

# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016



| <p><b>B20 Intraday</b></p>  | <p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3370,69</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">11</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>9</td> </tr> <tr> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>36,00 ▲</td> <td>+2,38%</td> <td>ONTEX GROUP NV</td> <td>28,17 ▼</td> <td>-2,55%</td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>35,00 ▲</td> <td>+1,80%</td> <td>GALAPAGOS</td> <td>38,33 ▼</td> <td>-1,13%</td> </tr> <tr> <td>UMICORE (BE)</td> <td>44,72 ▲</td> <td>+1,15%</td> <td>UCB (BE)</td> <td>70,30 ▼</td> <td>-1,02%</td> </tr> </tbody> </table>                                   | Last Price    | 3370,69              | Minimum Price | 1046,07 (02/09/1992)   | Maximum Price | 4759,01 (23/05/2007)   | Gainers | 11 |  | Losers |  | 9  | BEKAERT (BE)       | 36,00 ▲  | +2,38% | ONTEX GROUP NV      | 28,17 ▼ | -2,55% | AGEAS                | 35,00 ▲  | +1,80% | GALAPAGOS       | 38,33 ▼ | -1,13% | UMICORE (BE)        | 44,72 ▲ | +1,15% | UCB (BE)             | 70,30 ▼ | -1,02% |
|-----------------------------|--|---------------|----------------------|---------------|------------------------|---------------|------------------------|---------|----|--|--------|--|----|--------------------|----------|--------|---------------------|---------|--------|----------------------|----------|--------|-----------------|---------|--------|---------------------|---------|--------|----------------------|---------|--------|
| Last Price                  | 3370,69  | Minimum Price | 1046,07 (02/09/1992) | Maximum Price | 4759,01 (23/05/2007)   |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| Gainers                     | 11   |               | Losers               |               | 9                      |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| BEKAERT (BE)                | 36,00 ▲  | +2,38%        | ONTEX GROUP NV       | 28,17 ▼       | -2,55%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| AGEAS                       | 35,00 ▲  | +1,80%        | GALAPAGOS            | 38,33 ▼       | -1,13%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| UMICORE (BE)                | 44,72 ▲  | +1,15%        | UCB (BE)             | 70,30 ▼       | -1,02%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| <p><b>CAC Intraday</b></p>  | <p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4345,91</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">30</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>ACCOR (FR)</td> <td>39,00 ▲</td> <td>+5,56%</td> <td>NOKIA (FR)</td> <td>5,16 ▼</td> <td>-0,82%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>4,49 ▲</td> <td>+3,02%</td> <td>CAP GEMINI (FR)</td> <td>79,81 ▼</td> <td>-0,69%</td> </tr> <tr> <td>ORANGE (FR)</td> <td>14,80 ▲</td> <td>+2,81%</td> <td>PUBLICIS GROUPE (FR)</td> <td>62,30 ▼</td> <td>-0,52%</td> </tr> </tbody> </table>             | Last Price    | 4345,91              | Minimum Price | 2693,21 (23/09/2011)   | Maximum Price | 7347,94 (21/10/2009)   | Gainers | 30 |  | Losers |  | 10 | ACCOR (FR)         | 39,00 ▲  | +5,56% | NOKIA (FR)          | 5,16 ▼  | -0,82% | ARCELORMITTAL (NL)   | 4,49 ▲   | +3,02% | CAP GEMINI (FR) | 79,81 ▼ | -0,69% | ORANGE (FR)         | 14,80 ▲ | +2,81% | PUBLICIS GROUPE (FR) | 62,30 ▼ | -0,52% |
| Last Price                  | 4345,91  | Minimum Price | 2693,21 (23/09/2011) | Maximum Price | 7347,94 (21/10/2009)   |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| Gainers                     | 30   |               | Losers               |               | 10                     |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ACCOR (FR)                  | 39,00 ▲  | +5,56%        | NOKIA (FR)           | 5,16 ▼        | -0,82%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ARCELORMITTAL (NL)          | 4,49 ▲   | +3,02%        | CAP GEMINI (FR)      | 79,81 ▼       | -0,69%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ORANGE (FR)                 | 14,80 ▲  | +2,81%        | PUBLICIS GROUPE (FR) | 62,30 ▼       | -0,52%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| <p><b>AEX Intraday</b></p>  | <p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>439,50</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">17</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>4,49 ▲</td> <td>+3,02%</td> <td>ALTICE</td> <td>14,03 ▼</td> <td>-1,09%</td> </tr> <tr> <td>NN GROUP</td> <td>29,30 ▲</td> <td>+1,84%</td> <td>SBM OFFSHORE NV</td> <td>11,19 ▼</td> <td>-0,48%</td> </tr> <tr> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>22,11 ▲</td> <td>+1,77%</td> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>58,48 ▼</td> <td>-0,28%</td> </tr> </tbody> </table>                      | Last Price    | 439,50               | Minimum Price | 194,99 (09/03/2009)    | Maximum Price | 806,41 (21/10/2009)    | Gainers | 17 |  | Losers |  | 8  | ARCELORMITTAL (NL) | 4,49 ▲   | +3,02% | ALTICE              | 14,03 ▼ | -1,09% | NN GROUP             | 29,30 ▲  | +1,84% | SBM OFFSHORE NV | 11,19 ▼ | -0,48% | ROYAL DUTCH SHELL A | 22,11 ▲ | +1,77% | GEMALTO N.V.         | 58,48 ▼ | -0,28% |
| Last Price                  | 439,50   | Minimum Price | 194,99 (09/03/2009)  | Maximum Price | 806,41 (21/10/2009)    |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| Gainers                     | 17   |               | Losers               |               | 8                      |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ARCELORMITTAL (NL)          | 4,49 ▲   | +3,02%        | ALTICE               | 14,03 ▼       | -1,09%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| NN GROUP                    | 29,30 ▲  | +1,84%        | SBM OFFSHORE NV      | 11,19 ▼       | -0,48%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ROYAL DUTCH SHELL A         | 22,11 ▲  | +1,77%        | GEMALTO N.V.         | 58,48 ▼       | -0,28%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| <p><b>DAX Intraday</b></p>  | <p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>9761,47</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">22</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>ALLIANZ (DE)</td> <td>142,10 ▲</td> <td>+1,75%</td> <td>DT.ANNINGTON IMM.SE</td> <td>31,51 ▼</td> <td>-2,44%</td> </tr> <tr> <td>CONTINENTAL (DE)</td> <td>187,10 ▲</td> <td>+1,57%</td> <td>INFINEON (DE)</td> <td>12,26 ▼</td> <td>-1,00%</td> </tr> <tr> <td>SAP AG (DE)</td> <td>68,45 ▲</td> <td>+1,52%</td> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>11,78 ▼</td> <td>-0,80%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price    | 9761,47              | Minimum Price | 438,38 (18/03/2002)    | Maximum Price | 636497,44 (18/03/2011) | Gainers | 22 |  | Losers |  | 8  | ALLIANZ (DE)       | 142,10 ▲ | +1,75% | DT.ANNINGTON IMM.SE | 31,51 ▼ | -2,44% | CONTINENTAL (DE)     | 187,10 ▲ | +1,57% | INFINEON (DE)   | 12,26 ▼ | -1,00% | SAP AG (DE)         | 68,45 ▲ | +1,52% | RWE AG ST O.N. (DE)  | 11,78 ▼ | -0,80% |
| Last Price                  | 9761,47  | Minimum Price | 438,38 (18/03/2002)  | Maximum Price | 636497,44 (18/03/2011) |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| Gainers                     | 22   |               | Losers               |               | 8                      |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| ALLIANZ (DE)                | 142,10 ▲   | +1,75%        | DT.ANNINGTON IMM.SE  | 31,51 ▼       | -2,44%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| CONTINENTAL (DE)            | 187,10 ▲   | +1,57%        | INFINEON (DE)        | 12,26 ▼       | -1,00%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| SAP AG (DE)                 | 68,45 ▲  | +1,52%        | RWE AG ST O.N. (DE)  | 11,78 ▼       | -0,80%                 |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| <p><b>DJIA Intraday</b></p> | <p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>17703,93</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2">30</td> <td colspan="2">Losers</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>97,51 ▲</td> <td>+2,38%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td>68,80 ▲</td> <td>+2,07%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>76,10 ▲</td> <td>+1,96%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>  | Last Price    | 17703,93             | Minimum Price | 0,20 (21/10/2011)      | Maximum Price | 19737,03 (02/11/2011)  | Gainers | 30 |  | Losers |  | 0  | CHEVRON CORP (US)  | 97,51 ▲  | +2,38% |                     |         |        | WAL-MART STORES (US) | 68,80 ▲  | +2,07% |                 |         |        | CATERPILLAR (US)    | 76,10 ▲ | +1,96% |                      |         |        |
| Last Price                  | 17703,93   | Minimum Price | 0,20 (21/10/2011)    | Maximum Price | 19737,03 (02/11/2011)  |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| Gainers                     | 30   |               | Losers               |               | 0                      |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| CHEVRON CORP (US)           | 97,51 ▲  | +2,38%        |                      |               |                        |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| WAL-MART STORES (US)        | 68,80 ▲  | +2,07%        |                      |               |                        |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |
| CATERPILLAR (US)            | 76,10 ▲  | +1,96%        |                      |               |                        |               |                        |         |    |  |        |  |    |                    |          |        |                     |         |        |                      |          |        |                 |         |        |                     |         |        |                      |         |        |

# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

## ROOD - ROOD TESTHOUSE - EUR

**RoodMicrotec: vervaardiging jaarrekening nog niet volledig a**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

PERSBERICHT

Zwolle, 12 april 2016

RoodMicrotec: vervaardiging jaarrekening nog niet volledig afgerond

Tot op heden zijn de werkzaamheden inzake de jaarrekening 2015 naar wens verlopen. Er is echter door verschillende omstandigheden, waaronder de overdracht van werkzaamheden, vertraging opgetreden waardoor de voorbereidingen later zijn aangevangen dan gebruikelijk. Daar wij hechten aan een uiterst zorgvuldige weergave van de resultaten en de toelichting daarop hebben wij besloten de publicatie van het jaarverslag uit te stellen tot 26 april 2016. De algemene vergadering van aandeelhouders wordt derhalve ook uitgesteld en zal nuplaatsvinden op 7 juni 2016.

Over RoodMicrotec: With meer dan 45 jaar ervaring als een onafhankelijke value-added dienstverlener op het gebied van micro- en optoelectronica biedt RoodMicrotec Fabless Companies, OEM's en andere ondernemingen een one-stop shop propositie. Met haar powerful solutions heeft RoodMicrotec een sterke positie in Europa opgebouwd.

Onze diensten voldoen aan de industriële en kwaliteitseisen van de high-reliability/ruimtevaart, automobiel-, telecommunicatie-, medische-, IT- en elektronica sectoren. Certified by RoodMicrotec betreft onder andere certificatie van producten volgens de strenge ISO/TS 16949-norm die geldt voor toeleveranciers van de automobielindustrie. De onderneming beschikt tevens over een geaccrediteerd laboratorium voor testactiviteiten en kalibrering volgens ISO/IEC 17025. The value-added diensten omvatten onder meer Supply Chain Management en Total Manufacturing Solutions in samenwerking met onze partners, failure & technology analysis, qualification & burn-in, test- & product engineering, production test (inclusief device programming en end-of-line service), ESD/ESDFOS assessment & training, and quality & reliability consulting.

RoodMicrotec heeft vestigingen in Duitsland (Dresden, Nördlingen, Stuttgart), in het Verenigd Koninkrijk (Bath) en in Nederland (Zwolle).

Voor nadere informatie: Philip Nijenhuis, CEO, Reinhard Pusch, COO/CSO, Martin Sallenhag, CTO, Erwin Vrielink, CFO  
Telefoon: +31 38 4215216 Correspondentieadres: RoodMicrotec N.V., Postbus 1042, 8001 BA Zwolle E-mail:  
investor-relations@roodmicrotec.com Web: [www.roodmicrotec.com](http://www.roodmicrotec.com)



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

## CDI - CHRISTIAN DIOR - EUR

**Christian Dior : Revenue for the first nine months of fiscal** **Thomson Reuters (12/04/2016)**

FINANCIAL RELEASE REVENUE FOR THE FIRST NINE MONTHS OF FISCAL YEAR 2015/2016

In the nine-month period from July 1, 2015 to March 31, 2016, the Christian Dior group recorded revenue of 28.9 billion euros, representing growth of 10% compared to the period from July 1, 2014 to March 31, 2015. Organic revenue growth was 5%. The breakdown of revenue was as follows:

Period from actual    Period from July 1, 2015 Organic (EUR millions)    July 1, 2014 to (9 months)    to (9 months)    Change at March 31, 2016 March 31, 2015 exchange rates growth ((a))

|                   |       |       |      |     |                  |
|-------------------|-------|-------|------|-----|------------------|
| Christian Dior    | 1,390 | 1,287 | +8%  | +3% | Couture          |
| Wines and Spirits | 3,706 | 3,288 | +13% | +8% |                  |
| Fashion and       | 9,401 | 8,773 | +7%  | +2% | Leather Goods    |
| Perfumes and      | 3,656 | 3,248 | +13% | +9% | Cosmetics        |
| Watches and       | 2,530 | 2,239 | +13% | +7% | Jewelry          |
| Selective         | 8,665 | 7,796 | +11% | +5% | Retailing        |
| Other activities  | (404) | (407) | -    | -   | and eliminations |

Total                    28,944    26,224    +10% +5%

((a)) At constant structure and exchange rates

For the period from January 1 to March 31, 2016, the Christian Dior group recorded revenue of 9.0 billion euros, representing growth of 3% compared to the same period in 2015. Growth at constant structure and exchange rates was also 3%.

The US market is strong. Europe remains well oriented, except for France which is affected by a fall in tourism; Asian markets are varied.

Quarterly revenue by business group:

Period from exchange    Period from Organic (EUR millions)    Change at January 1 to (3 months)    January 1 to (3 months)    actual March 31, 2016 March 31, 2015 rates growth ((a))

|                   |       |       |     |     |                  |
|-------------------|-------|-------|-----|-----|------------------|
| Christian Dior    | 429   | 433   | -1% | 0%  | Couture          |
| Wines and Spirits | 1,033 | 992   | +4% | +6% |                  |
| Fashion and       | 2,965 | 2,975 | 0%  | 0%  | Leather Goods    |
| Perfumes and      | 1,213 | 1,129 | +7% | +9% | Cosmetics        |
| Watches and       | 774   | 723   | +7% | +7% | Jewelry          |
| Selective         | 2,747 | 2,648 | +4% | +4% | Retailing        |
| Other activities  | (120) | (149) | -   | -   | and eliminations |

Total                    9,041    8,751    +3% +3%

((a)) At constant structure and exchange rates

The highlights of the quarter were as follows: \* Christian Dior Couture maintained stable revenue at constant exchange rates, despite lower tourist traffic in Paris and certain Asian countries; \* Champagne showed strong momentum, especially in Europe where growth continued; \* Hennessy maintained its remarkable performance in the United States. In China, the quarter showed better momentum after the impact of destocking by distributors in 2015; \* The Fashion and Leather Goods business group was stable. Louis Vuitton maintained its creative momentum as shown by its numerous innovations across all areas, notably in leather goods, watches and jewelry with the new Blossom collection. The legendary leather line models achieved good success; \* Parfums Christian Dior recorded strong growth with the remarkable success of Sauvage and the vitality of its iconic perfumes J'adore and Miss Dior; \* Building on the success of the perfume, Guerlain expanded La Petite Robe Noire into the world of make-up; \* Bvlgari recorded an excellent performance driven by the success of its iconic jewelry collections and innovations; \* TAG Heuer had a good quarter, benefiting from its successful strategy offocusing on its core offering. The new connected smartwatch was an immense success; \* Sephora gained market share around the world. North America maintained its exceptional growth rate; \* DFS continues to be faced with an uncertain economic environment in Asia.

### OUTLOOK

The Christian Dior group will continue to focus its efforts on developing its brands, will maintain a strict control over costs and will target its investments on the quality, the excellence and the innovation of its products and their distribution. The Group will rely on the talent and the motivation of its teams, the diversity of its businesses and the good ... (truncated) ...



### DLTA - DELTA PLUS GROUP - EUR

#### Delta Plus Group: comptes annuels et dividende en hausse.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Très solide exercice 2015 pour Delta Plus Group, qui a fait état ce mardi soir d'une progression de 19,5% de son bénéfice net en rythme annuel à 12,6 millions d'euros.

Le bénéfice opérationnel courant a quant à lui crû de 22,1% comparativement à l'année précédente. 'Comme en 2014, la forte progression de la rentabilité opérationnelle s'explique par un effet volume favorable, dans un contexte de maîtrise des marges et d'augmentation modérée des coûts de structure', a détaillé la société, qui a également enregistré des hausses de respectivement 12,3 et 11,5% concernant sa marge brute et son chiffre d'affaires, ressortis à 95,6 et 193 millions d'euros.

Delta Plus Group a ainsi signé un sixième exercice consécutif de croissance et affiché un nouveau plus haut historique, à la faveur notamment d'un retour de la croissance en Europe et d'une bonne dynamique en Chine, en sus de ventes solides au Moyen-Orient, malgré un second semestre plus contrasté. Delta Plus Group a de surcroît bénéficié au cours de l'exercice écoulé de l'effet périmètre lié à l'intégration de la société Elvex, consolidée sur une période de 9 mois en 2015, ainsi que d'effets de changes positifs significatifs, liés à l'affaiblissement de l'euro par rapport au dollar.

Prudent, le Groupe dit toutefois rester aujourd'hui 'vigilant sur l'évolution du contexte d'instabilité économique et géopolitique qui touche certains pays, ainsi que sur l'impact défavorable de la baisse du prix du pétrole, qui a pesé en partie sur la croissance du chiffre d'affaires au second semestre 2015'. Dans ce contexte, Delta Plus Group aura comme priorité en 2016 de confirmer la solidité de son modèle sur ses deux zones géographiques, mais aussi de poursuivre l'intégration d'Elvex et la collaboration avec ses partenaires sur le marché américain.

Le dividende proposé à la prochaine Assemblée générale s'élèvera à 0,85 euro par action, en augmentation de 13% par rapport à celui versé au titre de 2014.



### ETL - EUTELSAT COMMUNICATION - EUR

#### Eutelsat: l'Euro 2016 en qualité Ultra HD pour la Rai.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - La Rai et Eutelsat ont passé un accord pour diffuser en direct et en Ultra HD l'Euro 2016.

Les téléspectateurs italiens qui sont équipés du bouquet de télévision par satellite gratuit Tivùsat, diffusé à partir du pôle audiovisuel Hot Bird d'Eutelsat, pourront regarder sept matches de l'Euro 2016 en qualité Ultra HD.

' Cette diffusion en direct des matches du Championnat d'Europe constitue le projet le plus ambitieux en Italie en matière de diffusion en Ultra HD et en direct d'une manifestation sportive. Elle préfigure le lancement de chaînes dans ce format ' indique le groupe.

Les diffusions des matches en Ultra HD débiteront par le premier quart de finale de l'Euro 2016 le 30 juin, suivi des autres matches de cette étape de la compétition les 1er, 2et 3 juillet, puis des demi-finales les 6 et 7 juillet, et par la finale le 10 juillet.

Eutelsat et la Rai travaillent également ensemble pour le passage en Haute Définition de onze chaînes de la Rai diffusées par satellite. Le passage en HD de la totalité des onze chaînes sera achevé fin 2016.



### EOSI - EOS IMAGING - EUR

#### EOS imaging: la FDA autorise le logiciel SpineEOS.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - EOS imaging a annoncé ce mardi après la clôture avoir obtenu l'autorisation de la FDA (Food and Drug Administration) pour spineEOS, un logiciel de planification 3D en ligne de la chirurgie du rachis, basé sur les images stéréo-radiographiques 2D/3D d'EOS.

Cette autorisation permet au spécialiste de l'imagerie médicale orthopédique 2D/3D d'élargir sa présence sur le marché du rachis aux États-Unis, en particulier celui de la chirurgie complexe du rachis et de la fusion thoraco-lombaire. Ces chirurgies concernent environ 400.000 patients par an outre-Atlantique et représentent un marché annuel évalué à plus de 3 milliards de dollars d'implants orthopédiques.

Le logiciel de planification 3D spineEOS a été conçu pour le traitement des pathologies dégénératives ou déformatives du rachis chez l'adulte, ainsi que pour la scoliose idiopathique chez l'adolescent. Il permet au chirurgien de définir l'acte chirurgical permettant un alignement sagittal optimal à partir des données 3D du bassin et des vertèbres obtenues en position debout lors d'un examen EOS.

Le logiciel spineEOS peut aussi être utilisé pour partager avec le patient la stratégie thérapeutique avant l'intervention et est en outre accessible en salle d'opération sous la forme d'un rapport personnalisé de planification.



### ALECR - EUROFINS CEREP - EUR

#### Eurofins- Cerep: bénéfice de 1,81 ME en 2015.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires 2015 s'est élevé à 22,51 millions d'euros en croissance de 21,70% par rapport au chiffre d'affaires 2014 (18,50 millions d'euros).

La part du chiffre d'affaires réalisé au cours de l'exercice avec les dix premiers partenaires d'Eurofins- Cerep s'établit à 45% pour 2015.

Le résultat d'exploitation est un bénéfice de 0,99 million d'euros contre une perte de 1,66 million d'euros en 2014. ' Celui-ci est obtenu par la forte augmentation du chiffre d'affaires et par une maîtrise des charges ' indique le groupe.

Le résultat net en 2015 est un bénéfice de 1,81 million d'euros contre une perte 0,49 million d'euros en 2014.

' Le renouvellement des principaux contrats de services fin 2015, début 2016, ainsi que les efforts de réduction des charges réalisés en 2015 devrait permettre de pérenniser un résultat positif sur 2016 ' annonce la direction.



### SAVE - SAVENCIA - EUR

#### SAVENCIA : actions et droits de vote au 31 mars 2016

Thomson Reuters (12/04/2016)

Au 31 mars 2016, le capital social se composait de 14 032 930 actions représentant un nombre total de droits de vote théoriques de 23 607 555 et un nombre total de droits de vote nets de 23 580 270.



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

## ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR

### CREDIT AGRICOLE SA : New quarterly series - 2015

Thomson Reuters (12/04/2016)

Montrouge, 12 April 2016

Press release

New quarterly series - 2015

In keeping with the announcements made on 9 March 2016 relating to the presentation of our plan Strategic Ambition 2020, the split by business lines of the financial statements of Crédit Agricole S.A. will be impacted by the following items from the 1(st) quarter 2016:

1. Reclassification of the stake in the Regional Banks under IFRS 5 as part of the project to simplify the Group's structure
  2. Transfer of asset servicing activities from the Asset gathering businessline to the Large customers business line
  3. Transfer of the cost of Switch 2 from the Corporate centre to Insurance
- The 2015 series have been amended accordingly to provide a common reference.

These changes do not alter the net income of Crédit Agricole S.A.

The unaudited statements are available in an Excel spreadsheet on the website:

<http://www.credit-agricole.com/en/Investor-and-shareholder/Financial-reporting/Credit-Agricole-S.A.-financial-results>



## ALCRB - CARBIOS - EUR

### Carbios: un nouveau président du conseil d'administration.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Carbios a rapporté ce lundi via un communiqué diffusé après Bourse l'accession de Jean Falgoux à la présidence de son conseil d'administration. Membre dudit conseil depuis juin dernier, il succède à Alain Chevallier.

Jean Falgoux a exercé les 40 ans de sa vie professionnelle dans 3 entreprises opérant dans les domaines des sciences de la vie : Ajinomoto, leader mondial des acides aminés produits par biochimie, dont il était notamment directeur général puis président d'Ajinomoto Eurolysine et vice-président d'Ajinomoto Europe ; Rousel Uclaf, dont il fut chef de produit international puis responsable de zone Amérique latine ; et Hoechst Roussel, en Allemagne, où il a été senior vice-président puis Geschäftsführer de Hoechst Roussel Vet GmbH.

La carrière de Jean Falgoux a débuté en recherche et développement chez Rousselot, leader européen des gélatines, et il est à noter qu'il siège actuellement au conseil d'administration de plusieurs sociétés.



## SOFR - SOFRAGI - EUR

### SOFRAGI : Communiqué relatif au nombre total de droits de v

Thomson Reuters (12/04/2016)

SOFRAGI Société Française de Gestion et d'Investissement SICAF au Capital de 3.100.000 euros Siège Social : 37, avenue des Champs Elysées 75008 Paris 784 337 487 R.C.S. PARIS

Communiqué

Paris, le 12 avril 2016

Informations relatives au nombre total de droits de vote et d'actions

Article L. 233-8 II du Code de commerce - Article 223-16 du Règlement Général de l'Autorité des Marchés Financiers

| capital social | vote | Date | Nombres d'actions composant | Nombre total de droits de |
|----------------|------|------|-----------------------------|---------------------------|
|                |      |      |                             |                           |

|                              |         |              |         |   |
|------------------------------|---------|--------------|---------|---|
| Nombre de droits de vote thé | 169.794 | 31 mars 2016 | 100.000 | Nombre de droits d'exercibles* :168.957 |
|------------------------------|---------|--------------|---------|---|

\* 837 actions auto-détenues privées du droit de vote en vertu de l'article L.225-210 du Code de commerce au 31 mars 2016

\*\*\*

Ce communiqué est disponible sur le site [www.sofragi.fr](http://www.sofragi.fr)

SOFRAGI est une société d'investissement à capital fixe (SICAF) ayant la forme d'une société anonyme cotée sur le compartiment C d'Euronext Paris sous le symbole SOFR. Les actions ne peuvent être rachetées par la SICAF à la demande des actionnaires.



## ALMDT - MEDIANTECHNOLOGIES - EUR

### Median Technologies: trésorerie de 30,3 millions à fin 2015.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Median Technologies a fait état ce lundi après Bourse d'une forte progression de ses produits d'activités ordinaires, passés de 1,5 million d'euros à fin 2014 à 3,9 millions au terme de l'année écoulée.

Les pertes opérationnelles et net se sont en revanche creusées, passant toutes 2 de 4,5 millions d'euros environ à 5,7 millions.

Median Technologies disposait toutefois d'un bilan solide à fin décembre, avec une trésorerie nette de 30,3 millions d'euros et des capitaux propres de 26,2 millions, consécutivement à l'augmentation de capital réalisée en juillet dernier d'un montant de 19,8 millions.

Avec une présence renforcée sur le marché des essais cliniques, le groupe poursuit sa politique d'expansion par le biais de nouveaux référencements auprès des 'Big Pharma' et des sociétés de biotechnologie.

Au 31 décembre, son carnet de commandes s'établissait à 21,3 millions d'euros, à comparer avec 11 millions au 31 décembre 2014 et 18,3 millions à fin juin.



### THEP - THERMADOR GROUPE - EUR

**Thermador: croissance de 11,5% du CA au 1er trimestre.**

**Cercle Finance (12/04/2016)**

(CercleFinance.com) - Le groupe enregistre un chiffre d'affaires de 59,77 ME au 1er trimestre 2016, en croissance de 11,5% (-1,3% à périmètre croissant) par rapport au 1er trimestre 2015 (52,88 ME).

De décembre 2015 à février 2016, le nombre de permis de construire augmente de 5,2 % par rapport à la même période un an plus tôt. Les mises en chantier progressent en même temps de 1,9 % sur les deux premiers mois de l'année.

' Notre légère baisse de chiffre d'affaires à périmètre constant s'explique par les difficultés de PBtub qui pâtit d'un phénomène déflationniste persistant et par la perte d'un marché de plomberie chez un client important de Dipra ' explique le groupe.

' Thermador International semble marquer le pas, particulièrement en Europe Centrale et en Espagne où nous sommes challengés sur les prix '.

' Les indicateurs économiques sont meilleurs, nos équipes sont en place et nos gammes se renouvellent et s'étoffent. Nous avons toutes les raisons de nous montrer confiants au sujet de nos performances futures ' annonce la direction.



### ARTE - ARTEA - EUR

**Artea: des comptes 2015 en très forte hausse.**

**Cercle Finance (12/04/2016)**

(CercleFinance.com) - Dévoilés ce mardi après marché, les résultats annuels d'Artea ont été marqués par un bénéfice net part du groupe de 5,3 millions d'euros, à comparer avec une perte de 1,3 million à fin 2014.

Le bénéfice opérationnel a de son côté été multiplié par 2,8 à 12,4 millions d'euros, tandis que le chiffre d'affaires a été multiplié par 4,7 à quelque 54 millions.

' Cette forte croissance s'explique principalement par l'activité promotion, qui intègre la cession en VEFA de l'immeuble The Crown, situé à Nice (Alpes-Maritimes), et d'une partie du parking SILO pour un chiffre d'affaires à l'avancement (95%) au 31 décembre 2015 de 37,5 millions d'euros', a expliqué Artea, qui précise en outre que 'les revenus de cette activité prennent également en compte un contrat de promotion immobilière de 2,6 millions d'euros pour la construction d'un bâtiment de 1.800 mètres carrés dans l'Arteparc de Meyreuil Bachasson (Bouches-du-Rhône)'. Les revenus fonciers ont de surcroît grimpé de 12% à 7,8 millions d'euros, en lien avec la première année pleine des loyers du Campus Arteparc A et B situé à Aix-en-Provence (Bouches-du-Rhône) et livré au mois de juillet 2014.

L'activité 2015 a également été marquée par l'acquisition de nouvelles centrales hydroélectriques, aussi Artea détient-il désormais 7 barrages pour une production annuelle après travaux de 5 gigawattheures (GWh). Ces acquisitions permettront de tripler, en année pleine, la capacité de production d'énergie renouvelable. Enfin, une politique de rotation des actifs avec des cessions d'actifs immobiliers à leur valeur d'expertise a été entamée. Ces dernières ont généré sur l'exercice 2015 des revenus pour plus de 12 millions d'euros.

Artea a également fait état d'une valeur d'expertise du patrimoine livré (en immeubles de placement dans les comptes) de 104 millions d'euros, auxquels s'ajoutent des actifs en développement valorisés par l'expert à 13 millions. Ce patrimoine tient compte de 2 nouveaux actifs livrés cette année, à savoir le campus C à Aix-en-Provence et le bâtiment C à Lille Lesquin (Nord).

L'endettement net s'est de son côté élevé à 85 millions d'euros pour un montant de capitaux propres de 61 millions, avec un ratio LTV (hors dette obligataire) du patrimoine immobilier livré de 54%, et une trésorerie de 9,9 millions à fin 2015. Conformément à sa stratégie, Artea dit poursuivre sa politique de développement avec le lancement de nouvelles tranches d'opérations, en particulier à Lille-Lesquin, et de nouveaux programmes cette année. Dans le domaine de l'énergie et en fonction des opportunités de marché, des investissements significatifs pourraient se poursuivre afin d'accroître la production énergétique au travers de nouvelles acquisitions. Ce développement permettra une hausse substantielle de la production énergétique à compter de 2016 et 2017 et positionnera Artea comme un acteur significatif d'actifs immobilier et énergétique de troisième génération.

Enfin, Artea va poursuivre sa politique de rotation des actifs afin d'assurer un résultat significatif et de se donner les moyens de son développement.



### CRSU - CRCAM SUD RHONE ALPES - EUR

**CRCAM SUD RHONE ALPES : Avis de mise à disposition du rapport**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

CAISSE REGIONALE DE CREDIT AGRICOLE MUTUEL

SUD RHONE ALPES

SOCIETE COOPERATIVE à CAPITAL VARIABLE

Au capital actuel de 70 076 952,50 euros

Siège social : 15-17, rue Paul Claudel - 38100 GRENOBLE 402 121 958 RCS GRENOBLE

Avis de mise à disposition du rapport financier annuel 2015

Conformément à la réglementation en vigueur, le rapport financier annuel 2015 est disponible sur le site internet de la Caisse régionale à l'adresse suivante :

<http://www.ca-sudrhonealpes.fr/ActualitesRegionales/communiques-et-publications.html>

Ce document a également été déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 11 avril 2016.



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

GLOG - GLOBAL GRAPHICS (BE) - EUR

**Global Graphics SE: Trading Update For The Quarter Ended 31**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

PRESS RELEASE - REGULATED INFORMATION

GLOBAL GRAPHICS: TRADING UPDATE FOR THE QUARTER ENDED 31 MARCH 2016

Cambridge (UK) Tuesday 12 April 2016 (18.00 CEST) - GLOBAL GRAPHICS SE (Euronext: GLOG), a developer of software platforms for digital printing, digital document and PDF applications, provides a trading update for the first quarter of the financial year ending 31 December 2016.

Financial highlights for the quarter ended 31 March 2016

The following information is unaudited. \* Revenue for the quarter was EUR5.25 million (2015: EUR5.19 million). \* The Company's measure of adjusted operating profit was a profit of EUR1.98 million (2015: EUR2.62 million) for the quarter. \* Cash at 31 March 2016 was valued at EUR3.41 million (2015: EUR3.51 million). The Group continues to be debt free, therefore, has no interest payments or capital repayments to make. Operational highlights for the quarter ended 31 March 2016

\* Casio Computer Co., Ltd ('Casio') chose the Harlequin Embedded RIP to enhance their Japanese office colour printer SPEEDIA GE6000 by adding native PostScript and PDF support into its new optional unit. Using the Harlequin Embedded RIP, Casio has added native processing of PostScript data with full PostScript compatibility and a PC-less direct print feature for PDF files.

\* A strategic business relationship with Roland DG Corporation ('Roland'), a global, leading manufacturer of wide-format inkjet printers and printer/cutters, was announced during the quarter. Roland chose the Harlequin RIP to provide their customers with the ability to efficiently handle ever larger and complicated colour files and to be able to collaborate with the experienced and talented team of Global Graphics engineers who specialise in colour management and screening technology to provide solid support for their customers. It will also allow Roland to reduce lead times for bringing products to market.

\* During the quarter, the Company announced that it is strategically aligning itself with Hybrid Software to provide digital press manufacturers with an 'unbeatable' package of RIPs and workflow. It is expected that drupa 2016 will provide a launchpad for a combined solution.

\* A major new release of the Harlequin RIP, the software engine that drives the printing industry's highest performing digital presses, was launched during the quarter. Reputed for the quality of its output as well as its speed, the Harlequin RIP transforms design and pre-press data into a format that can be printed and feeds those pages to the press. It's compatible with a wide range of PDF design tools and compliant with industry standards. The new version, Harlequin 11, raises the bar in output quality by introducing features to improve inkjet output quality, offers more controls for variable data printing, and contains new features for labels and packaging applications.

\* A new generation of aqueous inkjet printers from Think Laboratory that will print onto plastic film for applications such as short-run food packaging, will be powered by the Harlequin RIP. Think Laboratory, a global supplier of advanced gravure engraving equipment based in Japan, has licensed Harlequin because it is faster than other vendors' technology and can produce optimal output quality thanks to Global Graphics' new multi-level screening technology which was launched earlier this month and will be on show at drupa 2016.

More information about all of the above can be found in the news section of the Company's website at <http://www.globalgraphics.com/news/>

Revenue analysis

The Company has adopted IFRS 15 Revenue from Contracts with Customers ('IFRS15') in advance of the mandatory adoption date of 1 January 2018 and will apply it to its consolidated financial statements for the year ending 31 December 2016. Full disclosure of any effect of the change in accounting standard will be disclosed in accordance with the transitional requirements of IFRS 15 in the Company's consolidated financial statements.

IFRS 15 and its associated interpretation guidance is more detailed and specific in its approach to revenue recognition than IAS 18, including specific guidance for licensing scenarios that the Company is involved in. Adopting IFRS 15 early ensures a consistent approach to revenue recognition that may not be possible under IAS 18. Some revenue will be recognised earlier than previously, whilst some revenue will now be deferred until a later date, depending on the contractual arrangements.

If IFRS 15 had not been adopted by the Company, under its existing revenue recognition policy, revenue for the quarter would have been EUR2.63 million.

During the quarter, a customer in the Print segment exercised an option in their contract which resulted in the recognition of revenue totalling EUR2.87 million. The cash receipt for the license fee will be received during the years ending 31 December 2016 through to 2020.

On 4 March 2014, the Company announced that it had signed a contract to license its Harlequin technology to a global manufacturer of office printing devices to drive their single function, multi-function and production printers. The contract has been included in the Print operating segment and is included under the Office market heading. During the quarter EUR0.04 million (2015: EUR3.42 million) was recognised as revenue from this contract.

The run-up to drupa 2016 has caused a slowdown in shipments from some customers in the Print segment, which has resulted in lower than expected revenue from those customers during the quarter.

Segment sales analysis The following table provides information about revenue for the Group's operating segments for the quarter ended 31 March.

Quarter ended 31 March

| EUR 000s | 2016 | 2015                  | Print | 4,498 | 4,955 |
|----------|------|-----------------------|-------|-------|-------|
| eDoc     | 177  | 238                   |       |       |       |
| Fonts    | 579  | - ... (truncated) ... |       |       |       |



### ATO - ATOS ORIGIN (FR) - EUR

#### Extreme Computing : The 2015 Bull-Joseph Fourier Prize reward

Thomson Reuters (12/04/2016)

\* Laureates of the 2015 Bull-Joseph Fourier demonstrate the importance of computer simulation in key sectors of society.

\* In medicine, thanks to digital simulation the implementation of ultrafast diagnoses of strokes can save lives.

\* For material design, digital simulation enables a new 'material-by-design' approach.

Paris, 12 April 2016 - The 2015 Bull-Joseph Fourier Prize was awarded to two teams for their significant contribution to the advancement of awareness of science and innovation and to the development of simulation methods. It was awarded by Catherine Rivière, President and CEO of GENCI and by Philippe Vannier, Executive Director, Big Data and Security and Director of Technology at Atos, before a large audience of representatives of the French scientific community.

Fruit of the collaboration between Atos and GENCI, the goal of the Bull-Joseph Fourier Prize is to contribute to the accelerated development of computer simulation in France and to establish a broad ecosystem bringing together computing centres, research laboratories and European industry.

2015 Bull-Joseph Fourier - First Prize : Saving human lives with accelerated stroke diagnoses.

For their innovative work integrating high-performance computing with medical imaging, the 2015 Bull-Joseph Fourier First Prize was awarded to the team of Frédéric Nataf, Research Director at CNRS, Professor Frédéric Hecht, and Pierre-Henri Tournier Postdoc at Laboratory J.-L. Lions of the Université Pierre et Marie Curie, Project Alpines-INRIA ; Victoria Dolean, Reader at Department of Mathematics and Statistics of University of Strathclyde (Glasgow, UK) and Laboratoire J.-A. Dieudonné at the Université de Nice-Sophia Antipolis; Pierre Jolivet, CNRS Researcher at IRIT-ENSEEIH, Toulouse.

The 2015 Bull-Joseph Fourier First Prize rewards research that is likely to aid in saving human lives. Conducted in collaboration with the medical imaging company, EMTensor, these simulation studies demonstrate the feasibility of an innovative imaging technique based on microwaves allowing differentiation, in less than 15 minutes, between the two types of stroke (ischemic or hemorrhagic) and are usable from patient intake and throughout hospital care. These two points are crucial: speed of detection and characterisation of a stroke are critical to the care and survival of the patient. These simulations are possible through the power of supercomputers, new algorithms and rapid development.

2015 Bull-Joseph Fourier Second Prize : Revolutionising the development of new materials.

Receiving the 2015 Bull-Joseph Fourier Second Prize, was the team of Antoine Levitt, Head of Research at INRIA and Marc Torrent, Principal Investigator at the Commissariat à l'Energie Atomique et aux Energies Alternatives (Alternative Energy Commission).

Creation of new materials without recourse to experience, and prediction of their properties, using powerful simulation techniques of their electronic structure, this is what the research awarded the 2015 Bull-Joseph Fourier Second Prize will enable. By parallelising the 'ABINIT' software widely used in the research world, and enabling it to take advantage of the power of extra large supercomputers, which it could not do before, the group awarded had thus paved the way for 'material-by-design': defining new materials that meet precise specifications, through the provision of a very large material properties prediction database, rather than through experiments that are often long, costly and hazardous. This touches on all sectors requiring innovative materials: aeronautics, chemistry, health and many more.

###

About the Bull-Joseph Fourier Prize

Each year, the Bull-Joseph Fourier Prize recognises the work of research, academic and industrial teams in the fields of computer simulation and high-performance computing in France. Designed by Bull, the hardware and software brand of the Atos Group, in association with GENCI (Grand Equipement National de Calcul Intensif), the Bull-Joseph Fourier Prize awards 15,000 Euro to the first place winner and dedicated time on the GENCI supercomputers for second place.

With this prize, Bull and GENCI encourage the development of computer simulation and the treatment of massive amounts of data as found in domains such as scientific research and industrial applications. These techniques play a determinant role in Europe's ability to be at the forefront of research and innovation and to remain internationally competitive.

The prize pays homage to mathematician Joseph Fourier whose work in the 18(th) century largely contributed to the mathematical modelisation of physical phenomena. Joseph Fourier conducted the majority of his scientific studies in Paris and Grenoble, providing the mathematical tools essential to the modelisation of physical phenomena.

The first Bull-Joseph Fourier Prize was awarded in 2009.

Founding the Bull-Joseph Fourier Prize for Computer Simulation, in association with GENCI, Bull, whose creator Fredrik Rosing Bull developed the first statistics computers and who, in 1919, was a pioneer in the technological independence of Europe, pays homage to a great scientist whose work is still widely used in the world of computer simulation. For more information: [www.prix-bull-fourier.fr](http://www.prix-bull-fourier.fr)

About GENCI

Created in 2007 by the French public authorities, GENCI is aimed at placing France among the leading countries within Europe and on the international stage in terms of HPC. In this context, GENCI has three missions:

\* To implement the French national strategy by equipping in HPC resources the three national computing centres in support of scientific research; \* To contribute to the realisation of an European integrated HPC ecosystem; \* To promote numerical simulation and HPC within the academic and industrial research communities. ... (truncated) ...



### GTT - GTT PROMESSES - EUR

#### GTT: hausse de 7,1% du CA au 1er trimestre.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Le spécialiste des systèmes de confinement à membranes GTT (Gaztransport & Technigaz) annonce un chiffre d'affaires au premier trimestre 2016 de 58,6 millions d'euros, en hausse de 7,1 % par rapport au premier trimestre 2015.

Le chiffre d'affaires lié aux redevances s'établit à 55,4 millions, en progression de 9,4%. Les redevances des méthaniers et éthaniers progressent de 12,5% et celles des FSRU de 28,7%. Les autres redevances proviennent des FLNG, des réservoirs terrestres et de la barge.

Principalement porté par des prestations de maintenance destinées aux navires en service, par des prestations d'études et par des homologations de fournisseurs, le chiffre d'affaires lié aux services s'établit à 3,2 millions, en baisse de 21,6%.

Sous réserve de reports ou annulations significatifs de commandes, GTT confirme ses objectifs pour 2016, soit un chiffre d'affaires en croissance de plus de 10% à plus de 250 millions d'euros, un taux de marge sur le résultat net de plus de 50% et un montant de dividende, au titre de 2016 et 2017, au moins équivalent à celui proposé au titre de l'exercice 2015.



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016



THEP - THERMADOR GROUPE - EUR

**THERMADOR GROUPE : Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2016**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

THERMADOR GROUPE : Chiffre d'affaires du 1(er) trimestre 2016 : +11,5%

|   | 2016      |                          |        | 2015                     |         |  | Variation |
|---|-----------|--------------------------|--------|--------------------------|---------|--|-----------|
| Variation constant*   | 2016/2015 | 2016 périmètre constant* | 2015   | 2016 périmètre constant* | 2015    |  |           |
| -----en milliers d'euros 2016 2016 périmètre 2015 Variation |           |                          |        |                          |         |  |           |
| -----Détail par secteurs d'activité :                       |           |                          |        |                          |         |  |           |
| Sferaco,  | 11 262    | 11 262                   | 11 322 | - 0,5%                   | - 0,5%  | robinetterie                               |           |
| Jetly, pompes   | 10 689    | 10 689                   | 10 181 | + 5,0%                   | + 5,0%  |  |           |
| Thermador,  | 9 837     | 9 837                    | 9 674  | + 1,7%                   | + 1,7%  | accessoires de chauffage                   |           |
| Pb tub, tubes en  | 6 566     | 6 566                    | 7 524  | - 12,7%                  | - 12,7% | matériaux de synthèse                      |           |
| Mecafer, gros   | 5 947     | outillage en GSB*        |        |                          |         |  |           |
| Dipra, pompes et  | 4 857     | 4 857                    | 5 541  | - 12,3%                  | - 12,3% | plomberie en GSB                           |           |
| Thermador   | 4 678     | 4 678                    | 4 542  | + 3,0%                   | + 3,0%  | International                              |           |
| Sectoriel,  | 4 119     | 3 170                    | 3 330  | + 23,7%                  | - 4,8%  | motorisation pour vannes et compresseurs * |           |
| Isocel, composants  | 1 290     | 1 290                    | 1 194  | + 8,0%                   | + 8,0%  | pour chaudières                            |           |
| Axelair,  | 314       | 314                      | 210    | + 49,5%                  | + 49,5% | ventilation                                |           |
| Aello, matériels de   | 120       | 120 piscines             |        |                          |         |  |           |
| Autres structures   | 97        | 97                       | 81     | + 19,7%                  | + 19,7% |  |           |
| ----Total 1(er)   | 59 776    | 52 880                   | 53 599 | + 11,5%                  | - 1,3%  | trimestre                                  |           |

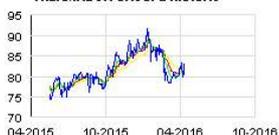
\*C.A. 2016 périmètre constant : C.A. sans les acquisitions de Mecafer par Thermador Groupe et Nuair France par Sectoriel, consolidés depuis le 1er juillet 2015.

De décembre 2015 à février 2016, le nombre de permis de construire augmente de 5,2 % par rapport à la même période un an plus tôt. Les mises en chantier progressent en même temps de 1,9 % sur les deux premiers mois de l'année. Ces indicateurs positifs ne semblent pas pour le moment avoir d'impact sur notre activité en France, ce qui s'explique par le délai d'intervention des entreprises du second œuvre du bâtiment sur la construction de logements neufs. Notre légère baisse de chiffre d'affaires à périmètre constant s'explique par les difficultés de PbTub qui pâtit d'un phénomène déflationniste persistant et par la perte d'un marché de plomberie chez un client important de Dipra. Thermador International semble marquer le pas, particulièrement en Europe Centrale et en Espagne où nous sommes challengés sur les prix. Notre équipe est fortement mobilisée pour reprendre le chemin de la croissance. Ces nouvelles maussades sont heureusement nuancées par des satisfactions. Aello, créée ex nihilo au mois de décembre 2015 a facturé dès le mois de mars 120kEUR de matériel aux professionnels de la piscine. L'équipe est maintenant constituée de 7 personnes très expérimentées et extrêmement motivées. Axelair qui vient de renforcer sa force de vente d'une personne du métier clôture le trimestre à 314kEUR. Enfin nous saluons la bonne performance commerciale de Mecafer et de son équipe qui montre tous les jours sa très forte implication et son grand professionnalisme. PERSPECTIVES Les indicateurs économiques sont meilleurs, nos équipes sont en place et nos gammes se renouvellent et s'étoffent. Nous avons toutes les raisons de nous montrer confiants au sujet de nos performances futures. Nous avons trouvé la personne idoine pour mener l'étude de marché sur le continent Africain et pensons pouvoir en tirer les premières conclusions à la fin de l'année.

**ASSEMBLÉE GÉNÉRALE MIXTE DU 4 AVRIL** Notre Assemblée Générale s'est déroulée à Lyon le 4 avril 2016. Elle a réuni 220 personnes représentant 2 720 845 actions soit 61,3 % du capital et 4 139 588 voix soit 68,6 % des droits de vote. Le 6 avril, nous avons réuni à Paris environ 160 actionnaires n'ayant pas pu se déplacer à Lyon pour l'Assemblée.

Lors de l'Assemblée Générale : - la résolution 2 a été adoptée à l'unanimité, - les résolutions 1, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 15 et 16 ont été adoptées à la majorité des votants, - la résolution 14 a été rejetée à la majorité : 89,80 % voix contre. Consécutivement à l'adoption de la 4e résolution à une majorité de 73,20 %, les actionnaires vont recevoir de leur intermédiaire financier une lettre leur demandant d'opter pour un paiement en cash ou en actions. Le prix d'émission des actions nouvelles est de 76,65 euros. Vous retrouverez le texte des résolutions dans les pages 102 à 104 du rapport annuel 2015 ainsi que sur notre site Internet ([www.thermador-groupe.fr](http://www.thermador-groupe.fr)). Nous accueillons avec un grand plaisir au sein de notre Conseil d'Administration Laurence Ravet, salariée de notre filiale Jetly, Laurence Verdickt et Olivier de la Clergerie, Administrateurs Indépendants dont les mini-biographies sont disponibles sur notre site Internet. Vous retrouverez le texte des résolutions dans les pages 102 à 104 du rapport annuel 2015 ainsi que sur notre site Internet ([www.thermador-groupe.fr](http://www.thermador-groupe.fr)). ... (truncated) ...

THERMADOR GROUPE Historic



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

## GTT - GTT PROMESSES - EUR

**GTT: First Quarter 2016 revenues up 7.1% to 58.6 million eur**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

First Quarter 2016 revenues up 7.1% to 58.6 million euros

\* Revenues from royalties up 9.4% \* Cooperation agreement for industrialisation of NO96 Max technology \* Targets for 2016 confirmed

Paris, April 12, 2016 - GTT (Gaztransport & Technigaz), an engineering company specialised in the design of membrane containment systems for the transportation and storage of liquefied gas, announces its revenues for the first quarter of 2016.

Key figures for the first quarter of 2016

| (in thousands of euros)   | Q1 2015 | Q1 2016 | Change | Revenues        |
|---------------------------|---------|---------|--------|-----------------|
| from operating activities | 54,685  | 58,555  | +7.1%  |                 |
|                           |         |         |        | From royalties  |
|                           |         |         |        | LNGC / VLEC[1]  |
|                           |         |         |        | FSRU[2]         |
|                           |         |         |        | FLNG[3]         |
|                           |         |         |        | Onshore storage |
|                           |         |         |        | Barge           |
|                           |         |         |        | From services   |

Philippe Berterottière, Chairman and Chief Executive Officer of GTT, commented: 'Revenues generated in the first quarter of 2016 are in line with our expectations, despite some delays in shipbuilding milestones. In a particularly unfavourable global economic environment, the shipbuilding sector has been adversely affected by a wait-and-see attitude on the part of operators and charterers and we have received no new orders in the first quarter of 2016. However, with 111 units in the order book as at 31 March, we continue to enjoy good revenue visibility out to 2020. In financial terms, we also have a strong balance sheet and our strict financial management allows us to combine efficiency and flexibility. This is why we confirm our targets for 2016, in terms both of revenues and net margin. In addition, the long-term trends remain extremely positive. Demand for liquefied natural gas should remain sustained at global level and the emergence of new sources of supply favours its transport by ship, which is, of course, good news for GTT.'

### Performance by segment

Revenues for the first quarter of 2016 amounted to EUR 58.6 million, up 7.1% compared with the first quarter of 2015.

\* Revenues related to royalties came out at EUR 55.4 million, up 9.4%. Royalties from LNGCs and VLECs increased by 12.5% to EUR 49.9 million, and royalties from FSRUs by 28.7% to EUR 4.4 million. Other royalties were generated by FLNGs at EUR 0.6 million, while onshore storage generated EUR 0.2 million and the barge EUR 0.2 million. \* Revenues related to services, mainly driven by maintenance contracts for ships in service, engineering studies and supplier approvals, came out at EUR 3.2 million. Following the very sharp, 48.0%, increase in the first quarter of 2015, revenues from services were down 21.6% compared with that period and up 16.1% compared with the first quarter of 2014.

### Highlights of the quarter

Cooperation agreement for the industrialisation of NO96 Max technology

In February 2016, GTT finalised a cooperation agreement with Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering (DSME) of South Korea for the industrialisation of its new NO96 Max technology, and its commercialisation in 2016. This technology has already received AIPs (Approvals in Principal) from the main classification societies.

First order for G-Sim LNG simulator software by GTT Training

Capitalising on its comprehensive expertise in LNG-related issues, GTT Training offers a series of bespoke training modules together with simulator software to GTT's clients and partners. In March 2016, GTT Training received its first order for its G-Sim LNG simulator software, which provides full simulation of all the systems on a vessel that are involved in the management and handling of the LNG cargo and maintaining the vessel in a safe condition.

### Order book

Since 1 January 2016, GTT's order book, which then stood at 118 units, has evolved, with:

\* 6 LNGC deliveries \* 1 FSRU delivery As at 31 March 2016, the order book accordingly stood at 111 units:

\* 99 LNGCs and VLECs \* 6 FSRUs \* 3 FLNGs \* 2 onshore storage units \* 1 LNG bunker barge

### 2016 outlook

Subject to any significant delays or cancellations in orders, the Company confirms its targets for 2016, namely:

\* a revenue growth of more than 10% compared with 2015, which represents more than EUR 250 million of revenues,

\* a net margin above 50% [4],

\* a dividend amount for 2016 and 2017 at least equivalent to that proposed for 2015 [5].

\*\*\*

### Financial calendar

\* Annual General Meeting of shareholders: May 18, 2016 \* Release of H1 2016 results: July 21, 2016 (after market close)

### Investor Relations Contact

information-financiere@gtt.fr / + 33 1 30 23 42 26

Media Contact: ... (truncated) ...



ARTNR - MEDEA - EUR

**Artea : RESULTATS 2015**

**Thomson Reuters (12/04/2016)**

Communiqué de presse

RESULTATS 2015

Chiffre d'affaires en très forte croissance

Résultat opérationnel en forte hausse : 12,3 MEUR

Résultat net élevé : 5,6 MEUR

Valeur du patrimoine immobilier après cession : 104 MEUR

|  | -----En milliers d'euros. IFRS                         |                | 31/12/2015  |
|--|--|----------------|---|
| 31/12/2014                                   | Var. Données auditées par les commissaires aux comptes |                |   |
| -----Chiffre d'affaires                      | 54 022   | 11 378 x 4,7*  | 7 798 6   |
| 933 + 12 %* Dont revenus promotion           | 40 084   | 1 981 x 20*    | 841 +7 %* Autres revenus 5                              |
| 239 1 623 x 3                                |  |                |   |
| Dépenses liées aux activités de ventes       | (36 128)   | (5 445)        | -Charges de personnel /Autres charges (5 195) (3 591) - |
| Résultat opérationnel avt calcul de la juste | 12 699   | 2 343 x 5,4    | valeur  |
| Variation de la juste valeur des immeubles   | 958  | 2 574          | -   |
| Dotation aux amortissements et provisions    | (1 305)  | (466)          | -   |
| Résultat opérationnel                        | 12 352   | 4 450 x 2,8    |   |
| Coût de l'endettement financier net          | (3 438)  | (2 904) + 18 % | Autres produits et charges financières (696) (2 573)    |
| -  |  |                |   |
| Impôts sur les résultats                     | (2 610)  | (6)            | -   |
| Résultat net                                 | 5 569  | (1 069)        | -   |
| Résultat net part du Groupe                  | 5 282  | (1 308)        | -----   |

Le Conseil d'Administration d'ARTEA a arrêté le 11 avril 2016 les comptes consolidés du Groupe pour l'exercice 2015. Ils se caractérisent par une très forte croissance de l'activité promotion, du résultat opérationnel et du résultat net.

Très forte croissance de l'activité sur l'exercice 2015

Au titre de l'exercice 2015, le chiffre d'affaires consolidé d'ARTEA s'est élevé à 54,0 MEUR contre 11,4 MEUR, comparé à la même période de l'exercice précédent.

Cette forte croissance s'explique principalement par l'activité promotion qui intègre la cession en VEFA de l'immeuble The Crown situé à Nice et d'une partie du parking SILO pour un chiffre d'affaires à l'avancement (95 %) au 31 décembre 2015 de 37,5 MEUR. Les revenus de cette activité prennent également en compte un contrat de promotion immobilière de 2,6 MEUR pour la construction d'un bâtiment de 1 800 m<sup>2</sup> dans l'Arteparc de Meyreuil Bachasson.

Les revenus fonciers sont en hausse de 12% à 7,8 MEUR en lien avec la première année pleine des loyers du Campus Arteparc A et B situé à Aix en Provence et livré au mois de juillet 2014.

Les autres revenus à 5,2 MEUR correspondent pour l'essentiel à des travaux supplémentaires demandés par les nouveaux locataires de NICE.

Les revenus de l'activité énergie à 0,9 MEUR sont en ligne avec ceux enregistrés au 1<sup>er</sup> semestre 2015.

L'activité 2015 a aussi été marquée par l'acquisition de nouvelles centrales hydroélectriques. ARTEA détient désormais 7 barrages pour une production annuelle après travaux de 5 GWh. Ces acquisitions permettront de tripler, en année pleine, la capacité de production d'énergie renouvelable.

Par ailleurs, une politique de rotation des actifs avec des cessions d'actifs immobiliers à leur valeur d'expertise a été entamée. Elles ont généré sur l'exercice 2015 des revenus pour plus de 12 MEUR.

Hausse substantielle du résultat opérationnel et du résultat net

La prise en compte de la VEFA à l'avancement, des travaux refacturés et la hausse des revenus fonciers a permis de dégager un résultat opérationnel de 12,7 MEUR soit une marge opérationnelle de 23% et ce, malgré l'abandon de l'opération Le Génome à Marne La Vallée.

La hausse du coût de l'endettement financier s'explique par la prise en compte pour la première fois en année pleine des intérêts de l'OCEANE levée en août 2014.

Le résultat net consolidé affiche un bénéfice élevé de 5,6 MEUR en 2015 contre une perte de 1,1 MEUR en 2014.

Patrimoine immobilier valorisé à 104 MEUR

Au 31 décembre 2015, la valeur d'expertise du patrimoine livré (en immeubles déplacement dans les comptes) est de 104 MEUR auxquels s'ajoutent des actifs en développement valorisés par l'expert à 13 MEUR. Ce patrimoine tient compte de 2 nouveaux actifs livrés en 2016 : le campus C à Aix en Provence et le bâtiment C à Lille Lesquin.

Par ailleurs, le patrimoine « Energie » ressort à une valeur comptable de 13 MEUR pour une valeur marché évaluée à plus de 20 MEUR.

Une structure financière saine

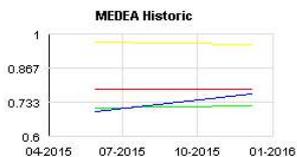
Au 31 décembre 2015, le Groupe a réduit sa dette financière brute de 9,7 MEUR.

L'endettement net s'élève à 85 MEUR pour un montant de capitaux propres de 61 MEUR avec un ratio LTV (hors dette obligataire) du patrimoine immobilier livré de 54%.

Le Groupe a généré une marge brute d'autofinancement de 12,5 MEUR avec une trésorerie de clôture au 31 décembre 2015 de 9,9 MEUR.

Développement et stratégie

Conformément à sa stratégie, ARTEA poursuit sa politique de développement avec le lancement de nouvelles tranches d'opérations, en particulier à Lille-Lesquin, et de nouveaux programmes en 2016. ... (truncated) ...



### INF - INFOTEL - EUR

#### Communiqué de presse INFOTEL : Infotel confirme son éligibil

Thomson Reuters (12/04/2016)

Euronext B - ISIN : FR0000071797 Reuters : ETFO.PAN - Bloomberg : INF FP Communiqué de presse Bagnolet, le 12 avril 2016

Infotel confirme son éligibilité au PEA-PME

Infotel confirme son éligibilité au dispositif PEA-PME conformément aux dispositions des articles L. 221-32-2 et D. 221-113-6 du Code monétaire et financier précisant les conditions d'appréciation des critères d'éligibilité et leur mode de calcul, soit :

- moins de 5 000 salariés, - un chiffre d'affaires annuel inférieur à 1,5 milliard d'euros ou un total de bilan inférieur à 2 milliards d'euros.

Les actions Infotel continuent en conséquence d'être intégrées au sein des comptes PEA-PME, lesquels pour mémoire bénéficient des mêmes avantages fiscaux que le plan d'épargne en actions (PEA) traditionnel.

La mise en place du PEA-PME vise à favoriser l'investissement de l'épargne nationale en actions et soutenir le financement des PME et ETI.

Prochains rendez-vous :

Assemblée générale des actionnaires : le 25 mai 2016 après-midi Publication du chiffre d'affaires T1 2016 : le 25 mai 2016 après Bourse

À propos d'Infotel Coté sur le Compartiment B d'Euronext Paris depuis janvier 1999 (code Isin FR0000071797), Infotel est le spécialiste des systèmes de gestion des grands comptes, du mobile aux bases de données de très gros volume (Big Data). À l'appui des innovations technologiques, Infotel développe son expertise autour de deux pôles de compétence complémentaires : les services informatiques et l'édition de logiciels. Avec 175 MEUR de chiffre d'affaires en 2015, Infotel emploie près de 2 000 personnes.

Vos contacts

|                              |                          |
|------------------------------|--------------------------|
| Infotel                      | Actifin                  |
| Michel KOUTCHOUK             | Communication financière |
| Directeur général            | Ghislaine GASPARETTO     |
| Tél. : 01 48 97 38 38        | Tél. : 01 56 88 11 11    |
| michel.koutchouk@infotel.com | ggasparetto@actifin.fr   |



### EMG - GROUPE EUROMEDIS - EUR

#### Euromedis: 'la remontée des marges sera progressive'.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - Président d'Euromedis Groupe, Jean-Pierre Roturier s'est confié à notre rédaction, quelques semaines après la publication des résultats de la société au titre du premier semestre.

Cercle Finance: Vos comptes semestriels ont révélé un recul de la rentabilité. Quelles sont les causes de cette érosion ?

Jean-Pierre Roturier: En 2014/2015, pour les produits à marque propres, le marché a connu un effondrement des prix des matières premières. Il a fallu répercuter celui-ci à nos clients hospitaliers, qui représentent 55% du chiffre d'affaires à Marques Propres.

Simultanément, du 1er août au 31 décembre 2015, nous avons connu une forte appréciation du dollar, qui est notre monnaie d'achat. Les prix hospitaliers étant fermes sur l'année civile, nous n'avons pu répercuter cette hausse qu'au 1er janvier 2016.

La perte de marge brute pour cette division s'est avérée forte sur le premier semestre, à 29,5% contre 37%, et explique l'essentiel de la baisse de la marge Brute du groupe sur la période.

C.F.: S'agit-il selon vous d'une situation temporaire ou la rentabilité est-elle amenée à rester moins importante au cours des prochains mois ?

J-P.R.: La remontée des marges sera progressive à compter du 1er janvier 2016 et sera déjà très sensible sur le second semestre 2015/2016. Nous anticipons une marge brute comprise entre 39 et 39,5% sur l'ensemble de l'exercice.

C.F.: Quels sont les principaux pays dans lesquels Euromedis est aujourd'hui implanté ?

J-P.R.: Notre chiffre d'affaires export se répartit entre l'Europe, qui représente 40% des revenus totaux, et l'Afrique Noire et l'Afrique du Nord pour 60%.

Les 3 pays où nous travaillons le mieux en Europe sont la Belgique, l'Italie et l'Angleterre, qui à eux 3 représentent 70% du ventes en Europe.

C.F.: Quels marchés ambitionnez-vous de conquérir au cours des prochains mois ?

J-P.R.: Nous prévoyons le développement de l'Europe de l'Est, l'entrée sur le marché allemand, une augmentation sensible du marché anglais et enfin un fort développement sur les pays du Maghreb (Tunisie et Algérie).

C.F.: Les revenus provenant du segment 'Distribution' se sont inscrits en hausse de 6,6% au titre du semestre écoulé. Quelles sont les principales raisons de cette bonne dynamique ?

J-P.R.: 2 raisons expliquent cette dynamique : d'une part la résultante de la performance obtenue sur le marché des Ephad pour Paramat et la mise en place de la nouvelle équipe pour les activités distribution auprès de toutes collectivités médicales ; et d'autre part, pour Biomat, la signature d'un nouveau marché en Aquitaine pour le bloc opératoire d'un montant de 800.000 euros sur l'année 2015/2016.

C.F.: Vous avez évoqué, d'ici l'été prochain, 'la finalisation de plusieurs dossiers représentant un chiffre d'affaires d'environ 20 millions d'euros'. Faut-il comprendre par là que des opérations de croissance externe sont en cours d'examen ?

J-P.R.: 6 opérations sont actuellement en cours d'examen. Nous avons très bon espoir de concrétiser 50% de ces opérations avant la fin de l'exercice, soit d'ici le 31 juillet prochain.



# Leleux Press Review

Wednesday 13/4/2016

|  |  |
|--|--|
|  <p>STARBUCKS CORP. Historic</p>          | <p><b>SBUX - STARBUCKS CORP. - USD</b></p> <p><b>Starbucks: sous pression après une dégradation d'analyste.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - L'action Starbucks se trouve sous pression mardi matin à Wall Street alors que Deutsche Bank a décidé d'abaisser sa recommandation sur la chaîne américaine de cafés.</p> <p>Vers 10h45 (heure de New York), le titre perd 3% à 59,1 dollars alors que le Nasdaq Composite recule de 0,1%. Depuis le début de l'année, l'action est globalement stable.</p> <p>Deutsche Bank a abaissé sa recommandation de 'achat' à 'conserver' avec un objectif de cours réduit de 70 à 64 dollars, expliquant vouloir prendre une 'pause café' autour de la valeur.</p> <p>'Nous pensons que la conjugaison d'attentes élevées sur le court terme, de changements opérationnels et d'une valorisation riche crée un profil risque/rendement moins favorable sur la valeur', justifie-t-il.</p> <p>'Nous continuons de respecter la stratégie de long terme de la société (...) et restons impressionnés par sa croissance à périmètre comparable et la solide croissance de ses résultats, mais nous pensons que ces éléments sont pleinement intégrés dans les cours à l'heure actuelle', conclut l'analyste.</p>  |
|  <p>NOVARTIS (CH) REG. Historic</p>       | <p><b>E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF</b></p> <p><b>Novartis: pénalisé par une dégradation de broker.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Novartis abandonne 1,2% et figure ainsi parmi les plus fortes baisses du SMI de Zurich (-0,1% pour l'indice), pénalisée par une dégradation de recommandation chez Morgan Stanley.</p> <p>L'intermédiaire financier est en effet passé de 'pondérer en ligne' à 'sous-pondérer' sur le titre du groupe de santé helvétique, avec un objectif de cours ramené de 91 à 75 francs suisses.</p> <p>'Notre étude Alphawise suggère que le médicament contre l'insuffisance cardiaque Entresto devrait être lancé sous les attentes du consensus', prévient le broker, qui réduit donc ses prévisions de ventes pour ce produit à deux milliards de dollars en 2020.</p>  |
|  <p>CARREFOUR (FR) Historic</p>         | <p><b>CA - CARREFOUR (FR) - EUR</b></p> <p><b>Carrefour: accord de valorisation des PME avec la FEEF.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Carrefour annonce le lancement avec la FEEF (Fédération des Entreprises et Entrepreneurs de France) d'un plan d'actions pour renforcer la présence des produits de PME dans ses magasins.</p> <p>Pour simplifier les relations commerciales avec les PME, ils s'engagent à mettre en place des interlocuteurs uniques, réduire le nombre de rendez-vous nécessaires à la contractualisation et simplifier la négociation commerciale.</p> <p>Carrefour et la FEEF vont aussi multiplier les opportunités de rencontres entre les équipes du géant de la distribution et les PME innovantes (ex. Trophées de l'innovation, salons des PME) pour développer l'offre de produits innovants en magasins.</p> <p>Enfin, ils s'engagent à promouvoir auprès des PME une démarche écoresponsable basée sur des engagements de responsabilité sociétale des entreprises : l'anti-gaspillage, la nutrition et la biodiversité.</p>   |
|  <p>TESCO ORD 5P Historic</p>           | <p><b>E:TSCO - TESCO ORD 5P - GBP</b></p> <p><b>Tesco: s'allège au capital de Lazada.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Tesco annonce un accord avec le géant chinois du commerce en ligne Alibaba pour lui vendre une participation de 8,6% au capital de Lazada, plateforme de commerce en ligne en Asie du Sud-Est, pour un montant brut de 129 millions de dollars.</p> <p>Le groupe de distribution britannique ajoute que cette transaction s'inscrit dans la prise de contrôle de Lazada par Alibaba, via un investissement de 500 millions de dollars du second dans le premier. Elle valorise les capitaux de Lazada à 1,5 milliard de dollars.</p> <p>Tesco avait investi une première fois dans cette société en novembre 2013 pour en détenir 19,6% du capital avant la cession de ce jour, cession qui ramène cette participation à 8,3% (en tenant compte de l'investissement de nouveaux fonds par Abruzzo).</p>   |
|  <p>VIVENDI UNIVERSAL (FR) Historic</p> | <p><b>VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR</b></p> <p><b>Vivendi: Moody's salue le deal avec Mediaset.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Annoncé en fin de semaine dernière, l'acquisition de Mediaset Premium par Vivendi aura un impact positif sur la solvabilité du groupe diversifié français, estime Moody's.</p> <p>Pour rappel, l'accord entre Vivendi et Mediaset porte sur le rachat de la totalité de la filiale de télévision payante du groupe italien, ce qui renforce la présence du groupe hexagonal de l'autre côté des Alpes et lui permet de concurrencer Sky dans le pays.</p> <p>'Cette acquisition a un impact positif sur la solvabilité de Vivendi car elle offre des possibilités de croissance à long terme pour Vivendi par l'extension de ses offres de contenu à Italie et l'Espagne', résume Gunjan Dixit, VP-Senior Analyst au sein de l'agence de notation, qui attribue à Vivendi la note de crédit 'Baa2', assortie d'une perspective stable.</p> <p>Pour autant, cette opération sera dans un premier temps dilutive pour Vivendi, tempère Moody's, au vu des coûts fixes élevés de Mediaset dans le cadre de droits télévisés sur le football jusqu'en 2018/2019. Elle n'aura toutefois pas d'impact sur l'Ebitda du groupe, anticipe l'agence de notation.</p> |



|  |  |
|--|--|
|  <p>MICHELIN (FR) Historic</p>        | <p><b>ML - MICHELIN (FR) - EUR</b></p> <p><b>Michelin: résiste, un broker en soutien.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Michelin reste stable sur un marché parisien orienté à la baisse (-0,8% sur le CAC40), aidé par Nomura qui initie un suivi du titre du géant des pneumatiques à 'achat' avec un objectif de cours fixé à 93,9 euros.</p> <p>'Nous pensons que la dynamique positive en termes de volumes de pneus (tirée par l'Europe et l'Amérique du Nord) permettra à la surperformance (du cours de Bourse) de continuer', juge l'intermédiaire financier.</p> <p>Le broker estime qu'après la période d'investissement récente, la génération de free cash-flow est prête à s'améliorer, et qu'à moins que Michelin n'ait des acquisitions en vue, ses actionnaires devraient être rétribués avec une distribution de trésorerie additionnelle.</p>  |
|  <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p> | <p><b>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</b></p> <p><b>CREDIT AGRICOLE SA : Remboursement anticipé automatique Emis</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (12/04/2016)</b></span></p> <p>CRÉDIT AGRICOLE S.A.</p> <p>Société anonyme au capital de 7 917 980 871 EUROS Siège social : 12, place des Etats Unis - 92127 Montrouge Cedex 784608416 RCS Nanterre - APE 651 D</p> <p>Avis aux porteurs d'Obligations A coupon zéro Indexées sur la performance de l'Indice EURO STOXX 50® Avril 2013 / avril 2019 Code valeur : FR0011451871</p> <p><b>REMBOURSEMENT AUTOMATIQUE ANTICIPE DE LA TOTALITE DE CET EMPRUNT</b></p> <p>Les porteurs de ces titres sont informés que, conformément à l'article 2.2.6 1 du contrat d'émission, ayant obtenu le visa de l'Autorité des Marchés financiers n°13-084 en date du 20 mars 2013, les Obligations seront remboursées par l'Emetteur le 22 avril 2016 (Date de Remboursement Automatique Anticipé) du fait de l'activation du mécanisme de remboursement automatique anticipé.</p> <p>L'Agent de calcul à la Date d'Evaluation (intermédiaire), soit le 8 avril 2016, a constaté que le cours de clôture de l'Indice (Indice (intermédiaire)) est de 2 911,98 points et qu'il est supérieur à l'Indice (initial), qui est de 2 583,62 points (publié le 26 avril 2013). Dans ce cas, la Prime de Remboursement étant égale à 25,50 euros par Obligation, le Montant de Remboursement Anticipé sera calculé comme suit: Montant de Remboursement = 125,5 % x Valeur Nominale, soit 125,50 euros</p> <p>Les porteurs de ces titres percevront les intérêts dus ainsi que le remboursement des titres le 22 avril 2016.</p> <p>Les intérêts cesseront de courir à dater du jour où le capital sera mis en remboursement.</p>   |
|  <p>BMW AG (DE) Historic</p>        | <p><b>BMW - BMW AG (DE) - EUR</b></p> <p><b>BMW Group: meilleur mois de toute son histoire en mars.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - BMW Group a annoncé mardi avoir réalisé les meilleures ventes mensuelles de toute son histoire en mars, avec plus de 200.000 véhicules écoulés, un record absolu.</p> <p>Le constructeur automobile allemand a livré 240.659 véhicules de ses marques BMW, Mini et Rolls-Royce dans le monde le mois dernier, soit une hausse de 3,5% d'une année sur l'autre.</p> <p>A elle seule, la marque BMW a dépassé le seuil des 200.000 véhicules vendus en un seul mois, 201 352 véhicules ayant trouvé preneur en mars, soit une hausse de 2,9%.</p> <p>Il s'agit de la première fois que la marque BMW dépasse la barre symbolique des 200.000 véhicules vendus en un seul mois.</p> <p>Depuis le début de l'année, les ventes totales du groupe ont grimpé de 5,9% à 557.605 unités.</p> <p>BMW évoque en particulier la bonne tenue des ventes de la BMW Série 2 (+56,3%) sur les trois premiers mois de l'année et le bond des ventes de 67,7% des ventes de BMW X1.</p> <p>En France, BMW Group a vu son volume d'immatriculations bondir de 20,8% sur les trois premiers mois, avec 20.797 véhicules livrés.</p>   |
|  <p>AIR LIQUIDE (FR) Historic</p>   | <p><b>AI - AIR LIQUIDE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Air Liquide: un nouveau contrat en Chine.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p>  |
|  <p>BOUYGUES (FR) Historic</p>      | <p><b>EN - BOUYGUES (FR) - EUR</b></p> <p><b>Bouygues: va réaliser la tour Alto à la Défense.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (12/04/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Linkcity Ile-de-France, développeur immobilier de Bouygues Bâtiment Ile-de-France, filiale de Bouygues Construction, a signé avec le fond souverain Abu Dhabi Investment Authority (ADIA) un contrat de promotion immobilière pour la réalisation de la tour Alto à la Défense pour un montant de 200 millions d'euros environ.</p> <p>La tour Alto, haute de 150 mètres, proposera 38 étages de bureaux haut de gamme sur une surface totale de 51 000 m2. Sa façade sera habillée d'une robe d'écaillés de verre. Elle présentera une forme singulière évasée avec une variation de la surface des niveaux allant de 700 m2 au pied de la tour jusqu'à 1 500 m2 au sommet.</p> <p>L'avant-projet détaillé sera réalisé courant 2016 pour un démarrage du chantier prévu en septembre et une livraison qui interviendrait au 1er trimestre 2020.</p> <p>Bouygues Construction a réalisé de nombreuses tours à La Défense (Exaltis, Opus 12, Coeur Défense, tour Total, tour Areva, etc.) et mené des rénovations d'envergure, comme celle de la tour First, ou plus récemment celle de la tour Allianz One.</p> <p>' L'attribution de ce contrat, au terme de 18 mois d'études et de mise au point technique, vient récompenser la mobilisation et l'implication de l'ensemble des équipes dont la complémentarité a permis de répondre aux attentes de notre client. Nous sommes très enthousiastes à l'idée de pouvoir doter le quartier de La Défense d'une nouvelle tour de grande envergure ', déclare Bernard Mounier, Président de Bouygues Bâtiment Ile-de-France.</p> |

## VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR

### Vivendi: prend une participation minoritaire dans la Fnac.

Cercle Finance (12/04/2016)

(CercleFinance.com) - La Fnac et Vivendi annoncent un partenariat stratégique de coopération dans les domaines culturels, assorti d'une prise de participation minoritaire de Vivendi au capital de Fnac.

Les deux groupes souhaitent développer un partenariat stratégique autour de plusieurs axes : la mise en valeur de contenus culturels dans une approche omnicanale, une coopération renforcée sur le 'live' et la billetterie à l'international, un accès privilégié pour les clients des deux groupes à des services digitaux étendus, l'accélération du développement à l'international de Fnac, en particulier en Europe du Sud et en Afrique.

' L'entrée de Vivendi au capital de Fnac permettra de doter Fnac de moyens supplémentaires pour mettre en oeuvre ses plans de développement et de croissance externe ' indique le groupe.

Vivendi s'est engagé irrévocablement à souscrire à une augmentation de capital réservée d'un montant de 159 ME à un prix de 54,0 euros par action (soit le cours de clôture de Fnac le 8 avril dernier). A l'issue de l'augmentation de capital, Vivendi détiendra environ 15% du capital et des droits de vote de Fnac.

Artémis conservera son rôle d'actionnaire de référence avec 33% du capital et réaffirme son plein soutien au développement stratégique de Fnac.

