8,8 millions d'euros de revenus locatifs au troisième trimestre, soit une progression de 2,4% s'expliquant d'une part par la livraison de l'immeuble situé à Clichy (Hauts-de-Seine) et l'acquisition des 4 étages supplémentaires dans la tour Lilleurope (Nord), et d'autre part d'une augmentation de 1,3% à périmètre constant grâce à la réduction de la vacance et les renégociations.

Affine a au cours de la période signé 10 nouveaux baux portant sur une surface totale de 4.800 mètres carrés et un loyer annuel global de 600.000 euros. Par ailleurs, 6 locataires ont résilié leur bail ou quitté leur locaux, représentant au total une surface de 900 mètres carrés et un loyer annuel de 200.000 euros. Enfin, il y a eu 9 renégociations portant sur un montant de 900.000 euros au total, pour un impact annoncé marginal sur le second semestre 2016 et d'environ 400.000 euros en 2017.

Aucune vente n'a été réalisée au cours du trimestre et le programme de ventes prévu pour l'année se déroule de façon satisfaisante, a précisé Affine, qui dit poursuivre sa stratégie de rajeunissement et de rationalisation du portefeuille dans le cadre d'un développement équilibré entre Paris Métropole et 6 principales métropoles régionales (Bordeaux, Lille, Lyon, Marseille, Nantes et Toulouse), dans un contexte de vive concurrence.

Au cours des 18 derniers mois, le volume d'investissements engagés dépasse 90 millions d'euros, devant dégager à terme un loyer annuel de 6,5 millions, dont 2,8 millions (en base annuelle) déjà reflétés dans les comptes du troisième trimestre 2016.

Affine confirme son intention de proposer un dividende d'un euro par action pour l'exercice 2016.

## MAN - MANUTAN - EUR

**Manutan: hausse de 9,5% du CA sur l'exercice.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires du Groupe s'établit à 682,6 ME sur l'exercice 2015/2016. Il enregistre une croissance de 9,5% par rapport à l'exercice précédent (+10,2% à change constant).

Hors acquisition de Papeteries Pichon et de Essex Electrical Wholesalers, la performance du Groupe est de +3,2% (+4,0% à change et périmètre constants).

Au quatrième trimestre, le chiffre d'affaires est en croissance de 1,6% (+4,1% à change constant). Hors effet périmètre et à change constant, l'activité est en hausse de 3,5%.

' L'ensemble des zones opérationnelles du Groupe connaît une croissance du chiffre d'affaires sur le quatrième trimestre de l'année 2015/2016 ' indique la direction.

' La situation du Groupe demeure toujours aussi solide. C'est dans ce contexte qu'il continuera à saisir les opportunités de développement et de rentabilité tout en maintenant ses investissements dans les systèmes d'information '.

' Le Groupe restera très actif dans la recherche de cibles de croissance externe ' annonce la direction.

## ALWIT - WITBE - EUR

**Witbe: hausse probante du chiffre d'affaires du 3T.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - Publié ce mercredi après Bourse, le chiffre d'affaires de Witbe s'est établi à 3,2 millions d'euros au titre du troisième trimestre de son exercice, en augmentation de 13% sur une base annuelle et de 14% à taux de change constants).

Les revenus à fin septembre du leader de la Qualité d'Expérience Utilisateur (QoE) des services numériques ressortent ainsi à 9,7 millions d'euros, soit une progression de 18% comparativement aux 3 premiers trimestres de 2015.

Par zones géographiques, la région 'EMEA' a généré 5,2 millions d'euros de chiffre d'affaires (+5%). L'Amérique du Nord et l'Asie ont pour leur part dégagé 4,3 millions et 100.000 euros de revenus sur 9 mois, en hausse de respectivement 37 et 72%.

'Witbe a continué de délivrer une croissance solide au cours du trimestre écoulé. Compte tenu de la forte saisonnalité de notre activité, avec un quatrième trimestre chaque année extrêmement soutenu, nous sommes confiants quant au fait de délivrer un chiffre d'affaires dynamique sur l'ensemble de l'exercice 2016 et d'être ainsi pleinement au rendez-vous des attentes du marché', a commenté Marie-Véronique Lacaze, PDG de Witbe.

**WLN - WORLDLINE PROM - EUR**

**Worldline: confirme ses objectifs pour l'année 2016.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires a été de 294,3 millions d'euros au 3ème trimestre 2016, en légère croissance par rapport au troisième trimestre de 2015 (+0,6 millions d'euros ou +0,2% à périmètre et taux de change constants).

Sur les neuf premiers mois de l'année, le chiffre d'affaires s'élève à 909,1 millions d'euros, en croissance organique de +4,1%.

Le carnet de commandes s'est établi à 1,7 milliard d'euros, stable à 1,4 année de chiffre d'affaires.

Le Groupe confirme ses objectifs pour l'année 2016. Il s'attend à une croissance organique du chiffre d'affaires, à périmètre et taux de change constants de plus de +3%, une augmentation du taux de marge d'EBO d'environ +80 points de base par rapport à 2015 et un flux de trésorerie disponible compris entre 135 millions et 140 millions d'euros (comportant le paiement de coûts de transaction exceptionnels estimés à environ 12 millions d'euros liés à l'opération avec Equens).

Gilles Grapinet, Directeur Général de Worldline a déclaré: ' Nous publions aujourd'hui un chiffre d'affaires et un flux de trésorerie disponible pour le troisième trimestre de 2016 pleinement en ligne avec nos objectifs annuels. Mais je suis également extrêmement heureux du succès de la finalisation pendant ce troisième trimestre des acquisitions d'Equens, de Paysquare et de KB Smartpay et du démarrage immédiat de la mise en oeuvre des plans d'intégration et de synergies '.

**SOI - SOITEC - EUR**

**Soitec: légère hausse des ventes trimestrielles.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**



(CercleFinance.com) - Soitec a fait état ce mercredi après la clôture d'un chiffre d'affaires de 56,7 millions d'euros au titre du deuxième trimestre de son exercice, soit une progression de 3% en données publiées et de 4% à devises constantes par rapport à la même période en 2015.

Les plaques de 200 mm ont généré 44,7 millions d'euros de revenus, en croissance de 4%, les ventes de plaques de 300 mm étant quant à elles restées stables sur un an à 10,7 millions.

Sur le premier semestre, le chiffre d'affaires de Soitec s'élève ainsi à 112,1 millions d'euros, en augmentation de 3% (+4% à taux de change constants), dont 87,4 millions provenant du pôle 'Plaques de 200mm' (+4%) et un peu plus de 22 millions issus de la branche 'Plaques de 300mm' (-2% et -1% à changes constants).

D'une façon générale, l'activité 'Communication & Puissance' continue d'être portée par la forte demande liée aux applications de radiofréquence et d'électronique de puissance pour les marchés de la mobilité et de l'automobile. Par ailleurs, pour ce qui concerne les applications digitales, les ventes continuent de bénéficier essentiellement de la demande pour la gamme de produits PD-SOI fabriqués en plaques de 300 mm et utilisés pour les circuits intégrés de type ASICS, les serveurs et les applications de réseau.

Soitec vise une hausse à un chiffre de ses revenus annuels par rapport à ceux générés lors de l'exercice 2015-2016 (à taux de change constants). S'agissant des résultats, Soitec confirme son objectif de taux de marge d'Ebitda du même ordre que celui de l'exercice 2015/2016, soit environ 15%.

HCO - HIGH - EUR

**HIGHCO : Q3 GROSS PROFIT 2016**

Thomson Reuters (19/10/2016)

Paris, 19 October 2016

FURTHER DOUBLE-DIGIT GROWTH IN Q3 2016: GROSS PROFIT UP 11.4% LFL

Growth trend remains robust

\* Q3 2016(1) gross profit of EUR19.13 M, up 12.5% on a restated basis(2) and 11.4% LFL(3). \* 9-month 2016(1) gross profit of EUR60.4 M, up 15% on a restated basis and 14.1% LFL. \* Another strong surge in growth for digital businesses: Q3 up 16.5% LFL, 9-month YTD up 28.1% LFL. \* Sharp growth continued in France: Q3 up 13.2% LFL, 9-month YTD up 17.4% LFL. \* Exclusive negotiations under way to invest in a stake in WakeOnWeb in France. \* Growth trend remains strong in Belgium: Q3 up 7.5% LFL, 9-month YTD up 7.5% LFL.

Strategic reorientation outside France

\* Sale of businesses in the United Kingdom ('MRM'), which represented 3.9% of the Group's H1 2016 gross profit. \* Exclusive negotiations under way to sell the joint venture POS Media in Central Europe.

2016 Business guidance raised

\* Growth in gross profit of more than 11% LFL. \* Growth in headline PBIT before performance share plans(4) of equal to or greater than 25%, growth in operating margin before performance share plans(4) of equal to or greater than 250 bp (&#062;=17.3%).

		Gross profit (in EUR 2016(2) 2015 2015 2016/2015	
2016 / 2015m)	restated(2) LFL(3)	Change	restated(2) LFL(3) change
-----Q1	19.51 16.99	17.05	+14.9%

+14.4%	-----Q2	21.76 18.50 18.68	+17.6%
+16.5%	-----Q3(1)	19.13 17.01 17.18	+12.5%
+11.4%	-----9-month total(1)	60.40 52.50 52.91	+15.0%
+14.1%	-----	(1) Unaudited data. (2) In application of IFRS 5	

Non-current Assets Held for Sale and Discontinued Operations, the businesses in the United Kingdom were presented as discontinued operations as of the third quarter of 2016. For reasons of consistency, the data reported for 2015 and the first half of 2016 have been restated to account for the impact of the UK businesses. (3) LFL: On a like-for-like basis and at constant exchange rates. (4) Headline PBIT before performance share plans: Profit before interest, tax and restructuring costs and before the cost of the new performance share plans. Operating margin before performance share plans: Headline PBIT before performance share plans/gross profit. Didier Chabassieu, Chairman of the Management Board, stated, 'HighCo has turned in a robust third quarter in 2016, driven by growth in France and Belgium, where our digital strategy has produced strong results over the past three years. In line with this strategy, we have decided to sell two of our subsidiaries, one in the United Kingdom and the other in Central Europe. These entities are significantly behind in digitising their offer. As such their growth and profitability levels have come in below the Group's expectations for the past several quarters. This results in a divergence in strategy with their management teams. However, given the Group's strong performance in the third quarter and the deconsolidation of these subsidiaries, we have raised our business growth and profitability targets for 2016.'

**STRONG SURGE IN GROWTH CONTINUED FOR DIGITAL BUSINESSES IN Q3 2016: UP 16.5% LFL** With like-for-like (LFL) growth of 16.5% in Q3 2016, Digital has enabled the Group to maintain its double-digit growth. The share of digital businesses increased from 43.3% in Q3 2015 (restated for the United Kingdom) to 45.9% in Q3 2016. Offline businesses continued their strong growth trend, rising 7.4% like for like over the quarter. As a result, HighCo posted strong business growth in Q3 2016, up 12.5% on a restated basis and 11.4% like for like to EUR19.13 M.

Over the first nine months of the year, digital businesses grew 28.1% on a like-for-like basis, and the share of Digital increased from 40.2% at the end of September 2015 (restated for the United Kingdom) to 45.6% at the end of September 2016. This means that HighCo has met its target of Digital businesses representing a share of more than 45% of the Group's total business in 2016 and is on track to reach a share of 50% in 2017. Offline businesses showed like-for-like growth of 4.6% over the first nine months of the year. The Group's gross profit amounted to EUR60.4 M for the first nine months of 2016, up 15% on a restated basis and 14.1% like for like.

Driven by Digital, France continues to show robust growth

France turned in another excellent performance in Q3 2016, with gross profit of EUR13.59 M, up 13.2% like for like, thus accounting for 71% of the Group's gross profit. This gain was again driven by Digital, which rose 20.4% like for like in the third quarter, with the significant expansion in fully digital Drive to Store businesses (digital coupon issuing, services for click-and-collect and online retail platforms, social media) and the strong performance of In-store businesses in Q3. For the first nine months of 2016, gross profit totalled EUR41.55 M in France and rose 17.4% like for like. Digital businesses grew 32.8% over the same period, and their share in gross profit reached 54.4% at the end of September 2016.

WakeOnWeb: Investment in a French digital technology company

Moving forward in its strategy to integrate a comprehensive range of targeting and data businesses, HighCo announces that it has entered into exclusive negotiations with the founders of WakeOnWeb to invest in a 40% stake in the share capital. WakeOnWeb is a ... (truncated) ...



ML - MICHELIN (FR) - EUR

**Michelin: confirme ses objectifs de croissance des volumes.**

Cercle Finance (19/10/2016)

(CercleFinance.com) - Les ventes nettes ressortent à 15 471 millions d'euros sur les 9 premiers mois de l'année, en baisse de 2,1 % par rapport à la même période de 2015.

Au 3ème trimestre, les ventes sont en repli de 2,5% à 5 179 millions d'euros.

Les ventes nettes de l'activité Tourisme camionnette et distribution associée s'élèvent à 8 880 millions d'euros sur 9 mois, en hausse de 0,5 % par rapport à 8 838 millions d'euros pour la même période de 2015.

Pour l'activité Poids lourd et distribution associée, les ventes nettes s'établissent à 4 440 millions d'euros, en retrait de 5,0 % par rapport aux 4 675 millions d'euros pour les 9 premiers mois de 2015.

Les ventes nettes des Activités de spécialités s'élèvent à 2 151 millions d'euros, en baisse de 6,2 %.

<sup>1</sup> Dans cet environnement de marchés, compte tenu de la poursuite de sa stratégie de prix et d'un effet matières premières estimé à + 550 millions d'euros, le Groupe devrait dégager un effet net prix-mix/ matières premières positif sur l'année, supérieur à 150 millions d'euros<sup>1</sup> indique la direction.

<sup>1</sup> Pour l'ensemble de l'année 2016, Michelin confirme ses objectifs d'une croissance des volumes supérieure à l'évolution mondiale des marchés, d'un résultat opérationnel sur activités courantes en croissance hors effet de change et de génération d'un cash flow libre structurel supérieur à 800 millions d'euros<sup>1</sup>.



AC - ACCOR (FR) - EUR

### Accor:nouvelle fonctionnalité dans l'application AccorHotels

Cercle Finance (19/10/2016)

(CercleFinance.com) - Accor enrichit son application mobile d'un nouveau service inédit pour les voyageurs d'affaires grâce à un partenariat d'envergure avec LinkedIn, a-t-on appris ce mercredi.

Celui-ci a donné naissance à 'Business Check powered by LinkedIn', une nouvelle fonctionnalité accessible à tous les clients du géant hôtelier et qui agit en créateur et facilitateur d'opportunités professionnelles. Ce nouveau service permet en effet aux voyageurs d'identifier leurs contacts et leur suggère des profils pertinents avec qui se connecter dans la ville dans laquelle ils sont en déplacement.

Grâce à cette fonctionnalité, les mobinautes ayant réservé un hôtel du groupe peuvent se connecter à leur compte LinkedIn et partager en un seul clic la destination de leur prochain voyage auprès de leur réseau ; revoir ou mieux connaître leurs contacts LinkedIn qui habitent dans la ville où ils séjourneront et les solliciter directement par le biais d'un in-mail pré-rédigé ou d'un mail personnalisé ; et développer leur réseau grâce à une liste de profils pertinents habitant dans la destination choisie proposés par 'Business check powered by LinkedIn'.

Disponible sur l'application AccorHotels depuis le mois dernier, 'Business Check powered by LinkedIn' est proposée dans les 18 langues de l'application (anglais, français, allemand, portugais, italien, espagnol, néerlandais, chinois, japonais, polonais, portugais brésilien, russe, indonésien, coréen, arabe, turque, thaï, suédois). Afin d'accompagner son lancement, Accor enrichit par ailleurs sa stratégie de contenus sur LinkedIn pour toucher la cible des voyageurs d'affaires internationaux et nationaux en France, Grande-Bretagne, Allemagne, Italie, Belgique, Australie et Brésil.



ALESK - ESKER - EUR

### Impact financier de l'automatisation de la gestion des commandes

Thomson Reuters (19/10/2016)

Impact financier de l'automatisation de la gestion des commandes clients sur la Supply Chain

Esker dévoile les résultats de l'étude « Total Economic Impact(TM) »

Lyon - le 19 octobre 2016 - Esker annonce les résultats de l'étude Total Economic Impact(TM) (TEI) réalisée par Forrester Consulting sur l'impact financier de sa solution d'automatisation du traitement des commandes clients, notamment en termes d'efficacité et de visibilité sur la SupplyChain. Cette étude sera présentée mardi 25 octobre lors d'une conférence web avec les interventions en anglais de Steve Smith, Directeur de la filiale d'Esker aux Etats-Unis et Jonathan Lipsitz, Directeur de projet Forrester TEI.

Dans le cadre de cette étude, Forrester Consulting a interrogé deux clients d'Esker qui utilisent la solution de traitement des commandes clients : un fabricant d'appareils médicaux et un fabricant d'équipements de sécurité domestique. Parallèlement, Forrester Consulting a défini une entreprise type traitant manuellement 140 000 commandes par an et confrontée à un manque de visibilité sur la charge de travail, le statut des commandes, les erreurs de saisie ainsi qu'à l'insatisfaction de ses employés et clients. Sur la base de cette étude, Forrester Consulting a identifié les bénéfices, coûts et risques liés à l'implémentation de la solution Esker de traitement des commandes.

Des bénéfices concrets qualitatifs et quantitatifs L'étude TEI a ainsi permis de mettre en avant les bénéfices concrets pour les entreprises dotées de la solution d'automatisation des commandes clients Esker, parmi lesquels : \* La réduction du temps de traitement des commandes clients de 8 à 2 minutes, \* Une baisse significative du nombre d'erreurs de commandes qui a permis d'économiser 1,56 million de dollars (USD), \* Une amélioration de la satisfaction client et des chargés de commandes.

Nous avons demandé à Forrester Consulting d'évaluer notre solution de traitement des commandes car leur méthodologie TEI est fiable, complète et objective. Cette étude permet d'expliquer comment Esker peut concrètement impacter les résultats financiers par l'amélioration de la visibilité, l'optimisation des ressources et la satisfaction client - Jean-Michel Bérard, Président du Directoire d'Esker.

Pour en savoir plus, rendez-vous le mardi 25 octobre à 16h pour la conférence web ; inscription en cliquant ici. À propos d'Esker Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des documents en mode Cloud.

Parce que l'utilisation du papier pénalise encore trop les entreprises, Esker leur permet de dématérialiser leurs processus de gestion afin d'améliorer l'efficacité et la visibilité et d'en réduire le coût (commandes d'achats, factures fournisseurs, commandes clients, factures clients, réclamations clients).

Avec un chiffre d'affaires de 58,5 millions d'euros en 2015, dont 72% issus de ses solutions Cloud, Esker se positionne comme le 21ème éditeur de logiciels français et 3ème en région Rhône-Alpes (classement Truffle100 France 2015). Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker réalise 65% de son chiffre d'affaires à l'international dont 40% aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Bpifrance (N°3684151/1).







**ADVI - JEANJEAN - EUR**

**ADVINI, PROPRIÉTAIRE DU DOMAINE LAROCHE A CHABLIS, POURSUIT Thomson Reuters (19/10/2016)**

AdVini, propriétaire du Domaine Laroche à Chablis, poursuit son implantation en Bourgogne avec l'acquisition de la Maison et des Vignobles Champy à Beaune et du Domaine Laleure-Piot à Pernand-Vergelesses.

Fondée en 1720 et première maison de vins établie en Bourgogne, Champy, située au cœur de Beaune dans un site historique exceptionnel est reconnue internationalement pour la qualité de ses Grands Crus de la Côte de Nuits et de la Côte de Beaune, en particulier pour son Corton Charlemagne.

Propriétaire de plus de 22 hectares de vignes sur la Côte de Beaune et du Domaine Laleure-Piot, l'un des acteurs majeurs de l'appellation Pernand-Vergelesses, Champy exploite une grande partie de ses vignes en Agriculture biologique afin de préserver et magnifier le parcellaire de terroirs d'exception.

Thierry Bellicaud, Président de Laroche assurera désormais la Présidence de Champy en soutien de Dimitri Bazas aux commandes comme Directeur Vignoble et Vins, Francis Simon Chef de Culture, José Ramalho Chef de Cave et toutes les équipes en place.

« Je suis très heureux d'avoir pu choisir AdVini comme reprenneur de Champy. Ce qu'ils démontrent sur leurs vignobles remarquables, en tout premier lieu à Chablis avec le Domaine Laroche est un gage de pérennité et de succès pour une Maison que j'ai portée avec passion. Dimitri Bazas et son équipe technique sont associés à cette nouvelle dynamique pour mon plus grand bonheur » déclare Pierre Beuchet, ancien propriétaire de la maison Champy.

« Nous sommes très fiers de pouvoir reprendre une Maison emblématique de Bourgogne, aux origines du négoce beaunois,

dont le travail est remarqué par les prescripteurs du Monde entier. Nous prenons le relais de Pierre Beuchet pour faire rayonner Champy et ses vignobles dans les circuits sélectifs en lui faisant bénéficier de notre réseau international » annonce Antoine Leccia, Président du Directoire d'AdVini.

Le site d'élevage et les caves historiques de la Maison Champy rue du Grenier à Sel à Beaune, inspirés de l'école Eiffel et listés aux Monuments Historiques seront mis en valeur. Un plan d'investissement sera déployé sur la viticulture et les outils de vinification afin de pousser encore plus loin la valorisation des vins et du parcellaire de la Maison Champy.

A propos d'AdVini

Avec 2.195 hectares de vignobles, ancrés dans les régions viticoles les plus renommées, avec Ogier et son Clos de L'Oratoire des Papes à Châteauneuf du Pape, Antoine Moueix Propriétés, son Château Capet-Guillier à Saint-Émilion et son Cru Bourgeois Château Patache d'Aux en Médoc, le Domaine Laroche à Chablis, les Vignobles Jeanjean et le Mas La Chevalière en Languedoc, Cazes et son Clos de Paulilles en Roussillon, Château Gassier en Sainte Victoire, Rigal et Château de Chambert à Cahors, AdVini est l'acteur de référence sur les vins français d'exception.

AdVini est également présent en Afrique du Sud avec L'Avenir, propriété œnologique de 70 hectares, Ken Forrester, Le Bonheur Wine Estate, et Maison du Cap, et enfin au Chili, avec Viña Casablanca, propriété de 150 hectares en partenariat avec Santa Carolina.

Ses Maisons de Vins et Vignobles bénéficient d'une notoriété en constante progression et d'une reconnaissance qui leur permettent d'être exportées dans 106 pays.



**VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR**

**Vivendi: le groupe hausse le ton contre Mediaset. Cercle Finance (19/10/2016)**

(CercleFinance.com) - Une semaine après que Mediaset a demandé la mise sous séquestre d'une participation de 3,5% au capital de Vivendi, le groupe diversifié français s'est fendu ce mercredi après Bourse d'un communiqué incendiaire.

Assurant s'être jusqu'à présent 'toujours déclaré ouvert à la discussion dans le différend qui l'oppose à Mediaset et n'avoir eu de cesse ces derniers mois de rechercher des solutions alternatives', il a en réponse à des communications jugées 'agressives' et au lancement de 'multiples actions judiciaires' - intentées à la fois par Mediaset et par Fininvest, sa holding de contrôle - ouvert à la porte à une éventuelle 'action visant à défendre ses intérêts et ceux de ses actionnaire'.

Campé sur ses positions au même titre que Mediaset et Fininvest, Vivendi soutient par ailleurs que le business plan de Mediaset Premium qui lui a été présenté, et qui prévoit l'atteinte de l'équilibre d'exploitation en 2018, repose sur des hypothèses fantaisistes, une thèse confirmée par le rapport de due diligence du Cabinet de conseil Deloitte.

Partant, le groupe français estime qu'il ne saurait être tenu responsable de la situation actuelle. Quoiqu'exposé à des actions judiciaires de l'autre côté des Alpes, il continue par ailleurs de préconiser, dans le cadre du rachat de Mediaset Premium, un échange de 3,5% de son capital contre 20% du capital du bouquet de télévision payante et 3,5% de Mediaset, ainsi qu'une émission par Mediaset d'obligations convertibles en actions Mediaset au profit de Vivendi.

Mediaset et Fininvest s'en tiennent de leur côté à l'accord conclu en avril dernier, qui prévoit que 3,5% du capital de Vivendi soient échangés contre 3,5% du capital de Mediaset et l'intégralité du capital de la société de télévision payante.

Mediaset exige par ailleurs de Vivendi des indemnités de hauteur de 50 millions d'euros par mois de retard dans l'application de leur accord, à partir du 25 juillet dernier, alors que Fininvest demande de son côté pas moins de 570 millions d'euros de dédommagement pour le préjudice suscité par la dénonciation de l'accord initial.

Reste à connaître les modalités de l'action désormais ouvertement envisagée par Vivendi...

(G.D)



**ML - MICHELIN (FR) - EUR**

**Following of the former news Thomson Reuters (19/10/2016)**

document, they are by nature subject to risks and contingencies liable to translate into a difference between actual data and the forecasts made or inferred by these statements.










# Leleux Press Review






Thursday 20/10/2016



 <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p>	<p><b>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Crédit Agricole: accord Indosuez-HSBC à Monaco.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - CFM Indosuez Wealth Management à Monaco a signé un accord de référencement avec HSBC Private Bank dans l'optique d'accueillir des clients de HSBC à Monaco.</p> <p>La filiale monégasque d'Indosuez Wealth Management, la branche de gestion de fortune de Crédit Agricole, explique que l'accord va lui permettre de conforter sa position de première banque de la principauté.</p> <p>Chez Indosuez Wealth Management, on évoque l'objectif de renforcer ses positions auprès d'une clientèle d'investisseurs fortunés sur ses marchés 'prioritaires'.</p> <p>Le processus de référencement doit démarrer aujourd'hui.</p>
 <p>ACCOR (FR) Historic</p>	<p><b>AC - ACCOR (FR) - EUR</b></p> <p><b>Accor: création d'une application avec LinkedIn.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Accor enrichit son application mobile d'un nouveau service inédit pour les voyageurs d'affaires grâce à un partenariat d'envergure avec LinkedIn, a-t-on appris ce mercredi.</p> <p>Celui-ci a donné naissance à 'Business Check powered by LinkedIn', une nouvelle fonctionnalité accessible à tous les clients du géant hôtelier et qui agit en créateur et facilitateur d'opportunités professionnelles. Ce nouveau service permet en effet aux voyageurs d'identifier leurs contacts et leur suggère des profils pertinents avec qui se connecter dans la ville dans laquelle ils sont en déplacement.</p> <p>Grâce à cette fonctionnalité, les mobinautes ayant réservé un hôtel du groupe peuvent se connecter à leur compte LinkedIn et partager en un seul clic la destination de leur prochain voyage auprès de leur réseau ; revoir ou mieux connaître leurs contacts LinkedIn qui habitent dans la ville où ils séjourneront et les solliciter directement par le biais d'un in-mail pré-rédigé ou d'un mail personnalisé ; et développer leur réseau grâce à une liste de profils pertinents habitant dans la destination choisie proposés par 'Business check powered by LinkedIn'.</p> <p>Disponible sur l'application AccorHotels depuis le mois dernier, 'Business Check powered by LinkedIn' est proposée dans les 18 langues de l'application (anglais, français, allemand, portugais, italien, espagnol, néerlandais, chinois, japonais, polonais, portugais brésilien, russe, indonésien, coréen, arabe, turque, thaï, suédois). Afin d'accompagner son lancement, Accor enrichit par ailleurs sa stratégie de contenus sur LinkedIn pour toucher la cible des voyageurs d'affaires internationaux et nationaux en France, Grande-Bretagne, Allemagne, Italie, Belgique, Australie et Brésil.</p>
 <p>MERCK (US) Historic</p>	<p><b>MRK - MERCK (US) - USD</b></p> <p><b>Merck: des données positives sur le letermovir.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Merck a dévoilé mercredi des résultats positifs concernant le letermovir, un antiviral expérimental visant à prévenir les infections au cytomégalovirus dans le cadre de greffes de moelle osseuse à risque.</p> <p>Le groupe biopharmaceutique américain indique que le médicament a atteint son critère d'évaluation principal à l'issue d'essais cliniques de phase III.</p> <p>Merck prévoit de détailler les résultats de l'étude lors d'un futur congrès scientifique.</p>
 <p>RENAULT SA Historic</p>	<p><b>RNO - RENAULT SA - EUR</b></p> <p><b>Renault: BlackRock passe sous les 5% du capital.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - BlackRock, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en baisse, le 17 octobre, le seuil de 5% du capital de Renault et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 4,95% du capital et 3,70% des droits de vote du constructeur automobile au losange.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une cession d'actions Renault hors marché et d'une diminution du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.</p>
 <p>VISA INC Historic</p>	<p><b>V - VISA INC - USD</b></p> <p><b>Visa: relèvement de 18% du dividende trimestriel.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Visa a annoncé mardi soir que son conseil d'administration a décidé de relever de 18% son dividende trimestriel, pour le fixer à 0,165 dollar par action de type A. Il sera mis en paiement le 6 décembre au profit des actionnaires enregistrés au 18 novembre.</p> <p>Pour rappel, son directeur général Charlie Scharf a décidé en début de semaine de quitter ses fonctions le 1er décembre prochain, déclarant qu'il 'ne pouvait plus passer à San Francisco le temps nécessaire pour y faire son travail efficacement'.</p> <p>En conséquence, le conseil a désigné, à l'unanimité, Alfred Kelly pour le remplacer. Il rejoindra le groupe de solutions de paiement le 31 octobre, en prendra la tête le 1er décembre et sera conseillé par Charlie Scharf dans les mois qui suivront.</p>

# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016

 <p>YAHOO INC. Historic</p>	<p><b>YHOO - YAHOO INC. - USD</b></p> <p><b>Yahoo! : au-dessus des attentes au troisième trimestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Coutumier des publications décevantes, voire franchement inquiétantes, Yahoo ! a fait état dans la nuit de résultats supérieurs aux anticipations des analystes au troisième trimestre.</p> <p>L'ex-géant d'Internet, qui doit être racheté par Verizon, a dégagé un bénéfice net de 162,8 millions de dollars représentant 17 cents par action sur la période, à comparer avec 76,3 millions ou 8 cents par titre un an auparavant. Hors éléments exceptionnels, son bénéfice par action (BPA) est ressorti à 20 cents, 6 de plus que prévu par le consensus.</p> <p>Le chiffre d'affaires a, lui, crû de 6,5% à 1,31 milliards de dollars, soit grosso modo l'estimation moyenne des analystes. Après déduction des commissions reversées aux sites partenaires, les revenus se sont néanmoins inscrits en baisse de 15% environ à 857,7 millions. Concernant ses prévisions, Yahoo! a indiqué tabler sur un chiffre d'affaires annuel compris entre 5,06 à 5,10 milliards de dollars, dont 1,36 à 1,40 milliard sur le trimestre en cours. Le consensus vise pour sa part le bas de ces fourchettes.</p> <p>Pour rappel, Yahoo ! a accepté au milieu de l'été de céder son coeur de métier (à commencer par ses services et plateformes en ligne comme Yahoo News ou Yahoo Mail) à Verizon pour 4,8 milliards de dollars. Depuis, le groupe Internet a admis avoir subi en 2014 une cyberattaque d'une envergure historique - et dont l'impact financier reste à établir - au cours de laquelle quelque 500 millions de comptes d'utilisateurs ont été affectés.</p> <p>Cette publication meilleure que prévu constitue une éclaircie dans un ciel chargé de nuages depuis de longs mois. (G.D.)</p>
 <p>ROCHE HOLDING GENUSS (CH) Historic</p>	<p><b>E:ROG - ROCHE HOLDING GENUSS (CH) - CHF</b></p> <p><b>Roche: immunothérapie approuvée dans le cancer du poumon.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Roche a annoncé mercredi que la FDA américaine avait approuvé son immunothérapie Tecentriq pour le traitement d'une forme spécifique du cancer du poumon.</p> <p>Le feu vert de l'autorité de santé concerne le traitement des patients atteints d'un cancer métastatique non à petites cellules dont la maladie a progressé malgré une chimiothérapie à base de platine et présentant des anomalies génétiques de type EGFR ou ALK.</p> <p>Cet avis favorable est basé sur les résultats d'études cliniques ayant montré que le Tecentriq permettait aux patients de vivre 13,8 mois en durée médiane, soit 4,2 mois de plus qu'avec une chimiothérapie.</p> <p>A la Bourse de Zurich, l'action Roche était en hausse de 0,3% à 234,4 francs suisses mercredi en fin de matinée.</p>
 <p>ADECCO GROUP AG (CH) Historic</p>	<p><b>E:ADEN - ADECCO GROUP AG (CH) - CHF</b></p> <p><b>Adecco: porté par une recommandation à Zurich.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p>
 <p>INTEL (US) Historic</p>	<p><b>INTC - INTEL (US) - USD</b></p> <p><b>Intel: publication mitigée pour le 3e trimestre.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Intel a dévoilé mardi soir une publication mitigée, avec des chiffres meilleurs que prévu sur le trimestre écoulé, mais accompagnés de prévisions inférieures aux attentes du marché pour celui en cours.</p> <p>Le géant américain des microprocesseurs a vu son bénéfice net ajusté (non GAAP) s'accroître de 21% à 3,9 milliards de dollars au troisième trimestre, soit 80 cents par action alors que le consensus visait un BPA de 73 cents environ.</p> <p>Cette hausse des bénéfices s'appuie sur une amélioration de la marge brute de 1,3 point à 64,8%, et sur une croissance de 9% du chiffre d'affaires à 15,8 milliards de dollars, là où les analystes n'espéraient en moyenne que 15,6 milliards.</p> <p>'Ces résultats illustrent la transformation continuelle d'Intel en entreprise qui nourrit le cloud et des milliards de produits intelligents et connectés', commente le directeur général du groupe, Bryan Krzanich.</p> <p>Toutefois, pour le quatrième trimestre, Intel n'anticipe qu'un CA entre 15,2 et 16,2 milliards de dollars et une marge brute ajustée de l'ordre de 63%, à comparer à des consensus de 15,9 milliards et 62,3% respectivement.</p>
 <p>ASML HOLDING Historic</p>	<p><b>ASML - ASML HOLDING - EUR</b></p> <p><b>ASML: des prévisions saluées à la Bourse d'Amsterdam.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (19/10/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - L'action ASML Holding tenait la tête de l'indice boursier néerlandais AEX 25 en s'adjugeant 3,4% ce matin, vers 96 euros. L'équipementier pour l'industrie des semi-conducteurs a fait état de comptes trimestriels plutôt inférieurs aux attentes, mais à l'inverse ses perspectives s'avèrent plus optimistes que prévu. Le groupe anticipe toujours un chiffre d'affaires record cette année.</p> <p>Au 3e trimestre (T3), ASML Holding a livré 38 machines lithographiques neuves (et 2 d'occasion), contre respectivement 39 et 7 unités au 2e trimestre (2T). Cependant, et toujours d'un trimestre sur l'autre, le prix de vente moyen a grimpé de 13,5%.</p> <p>Le CA trimestriel prend donc néanmoins, toujours en séquentiel, de 4,3% à 1,8 milliard d'euros. De plus, la marge brute s'est améliorée de 3,4 points de pourcentage, à 46% des ventes, d'où un résultat net de 396 millions d'euros pour le T3, après 354 millions pour le T2.</p> <p>Enfin, le montant global du carnet de commandes a augmenté de près de 3% à 3,5 milliards d'euros. Même si les prises de commandes ont baissé entre le T2 et le T3 (- 9,6% à 1,4 milliard d'euros).</p> <p>Le directeur général, Peter Wennink, s'attend toujours à un record de CA sur l'ensemble de l'année, et ce pour le troisième exercice d'affilée. Au titre du T4, le groupe prévoit un CA de 1,7 à 1,8 milliard d'euros et une marge brute entre 47 et 48%. Ce qui dépasse les prévisions de nombre de bureaux d'études, dont Liberum qui misait sur 1,65 milliard d'euros.</p>

# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016

## AKZA - AKZO NOBEL (NL) - EUR

**AkzoNobel: bénéfice net atone au 3e trimestre.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**

(CercleFinance.com) - AkzoNobel a publié un bénéfice net part du groupe stable à 285 millions d'euros au titre du troisième trimestre. En données ajustées toutefois, son bénéfice par action (BPA) s'est tassé légèrement de 2% à 1,20 euro, soit un centime de moins que prévu.

Le résultat opérationnel courant a augmenté de 1% à 442 millions d'euros, soit une marge correspondante améliorée de 0,7 point à 12,3% pour un chiffre d'affaires en baisse de 4% à 3,6 milliards (en raison d'effets prix-mix et devises négatifs).

Le chimiste néerlandais explique l'amélioration de sa rentabilité opérationnelle par la poursuite de ses efforts d'amélioration et par des coûts réduits, des éléments en partie contrebalancés par des effets de changes négatifs.

Comme il y a trois mois, AkzoNobel indique que l'environnement de marché demeure incertain avec des conditions difficile dans plusieurs pays et segments. Les pressions déflationnistes et les vents contraires sur les changes devraient selon lui se poursuivre.



## CA - CARREFOUR (FR) - EUR

**Carrefour: croissance de 3,2% du CA en comparable.**

**Cercle Finance (19/10/2016)**

(CercleFinance.com) - Carrefour annonce un chiffre d'affaires de 21.781 millions d'euros au troisième trimestre 2016, en croissance de 3,2% en données comparables (magasins comparables, hors essence et effets calendaires).

Le géant de la distribution précise que l'effet de changes et l'effet du prix de l'essence sont défavorables à hauteur de 1,7% et de 0,8% respectivement, tandis que l'effet calendaire s'établit à +0,1%.

Au troisième trimestre, la France affiche une bonne croissance de 1,2% en comparable dans un environnement qui reste difficile. Les ventes totales sont quasi stables hors essence sur une base de comparaison élevée (+5,6% au troisième trimestre 2015).

En France et en données comparables, les ventes des hypermarchés baissent de 1%, mais les supermarchés enregistrent une croissance de 3,7% et les magasins de proximité et autres formats progressent de 3,2%.

A l'international, les ventes progressent de 4,5% (+6,5% hors essence à changes constants), avec des progressions de 1% dans les autres pays d'Europe et de 14,2% en Amérique Latine, mais une baisse de 5% en Asie.



# Leleux Press Review

Thursday 20/10/2016



## SBMO - SBM OFFSHORE NV - EUR

### EXTRAORDINARY GENERAL MEETING OF SHAREHOLDERS

Thomson Reuters (19/10/2016)

October 19, 2016

The invitation and agenda of an Extraordinary General Meeting of Shareholders (EGM) of SBM Offshore NV have been published on the Company's website. The EGM will be held at the Hilton Hotel at Amsterdam Schiphol Airport on November 30, 2016 at 14.30. The EGM's only topic is the appointment of Mr. Douglas Woodas Management Board member.

EGM documentation can be found by clicking on the below link:

<http://www.sbmoffshore.com/investor-relations-centre/shareholder-information/share-holder-meetings/2016-3/>

#### Corporate Profile

SBM Offshore N.V. is a listed holding company that is headquartered in Amsterdam. It holds direct and indirect interests in other companies that collectively with SBM Offshore N.V. form the SBM Offshore group ('the Company').

SBM Offshore provides floating production solutions to the offshore energy industry, over the full product life-cycle. The Company is market leading in leased floating production systems with multiple units currently in operation and has unrivalled operational experience in this field. The Company's main activities are the design, supply, installation, operation and the life extension of Floating Production, Storage and Offloading (FPSO) vessels. These are either owned and operated by SBM Offshore and leased to its clients or supplied on a turnkey sale basis.

As of December 31, 2015, Group companies employed approximately 7,000 people worldwide. Full time company employees (4,900) are spread over five regional centers, eleven operational shore bases and the offshore fleet of vessels. A further 2,100 are working for the joint ventures with several construction yards. Please visit our website at [www.sbmoffshore.com](http://www.sbmoffshore.com).

The companies in which SBM Offshore N.V. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this communication 'SBM Offshore' is sometimes used for convenience where references are made to SBM Offshore N.V. and its subsidiaries in general, or where no useful purpose is served by identifying the particular company or companies.

The Management Board Amsterdam, The Netherlands, October 19, 2016

	Date	Year
Financial Calendar		
Trading Update 3Q 2016 - Press Release	November 9	2016
Extraordinary General Meeting of Shareholders	November 30	2016
Full-Year 2016 Earnings - Press Release	February 8	2017
Annual General Meeting of Shareholders	April 13	2017
Trading Update 1Q 2017 - Press Release	May 10	2017
Half-Year 2017 Earnings - Press Release	August 8	2017

For further information, please contact:

Investor Relations Bert-Jaap Dijkstra Director of Investor Relations Mobile: +31 (0) 6 2114 1017

E-mail: [bertjaap.dijkstra@sbmoffshore.com](mailto:bertjaap.dijkstra@sbmoffshore.com)

Website: [www.sbmoffshore.com](http://www.sbmoffshore.com)

Media Relations Vincent Kempkes Head of Communications Telephone: +31 (0) 20 2363 170

Mobile: +31 (0) 6 25 68 71 67

E-mail: [vincent.kempkes@sbmoffshore.com](mailto:vincent.kempkes@sbmoffshore.com)

Website: [www.sbmoffshore.com](http://www.sbmoffshore.com)

#### Disclaimer

This press release contains inside information within the meaning of Article 7(1) of the EU Market Abuse Regulation. Some of the statements contained in this release that are not historical facts are statements of future expectations and other forward-looking statements based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance, or events to differ materially from those in such statements. Such forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties, which may cause actual results and performance of the Company's business to differ materially and adversely from the forward-looking statements. Certain such forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology such as 'believes', 'may', 'will', 'should', 'would be', 'expects' or 'anticipates' or similar expressions, or the negative thereof, or other variations thereof, or comparable terminology, or by discussions of strategy, plans, or intentions. Should one or more of these risks or uncertainties materialize, or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may vary materially from those described in this release as anticipated, believed, or expected. SBM Offshore NV does not intend, and does not assume any obligation, to update any industry information or forward-looking statements set forth in this release to reflect subsequent events or circumstances. Nothing in this press release shall be deemed an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, any securities.



## TEC - TECHNIP COFLEXIP (FR) - EUR

### Technip: contrat pour des fours SMK en Russie.

Cercle Finance (19/10/2016)

(CercleFinance.com) - Technip annonce avoir remporté un contrat auprès de la société Kazanorgsintez portant sur l'ingénierie et la fourniture de trois nouveaux fours dotés de la technologie propriétaire SMK à Kazan, en Russie. Les fours seront intégrés à l'usine d'éthylène existante sur le site.

Ce projet est une nouvelle étape dans le programme de remplacement de fours de craquage mené actuellement par Kazanorgsintez et vient renforcer la relation de longue date qu'entretiennent les deux entreprises.

En 2007 et 2015, Technip avait déjà fourni à Kazanorgsintez des fours à double cellule de craquage dotés de la technologie SMK et les avaient démarrés et mis en opération.

Le centre opérationnel de Technip à Zoetermeer, aux Pays-Bas, réalisera le projet, dont l'achèvement des installations mécaniques est prévu pour 2018.

