

Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3553,37</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">8</td> <td>Losers</td> <td align="center">12</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>11,22 ▲</td> <td>+1,67%</td> <td>COLRUYT</td> <td>49,21 ▼</td> <td>-1,92%</td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>30,97 ▲</td> <td>+1,65%</td> <td>BPOST</td> <td>22,80 ▼</td> <td>-1,76%</td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>53,07 ▲</td> <td>+0,64%</td> <td>UMICORE (BE)</td> <td>52,94 ▼</td> <td>-1,70%</td> </tr> </table>	Last Price	3553,37	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	8	Losers	12			ING GROEP N.V.	11,22 ▲	+1,67%	COLRUYT	49,21 ▼	-1,92%	AGEAS	30,97 ▲	+1,65%	BPOST	22,80 ▼	-1,76%	KBC GROUPE (BE)	53,07 ▲	+0,64%	UMICORE (BE)	52,94 ▼	-1,70%
Last Price	3553,37	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	8	Losers	12																												
ING GROEP N.V.	11,22 ▲	+1,67%	COLRUYT	49,21 ▼	-1,92%																										
AGEAS	30,97 ▲	+1,65%	BPOST	22,80 ▼	-1,76%																										
KBC GROUPE (BE)	53,07 ▲	+0,64%	UMICORE (BE)	52,94 ▼	-1,70%																										
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4438,22</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">13</td> <td>Losers</td> <td align="center">27</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>AXA (FR)</td> <td>18,82 ▲</td> <td>+2,64%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,29 ▼</td> <td>-3,71%</td> </tr> <tr> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>8,49 ▲</td> <td>+2,37%</td> <td>LVMH</td> <td>151,70 ▼</td> <td>-1,97%</td> </tr> <tr> <td>AIRBUS GROUP</td> <td>52,29 ▲</td> <td>+1,65%</td> <td>LAFARGEHOLCIM LTD (F)</td> <td>47,47 ▼</td> <td>-1,85%</td> </tr> </table>	Last Price	4438,22	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	13	Losers	27			AXA (FR)	18,82 ▲	+2,64%	ARCELORMITTAL (NL)	5,29 ▼	-3,71%	CREDIT AGRICOLE (FR)	8,49 ▲	+2,37%	LVMH	151,70 ▼	-1,97%	AIRBUS GROUP	52,29 ▲	+1,65%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	47,47 ▼	-1,85%
Last Price	4438,22	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	13	Losers	27																												
AXA (FR)	18,82 ▲	+2,64%	ARCELORMITTAL (NL)	5,29 ▼	-3,71%																										
CREDIT AGRICOLE (FR)	8,49 ▲	+2,37%	LVMH	151,70 ▼	-1,97%																										
AIRBUS GROUP	52,29 ▲	+1,65%	LAFARGEHOLCIM LTD (F)	47,47 ▼	-1,85%																										
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>454,38</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">8</td> <td>Losers</td> <td align="center">17</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>ALTICE</td> <td>14,93 ▲</td> <td>+4,73%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,29 ▼</td> <td>-3,71%</td> </tr> <tr> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>3,67 ▲</td> <td>+3,99%</td> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>22,01 ▼</td> <td>-1,60%</td> </tr> <tr> <td>NN GROUP</td> <td>26,67 ▲</td> <td>+1,73%</td> <td>SBM OFFSHORE NV</td> <td>13,13 ▼</td> <td>-1,42%</td> </tr> </table>	Last Price	454,38	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	8	Losers	17			ALTICE	14,93 ▲	+4,73%	ARCELORMITTAL (NL)	5,29 ▼	-3,71%	AEGON NV (NL)	3,67 ▲	+3,99%	ROYAL DUTCH SHELL A	22,01 ▼	-1,60%	NN GROUP	26,67 ▲	+1,73%	SBM OFFSHORE NV	13,13 ▼	-1,42%
Last Price	454,38	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	8	Losers	17																												
ALTICE	14,93 ▲	+4,73%	ARCELORMITTAL (NL)	5,29 ▼	-3,71%																										
AEGON NV (NL)	3,67 ▲	+3,99%	ROYAL DUTCH SHELL A	22,01 ▼	-1,60%																										
NN GROUP	26,67 ▲	+1,73%	SBM OFFSHORE NV	13,13 ▼	-1,42%																										
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10592,69</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">5</td> <td>Losers</td> <td align="center">25</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>6,31 ▲</td> <td>+3,37%</td> <td>PROSIEBENSAT.1 NA O</td> <td>38,56 ▼</td> <td>-3,00%</td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE BANK (DE)</td> <td>13,21 ▲</td> <td>+2,52%</td> <td>ADIDAS AG</td> <td>148,95 ▼</td> <td>-2,13%</td> </tr> <tr> <td>MUENCHENER RUECKVER</td> <td>162,05 ▲</td> <td>+1,02%</td> <td>SIEMENS (DE)</td> <td>107,05 ▼</td> <td>-1,33%</td> </tr> </table>	Last Price	10592,69	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	5	Losers	25			COMMERZBANK AG	6,31 ▲	+3,37%	PROSIEBENSAT.1 NA O	38,56 ▼	-3,00%	DEUTSCHE BANK (DE)	13,21 ▲	+2,52%	ADIDAS AG	148,95 ▼	-2,13%	MUENCHENER RUECKVER	162,05 ▲	+1,02%	SIEMENS (DE)	107,05 ▼	-1,33%
Last Price	10592,69	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	5	Losers	25																												
COMMERZBANK AG	6,31 ▲	+3,37%	PROSIEBENSAT.1 NA O	38,56 ▼	-3,00%																										
DEUTSCHE BANK (DE)	13,21 ▲	+2,52%	ADIDAS AG	148,95 ▼	-2,13%																										
MUENCHENER RUECKVER	162,05 ▲	+1,02%	SIEMENS (DE)	107,05 ▼	-1,33%																										
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>18381,43</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">12</td> <td>Losers</td> <td align="center">18</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>35,89 ▲</td> <td>+0,53%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>100,58 ▼</td> <td>-1,10%</td> </tr> <tr> <td>COCA COLA (US)</td> <td>43,43 ▲</td> <td>+0,43%</td> <td>BOEING CY (US)</td> <td>129,45 ▼</td> <td>-1,03%</td> </tr> <tr> <td>MCDONALDS</td> <td>115,66 ▲</td> <td>+0,26%</td> <td>DU PONT DE NEMOURS (</td> <td>69,60 ▼</td> <td>-0,91%</td> </tr> </table>	Last Price	18381,43	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	12	Losers	18			INTEL (US)	35,89 ▲	+0,53%	CHEVRON CORP (US)	100,58 ▼	-1,10%	COCA COLA (US)	43,43 ▲	+0,43%	BOEING CY (US)	129,45 ▼	-1,03%	MCDONALDS	115,66 ▲	+0,26%	DU PONT DE NEMOURS (69,60 ▼	-0,91%
Last Price	18381,43	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	12	Losers	18																												
INTEL (US)	35,89 ▲	+0,53%	CHEVRON CORP (US)	100,58 ▼	-1,10%																										
COCA COLA (US)	43,43 ▲	+0,43%	BOEING CY (US)	129,45 ▼	-1,03%																										
MCDONALDS	115,66 ▲	+0,26%	DU PONT DE NEMOURS (69,60 ▼	-0,91%																										

ORCL - ORCPRONG - EUR

Orco Property Group : PR H1 2016 Financial Results

Thomson Reuters (31/08/2016)

31 August 2016 Press Release

ORCO PROPERTY GROUP H1 2016 Financial Results

Key recent events

* The Group shares delisted from Euronext Paris: On 18 February 2016 ORCOPROPERTY GROUP (the 'Company' and together with its subsidiaries as the Group) delisted its shares from Euronext Paris. This decision was based on in-depth review of Company's structure, operational and financial performances and costs related to its listing on Euronext Paris as well as taking the liquidity and trade volumes. * Disposal of Marki project: On 29 February 2016 the Group entered into an agreement concerning a disposal of project Marki in Poland. The transaction comprises of a transfer of 36 thousand sqm C class warehouse - logistic facility with the related land plots of app. 193 thousand sqm. The purchase price in an asset deal amount to EUR 4 million plus VAT. Following the repayment of the project credit facility to the financing bank the net proceeds amount to EUR 1.07 million. * Disposal of Suncani Hvar shares: On 4 April 2016 the Company entered into an agreement concerning the disposal of its stakes in Suncani Hvar d.d. ('SHH'). The Company sold 3,062,196 SHH shares corresponding to 15.77% of the shareholding and voting rights in SHH. The aggregate price equals to app. EUR 8.15 million and is based on the nominal value of the transferred shares, i.e. HRK 20 per share. Further to this transaction, the Group exited all of its investments in Croatia. * Decrease of the Company's capital: On 2 May 2016 extraordinary general meeting resolved to decrease the corporate capital of the Company from its present amount of EUR 31,450,762.90 to EUR 3,145,076.29 without cancellation of shares, by decreasing the accounting par value of the existing shares from EUR 0.10 to EUR 0.01. * Increase of the Company's capital: On 10 May 2016, the Company's board of directors agreed to issue 1 billion new ordinary shares, at a subscription price of EUR 0.08 per new share, for a global cash contribution of EUR 80 million.

* Purchase of New Notes and CPI PG loan repayment: On 11 May 2016 the Company managed to purchase 5,630,662 pieces of the New Notes for an aggregate consideration of EUR 49.2 million. The acquired New Notes were cancelled.

* Annual General Meeting of 26 May 2016: The Annual General Meeting of the shareholders of the Company was held on 26 May 2016 (the 'Meeting') approved the statutory annual accounts and consolidated annual accounts for the financial year ending 31 December 2015, as well as the allocation of financial results for the financial year ending 31 December 2015. The Meeting decided to appoint Mr. Jiri Dederá, Mr. Edward Hughes and Mr. Pavel Španko to the Board of Directors of the Company until the Annual General Meeting of 2017 concerning the approval of the annual accounts of the Company for the financial year ending 31 December 2016. Mr. Jiri Dederá was also elected Managing Director (administrateur délégué) of the Company. As a result of the shareholder changes that occurred in June 2016 and following the disposal of its stake in the Company, on 26 July 2016, Mr. Pavel Španko resigned from the board of directors of the Company with immediate effect. Following the resignation of Mr. Španko, the board of directors resolved to co-opt Mr. Erik Morgenstern (CFO of the Company) to the board of directors.

* Acquisition of the Company by CPI PG: On 8 June 2016 CPI Property Group's fully owned subsidiary Nukasso Holdings Limited directly and indirectly acquired approximately 97.31% of shares in the Company. As a consequence, Nukasso Holdings Limited from the CPI Property Group and persons acting in concert with it have an obligation to launch a mandatory takeover bid to purchase any and all of the ordinary shares of the Company. On 22 August 2016, the Czech Office for the Protection of Competition granted the merger clearance for the acquisition of the Company by CPI Property Group, whereas its decision became final and binding on 23 August 2016.

* Disposal of CPI Property Group shares: On 29 August 2016 the Company disposed of 65,957,446 pieces of ordinary shares of CPI Property Group for an aggregate consideration of EUR 34.59 million. The disposal of shares was based on the Agreement on Put Option over Shares entered into by the Company and Mr. Radovan Vitek on 24 September 2014. The disposal price per share equals to EUR 0.47, plus a 6.00% p.a. interest from 24 September 2014 until 29 August 2016. The shares were acquired by a holding entity of Mr. Vitek. The Company continues to hold 93,175,451 shares in CPI Property Group, which represents app. 1.45% of the shareholding.

H1 2016 Financial highlights

Over the first half of 2016 the Group recorded net profit attributable to owners of the Company in the amount of EUR 8.5 million compared to a loss of EUR 17.1 million in H1 2015.

* Total revenue decreased year on year to EUR 5.0 million for the first half of 2016 compared to EUR 7.3 million over the same period in 2015 (-31 % y-o-y). This decrease comes primarily from the Property Investment business line due to the disposal of entities providing services to the third parties. * Operating result as of June 2016 is represented by gain of EUR 12.5 million compared to a loss of EUR 11.2 million over the same period in 2015. The improvement of result is mainly due to the positive fair value adjustment on investment property. * The adjusted EBITDA increased by EUR 4.0 million and amounts to EUR 1.1 million as at 30 June 2016, compared to EUR -2.3 million in 2015. Following the improvement of operational result, development segment reports improved adjusted EBITDA (EUR 0.7 million), while Property Investments reports positive variation of EUR 2.7 million, mainly impacted by improvement of operational result. * Financial result improved from a loss of EUR 10.7 million to a loss of EUR 2.3 million as at 30 June 2016. * The LTV ratio as at 30 June 2016 is 18.5% and significantly decreased compared to 40.8% as at 31 December 2015. The main reason of this decrease is the repayment of the loan provided by CPI PG to the Group (EUR 32.1 million) and the acquisition of New Notes (EUR 49.2 ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

BVI - BUREAU VERITAS - EUR

Bureau Veritas successfully raises EUR 700 million through a

Thomson Reuters (31/08/2016)

Bureau Veritas successfully raises EUR 700 million through a 7-year and 10-year non-rated new bond issue

Neuilly-sur-Seine, France, August 31, 2016 - Bureau Veritas has today undertaken the placement of a EUR 700 million non-rated bond issue. The new issue was successfully placed with two components: EUR 500 million with a 7-year tenor and EUR 200 million with a 10-year tenor. On the back of good market conditions and given strong demand (8 times and 2.5 times oversubscribed respectively) pricing was set at attractive levels, with coupons of respectively 1.25% and 2%.

This transaction illustrates the high confidence of investors in the Bureau Veritas model and in the quality of its credit profile.

With this issuance Bureau Veritas seizes attractive market conditions to:

- anticipate the refinancing of its EUR 500 million bond maturing in May 2017 and allow the financing of its external growth, in line with the Group 2020 strategic plan;
- lengthen and spread the maturity of its debt with notably a 10-year EUR 200 million component rarely achieved for a non-rated public bond issuance.

Natixis and Société Générale acted as Global Coordinators and Joint Lead Managers. BNP Paribas, Commerzbank, CM-CIC, HSBC, and Merrill Lynch International acted as Joint Lead Managers.

+----- About Bureau Veritas

Bureau Veritas is a world-leading provider in testing, inspection certification. Created in 1828, the Group has 67,400 employees in 1,400 offices and laboratories all across the world. Bureau Veritas clients improve their performance by offering services and solutions in order to ensure that their assets, products, infrastructure processes meet standards and regulations in terms of quality, safety, environmental protection and social responsibility.

Bureau Veritas is listed on Euronext Paris and belongs to the Next 20

Compartment A, ISIN code FR 0006174348, stock symbol: BVI.

For more information, visit www.bureauveritas.com +-----

Contacts

Analysts / Investors Press

Laurent Brunelle +33 (0)1 55 24 76 09 Cathy Pianon +33 (0)7 71 43 12 96 Laurent.brunelle@bureauveritas.com
Cathy.pianon@bureauveritas.com

Mark Reinhard +33 (0)1 55 24 77 80 Véronique Gielec +33 (0)1 55 24 76 01 Mark.reinhard@bureauveritas.com
Veronique.gielec@bureauveritas.com



E:BPDG - STE FINANCIERE PRI - CHF

Banque Profil de Gestion SA : Responsable Private Banking -

Thomson Reuters (31/08/2016)

Banque Profil de Gestion / Banque Profil de Gestion SA : Responsable Private Banking - Global Business Development Officer. Est traité et transmis par Nasdaq Corporate Solutions. L'émetteur est uniquement responsable du contenu de ce communiqué de presse.

Genève, le 31 août 2016 - Dans le cadre de son développement stratégique, Banque Profil de Gestion SA (SIX Swiss Exchange : BPDG) a engagé Monsieur Brice Carel Gaultier en tant que « Head of Private Banking » et « Global Business Development Officer ».

À ce titre, M. Gaultier aura principalement pour tâche de développer le Département « Private Banking » de la Banque dont il sera un nouveau membre du Comité de Direction. Son arrivée est prévue le 1^{er} novembre 2016.

Dans le cas où M. Gaultier deviendrait actionnaire de Banque Profil de Gestion SA, une convention d'actionnaires a d'ores et déjà été conclue entre M. Gaultier et l'actionnaire majoritaire de BPDG, Banca Profilo SpA, Milan afin de régler leur relation, notamment en lien avec des restrictions de transfert des actions et l'exercice des droits de vote lors des Assemblées générales.

La Banque Profil de Gestion SA (SIX Swiss Exchange : BPDG) est une banque suisse établie à Genève. Fondée sur des valeurs d'éthique, de détermination et de culture du service, la Banque Profil de Gestion SA est spécialisée dans la gestion de patrimoine avec un point d'appui dans le domaine du Capital Markets. La Banque est dirigée par Mme Silvana Cavanna, Directeur Général.

Pour des renseignements complémentaires, merci de contacter :

Banque Profil de Gestion SA

Silvana Cavanna

Directeur Général

Courriel : investorrelations@bpdg.ch

Téléphone : +41 22 818 31 31

www.bpdg.ch



OPN - GROUPE OPEN - EUR

Groupe Open: acquisition de l'agence La Netscouade.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Groupe Open a annoncé ce mercredi soir l'acquisition de la totalité de La Netscouade, une agence de communication et de transformation numériques. Le comité exécutif se voit ainsi renforcé par l'arrivée de son fondateur, Benoît Thieulin, nommé directeur de l'Innovation.

Cette nouvelle étape permet à Open son entrée sur le marché de la communication digitale, comme annoncé en fin d'année dernière dans son plan stratégique 2020, lequel vise à modifier son ADN en réconciliant les perspectives de l'IT avec celles des usages digitaux afin de répondre à la métamorphose incontournable des modèles économiques de ses clients. Après l'intégration de Lateos/Kynapse (e-Commerce/Big Data) et MCO Finance (éditeur d'une suite logicielle de crédit et de crowdfunding), Open franchit une étape en intégrant l'agence de communication digitale et ses 50 créatifs, ingénieurs et consultants de La Netscouade.

'Ce rachat est un atout formidable, en totale adéquation avec notre stratégie et notre volonté de devenir un leader des services du numérique. Grâce à l'expertise pointue et innovante de La Netscouade ainsi qu'à sa forte dimension technologique, nous mettons à disposition de nos clients une offre digitale complète avec une forte valeur ajoutée en termes de contenu et stratégie social media', ont commenté Guy Mamou-Mani et Frédéric Sebag, co-présidents d'Open.



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016



MEMS - MEMSCAP SA REGPT - EUR

Memscap: des résultats semestriels en retrait.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Memscap a fait état ce mercredi après Bourse d'un résultat net à l'équilibre au titre du premier semestre de son exercice, contre un bénéfice de 500.000 euros l'an passé à la même époque.

Le groupe a en outre déploré une perte opérationnelle de 100.000 euros, à comparer avec un bénéfice de 600.000 euros, et son Ebitda s'est replié de 400.000 euros sur un an à 700.000 euros.

Le chiffre d'affaires consolidé de Memscap s'est par ailleurs établi à 5,6 millions d'euros, contre 6,9 millions au terme des 6 premiers mois de 2015 et 5,8 millions au second semestre de l'année close.

Le groupe dit avoir été confronté sur la période à un marché attentiste sur le segment médical et biomédical, ce qui a affecté l'ensemble de ses divisions.

Ce repli est toutefois atténué par la bonne tenue des ventes relatives aux applications avionique et communications optiques et Memscap, qui poursuit sa stratégie visant la progression de sa trésorerie nette d'endettement basée sur le développement de pôles d'activités à haute valeur ajoutée, anticipe une reprise progressive des ventes sur le segment médical et biomédical.



SWP - SWORD GROUP - EUR

Sword Group : Bilan semestriel du contrat de liquidité contr

Thomson Reuters (31/08/2016)

Sword Group

Bilan semestriel du contrat de liquidité contracté avec la société KeplerChevreux (du 01/01/2016 au 30/06/2016)

Windhof, le 31 août 2016,

Au titre du contrat de liquidité confié par Sword Group à Kepler Chevreux, à ladate du 30/06/2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

8 098 titres

396 227,15 euros en espèces

Il est rappelé que lors du dernier bilan du 31/12/2015, les moyens suivantsfiguraient au compte de liquidité :

9 240 titres

352 329,05 euros en espèces

A propos de Sword Group SE

1 500 + collaborateurs

Coté sur Euronext Paris - Compartiment B

Code ISIN : FR0004180578

ICB : 9530 Logiciels et Services Informatiques

Indices CAC® Small

CAC® Mid & Small

CAC® All-Tradable

CAC® All-Share

Pour plus d'information :

Stéphanie Desmaris - relationsfinancieres@sword-group.lu



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

HCO - HIGH - EUR

HIGHCO : CAPITAL INCREASE 31/08/2016

Thomson Reuters (31/08/2016)

Paris, 31 August 2016

GRANT OF BONUS SHARES TO ALL SHAREHOLDERS ON A ONE-FOR-ONE BASIS

On 31 August 2016 the Management Board decided, under authorisation granted at the Annual General Meeting held on 1 June 2015, to increase the Group's share capital by a nominal value of EUR5,605,333 by incorporation of retained earnings for the full amount. This capital increase, effective immediately, will be in the form of bonus shares, offering shareholders one new share for one share owned to reward them for their loyalty and to increase the liquidity of the shares.

The bonus issue will result in the creation of 11,210,666 new fully paid-up shares (i.e. doubling the existing share capital) with a nominal value of EUR0.50. These shares will be delivered in physical form by Euroclear France on 6 September 2016, the payment date.

The new shares will carry the same rights as existing shares, in particular in terms of voting and dividend rights, under the ISIN code FR0000054231.

The shares will be available for trading on Euronext Paris in the same category as existing shares as of the ex date, 2 September 2016.

Shares must be registered by the record date, 5 September 2016, after market close to benefit from this bonus issue.

Maximum price per share adjusted for the share buy-back programme

Following this capital increase, the Management Board adjusted the maximum price of shares eligible for the Company's share buy-back programme, reduced from EUR15 to EUR7.50 per share, in accordance with the provisions of Article L. 225-209 of the French Commercial Code and the authorisation granted at the Joint General Meeting of 23 May 2016.

The maximum price per share published in the description of the share buy-back programme included in the 2015 registration document (page 211) has also been amended accordingly.

About HighCo

Since its creation, HighCo has placed innovation at the heart of its values, offering its clients - brands and retailers - Intelligent Marketing Solutions to influence shopper behaviour with the right deal, in the right place, at the right time and on the right channel. With nearly 900 employees, HighCo operates in 14 countries. HighCo is listed in compartment C of Euronext Paris and in the Gaia Index, a selection of 70 responsible Small and Mid Caps, winning first prize in its category (revenue < EUR150 M) for 2015.

Your contacts

Cécile Collina-Hue
+33 1 77 75 65 06
g.myoux@highco.com

Géraldine Myoux Deputy Managing Director
+33 1 77 75 64 6 comfi@highco.com

Press Relations

Upcoming events

Publications take place after market close.

Conference call on 2016 half-year earnings: Thursday, 1 September 2016 (11 a.m. CEST) Q3 and 9-month YTD 2016 Gross Profit: Wednesday, 19 October 2016 Q4 2016 Gross Profit: Tuesday, 24 January 2017

HighCo is a component stock of the indices CAC® Small (CACS), CAC® Mid&Small (CACMS) and CAC® All-Tradable (CACT). ISIN: FR0000054231 Reuters: HIGH.PA Bloomberg: HCO FP For further financial information and press releases, go to www.highco.com

This English translation is for the convenience of English-speaking readers. Consequently, the translation may not be relied upon to sustain any legal claim, nor should it be used as the basis of any legal opinion. HighCo expressly disclaims all liability for any inaccuracy herein.



BND - BUSINESS & DECISION - EUR

Business & Decision: perte de -3,9 ME au 1er semestre.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires s'élève à 117,0 ME au premier semestre 2016, en croissance de 3,2 % par rapport au premier semestre 2015. A taux de change et périmètre constants, il est en hausse de 5,7 %.

Le résultat opérationnel s'établit à -1,0 ME. ' Les coûts de restructuration comptabilisés durant le semestre sont compensés par la plus-value de cession de l'activité ERP aux Etats-Unis, intervenue le 31 mars 2016 '.

' Les résultats dégradés du Groupe au premier semestre 2016 proviennent essentiellement de pertes structurelles de quelques entités identifiées qui font l'objet de cessation d'activité, ainsi que des difficultés conjoncturelles liées à quelques projets opérationnels ' indique le groupe.

Le résultat net est de -3,9 ME, contre 2,1 ME au premier semestre 2015. Le résultat net part du groupe s'établit à -4,0 ME (contre 2,3 ME).

' Un plan d'action, visant un retour à des niveaux de rentabilité supérieurs, est effectif depuis le deuxième trimestre 2016. Il intègre, notamment, la refonte de la gouvernance, le déploiement de la nouvelle organisation, le pilotage renforcé de grands projets d'intégration ainsi que la cessation d'activités non rentables de longue date. ' a déclaré Christophe Dumoulin, Président-directeur général de Business & Decision.

' L'année 2016 devrait être marquée par le maintien d'un niveau satisfaisant de croissance du chiffre d'affaires. L'élimination des foyers de perte devrait produire son plein effet sur la rentabilité dans le courant du deuxième semestre 2016 '.



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

SWP - SWORD GROUP - EUR

Sword Group : Availability of the 2016 Interim Financial Rep

Thomson Reuters (31/08/2016)

Sword Group : Availability of the 2016 Interim Financial Report

Windhof, August 31st 2016,

According to the current regulations, Sword Group announces that its 2016 interim financial report has been made available to the public, was sent to the Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF) and was also filed with the Luxembourg Stock Exchange.

It can be viewed and downloaded on the website of the company <http://www.sword-group.com> - Investors - Regulated Information section.

This report is also available on the website of the Luxembourg Stock Exchange <https://www.bourse.lu>.

About Sword Group

Sword Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) delivers high value business applications. SWORD has 1 500 IT/Digital & Software specialists present over five continents to accompany you in the growth of your organisation in the digital age.

As a leader in technological and digital transformation, SWORD has since 2000 acquired a solid reputation in software publishing and in complex IT & business project management.

With SWORD you have the guarantee of strong close and qualified local commitment, the aim of which is to optimise your processes and data.

Above all, our ambition is to build sustainably and foster the loyalty of our staff, our clients and our partners by building on our values and our enthusiasm to accompany you throughout your projects.

The Group's performance enables us to invest in the R&D projects that contribute to our positioning and our differentiation on niche markets.

Thanks to its recognised competences in over 20 countries, Sword benefits from the trust of prestigious references such as: Admiral, Barclays Bank, BMW, the European Union, the National Payment and Trademark Offices, Lombard, Orange, the United Nations Organisation, etc.

Consulting and IT Services: SWORD commits for the most part to fixed-price contracts and operates with a network of competence centres (business units) in different specialised fields: Geographic Information Systems, ECM/EDM, corporate research engines, digital marketing, CRM, portals and corporate social networks, Data and Business Intelligence, Web and Mobile development, infrastructure and cloud, cyber security, performance and applications optimisation, desktop publishing and intellectual property.

Software: SWORD develops on demand product lines in the Risk and Compliance sectors (SWORD Active Risk and SWORD Achiever), Intellectual Property (SWORDIntellect), Health (SWORD Orizon), Desktop Publishing (SWORD Kami), Predictive Analysis (SWORD Insight) and Asset Finance (SWORD Apak).

For more information, www.sword-group.com

For more information, please contact:

Stéphanie Desmaris - investorrelations@sword-group.lu



ALP - ADL PARTNER - EUR

ADL Partner : cessation et mise en oeuvre d'un contrat de Liq

Thomson Reuters (31/08/2016)

COMMUNIQUE DE PRESSE Paris, le 31 août 2016 (18h30)

ADL Partner : cessation et mise en oeuvre d'un contrat de Liquidité

Bilan de fin de contrat de liquidité conclu avec CIC

ADL Partner informe qu'il a été mis fin ce jour au contrat de liquidité confié par la société ADL Partner au CIC. A cette date du 31 août 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- 2 800 actions ADL Partner - 125 472,48 EUR en espèces

Mise en oeuvre d'un contrat de liquidité avec Natixis

A compter du 1^{er} septembre 2016, et pour une durée d'un an, renouvelable par tacite reconduction, la société ADL Partner a confié la mise en oeuvre d'un contrat de liquidité conforme à la Charte de déontologie de l'AMAFI approuvée par l'Autorité des Marchés Financiers par décision du 8 mars 2011 à Natixis.

Pour la mise en oeuvre de ce contrat, les moyens suivants ont été affectés au compte de liquidité :

- 2 800 actions ADL Partner transférés de l'ancien contrat de liquidité - 125 472,48 EUR en espèces de l'ancien contrat de liquidité.

Il est rappelé que lors du dernier bilan semestriel au 30 juin 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- 3 475 actions ADL Partner - 115 029,19 EUR en espèces

ADL Partner en bref Acteur historique du marketing à la performance, ADL Partner conçoit, commercialise et met en oeuvre, pour son propre compte ou celui de ses grands partenaires (banques, distribution, services, e-commerce.), des services de fidélisation et d'animation de la relation clients sur l'ensemble des canaux de distribution. ADL Partner est cotée sur le marché réglementé d'Euronext Paris - Compartiment C Codes ISIN : FR0000062978-ALP - Bloomberg : ALP:FP - Reuters : ALDP.PA www.adlpartner.com

CONTACTS ADL Partner

tel : +33 1 41 58 72 03

adlpartner@calyptus.net

Calyptus Relations Investisseurs & Information financière Cyril Combe

tel : +33 1 53 65 68 68 relations.investisseurs@adlpartner.fr



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

OR - L'OREAL (FR) - EUR

L'ORÉAL : Communiqué : 'L'Oréal finalise l'acquisition de IT

Thomson Reuters (31/08/2016)

L'Oréal finalise l'acquisition de IT Cosmetics

Clichy, New-York, le 31 août 2016 - L'Oréal annonce aujourd'hui la finalisation de l'acquisition de IT Cosmetics.

Fondée par Jamie Kern Lima et Paulo Lima, IT Cosmetics a été développée en collaboration avec des chirurgiens plasticiens de renom afin d'offrir des produits innovants en soin et en maquillage permettant aux femmes de se sentir belles et en confiance.

IT Cosmetics propose plus de 300 produits très performants de maquillage, et de soin de la peau ainsi que des pinceaux et des accessoires. Au cours des 12 derniers mois, IT Cosmetics a réalisé un chiffre d'affaire net de 182 millions de dollars US, en croissance de 56 %.

IT Cosmetics sera intégrée à la division L'Oréal Luxe du Groupe.

A propos de L'Oréal

Depuis plus de 105 ans, L'Oréal est dédié au métier de la beauté. Avec un portefeuille international de 32 marques diverses et complémentaires, le Groupe a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires consolidé de 25,26 milliards d'euros et compte 82 900 collaborateurs dans le monde. Leader mondial de la beauté, L'Oréal est présent dans tous les circuits de distribution : le marché de la grande consommation, les grands magasins, les pharmacies et drugstores, les salons de coiffure, le travel retail, les boutiques de marque et l'e-commerce. L'Oréal s'appuie sur l'excellence de sa Recherche et Innovation et ses 3 870 chercheurs pour répondre à toutes les aspirations de beauté dans le monde. A travers son programme « Sharing Beauty With All » L'Oréal a pris des engagements ambitieux en matière de développement durable tout au long de sa chaîne de valeur, à horizon 2020. www.loreal.fr

«Ce communiqué ne constitue pas une offre de vente ou la sollicitation d'une offre d'achat de titres L'Oréal. Si vous souhaitez obtenir des informations plus complètes concernant L'Oréal, nous vous invitons à vous reporter aux documents publics déposés en France auprès de l'Autorité des Marchés Financiers, également disponibles en version anglaise sur notre site Internet www.loreal-finance.com. Ce communiqué peut contenir certaines déclarations de nature prévisionnelle. Bien que la Société estime que ces déclarations reposent sur des hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature soumises à des risques et incertitudes pouvant donner lieu à un écart entre les chiffres réels et ceux indiqués ou induits dans ces déclarations.»

Contacts

Mme Stephanie CARSON-PARKER Tél : 01 47 56 76 71 stephanie.carsonparker@loreal.com

Mme Françoise LAUVIN Tél : 01 47 56 86 82 francoise.lauvin@loreal.com

Pour plus d'informations, veuillez consulter les banques, les sociétés de bourse ou les établissements financiers (Code I.S.I.N. : FR0000120321), ainsi que vos journaux habituels ou le site Internet dédié aux actionnaires et investisseurs, www.loreal-finance.com, ou l'application mobile L'Oréal Finance, ou contacter le numéro vert : 0.800.66.66.66 (appel gratuit).-----www.loreal.fr - Suivez-nous sur Twitter @Loreal



ROOD - ROOD TESTHOUSE - EUR

RoodMicrotec verwacht omzetverdubbeling met Altec Electronic

Thomson Reuters (31/08/2016)

RoodMicrotec N.V., de Nederlandse toeleverancier van halfgeleiders en geavanceerde microchips, verwacht de verkopen aan Altec Electronic AG, de Zwitserse distributeur voor elektronische apparatuur, in 2018 te verdubbelen naar EUR 1,2 miljoen, na het tekenen van een verkoopkanaal-overeenkomst voordien in de Zwitserse markt.

Het nieuwe contract komt voort uit RoodMicrotec's succesvolle dienstverlening richting Altec's grotendeels industriële klantenportefeuille. De twee bedrijven zagen hun handelsrelatie in de afgelopen vier jaar gestaag groeien, vooral in 2015 en 2016, toen de omzet in Test and Assembly voor ASICs (Application Specific Integrated Circuit) verdubbelde naar EUR 600.000. ASICs zijn chips die speciaal voor één klant op maat zijn ontworpen voor een specifieke toepassing.

RoodMicrotec COO Reinhard Pusch: 'We zijn heel positief over onze snelgroeiende relatie met Altec. Hun expertise en hoogwaardige klantenportefeuille maakte de uitbreiding van onze activiteiten in Zwitserland mogelijk. De komende jaren verwachten we deze groei door de succesvolle samenwerking te continueren.'

RoodMicrotec was een testhuis voor Altec vanaf 2006 en werd in 2012, toen het bedrijf de focus van zijn activiteiten versterkte, één van twee exclusieve toeleveranciers. In 2015 werd RoodMicrotec de exclusieve toeleverancier voor ASIC Test and Assembly; in 2015/16 heeft Altec 20 nieuwe projecten gegenereerd voor RoodMicrotec's Test and Assembly business.

Reinhard Pusch concludeert: 'De huidige groei in Test and Assembly is veelbelovend en we denken dat onze relatie met Altec, naast verdere groei op dit gebied, ook kansen zal genereren in andere businessunits, zoals in Qualification en Failure Analysis.'

EINDE

Over RoodMicrotec

Met meer dan 45 jaar ervaring als een onafhankelijke value-added dienstverlener op het gebied van micro- en optoelectronica biedt RoodMicrotec Fabless Companies, OEM's en andere ondernemingen een one-stop shop propositie. Met haar powerful solutions heeft RoodMicrotec een sterke positie in Europa opgebouwd. Onze diensten voldoen aan de industriële en kwaliteitseisen van de high-reliability/ruimtevaart, automobiel-, telecommunicatie-, medische-, IT- en elektronica sectoren.

Certified by RoodMicrotec betreft onder andere certificatie van productenvolgens de strenge ISO/TS 16949-norm die geldt voor toeleveranciers van de automobielindustrie. De onderneming beschikt tevens over een geaccrediteerd laboratorium voor testactiviteiten en qualification volgens ISO/IEC 17025.

The value-added diensten omvatten onder meer (eXtended) Supply Chain Management, Total Manufacturing Solutions in samenwerking met onze partners, failure & technology analysis, qualification & burn-in, test- & product engineering, production test (inclusief device programming en end-of-line service), ESD/ESDFOS assessment & training, and quality & reliability consulting.

RoodMicrotec heeft vestigingen in Duitsland (Dresden, Nördlingen, Stuttgart), in het Verenigd Koninkrijk (Bath) en in Nederland (Zwolle).

Voor meer informatie visit: <http://www.roodmicrotec.com>

Voor nadere informatie

Martin Sallenhag CEO; Reinhard Pusch COO; Vic Tee voorzitter raad van commissarissen; Philip Nijenhuis commissaris; Douwe de Boer CFO ad interim.

Telefoon: +31 38 4215216 Correspondentieadres: RoodMicrotec N.V., Postbus 1042, 8001 BA Zwolle

E-mail: investor-relations@roodmicrotec.com Web: www.roodmicrotec.com

Dit persbericht is gepubliceerd in het Engels en Nederlands (en Duits). Ingevallen van tegenstrijdigheid tussen deze versies prevaleert de Engelse versie.



FGR - EIFFAGE (FR) - EUR

Eiffage: forte hausse du bénéfice net à fin juin.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Eiffage a fait état ce mercredi après marché d'un bond de 68% de son bénéfice net semestriel sur un an à 133 millions d'euros.

Si le géant du BTP a en revanche enregistré un recul de 1,6% de son chiffre d'affaires à 6,5 milliards d'euros (-2% à périmètre et change constants), la faute à une érosion de 3,1% des revenus issus du pôle 'Travaux' à un peu moins de 5,3 milliards d'euros (-3,5%) périmètre et change constants), il a toutefois maintenu ses perspectives de progression des résultats sur l'ensemble de l'année.

Eiffage a invoqué 'la bonne dynamique opérationnelle des concessions, des efforts de rationalisation des structures dans le pôle 'Travaux' dans un marché en voie de stabilisation en France et la baisse des frais financiers'.

Pour l'heure, son bénéfice opérationnel courant affiche une hausse de 13,6% à fin juin à 677 millions d'euros et le carnet de commandes s'établissait à 12,1 milliards d'euros au dernier pointage. Représentant 12,8 mois d'activité, il s'inscrit en progression de 1,6% sur un an (+ 4,7 % hors BPL).

Les succès récents sur des grands projets en offre intégrée tels que l'immeuble Window à La Défense, la base de lancement Ariane 6 à Kourou et le lot tunnel d'Eole Grand Paris (ce dernier n'est pas encore inclus dans le carnet de commandes) viennent conforter cette tendance.



SVA - SAG GEST SOL A GLOB (PT) - EUR

SAG GEST - SOLUÇÕES AUTOMÓVEL GLOBAIS, SGPS, SA - Consolidat

Thomson Reuters (31/08/2016)



DG - VINCI - EUR

Amundi: a finalisé l'acquisition de KBI.

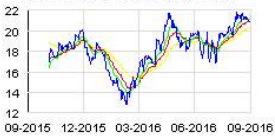
Cercle Finance (31/08/2016)



Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

THYSSENKRUPP AG O.N. (DE) Historic



TKA - THYSSENKRUPP AG O.N. (DE) - EUR

ThyssenKrupp: après discussions avec Tata Steel?

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Les discussions entre ThyssenKrupp et Tata Steel, en vue d'un rapprochement de leurs activités sidérurgiques en Europe, se concentreraient sur la valorisation des actifs de Tata Steel au Royaume Uni, d'après un article de Bloomberg.

Citant des sources proches du dossier, le média américain affirme que le groupe allemand serait prêt à intégrer les actifs britanniques de Tata Steel dans leur coentreprise, ce qui permettrait d'accroître la participation de l'Indien dans la nouvelle entité commune.

ThyssenKrupp exigerait néanmoins de Tata qu'il trouve un moyen de financer ses obligations en termes de retraites, sachant que le déficit de fonds de pension dans l'acier au Royaume Uni se montait aux environs de 300 millions de livres en mars dernier.

PFIZER (US) Historic



PFE - PFIZER (US) - USD

Pfizer: nouvelle autorisation pour le Xalkori en Europe.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Pfizer a annoncé mercredi que la Commission européenne l'avait autorisé à mettre sur le marché son traitement du cancer du poumon non à petites cellules avancé positif au ROS1.

L'Agence européenne du médicament (EMA) avait auparavant recommandé la commercialisation du Xalkori, déjà approuvé aux États-Unis dans la même indication.

En Europe, le médicament était déjà disponible dans le traitement du cancer du poumon non à petites cellules avancé présentant une mutation dans le gène ALK.

Le feu vert de Bruxelles est étayé par des essais cliniques ayant démontré la forte activité anti-tumorale de la molécule.

Le titre Pfizer était en baisse de 0,1% à 34,8 dollars mercredi à Wall Street au bout d'une demi-heure de transactions.

RENAULT SA Historic



RNO - RENAULT SA - EUR

Renault: nouveau Scénic distingué à des tests de sécurité.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Renault annonce que son nouveau Scénic a reçu les cinq étoiles aux tests de sécurité de l'organisme indépendant Euro NCAP, ce qui en fait le 20ème véhicule du constructeur au losange à recevoir cette distinction.

'Renault Scenic se distingue par un ensemble de technologies de pointes dont le freinage actif d'urgence avec détection de piéton de série, une première sur le segment des monospaces compacts', souligne-t-il.
Le groupe précise que son tout nouveau véhicule (commercialisé dès septembre 2016) a obtenu les scores de 90% pour la protection des occupants adultes, 82% pour les enfants et 67% pour les piétons.

ORANGE (FR) Historic



ORA - ORANGE (FR) - EUR

Orange: un nouveau smartphone 4G sous marque propre.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Orange a annoncé mercredi qu'un nouveau modèle, le Rise 51, était venu enrichir sa gamme de smartphones commercialisés sous marque propre.

L'opérateur explique qu'il a décidé de renouveler les trois smartphones de sa Collection Orange en intégrant ce nouvel appareil proposé à un prix de 89,9 euros.

Doté du système d'exploitation Android 6.0 Marshmallow, d'un écran de cinq pouces, d'un capteur de 5Mpx et d'une capacité de mémoire de 8Go, le Rise 51 permet notamment de personnaliser ses clichés avec toute une série de filtres.

Le smartphone 4G non simlocké est également compatible avec le système de paiement mobile Orange Cash.

RENAULT SA Historic



RNO - RENAULT SA - EUR

Renault: ouverture des commandes pour le nouveau Scénic.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Renault annonce l'ouverture des commandes en France de Nouveau Scénic le 1er septembre. Ce monospace compact arrivera dans le Réseau Renault France à l'occasion des journées portes ouvertes du 13 au 17 octobre.

La gamme propose une offre complète de moteurs Energy essence et diesel pour tous les besoins allant de 95 à 160 chevaux. Ses moteurs sont associés à des boîtes de vitesse manuelles à six rapports ou à des boîtes automatiques EDC à double embrayage.

Nouveau Scénic se décline en quatre niveaux de finitions (Life, Zen, Business, Intens), auxquelles s'ajoutent une série limitée exclusive proposée en teinte Blanc Nacré toit Noir.

Plusieurs équipements haut de gamme complètent cette série limitée tels que l'Easy Park Assist, le système audio Bose à 12 haut-parleurs ou bien encore le toit verre panoramique.

BOUYGUES (FR) Historic



EN - BOUYGUES (FR) - EUR

Bouygues: le projet d'extension en mer de Monaco a démarré.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Bouygues Construction a annoncé mercredi avoir démarré les travaux de l'infrastructure maritime devant constituer la première phase du projet d'urbanisation en mer de Monaco.

L'extension de six hectares de la principauté sur la mer comprend la réalisation d'un éco-quartier comportant des logements, des équipements publics, l'extension du Grimaldi forum, un parking public, un port d'animation, un parc végétalisé, une promenade littorale ainsi qu'un passage ombragé dans la verdure.

Le montant global des travaux d'infrastructure maritime est de l'ordre d'un milliard d'euros.

Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016



FP - TOTAL (FR) - EUR

Total: octroi de permis en Ouganda.

Cercle Finance (31/08/2016)

(CercleFinance.com) - Total s'est vu accorder hier par les autorités ougandaises des permis d'exploitation pétrolière concernant la partie ougandaise du bassin du Lac Albert.

L'enjeu est de taille pour le géant pétrolier français, heureux bénéficiaire aux côtés du groupe britannique Tullow, sachant que la capacité est estimée à 1,7 milliard de barils à minima.

Valables pour une durée initiale de 25 ans, les permis peuvent en outre être prolongés pour une durée de 5 ans.

De sources concordantes, l'exploitation du pétrole ougandais dans le bassin du lac Albert ne devrait cependant pas débuter avant 2025, alors que le ministère ougandais de l'Energie a préalablement estimé que l'or noir coulera dans les oléoducs au plus tard en 2020'.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gazprom Neft upgradet klanten- en prepaid tankkaarten met de

Thomson Reuters (31/08/2016)

Amsterdam, 31 augustus 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider op het gebied van digitale beveiliging, is uitgekozen door Gazprom Neft om de beveiliging en het gebruiksgemak van zijn klanten- en prepaid tankkaarten te verbeteren via de op white label-EMV-gebaseerde oplossing met dubbele interface van Gemalto: Optelio PURE. Gazprom Neft is een van de grootste oliemaatschappijen in Rusland en het GOS, en bezit meer dan 1.700 tankstations. De nieuwe contactloze kaarten worden geaccepteerd in de up-to-date betaalterminals van Gazprom Neft, geleverd door Ingenico, en worden ondersteund door Gazprom Neft's oplossing voor de verwerking van tankkaarten, aangeboden door OpenWay.

Gazprom Neft's 'On our way/Going the same way' klanten- en prepaid tankkaarten hebben al meer dan 6,7 miljoen leden aangetrokken in 29 verschillende regio's. De nieuwe kaarten zijn begin 2016 geïntroduceerd en stellen Gazprom Neft in staat gebruik te maken van de internationaal erkende EMV-standaard (geoptimaliseerde beveiliging van bankniveau), wat het risico op fraude vermindert. Deze toekomstbestendige en schaalbare oplossing stelt een duidelijke roadmap op voor een verbeterde functionaliteit van de kaarten en de uitrol van verdere voordelen met toegevoegde waarde voor zijn klanten.

De kaarten zijn volledig conform de EMV-standaard voor financiële kaarten en worden gebruikt in Gazprom Neft's private acceptatienetwerk, wat leidt tot kostenbesparingen in vergelijking met traditionele betaalkaartsystemen. Gazprom Neft behoudt de volledige controle over deployment door hen zelf of derden. Naast de kernvoordelen van EMV biedt de introductie van contactloze transacties de kaarthouders een optimale snelheid en gemak.

'Door het EMV-ecosysteem en contactloze technologie in de armen te sluiten, beschikt Gazprom Neft nu over een duidelijke roadmap voor toekomstige bedrijfsontwikkelingen,' zegt Philippe Cambriel, President voor Europa, het Middellandse Zeegebied en het GOS bij Gemalto. 'De introductie van contactloze kaarten en betaalterminals is een enorme sprong voorwaarts op het gebied van snelheid, gemak en duurzaamheid. Gazprom Neft heeft hiermee tevens de basis gelegd voor de invoering van mobiele betalingen en is nu ideaal gepositioneerd om de snel groeiende generatie van smartphonegebruikers te bedienen en te ondersteunen.'

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2015 van EUR 3,1 miljard en met klanten in meer dan 180 landen. Wij bieden vertrouwen in een steeds meer verbonden wereld.

Dankzij onze technologieën en diensten kunnen bedrijven en overheden identiteiten authenticeren en gegevens beschermen zodat deze veilig blijven. Ook maken wij veilige diensten mogelijk voor persoonlijke en verbonden apparaten, de cloud en wat daartussen ligt.

Gemalto's oplossingen staan centraal in het moderne leven, van betalingen en beveiliging van bedrijfsgegevens tot het internet der dingen. Wij authenticeren mensen, transacties en objecten, versluttelen gegevens en creëren waarde voor software, waardoor onze klanten veilige digitale diensten kunnen aanbieden aan miljarden mensen en apparaten.

Onze meer dan 14.000 werknemers zijn actief vanuit 118 kantoren, 45 personaliserings- en gegevenscentra, en 27 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 49 landen.

Ga voor meer informatie naar www.gemalto.com, of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Noord-Amerika Europa & CIS Greater China +1
--	---	---	---

Ernesto Haikewitsch Azië Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 shintaro.suzuki@gemalto.com	Shintaro Suzuki +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Latijns-Amerika Midden-Oosten & Afrika
--	--	---	---

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.



EN - BOUYGUES (FR) - EUR

Bouygues: nomination de deux directeurs généraux délégués.

Cercle Finance (31/08/2016)




(CercleFinance.com) - En marge de la publication des résultats semestriels de Bouygues, le conseil d'administration annonce avoir nommé à l'unanimité, sur proposition de Martin Bouygues, Olivier Roussat et Philippe Marien directeurs généraux délégués.

Avec Olivier Bouygues, directeur général délégué depuis 2002, ils assisteront désormais le PDG Martin Bouygues dans sa mission de directeur général du conglomérat.

Par ailleurs, Olivier Roussat continuera d'exercer ses fonctions de PDG de Bouygues Telecom et Philippe Marien, celles de directeur financier et de responsable des filières ressources humaines, systèmes d'information et innovation du groupe.

Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

 <p>GEMALTO N.V. Historic</p>	<p>GTO - GEMALTO N.V. - EUR</p> <p>Gemalto: retenu pour les cartes carburant de Gazprom Neft. Cercle Finance (31/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Gemalto a annoncé mercredi avoir été retenu dans le cadre du programme de cartes carburant de Gazprom Neft, la branche pétrolière du géant russe Gazprom.</p> <p>Le spécialiste de la sécurité numérique indique que Gazprom Neft a choisi sa solution de carte EMV 'Optelio Pure' pour améliorer la sûreté et le niveau d'engagement des clients ayant souscrit à son programme de fidélité.</p> <p>Ses cartes carburants, lancées début 2016 et compatibles avec les terminaux sans contact d'Ingenico, ont déjà séduit plus de 6,7 millions de clients.</p> <p>Gazprom Neft est le premier distributeur de carburant en Russie et dans la Communauté des États indépendants (CEI) avec plus de 1700 stations-service exploitées.</p>
 <p>BOUYGUES (FR) Historic</p>	<p>EN - BOUYGUES (FR) - EUR</p> <p>Bouygues: améliore sa rentabilité au 1er semestre. Cercle Finance (31/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le conglomérat Bouygues publie un résultat net part du groupe hors éléments exceptionnels en amélioration de 50 millions d'euros, pour atteindre 46 millions, au titre de son premier semestre 2016.</p> <p>Le résultat opérationnel courant s'élève à 206 millions d'euros, en augmentation de 87 millions, du fait de l'amélioration de la profitabilité de Bouygues Telecom, et malgré un retrait de 3% du chiffre d'affaires global à un peu moins de 14,7 milliards.</p> <p>Le semestre est marqué par les bonnes performances commerciales de Bouygues Telecom (gain de 322.000 clients Forfait Mobile hors MtoMa et de 122.000 clients fixe dans un marché très concurrentiel) et la forte amélioration de son chiffre d'affaires (+6%) et de son EBITDA (taux de marge en progression de 3,6 points).</p> <p>Par ailleurs, le carnet de commandes des activités de construction à fin juin 2016 se maintient à un haut niveau de 29,5 milliards d'euros (en progression de 1% hors effet de change) sans intégrer le contrat de l'extension en mer de Monaco pris en commande en juillet.</p> <p>Bouygues confirme qu'il devrait poursuivre l'amélioration de sa profitabilité en 2016, notamment dans ses activités de construction 'grâce à la poursuite du développement ciblé en France et à l'international et à l'élargissement du portefeuille d'offres avec des produits et services innovants'.</p>
 <p>KBC GROUPE (BE) Historic</p>	<p>KBC - KBC GROUPE (BE) - EUR</p> <p>KBC Groep: het 1H2016 halfjaarsverslag van KBC Bank is beschi Thomson Reuters (31/08/2016)</p> <p>KBC Bank - Gereguleerde informatie - 31 augustus 2016, vçr beurstijd</p> <p>Het 1H2016 halfjaarsverslag van KBC Bank, een dochtermaatschappij van KBC Groep, is beschikbaar op www.kbc.com &#062; investor relations &#062; informatie over KBC Bank &#062; jaar- en interimverslagen.</p> <p>Informatie met betrekking tot KBC Groep, de moedermaatschappij van KBC Bank, vindt u eveneens op www.kbc.com.</p>

Leleux Press Review

Thursday 1/9/2016

EN - BOUYGUES (FR) - EUR

Following of the former news

Thomson Reuters (31/08/2016)

Net profit/(loss) attributable to the Group (42) (2) Net
 profit/(loss) attributable to the Group excl. (4) exceptional items(d)

(a) Non-current charges of EUR74 million at Bouygues Telecom, TF1 and BouyguesConstruction in H1 2015 and non-current charges of EUR149 million in allbusinesses in H1 2016 (b) After taking into account Alstom's contribution to Bouygues' net profit anda partial reversal of the write-down against Bouygues' interest in Alstomrecognised in 2013 (c) After taking into account Alstom's contribution to Bouygues' net profit, theimpacts on Bouygues' accounts from the sale of Alstom's Energy activities, thepublic share buy-back offer carried out in January 2016 and the reversal of theremainder of the write-down recognised at Bouygues at 31 December 2015(d) See reconciliation table on page 9

First-quarter consolidated	First-quarter income statement	Change (EUR million)	2015
2016	Sales		6,731 6,534

Current operating profit/(loss) (194) (140)

Operating profit/(loss) (216)(a) (227)(a)

Net profit/(loss) attributable to the Group (157) (180)

(a) Including non-current charges of EUR22 million at Bouygues Telecom in Q1 2015and non-current charges of EUR87 million in all businesses in Q1 2016

Second-quarter consolidated	Second-quarter (EUR million)
Change + 2015 2016	Sales

8,367 8,135 -3%

Current operating profit 313 346 +EUR33m

Operating profit 261(a) 284(a) +EUR23m

Net profit attributable to the Group 115 152 +EUR37m

(a) Including non-current charges of EUR52 million at Bouygues Telecom, TF1 andBouygues Construction in Q2 2015 and non-current charges of EUR62 million in allbusinesses in Q2 2016

Sales by sector of activity	First-half	%	Change (EUR million)
-----------------------------	------------	---	----------------------

+change I-I and at constant	2015	2016	exchange rates
Construction businesses(a)	11,983	11,383	-5%

o/w Bouygues Construction 5,850 5,800 -1%

o/w Bouygues Immobilier 1,058 1,047 -1%

o/w Colas 5,204 4,678 -10%

TF1 981 1,025 +4%

Bouygues Telecom 2,156 2,291 +6%

Holding company and other	75	73	nm	Intra-Group
eliminations(b) (226) (245)	nm			TOTAL
				15,098

o/w France 9,637 9,532 -1%

o/w international 5,461 5,137 -6%

(a) Total of the sales contributions (after eliminations within the constructionbusinesses) (b) Including intra-Group eliminations of the construction businesses

Contribution to EBITDA(a)	First-half	Change (EUR million)
2015 2016	Construction businesses	315 256 -EUR59m

o/w Bouygues Construction 228 185 -EUR43m

o/w Bouygues Immobilier 38 32 -EUR6m

o/w Colas 49 39 -EUR10m

TF1 102 162 +EUR60m

Bouygues Telecom 323 408 +EUR85m

Holding company and other	(12)	(24)	-EUR12m	TOTAL
	728	802	+EUR74m	

(a) EBITDA = current operating profit + net depreciation and amortisationexpense + net provisions and impairment losses - reversals of unutilised provisions and impairment losses

Contribution to current operating profit by sector of	First-half	activity	Change (EUR million)
2015 2016	Construction businesses		88 1

o/w Bouygues Construction 148 1

o/w Bouygues Immobilier 59

o/w Colas (119) (8)

TF1 97 ... (truncated) ...



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

AirFluSal® Forspiro® showed superiority at 12 months over Se

Thomson Reuters (31/08/2016)

Novartis International AG / AirFluSal® Forspiro® showed superiority at 12 months over Seretide® Diskus®[1]in persistence to treatment . Processed and transmitted by Nasdaq Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

* New study shows that rate of patient persistence using Sandoz AirFluSalForspiro is twice as high as for reference product Seretide® Diskus®.

* Study highlights importance of improving treatment 'persistence' over timefor long-term respiratory diseases.

* Analysis, published in leading medical journal, is largest European Real-World Evidence study ever conducted in asthma and COPD.

[1] Seretide(®) and Diskus(®) are registered trademarks owned by Glaxo GroupLtd.

Holzkirchen, August 31, 2016 - New data just published in a leading medicaljournal shows for the first time that the rate of treatment persistence forpatients using the innovative Sandoz AirFluSal Forspiro respiratory inhaler ismore than twice as high as for the reference product.

Persistence to treatment is defined as the duration of time from initiation todiscontinuation of treatment [1]. Dr. Bruce Bender, the lead author on thepaper, said: 'COPD and asthma are long term diseases requiring long-term,persistent adherence to therapy. While adherence has been widely studied todate, a growing awareness of the large number of patients who abandon theirasthma treatment suggests that persistence to treatment may be more relevant forlonger-term outcomes.'

Poor persistence to treatment rates are likely to result in poor outcomesincluding disease exacerbations, reduced quality of life, hospitalization,increased mortality, increased burden on the healthcare system and high economiccosts [2],[3],[4]. Relatively few studies have investigated persistence inpatients taking inhaled therapies, but those that have report sub-optimal ratesin these patients [5],[6],[7].

The results are reported in the latest edition of the leading Journal of Allergyand Clinical Immunology: In Practice. The comparative analysis study is thelargest European Real-World Evidence (RWE) study ever conducted in asthma andCOPD (chronic obstructive pulmonary disease).

The study, entitled 'Comparative analysis of persistence to treatment amongpatients with asthma or COPD receiving AirFluSal(®) Forspiro(®) or Seretide(®)Diskus(®) salmeterol / fluticasone propionate combination therapy', concludedthat patients using the Sandoz device showed a persistence rate of 22.9%,compared to 10.5% for those using the reference product device.

'These results fully validate our decision at Sandoz to develop our inhalerdevice in close collaboration with patients, incorporating their feedback', saidDr. Spencer Jones, Sandoz Head of Global Medical Affairs, Respiratory. 'Thisapproach, which results in the device being effectively designed to give directfeedback to users, is the key to success in treating chronic conditions.'

He added: 'What the data also highlight is the need for even more research tobetter understand patient persistence behaviors and to develop strategies toaddress what are still unacceptably low overall levels.'

The study was designed to retrospectively analyze persistence rates between thetwo devices, using dispensing data from a large German pharmacy database. While retrospective database analyses have some limitations, the strengths of thisdata include the fact that 11,744 patients were included in a matched pairanalysis, controlled for gender, age and month of treatment initiation (to limitseasonal effects).

All patients were first time users of salmeterol/fluticasone propionate andpersistence to treat was analyzed for a 12 month period.

About AirFluSal Forspiro AirFluSal Forspiro offers the proven combination of salmeterol (a long-actinginhaled β_2 -agonist) and fluticasone propionate (an inhaled corticosteroid) in aninnovative device. Safety, efficacy and equivalence have been proven in multipleclinical trials.

It was developed at Aeropharm GmbH in Rudolstadt, Germany, Sandoz's globalrespiratory Center of Excellence. Sandoz collaborated with UK-based VecturaGroup plc, a respiratory product development company, in the design anddevelopment of the product. The innovative and intuitive-to-use inhaler wasinvented at Vectura and its design was awarded the Red Dot Product Design awardin 2011, an internationally recognized quality seal awarded by the DesignZentrum Nordrhein Westfalen in Essen, Germany.

In order to improve patient experience with inhalation devices, Sandoz andVectura collaborated closely with patients during the development process. Thedevice includes multiple feedback mechanisms such as visual control features,which help reassure the patient about dosing and a simple lever arm to load thedose.

AirFluSal Forspiro has been launched to date in approximately 30 countries, inEurope and elsewhere.

Disclaimer This press release contains forward-looking statements that can be identified byterminology such as 'long-term,' 'persistent,' 'growing,' 'suggests,' 'may,' 'likely,' 'strategies,' or similar terms, or by express or implied discussionsregarding potential additional marketing approvals for AirFluSal Forspiro, orregarding potential future revenues from AirFluSal Forspiro. You should notplace undue reliance on these statements. Such forward-looking statements arebased on the current beliefs and expectations of management regarding futureevents, and are subject to significant known and unknown risks anduncertainties. Should one or more of these risks or uncertainties materialize,or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may varymaterially from those set forth in the forward-looking statements. There can beno guarantee that AirFluSal Forspiro will be submitted or approved for anyadditional indications or labeling in any market, or at any ... (truncated) ...



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gazprom Neft upgrades loyalty and prepaid fuel cards with Ge

Thomson Reuters (31/08/2016)

Amsterdam, Aug. 31, 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, has been chosen by Gazprom Neft to increase the security and user convenience of their loyalty and prepaid fuel cards using the whitelabel EMV-based Gemalto Optelio PURE dual interface solution. Gazprom Neft is one of the largest oil producers in Russia and CIS with more than 1,700 filling stations. New contactless cards are accepted in GazProm Neft's up-to-date terminals supplied by Ingenico and are supported in GazProm Neft's fleet card processing solution supplied by OpenWay.

Gazprom Neft's 'On our way/Going the same way' loyalty and prepaid fuel cards have successfully attracted more than 6.7 million members across 29 different regions. The new cards have been deployed since early 2016 and enable Gazprom Neft to leverage the optimized, banking-level security of the internationally recognized EMV standard, reducing the risk of fraud. This future-proof, scalable solution establishes a clear road map for the adoption of enhanced card functionality, and the roll-out of further value-added benefits for their customers.

The cards are fully compliant with the EMV standard for financial cards and are used within Gazprom Neft's private acceptance network, thus saving on fees induced by traditional card schemes. Gazprom Neft retains complete control over its own and proprietary deployment. In addition to core EMV benefits, the introduction of contactless transactions delivers optimal speed and convenience for the card holders.

'Embracing the EMV ecosystem and contactless technology provides Gazprom Neft with a clear road map for future business development,' said Philippe Cambriel, President for Europe, Mediterranean and CIS at Gemalto. 'The introduction of contactless cards and terminals offers a significant step forward in speed, convenience and durability. They have also laid the foundations for the adoption of mobile payments and are now ideally placed to serve and support a fast-emerging generation of smartphone-centric consumers.'

Download the picture

About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the global leader in digital security, with 2015 annual revenues of EUR 3.1 billion and customers in over 180 countries. We bring trust to an increasingly connected world.

Our technologies and services enable businesses and governments to authenticate identities and protect data so they stay safe and enable services in personal devices, connected objects, the cloud and in between.

Gemalto's solutions are at the heart of modern life, from payment to enterprise security and the internet of things. We authenticate people, transactions and objects, encrypt data and create value for software - enabling our clients to deliver secure digital services for billions of individuals and things.

Our 14,000+ employees operate out of 118 offices, 45 personalization and data centers, and 27 research and software development centers located in 49 countries.

For more information visit www.gemalto.com or follow @gemalto on Twitter.

Gemalto media contacts:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 peggy.edoire@gemalto.com	Vivian Liang +86 1059373 vivian.liang@gemalto.com	North America Europe & CIS Greater China +1
Ernesto Haikewitsch +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 kristel.teyras@gemalto.com	Shintaro Suzuki +65 6317 82 shintaro.suzuki@gemalto.com	Latin America Middle East & Africa Asia

