

# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3257,77</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>16</td> <td>Losers</td> <td>4</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>49,74 ▲</td> <td>+2,74%</td> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>38,27 ▼</td> <td>-2,07%</td> </tr> <tr> <td>ONTEX GROUP NV</td> <td>28,24 ▲</td> <td>+2,02%</td> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>49,43 ▼</td> <td>-0,47%</td> </tr> <tr> <td>TELENET</td> <td>40,71 ▲</td> <td>+1,69%</td> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>39,82 ▼</td> <td>-0,47%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3257,77	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	16	Losers	4			GALAPAGOS	49,74 ▲	+2,74%	BEKAERT (BE)	38,27 ▼	-2,07%	ONTEX GROUP NV	28,24 ▲	+2,02%	ELIA SYSTEM OPERATOR	49,43 ▼	-0,47%	TELENET	40,71 ▲	+1,69%	KBC GROUPE (BE)	39,82 ▼	-0,47%
Last Price	3257,77	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	16	Losers	4																												
GALAPAGOS	49,74 ▲	+2,74%	BEKAERT (BE)	38,27 ▼	-2,07%																										
ONTEX GROUP NV	28,24 ▲	+2,02%	ELIA SYSTEM OPERATOR	49,43 ▼	-0,47%																										
TELENET	40,71 ▲	+1,69%	KBC GROUPE (BE)	39,82 ▼	-0,47%																										
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4117,85</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>37</td> <td>Losers</td> <td>3</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ACCOR (FR)</td> <td>34,88 ▲</td> <td>+3,21%</td> <td>VIVENDI UNIVERSAL (F)</td> <td>16,39 ▼</td> <td>-1,05%</td> </tr> <tr> <td>SAFRAN</td> <td>58,87 ▲</td> <td>+2,43%</td> <td>FONCIERE KLEPIERRE</td> <td>37,93 ▼</td> <td>-0,40%</td> </tr> <tr> <td>DANONE (FR)</td> <td>64,50 ▲</td> <td>+1,87%</td> <td>SCHNEIDER ELECTRIC (</td> <td>50,38 ▼</td> <td>-0,19%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4117,85	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	37	Losers	3			ACCOR (FR)	34,88 ▲	+3,21%	VIVENDI UNIVERSAL (F)	16,39 ▼	-1,05%	SAFRAN	58,87 ▲	+2,43%	FONCIERE KLEPIERRE	37,93 ▼	-0,40%	DANONE (FR)	64,50 ▲	+1,87%	SCHNEIDER ELECTRIC (	50,38 ▼	-0,19%
Last Price	4117,85	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	37	Losers	3																												
ACCOR (FR)	34,88 ▲	+3,21%	VIVENDI UNIVERSAL (F)	16,39 ▼	-1,05%																										
SAFRAN	58,87 ▲	+2,43%	FONCIERE KLEPIERRE	37,93 ▼	-0,40%																										
DANONE (FR)	64,50 ▲	+1,87%	SCHNEIDER ELECTRIC (	50,38 ▼	-0,19%																										
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>426,33</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>24</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>3,16 ▲</td> <td>+4,08%</td> <td>ALTICE</td> <td>12,65 ▼</td> <td>-0,78%</td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td>33,53 ▲</td> <td>+2,90%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>49,74 ▲</td> <td>+2,74%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	426,33	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	24	Losers	1			AEGON NV (NL)	3,16 ▲	+4,08%	ALTICE	12,65 ▼	-0,78%	RANDSTAD (NL)	33,53 ▲	+2,90%				GALAPAGOS	49,74 ▲	+2,74%			
Last Price	426,33	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	24	Losers	1																												
AEGON NV (NL)	3,16 ▲	+4,08%	ALTICE	12,65 ▼	-0,78%																										
RANDSTAD (NL)	33,53 ▲	+2,90%																													
GALAPAGOS	49,74 ▲	+2,74%																													
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>9418,78</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>24</td> <td>Losers</td> <td>6</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>14,61 ▲</td> <td>+4,46%</td> <td>ADIDAS AG</td> <td>126,55 ▼</td> <td>-1,13%</td> </tr> <tr> <td>E.ON AG</td> <td>9,06 ▲</td> <td>+2,72%</td> <td>DT.ANNINGTON IMM.SE</td> <td>31,92 ▼</td> <td>-1,11%</td> </tr> <tr> <td>INFINEON (DE)</td> <td>12,22 ▲</td> <td>+1,74%</td> <td>LINDE (DE)</td> <td>120,65 ▼</td> <td>-1,10%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	9418,78	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	24	Losers	6			RWE AG ST O.N. (DE)	14,61 ▲	+4,46%	ADIDAS AG	126,55 ▼	-1,13%	E.ON AG	9,06 ▲	+2,72%	DT.ANNINGTON IMM.SE	31,92 ▼	-1,11%	INFINEON (DE)	12,22 ▲	+1,74%	LINDE (DE)	120,65 ▼	-1,10%
Last Price	9418,78	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	24	Losers	6																												
RWE AG ST O.N. (DE)	14,61 ▲	+4,46%	ADIDAS AG	126,55 ▼	-1,13%																										
E.ON AG	9,06 ▲	+2,72%	DT.ANNINGTON IMM.SE	31,92 ▼	-1,11%																										
INFINEON (DE)	12,22 ▲	+1,74%	LINDE (DE)	120,65 ▼	-1,10%																										
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>17910,57</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>16</td> <td>Losers</td> <td>14</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>147,00 ▲</td> <td>+0,97%</td> <td>VERIZON COMM (US)</td> <td>55,38 ▼</td> <td>-1,56%</td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>33,20 ▲</td> <td>+0,69%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>103,05 ▼</td> <td>-1,46%</td> </tr> <tr> <td>JP MORGAN CHASE (US)</td> <td>60,58 ▲</td> <td>+0,64%</td> <td>EXXON MOBIL CORP (US)</td> <td>92,96 ▼</td> <td>-1,20%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	17910,57	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	16	Losers	14			GOLDMAN SACHS (US)	147,00 ▲	+0,97%	VERIZON COMM (US)	55,38 ▼	-1,56%	INTEL (US)	33,20 ▲	+0,69%	CHEVRON CORP (US)	103,05 ▼	-1,46%	JP MORGAN CHASE (US)	60,58 ▲	+0,64%	EXXON MOBIL CORP (US)	92,96 ▼	-1,20%
Last Price	17910,57	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	16	Losers	14																												
GOLDMAN SACHS (US)	147,00 ▲	+0,97%	VERIZON COMM (US)	55,38 ▼	-1,56%																										
INTEL (US)	33,20 ▲	+0,69%	CHEVRON CORP (US)	103,05 ▼	-1,46%																										
JP MORGAN CHASE (US)	60,58 ▲	+0,64%	EXXON MOBIL CORP (US)	92,96 ▼	-1,20%																										

**ABMD - ABIOMED (US) - USD**

**Résultats d'Abiomed pour le premier trimestre de l'exercice**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

DANVERS, Mass., July 07, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- Abiomed, Inc. (NASDAQ:ABMD) annoncé, le jeudi 28 juillet 2016, qu'elle publiera ses résultats financiers pour le premier trimestre de l'exercice fiscal 2017. La Société tiendra une audioconférence afin de discuter des résultats le jeudi 28 juillet 2016 à 8 h (heure d'été de New York). Michael R. Minogue, président-directeur général, et Michael Tomsicek, vice-président et directeur financier, tiendront également cette audioconférence.

Afin d'écouter l'appel en direct, veuillez vous connecter à la webdiffusion sur <http://investor.abiomed.com> ou appeler le (855) 212-2361. Pour le numéro international, ce dernier est le (678) 809-1538. Une rediffusion de cette audioconférence sera disponible à partir de 11 h (heure d'été de New York) le 28 juillet 2016 jusqu'à 23 h 59 (heure d'été de New York) le 30 juillet 2016. Le numéro de téléphone pour la rediffusion est le (855) 859-2056. Pour le numéro international, ce dernier est le (404) 537-3406. Le code pour accéder à la rediffusion est le suivant : 44717460.

À PROPOS D'ABIOMED Basée à Danvers, dans le Massachusetts, Abiomed, Inc. est l'un des principaux fournisseurs d'appareils médicaux d'assistance circulatoire. Nos produits sont conçus pour permettre la mise au repos du cœur en améliorant la circulation sanguine et/ou en assurant la fonction de pompage du cœur. Pour plus de renseignements, rendez-vous sur : [www.abiomed.com](http://www.abiomed.com)

**ÉNONCÉS PROSPECTIFS** Ce communiqué contient des énoncés prospectifs, y compris des énoncés en rapport avec le développement des produits existants et nouveaux d'Abiomed, son évolution vers une croissance commerciale, les possibilités futures et les approbations réglementaires qui sont prévues. Il peut y avoir une différence significative entre les résultats réels de la Société et ceux anticipés dans ces énoncés prospectifs qui se fondent sur différents facteurs, notamment les incertitudes associées avec le développement, les tests et ceux en rapport avec les approbations réglementaires, y compris la possibilité de pertes à venir, la fabrication complexe, les exigences de haute qualité, une dépendance vis-à-vis des ressources limitées, la concurrence, les évolutions technologiques, les réglementations gouvernementales, les litiges, les besoins de capitaux à venir et l'incertitude concernant les financements supplémentaires. Cela peut aussi venir d'autres risques et défis détaillés dans les déclarations de la Société auprès de la commission des opérations en Bourse, y compris le rapport annuel sur le formulaire 10-K et le rapport trimestriel sur le formulaire 10-Q, formulaires les plus récemment envoyés. Les lecteurs doivent faire preuve de prudence quant à ces énoncés prospectifs, qui n'ont de valeur qu'à la date du présent communiqué. La Société ne s'engage nullement à communiquer publiquement les résultats d'une modification de ces énoncés prospectifs qui pourrait être faite pour refléter des événements ou des circonstances qui se produisent après la date de ce communiqué ou pour refléter la survenance d'événements imprévus.

Pour plus de renseignements, veuillez contacter :

Ingrid Goldberg Directrice, Relations Investisseurs 978-646-1590 [igoldberg@abiomed.com](mailto:igoldberg@abiomed.com)



**ASK - ASK - EUR**

**ASK: nouvelle solution pour lutter contre la contrefaçon.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**

(CercleFinance.com) - ASK et Visiocom Industrie s'associent pour lancer YouVink, un portefeuille de technologies d'impression en encre invisible qui révolutionne les signes de sécurité sur tous types de documents.

' Les technologies de sécurité à base d'encre ultra-violet (UV), invisible à la lumière blanche, présentaient l'inconvénient majeur de ne pas pouvoir proposer facilement de quadrichromie, et donc l'impossibilité de pouvoir imprimer des logos et photos en couleur ' explique la direction.

La technologie YouVink propose aux autorités gouvernementales ou aux entreprises privées de contourner cette impossibilité et de disposer ainsi d'une nouvelle arme dans leur lutte contre la contrefaçon.

YouVink permet en effet de masquer, en imprimant sur des documents à grande série, un signe de sécurité en couleur, extrêmement difficile à contrefaire.

Julien Zuccarelli, Directeur général d'ASK, déclare ' Plus que jamais, l'authenticité des documents régaliens fait l'objet d'une lutte entre les groupes mafieux ou terroristes et les États. En faisant équipe, ASK et Visiocom Industrie enrichissent l'offre de sécurité au service des autorités gouvernementales et des grands acteurs du fiduciaire '.



**LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR**

**Lectra: ouverture d'une filiale au Vietnam.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**

(CercleFinance.com) - Lectra a annoncé ce jeudi l'ouverture de sa filiale vietnamienne, qui a eu lieu le 1er juillet dernier. Celle-ci consacre la présence du groupe dans le pays depuis plus de 20 ans.

Lectra était depuis 12 ans représentée par son agent Ly Sinh Cong Trading Service Company (LSC), et la nouvelle filiale vient reprendre l'ensemble du personnel et des actifs de LSC.

'Bénéficiant d'une croissance de 5,5% au premier trimestre 2016, le Vietnam est l'une des économies les plus dynamiques d'Asie du Sud-Est. Il est une destination de choix pour les industriels soucieux de maîtriser leurs coûts de production et les marques cherchant à diversifier leurs approvisionnements. L'accord de partenariat transpacifique signé en février dernier renforcera encore l'attractivité du pays, où Lectra compte de nombreux clients, dont de très grands groupes asiatiques', a commenté Daniel Harari, directeur général de Lectra.

'Lectra Vietnam a pour objectif d'aider les entreprises vietnamiennes à mettre en place les technologies de Lectra qui ont fait leurs preuves en Asie et dans le monde, et d'accompagner le développement des groupes étrangers implantés dans le pays. Cette ouverture dynamise l'expansion de Lectra en Asie du Sud-Est et renforce la synergie commerciale avec les autres filiales du groupe dans la région', a complété Yves Delhaye, directeur ASEAN, Australie, Corée du Sud, Inde.



# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016

## CAP - CAP GEMINI (FR) - EUR

### Capgemini: contrat avec Transavia.

Cercle Finance (07/07/2016)

(CercleFinance.com) - Transavia Airlines a opté pour la solution cloud NetSuite OneWorld développée par NetSuite Inc. pour l'aider à mettre en oeuvre ses plans de développement, a-t-on appris ce jeudi. La compagnie aérienne low cost remplacera en conséquence son ancien système AS 400 dans ses bureaux aux Pays-Bas ainsi que son système Infor en France.

Elle prévoit d'utiliser NetSuite pour gérer ses processus opérationnels à travers l'Europe, qui concernent notamment la consolidation financière, la gestion centralisée des filiales, les achats, les paiements ainsi que toutes les activités de reporting de ces activités.

Transavia a par ailleurs choisi Capgemini pour assurer l'intégration de cette solution, qui dispose d'un large éventail d'options permettant de gérer des processus d'affaires complexes et critiques sur l'ensemble de ses sièges sociaux aux Pays-Bas et en France ainsi que ses filiales, alors que la compagnie aérienne atteint de nouveaux marchés en Europe.

'Les capacités conjointes de NetSuite et Capgemini répondent au besoin de remaniement du système financier global de Transavia ainsi qu'à son ambitieux plan de croissance pour une meilleure efficacité', a commenté Mark Grimberg, vice-président chez Capgemini aux Pays-Bas.

CAP GEMINI (FR) Historic



## ORA - ORANGE (FR) - EUR

### Orange: total number of shares and voting rights at June 30,

Thomson Reuters (07/07/2016)

7 July 2016

Orange : information on the total number of shares and voting rights referred to in Article L.233-8 II of the French Commercial Code and Article 223-16 of the General Regulations of the Autorité des Marchés Financiers.

of shares	shares	number of voting rights	without voting rights [1]	exerc rights	Theoretical Number of Date	Number
01/31/2016	2,648,885,383	26,484	2,648,885,383	2,648		
02/29/2016	2,648,885,383	874,622	2,648,885,383	2,648		
03/31/2016	2,648,885,383	2,623,824	2,648,885,383	2,646		

[1] Calculated in accordance with the last paragraph of Article 223-11 of the General Regulations of the Autorité des Marchés Financiers (French Financialmarkets authority), on the basis of all the shares to which voting rights are attached, including shares without voting rights.

In application of Article L.225-123 of the French Commercial Code (Code de commerce), as from 3 April 2016, a double voting right is automatically granted to fully paid-up shares that have been held in registered form and under a single shareholder name for at least two years.

of shares	shares	number of voting rights	without voting rights [1]	exerc rights	Theoretical Number of Date	Number
04/03/2016	2,648,885,383	2,848,824	3,046,098,666	3,043		
04/30/2016	2,648,885,383	5,173,576	3,046,076,803	3,040		
05/31/2016	2,660,056,599	23,469	3,057,218,708	3,057		
06/30/2016	2,660,056,599	458,487	3,057,191,150	3,056		

[1] Calculated in accordance with the last paragraph of Article 223-11 of the General Regulations of the Autorité des Marchés Financiers (French Financialmarkets authority), on the basis of all the shares to which voting rights are attached, including shares without voting rights. These voting rights are the ones to be used for the thresholds disclosure requirements.

ORANGE (FR) Historic



## SOLB - SOLVAY (BE) - EUR

### Solvay S.A. : PARTICIPATIEMELDING - Solvay Stock Option Mana

Thomson Reuters (07/07/2016)

Brussel, 7 juli 2016 --- Conform aan de voorschriften van financiële transparantie, heeft Solvay aan de de FSMA gemeld dat op 4 juli 2016 de deelname in Solvay van zijn indirecte dochteronderneming, Solvay Stock Option Management (SSOM), de drempel van 3% opwaarts heeft overschreden.

Op die datum bedroeg de deelname van SSOM 3,01% van de 105.876.416 door Solvay uitgegeven aandelen, namelijk 2.632.690 aandelen en 559.374 aankoopopties.

Deze SSOM aankopen maken onderdeel uit van de risicoafdeckingsstrategie voor aandelenopties die door Solvay aan hogere kaderleden van de groep worden verleend.

VOLG ONS OP TWITTER @SOLVAYGROUP

Als internationaal bedrijf in de chemie en in geavanceerde materialen, staat Solvay klanten bij in het innoveren, het ontwikkelen en het leveren van hoogwaardige, duurzame producten en oplossingen die het energieverbruik en de CO2 uitstoot verminderen, het gebruik van hulpbronnen optimaliseren en de levenskwaliteit verbeteren. Solvay bedient verschillende eindmarkten, zoals auto en luchtvaart, consumptiegoederen en gezondheidszorg, energie en milieu, elektriciteit en elektronica, alsook de bouw en industriële toepassingen. De Groep, met hoofdkwartier in Brussel, telt ongeveer 30 900 werknemers in 53 landen. Solvay haalde een pro forma netto-omzet van EUR 12,4 mld in 2015, met 90% uit activiteiten waar de Groep tot de wereldtop-drie behoort. Solvay nv (SOLB.BE) staat genoteerd op Euronext in Brussel en Parijs (Bloomberg : SOLB.BB - Reuters : SOLB.BR).

Maria Alcon Hidalgo Jodi Allen Geoffroy Raskin Bisser Alexandrov Investor relations Investor relations Investor relations Investor relations +32 2 264 19 84 +1 973 357 3283 +32 2 264 15 40 +32 2 264 36

SOLVAY (BE) Historic



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

## Stormshield en Gemalto versterken de bescherming van gegevens

Thomson Reuters (07/07/2016)

Stormshield Data Security for Mobility past SafeNet MobilePKI van Gemalto toevoert extra end-to-end gegevensbeveiliging zonder de noodzaak van aanvullende infrastructuur

Parijs en Amsterdam, 7 juli 2016 - Stormshield, een dochteronderneming van Airbus Defence and Space en een belangrijke speler in internetbeveiliging, en Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldleider in digitale beveiliging, versterken hun technologisch partnerschap met de ontwikkeling van een nieuwe technologie waarmee end-to-end beveiliging kan worden geleverd voor de aansluiting en gegevensuitwisseling via mobiele apparaten. Hiermee kunnen gebruikers van tablets en smartphones veilig e-mail verzenden en tegelijkertijd hun gegevens op tablets beschermen als ze op reis zijn.

Naar verwachting zullen tegen 2020 zo'n 1,2 miljard tablets in gebruik zijn en zal 70% van de wereldbevolking in het bezit zijn van een smartphone. Door het gebruik van Bluetooth en NFC kunnen organisaties, die de veiligheid en integriteit van gevoelige data op geavanceerde wijze willen garanderen, de meestgebruikte middelen voor authenticatie en gegevensuitwisseling tussen deze apparaten aanbieden.

Stormshield en Gemalto komen nu met een beveiligingsmethode die zorgt voor veilige gegevensuitwisseling tussen alle mobiele apparaten binnen een onderneming. Met Data Security for Cloud & Mobility van Stormshield kunnen gebruikers hun gegevens binnen een collectieve omgeving delen en opslaan op alle bestaande media en applicaties. Door integratie met SafeNet MobilePKI van Gemalto wordt gezorgd voor een sterke PKI-gebaseerde authenticatie en veiligtoegang tot applicaties op elk apparaat.

SafeNet MobilePKI maakt gebruik van Bluetooth® Smart technology om mobiele apparaten veilig te laten communiceren met PKI smartcards. Hierdoor kunnen organisaties nog beter profiteren van de voordelen van hun mobiele applicaties en tegelijkertijd consequent zorgen voor integriteit en vertrouwen binnen hun PublicKey Infrastructure (PKI) omgeving.

'Wij werken graag samen met Gemalto om de PKI-beveiliging voor ons product te realiseren,' aldus Pierre Calais, CEO van Stormshield. 'Hun SafeNet MobilePKI oplossing binnen onze Data Security for Mobility application levert optimale end-to-end data beveiliging zonder dat extra infrastructuur nodig is.'

'Mobiliteit is van het grootste belang voor het succes van ondernemingen. Denormen voor veilige authenticatie en digitale handtekeningen worden steeds belangrijker als het gaat om de integriteit van digitale interacties,' reageert François Lasnier, SVP Identity Protection van Gemalto. 'Onze samenwerking met Stormshield berust mede op onze ervaring met het verbeteren van authenticatie toepassingen en PKI-beveiliging voor mobiele apparaten.'

Over Gemalto Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2015 van EUR 3,1 miljard en met klanten in meer dan 180 landen. Wij bieden vertrouwen in een steeds meer verbonden wereld.

Dankzij onze technologieën en diensten kunnen bedrijven en overheden identiteiten authenticeren en gegevens beschermen zodat deze veilig blijven. Ook maken wij veilige diensten mogelijk voor persoonlijke en verbonden apparaten, de cloud en wat daartussen ligt.

Gemalto's oplossingen staan centraal in het moderne leven, van betalingen en beveiliging van bedrijfsgegevens tot het internet der dingen. Wij authenticeren mensen, transacties en objecten, versleutelen gegevens en creëren waarde voor software, waardoor onze klanten veilige digitale diensten kunnen aanbieden aan miljarden mensen en apparaten.

Onze meer dan 14.000 werknemers zijn actief vanuit 118 kantoren, 45 personaliserings- en gegevenscentra, en 27 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 49 landen.

Ga voor meer informatie naar [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com), of volg @gemalto op Twitter. Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez	Peggy Edoire	Vivian Liang	Noord-Amerika	Europa & CIS	Greater China +1
512 257 3869	+33 4 42 36 45 40	+86 1059373			
<a href="mailto:philippe.benitez@gemalto.com">philippe.benitez@gemalto.com</a>	<a href="mailto:peggy.edoire@gemalto.com">peggy.edoire@gemalto.com</a>	<a href="mailto:vivian.liang@gemalto.com">vivian.liang@gemalto.com</a>			

Ernesto Haikewitsch	Kristel Teyras	Shintaro Suzuki	Latijns-Amerika	Midden-Oosten & Afrika
Azië Pacific +55 11 5105 9220	+33 1 55 01 57 89	+65 6317 82		
<a href="mailto:ernesto.haikewitsch@gemalto.com">ernesto.haikewitsch@gemalto.com</a>	<a href="mailto:kristel.teyras@gemalto.com">kristel.teyras@gemalto.com</a>	<a href="mailto:shintaro.suzuki@gemalto.com">shintaro.suzuki@gemalto.com</a>		

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de oorspronkelijke taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.



# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016



SW - SODEXO - EUR

**Sodexo :MONTHLY DISCLOSURE ON SHARE CAPITAL AND VOTING RIGH** **Thomson Reuters (07/07/2016)**  
REGULATED INFORMATION

MONTHLY DISCLOSURE ON SHARE CAPITAL AND VOTING RIGHTS Pursuant to Article L. 233-8-II of the French Commercial Code and Article 223-16 of the General Regulations of the Autorités des Marchés Financiers

Issy les Moulineaux, July 7, 2016

Registered name of the issuer: SODEXO 255, quai de la Bataille de Stalingrad - 92130 ISSY-LES-MOULINEAUX

Date	Total number of shares	Actual voting rights *	Theoretical voting rights **
June 30, 2016	153,741,139	213,143,951	216,326,32

\* Actual voting rights: all of the Company shares have the same voting rights, except for treasury shares which do not have voting rights and nominative shares held for more than four years, which have double voting rights. \*\* Theoretical voting rights: the number of theoretical voting rights is calculated based on the total shares having either single or double voting rights, including shares temporarily deprived of voting rights (treasury shares).

**About Sodexo**

Founded in 1966 in Marseille by Pierre Bellon, Sodexo is the global leader in services that improve Quality of Life, an essential factor in individual and organizational performance. Operating in 80 countries, Sodexo serves 75 million consumers each day through its unique combination of On-site Services, Benefits and Rewards Services and Personal and Home Services. Through its more than 100 services, Sodexo provides clients an integrated offering developed over 50 years of experience: from food services, reception, maintenance and cleaning, to facilities and equipment management; from Meal Pass, Gift Pass and Mobility Pass benefits for employees to in-home assistance and concierge services. Sodexo's success and performance are founded on its independence, its sustainable business model and its ability to continuously develop and engage its 420,000 employees throughout the world. Sodexo is included in the CAC 40 and DJSI indices.

Key figures (as of August 31, 2015) 19.8 billion euro consolidated revenue 420,000 employees 19(th) largest employer worldwide 80 countries 32,000 sites 75 million consumers served daily 14.8 billion euro market capitalization (as of July 6, 2016)

+-----+ Contact

Sara Gabrielson, Corporate Legal Director Tel & Fax : +33 1 57 75 84 42 email: sara.gabrielson@sodexo.com +-----



E:MKS - MARKS AND SPENCER GROUP P - GBP

**Marks & Spencer: les ventes trimestrielles déçoivent enc** **Cercle Finance (07/07/2016)**

(CercleFinance.com) - Nuages persistants au-dessus de Marks & Spencer, confronté à un recul de ses ventes tant dans l'habillement et les articles pour la maison que dans l'alimentation au titre du trimestre clos le 2 juillet.

Elles affichent un retrait de 8,9% en glissement annuel dans l'habillement, aujourd'hui objet d'un important plan de relance, soit bien plus que la baisse de 5% qu'anticipaient les analystes. Et si les ventes ont beaucoup moins baissé dans l'alimentaire, leur diminution de 0,9% est là encore plus importante qu'attendu par le consensus (-0,2%).

De quoi préoccuper des investisseurs qui ont par ailleurs matière à s'inquiéter pour l'avenir d'un groupe forcément touché par le 'Brexit', lequel a selon sa direction déjà attenté à la confiance du consommateur. Pour autant, cette dernière a à ce stade maintenu ses objectifs annuels, jugeant prématuré de chiffrer les conséquences du résultat du référendum du 23 juin dernier.

La dépréciation de la livre pourrait également porter préjudice au groupe, estime Citigate dans une note. De leur côté, les opérateurs attendent par ailleurs de nouvelles informations quant aux aspects structurels de la stratégie portée par le CEO Steve Rowe, poursuit l'analyste. Une partie au moins du voile pourrait être levée à l'occasion de la publication des comptes annuels début novembre.

Pour l'heure, le management se veut plutôt rassurant, estimant par-delà le maintien des guidances que le repli marqué des ventes dans l'habillement s'explique en grande partie par le lancement tardif de la collection estivale.

Mal orienté en début de séance, le titre est repassé dans le vert, s'ajugeant 1,3% vers 15h45.



SOLB - SOLVAY (BE) - EUR

**Solvay: a finalisé la cession de ses parts dans INOVYN.** **Cercle Finance (07/07/2016)**

(CercleFinance.com) - Solvay annonce avoir finalisé aujourd'hui la cession de ses parts dans INOVYN.

Le groupe met ainsi fin à sa coentreprise dans le secteur des chlorovinyles avec INEOS. Solvay et INEOS ont créé INOVYN en juillet 2015. La sortie de Solvay était initialement prévue pour juillet 2018. Le groupe de chimie belge a reçu un paiement complémentaire de 335 millions d'euros et Ineos devient l'actionnaire unique d'Inovyn. La concrétisation de la transaction intervient après l'obtention des autorisations réglementaires habituelles.





# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016



<p>ORANGE (FR) Historic</p>	<p><b>ORA - ORANGE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Orange: signature d'une convention pour la 4G.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Orange a rapporté ce jeudi via un communiqué diffusé en début d'après-midi avoir signé une convention portant sur le déploiement de la fibre optique pour 55 communes dans les Alpes-Maritimes avec l'Etat, la Région, le département, la métropole et quatre communautés d'agglomération.</p> <p>L'opérateur précise avoir d'ores et déjà déployé la fibre dans 14 communes du département, dont Nice Ville, et que 210.000 foyers peuvent en bénéficier.</p> <p>Cette convention a pour objet de faciliter d'une part le partage des informations, les modalités et le calendrier de déploiement du réseau FttH par Orange avec les collectivités territoriales, et permet d'autre part d'accompagner le déploiement de ce réseau. Elle précise également le périmètre des investissements privés réalisés sur les fonds propres d'Orange sur 55 communes du département des Alpes-Maritimes. Il s'agit donc d'une étape visant à optimiser l'articulation des investissements privés et publics, dans un contexte national de maîtrise forte des dépenses.</p> <p>'En signant cette convention, nous renforçons encore cette collaboration pour faciliter et accélérer le déploiement de la fibre par Orange sur nos fonds propres, et nous nous engageons sur le calendrier. Notre ambition est claire : permettre au grand public, aux entreprises et aux administrations de profiter en toute confiance de la révolution numérique, avec un réseau 100% fibre apportant une qualité de service inégalable', a expliqué Stéphane Richard, PDG d'Orange.</p> <p>Le déploiement de la fibre comporte plusieurs phases : les études en coordination avec les équipes municipales, l'installation des armoires de rue permettant à l'ensemble des opérateurs de venir proposer leur service et le tirage de la fibre dans les fourreaux de génie civil existants.</p> <p>Afin de répondre aux enjeux du Gouvernement et de son 'Plan France Très Haut Débit', l'ambition d'Orange est de rendre raccordables 12 millions de logements en 2018 et 20 millions en 2022 (3.600 communes dont l'ensemble des grandes villes et des villes moyennes). Depuis le 28 janvier dernier, Orange compte plus d'un million de clients Fibre en France.</p>
<p>SOLVAY (BE) Historic</p>	<p><b>SOLB - SOLVAY (BE) - EUR</b></p> <p><b>Solvay voltooit zijn uitstap uit de INOVYN joint venture</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (07/07/2016)</b></span></p> <p>Brussel, 7 juli 2016 --- Solvay heeft vandaag de verkoop van zijn aandelen in INOVYN afgerond, waarmee een einde komt aan zijn chloorvinyl joint venture met INEOS.</p> <p>Solvay ontving een laatste contante betaling van EUR 335 miljoen.</p> <p>De uitstap uit de joint venture werd afgerond na het verkrijgen van dereglementaire goedkeuringen van de relevante autoriteiten.</p> <p>VOLG ONS OP twitter @SolvayGroup</p> <p>+----- Als internationaal bedrijf in de chemie en in geavanceerde materialen Solvay klanten bij in het innoveren, het ontwikkelen en het te hoogwaardige, duurzame producten en oplossingen die het energieverbruik CO(2) uitstoot verminderen, het gebruik van hulpbronnen optimaliseert levenskwaliteit verbeteren. Solvay bedient verschillende eindmarkten auto en luchtvaart, consumptiegoederen en gezondheidszorg, energie en elektriciteit en elektronica, alsook de bouw en industriële toepassingen Groep, met hoofdkwartier in Brussel, telt ongeveer 30 900 werknemers landen. Solvay haalde een pro forma netto-omzet van EUR 12,4 mld i 90% uit activiteiten waar de Groep tot de wereldtop-drie behoort. (SOLB.BE) staat genoteerd op Euronext in Brussel en (Bloomberg: SOLB:BB - Reuters: SOLB.BR). +-----</p> <p>Caroline Jacobs Maria Alcon- Jodi Allen Geoffroy Raskin Bisser Hidalgo Alexandrov Media Relations Investor Investor Investor Investor Relations Relations Relations Relations +32 2 264 1530 +32 2 264 1984 +1 9733573283 +32 2 264 1540 +32 2 2</p>
<p>BNP PARIBAS (FR) Historic</p>	<p><b>BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR</b></p> <p><b>BNP Paribas: 'Meilleure banque au monde' pour Euromoney.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - BNP Paribas a annoncé ce jeudi avoir été désignée 'Meilleure banque au monde' pour l'année 2016 par Euromoney, publication financière de renommée internationale, à l'occasion de sa cérémonie annuelle de remise de prix 'Awards for Excellence'.</p> <p>Outre cette récompense, la première banque française s'est par ailleurs vue attribuer 7 autres récompenses, celle de 'Meilleure banque en Europe occidentale', de 'Meilleure banque pour ses activités de Transaction Services en Europe occidentale', de 'Meilleure banque pour son activité de banque privée en Europe occidentale', de 'Meilleure banque en France', de 'Meilleure banque au Luxembourg', de 'Meilleure banque pour la Responsabilité sociale des entreprises en Europe centrale et de l'Est' (TEB, 'Turkish Economy Bank') et de 'Meilleure banque pour les PME en Europe centrale et de l'Est' (TEB).</p> <p>'BNP Paribas fait office d'exception aujourd'hui : c'est en effet une grande banque qui tient ses promesses. En dépit d'un environnement complexe en Europe, la banque performe avec des résultats supérieurs à certaines grandes banques américaines, démontrant ainsi le bien-fondé de son business model diversifié. Seules les banques pilotées par des équipes de direction de grande qualité peuvent satisfaire simultanément les actionnaires, les autorités réglementaires et les clients', a commenté Euromoney.</p>
<p>DANONE (FR) Historic</p>	<p><b>BN - DANONE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Danone: s'envole, les analystes saluent l'acquisition.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></span></p>

**RNO - RENAULT SA - EUR**

**RENAULT : Press Release H1 2016 worldwide sales results**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

Press release 2016/07/07

Record registrations for GROUPE Renault in H1 2016

\* Groupe Renault registered a total of 1.57 million vehicles, an increase of 13.4% versus H1 2015, setting a new worldwide record for a half year for the Renault and Dacia brands. \* In Europe, Group's registrations grew by 14%, outperforming the market (+9.6%) thanks to the success of the renewed range. More than one in ten vehicles registered in Europe were sold by the Group. \* Outside Europe, the Group's registrations increased by 12.5%, with strong momentum in the Africa Middle-East India region. Sales in all regions grew faster than their market. \* The Group confirms its objectives for 2016. It will enjoy traction from the year's many launches to continue to grow its sales. Boulogne-Billancourt - Groupe Renault today announced record sales for the first half of 2016. In H1 2016, in a global automotive market up 2.5%, Groupe Renault's registrations grew strongly by 13.4% to 1.57 million vehicles. Market share was up 0.3 points at 3.5%.

'Our market share grew across all regions, with particularly strong momentum in Europe and the Africa Middle-East India area. Buoyed by the success of a renewed range, the Renault brand grew by 16% worldwide, and Renault Samsung Motors by 25.9% in Asia. Dacia continued to grow setting a new worldwide sales record this half-year' said Thierry Koskas, Groupe Renault Executive Committee member and Executive Vice President, Sales and Marketing.

In Europe, the Group's registrations continued to grow at a faster pace than the market. They rose by 14% in a market up 9.6%, i.e. 968 603 vehicles registered in H1. The Group's market share rose to 10.6% in Europe.

The Renault brand alone recorded growth of 15.6% thanks to the renewed range with Kadjar, Espace, Talisman and New Megane. Clio 4 is the second bestselling vehicle in Europe and Captur is the leading crossover in its class in Europe. In the Electric Vehicle market, Renault's market share reached 27%. ZOE's sales increased by 40%.

Dacia's registrations rose by 9%. The brand set a new sales record in the first half. In France, the Group's market share reached 27.4%, a gain of 0.5 points. Registrations were up 11.2% in a market up 9%. Over the first six months of the year, the Group sold 361,670 vehicles, with four of its vehicles featuring among the top 10 passenger cars and the Clio 4 leading the market.

Internationally, turbulence in Russia, Brazil and Algeria continued to weigh on local automotive markets, but the Group proved its resilience, increasing its market share in all three countries. This strength, coupled with strong momentum of the Group within markets such as India, Turkey, Argentina and Iran, allowed the Group to grow its market share in each region.

In the Africa Middle-East India region, the Group's registrations grew by a 38.2%, with market share of 5.4%.

In India, the Kwid enjoyed further success, with 150,000 orders since its launch, lifting its market share by 2.3 points to 3.8%.

In Iran, the Group continued on its end -2015 trajectory, tripling its deliveries on the back of the gradual reopening of the market. Its market share increased by 4.2 points to 5.8%.

In North Africa, despite a 3.9 point increase in market share, registrations were down 14.7% in an Algerian market down 53.7%.

Against the backdrop of new regulations in Algeria, aimed at reducing imports, the Group demonstrated its leadership, with record market share of 41.7%, a gain of 10 points. The launch of production of the Dacia Sandero at the Oran plant, announced on June 23<sup>rd</sup>, is a new strength to expand volumes.

In the Asia-Pacific region, sales were up 12.8% in a market up 3.8%, mainly due to the good performance of Renault Samsung Motors in South Korea, which recorded growth of 25.9%. Sales of the SM6, launched in March 2016, already total 27,200.

In China, the first half marks the start of production of Kadjar.

In the Eurasia region, the Group improved its registrations by 4% and its market share by 1.6 points to 12.9%. The good performance in Turkey, where the Group outperformed a market up 1.4% with registrations growth of 16.8%, was driven above all by Fluence which registered a growth of 39%. This performance offset the fall of the Russian market (-14%), where the Group also demonstrated resilience, with market share up 0.4 points at 7.7%.

In the Americas region, the Group's market share increased by 0.3 points to 6.2%. In a regional market down 8.2%, its registrations fell by only 3.1%. The Renault brand benefited fully from the reopening of the market in Argentina, with its registrations up a strong 22.2% in a market up 5.7%. In Brazil, in an automotive market down sharply (-25.1%), the Group held up well, increasing its market share by 0.3 points to 7.3%. The upcoming launch of the new Renault Alaskan pick-up, unveiled on June 30<sup>th</sup> in Colombia, is a new asset to position the Group in the region on this sector.

**2016 MARKET OUTLOOK**

In the second half, the Group expects to continue enjoying traction from the renewal of its range, both in Europe - with the recent launches of the Talisman, New Megane and the imminent renewal of the Scenic - and internationally - with the success of Kwid in India, the recently launched Kaptur in Russia, Kadjar in China and the SM6 in Korea.

In this context, the Group confirms its full-year objectives:

- Continued growth in global volumes;
- Strengthening of the Renault brand in Europe;
- Improvement in its positions in each of its five regions

**Total PC-LCV REGISTRATIONS BY REGION**

variation	YTD end of June*	2016	2015	%
+	France	361 670	325 360	11,2% ...
(truncated) ...				



**E:SPM - SAIPEM (IT) - EUR**

**Saipem: gros contrats pour le champ de Zohr en Egypte.**

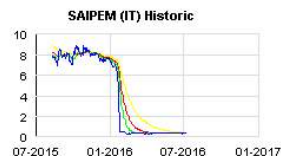
**Cercle Finance (07/07/2016)**

(CercleFinance.com) - Saipem, la société parapétrolière italienne, indique ce matin qu'elle a remporté plusieurs contrats relatifs au champ gazier de Zohr, en Egypte. Le montant total de ces affaires dépasse 1,5 milliard d'euros.

Dans le détail, ces affaires concernent le 'méga-champ' gazier de Zohr, situé au large des côtes égyptiennes, en Méditerranée. Elles comprennent l'installation de gazoducs et des travaux liés aux puits qui permettront d'exploiter le champ. Ce dernier a été découvert l'an dernier par Eni, qui détient 30,5% du capital de Saipem.

Les travaux débuteront dès le mois de juillet et devraient se terminer d'ici fin 2017.

Le client est Petrobel, coentreprise entre la major italienne Eni et EGPC, compagnie pétrolière nationale d'Egypte.



# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016

## RNO - RENAULT SA - EUR

**Renault: record d'immatriculations au 1er semestre.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**



(CercleFinance.com) - Le groupe Renault a déclaré jeudi avoir enregistré un record d'immatriculations dans le monde au cours du 1er semestre.

Le constructeur fait état de 1,57 million d'immatriculations sur les six premiers mois de l'année, soit une hausse de 13,4% par rapport au 1er semestre 2015, avec à la clé un record mondial pour les deux marques Renault et Dacia.

En Europe, les immatriculations du groupe ont progressé de 14%, une performance supérieure à la croissance de 9,6% du marché, notamment à la faveur du renouvellement de la gamme.

Hors d'Europe, Renault affiche une croissance de 12,5%, notamment grâce à une forte dynamique dans la zone Afrique Moyen-Orient Inde. Toutes les régions ont enregistré des résultats supérieurs à leur marché.

Dans ces conditions, le groupe confirme ses objectifs pour 2016, expliquant que les nombreux lancements prévus dans l'année devraient lui permettre de poursuivre le développement de ses ventes.

Coté à la Bourse de Paris, le titre Renault grimpeait de 3,8% à 67,8 euros vers 11h30, soit la deuxième meilleure performance du CAC 40 derrière Danone.

## GLE - SOCIETE GENERALE (FR) - EUR

**Société Générale: prise de participation dans TagPay.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**



(CercleFinance.com) - Société Générale a annoncé ce jeudi avoir acquis une participation d'un million d'euros au capital de TagPay, une fintech française spécialisée dans la banque digitale mobile.

Cette dernière est actuellement en cours de déploiement dans plusieurs filiales du groupe en Afrique : solution de recouvrement mobile mise en place pour Manko au Sénégal, paiement commerçant en Côte d'Ivoire testé dans les stations services Shell, projet de banque sur mobile dans plusieurs pays d'Afrique sub-saharienne.

Il s'agit d'un core banking system construit autour du mobile, adapté aussi bien aux portables de base qu'aux smartphones, explique la banque rouge et noire, qui souligne par ailleurs que 'la solution Tagpay bénéficie de plusieurs avantages compétitifs en termes de rapidité de déploiement ainsi que de richesse de catalogue de fonctions et services financiers'.

TagPay est à ce jour l'une des seules fintechs à adresser les téléphones mobiles de base qui représentent encore la majorité du stock dans les pays émergents. Munie d'une technologie de paiement mobile et d'authentification forte, capitalisant sur l'universalité du son (NSDT), interopérable et pouvant être utilisée avec tous les wallets, cette solution est de surcroît indépendante des opérateurs télécom, facilement déployable, flexible, évolutive, c'est-à-dire capable de prendre en compte et de s'adapter aux nouveaux besoins du marché, et facile d'usage avec une transaction rapide et une expérience client simple. Pour le groupe Société Générale, l'objectif de cet investissement est de développer la banque mobile en Afrique et de soutenir le développement de TagPay sur le marché de la banque digitale.

## SIE - SIEMENS (DE) - EUR

**Siemens: petit contrat médical au Royaume-Uni.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**



(CercleFinance.com) - Siemens a été retenu par le groupe hospitalier britannique de Sandwell & West Birmingham, qui fait partie du système national de santé NHS, pour de services liés à l'imagerie médicale. Le montant total de ces affaires est chiffré à environ 50 millions d'euros.

Le conglomérat industriel allemand rappelle que le groupe hospitalier en question, qui l'avait déjà sélectionné voilà dix ans, lui renouvelle sa confiance pour la même durée. Pendant cette période, Siemens aidera le 'trust' du NHS à gérer et à améliorer le fonctionnement de ses systèmes et de ses services d'imagerie médicale dans un contexte de pression budgétaire.

Les hôpitaux gérés par le 'trust' en question couvrent une population de 530.000 personnes.

## ATC - ALTICE - EUR

**Altice: envisagerait de céder sa filiale belge.**

**Cercle Finance (07/07/2016)**



(CercleFinance.com) - Alors qu'Iliad va entrer en Italie, SFR va-t-il quitter la Belgique ? Selon le Financial Times (FT), Altice, le holding néerlandais de tête de l'empire télécoms de Patrick Drahi, dont Numericable-SFR est la tête de pont en France, étudierait la cession de SFR Belgique. Ce qui pourrait lui rapporter jusqu'à 500 millions d'euros, sont dix fois environ l'excédent brut d'exploitation de la filiale belge.

En ligne avec l'évolution générale des Bourses européennes ce matin, l'action Altice de classe A prend 1,6% à Amsterdam, à 12,95 euros, quand à Paris le titre Numericable-SFR (détenu à plus des trois quarts par Altice) prend 1,5% à 21,1 euros.

Dans cette affaire, Altice se serait adjoint les conseils de la banque Lazard, croit savoir le FT.

Il s'agirait d'une opération 'rare' pour ce groupe qui s'est bâti à coups d'acquisitions, rappelle le quotidien britannique des affaires. Altice vient d'ailleurs de boucler le rachat du câblo-opérateur américain Cablevision. Sans oublier, un peu plus tôt, ceux de Suddenlink et de Portugal Telecom.

Reste que le groupe Altice est pénalisé par le poids de son endettement et qu'en Bourse, le titre a perdu plus de la moitié de sa valeur (- 55,6%) en un an. A près de 13 euros l'action Altice de classe A, le groupe dans son ensemble capitalise un peu plus de 14 milliards d'euros.






Quoi qu'il en soit, cette éventuelle cession resterait une bonne affaire pour Altice : le FT rappelle que SFR avait racheté Coditel Brabant en 2003 moyennant 82 millions d'euros, avant de le renommer SFR Belgique tout dernièrement. Comptant 110.000 clients, cette filiale belge a dégagé l'an dernier, selon le FT, un CA de 75 millions d'euros et un excédent brut d'exploitation (EBITDA, selon l'acronyme anglais) de 51 millions, soit un taux de marge de 68%.

Par ailleurs, Iliad, la maison mère de Free et l'un des trois concurrents de SFR en France, vient d'annoncer le rachat d'actifs qui lui permettront de devenir le 4e opérateur mobile d'Italie.



# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016

 <p><b>BURBERRY GROUP Historic</b></p>	<p><b>E:BRBY - BURBERRY GROUP - GBP</b></p> <p><b>Optional Dividend (DRIP)</b></p> <p style="text-align: right;"><b>Corporate Actions Leleux Associated Brokers (07/07/2016)</b></p> <p>The company offers the opportunity to choose between the perception of the dividend in cash or the reinvestment in new shares. The tax administration considers this dividend in shares as a taxable income and the withholding tax equal to 27% of the reinvestment amount and tax on the stock exchange of 0,27% will be applied with the delivery of the new shares. The gross dividend amounts 0,268 GBP and the share ratio is unknown. In case of reinvestment, there will be no cash compensation for the fractional shares.</p> <p>The owner of the stocks has 2 options :</p> <p>- Option 1 : Reinvest the dividend. - Option 2 : Receive the dividend in cash.</p> <p>The deadline for responding to this corporate action is 13 July 2016.</p>
 <p><b>BOEING CY (US) Historic</b></p>	<p><b>BA - BOEING CY (US) - USD</b></p> <p><b>Boeing: plus de commandes qu'Airbus à fin juin.</b></p> <p style="text-align: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></p>
 <p><b>AXA (FR) Historic</b></p>	<p><b>CS - AXA (FR) - EUR</b></p> <p><b>Axa: cède des activités en Serbie à Vienna Insurance.</b></p> <p style="text-align: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></p>
 <p><b>GEMALTO N.V. Historic</b></p>	<p><b>GTO - GEMALTO N.V. - EUR</b></p> <p><b>Gemalto: développe son partenariat avec Stormshield.</b></p> <p style="text-align: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></p> <p>(CercleFinance.com) - Gemalto et Stormshield, filiale d'Airbus Defence and Space annoncent un partenariat pour le développement d'une technologie capable de sécuriser de bout en bout les connexions et les échanges de données sur l'ensemble des terminaux mobiles.</p> <p>Les utilisateurs de tablettes et smartphones vont ainsi pouvoir échanger des e-mails en toute sécurité et protéger leurs données.</p> <p>Stormshield et Gemalto ont développé une technologie qui sécurise les connexions afin que tous les terminaux mobiles d'une entreprise puissent échanger facilement des données.</p> <p>' La solution Safenet MobilePKI, intégrée à notre solution Stormshield Data Security, assure une sécurité des données optimale, de bout en bout, sans déployer d'infrastructure supplémentaire. ' indique Pierre Calais, PDG de Stormshield.</p> <p>' La mobilité est primordiale pour la réussite d'une entreprise, et il est de plus en plus important de disposer de solutions d'authentification et de signature numérique sécurisées pour préserver l'intégrité des interactions digitales ', explique Francois Lasnier, vice-président senior Protection de l'identité chez Gemalto.</p> <p>' La relation avec Stormshield est le prolongement logique des actions que nous avons menées pour étendre les solutions d'authentification et de sécurité PKI aux terminaux mobiles. '</p>
 <p><b>DANONE (FR) Historic</b></p>	<p><b>BN - DANONE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Danone: réalise l'acquisition de WhiteWave.</b></p> <p style="text-align: right;"><b>Cercle Finance (07/07/2016)</b></p> <p>(CercleFinance.com) - Danone annonce l'acquisition de WhiteWave pour un montant de 56,25 dollars américains par action. L'opération représente une valeur d'entreprise totale d'environ 12,5 milliards de dollars américains, incluant la dette et certains autres passifs de WhiteWave.</p> <p>Elle représente une prime d'environ 24% par rapport à la moyenne des prix de clôture de WhiteWave sur les 30 derniers jours de bourse (45,43 dollars).</p> <p>WhiteWave a réalisé un chiffre d'affaires de 4 milliards de dollars américains en 2015. Le groupe est leader de l'alimentation en Europe et en Amérique du Nord. Il commercialise un portefeuille de marques de premier plan sur des catégories en forte croissance : produits laitiers Bio, alternatives végétales au lait et au yaourt, produits frais et coffee creamers (crèmes pour le café).</p> <p>' Depuis son introduction en bourse en 2012, les ventes de WhiteWave ont connu un taux de croissance annuel moyen de 19 % et son résultat d'exploitation a doublé sur la même période ' précise le groupe.</p> <p>' Nos deux entreprises partagent la même volonté de participer à la construction d'un monde en meilleure santé et nous sommes conscients du rôle que nous avons à jouer ', indique Emmanuel Faber, Directeur Général de Danone.</p> <p>' Ce rapprochement nous permettra de mieux répondre aux nouvelles tendances de consommation et représente une avancée majeure dans l'engagement de Danone à mener une révolution de l'alimentation. Il nous permettra également d'accélérer notre marche vers une croissance forte, durable et rentable à l'horizon 2020 et de renforcer notre résilience en intensifiant notre présence en Amérique du Nord '.</p> <p>Franck Riboud, Président du Conseil d'administration de Danone, a déclaré : ' Cette acquisition entre en parfaite cohérence avec la mission d'entreprise de Danone, avec son ambition historique et pionnière de créer de la valeur à la fois économique et sociale et sa capacité à rester en phase avec les tendances émergentes de consommation '.</p>

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

**Stormshield et Gemalto unissent leurs forces pour mieux sécu**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

Stormshield Data Security for Mobility intègre la solution SafeNet MobilePKI de Gemalto pour assurer une sécurité des données optimale de bout en bout sans déployer d'infrastructure supplémentaire.

Paris et Amsterdam, 7 juillet 2016 - Stormshield, filiale d'Airbus Defence and Space et acteur de référence sur le marché européen de la cybersécurité, et Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), leader mondial de la sécurité numérique, consolident leur partenariat en développant une technologie capable de sécuriser de bout en bout les connexions et les échanges de données sur l'ensemble des terminaux mobiles. Les utilisateurs de tablettes et smartphones vont ainsi pouvoir échanger des e-mails en toute sécurité et protéger leurs données.

Selon les estimations, d'ici 2020, 1,2 milliard de tablettes seront en circulation et 70 % de la population mondiale sera équipée de smartphones. Bluetooth et NFC permettent aux entreprises, tenues de garantir la sécurité et l'intégrité des données sensibles par le biais de fonctionnalités avancées, de proposer les solutions les plus répandues pour l'authentification et les échanges de données entre ces dispositifs mobiles.

Stormshield et Gemalto ont développé une technologie qui sécurise les connexions afin que tous les terminaux mobiles d'une entreprise puissent échanger facilement des données. Stormshield Data Security for Cloud & Mobility permet aux utilisateurs de partager et stocker des données dans un environnement collaboratif, sur l'ensemble des supports et applications existants. Intégrée à l'application SafeNet MobilePKI de Gemalto, cette solution garantit une authentification solide basée sur une infrastructure PKI et un accès sécurisé pour les applications, quels que soient les terminaux.

SafeNet MobilePKI utilise la technologie Bluetooth® Smart pour permettre aux appareils mobiles de communiquer en toute sécurité via des cartes à puces PKI. En conséquence, les entreprises peuvent tirer pleinement parti des avantages de leurs applications mobiles, tout en préservant l'intégrité et la confiance dans leurs environnements PKI.

« Nous sommes fiers de collaborer avec Gemalto et de pouvoir ainsi renforcer la sécurité PKI de notre solution », affirme Pierre Calais, PDG de Stormshield. « La solution SafeNet MobilePKI, intégrée à notre solution Stormshield Data Security, assure une sécurité des données optimale, de bout en bout, sans déployer d'infrastructure supplémentaire. »

« La mobilité est primordiale pour la réussite d'une entreprise, et il est de plus en plus important de disposer de solutions d'authentification et de signature numérique sécurisées pour préserver l'intégrité des interactions digitales », explique François Lasnier, vice-président senior Protection de l'identité chez Gemalto. « La relation avec Stormshield est le prolongement logique des actions que nous avons menées pour étendre les solutions d'authentification et de sécurité PKI aux terminaux mobiles. »

A propos de Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) est le leader mondial de la sécurité numérique, avec un chiffre d'affaires 2015 de 3,1 milliards d'euros et des clients dans plus de 180 pays. Nous apportons la confiance dans un monde de plus en plus interconnecté.

Nos technologies et services permettent aux entreprises et aux gouvernements d'authentifier les identités mais également de protéger les données afin qu'elles restent en sécurité et assurent des services dans les appareils personnels, les objets connectés, le cloud et sur les réseaux.

Les solutions de Gemalto sont au cœur de la vie moderne, du paiement à la sécurité de l'entreprise en passant par l'internet des objets. Nous authentifions les personnes, les transactions ainsi que les objets, chiffons les données et créons de la valeur pour les logiciels - permettant ainsi à nos clients d'offrir des services numériques sécurisés à des milliards de personnes et d'objets.

Présent dans 49 pays, Gemalto emploie plus de 14 000 personnes travaillant depuis 118 bureaux, 45 centres de personnalisation et de données et 27 pôles de Recherche et de Développement logiciel.

Pour plus d'informations, visitez notre site [www.gemalto.com/france](http://www.gemalto.com/france), ou suivez @GemaltoFrance sur twitter.

Relations presse de Gemalto :

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang Amérique du Nord +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europe et CEI Grande Chine +1
--	---	--	----------------------------------

Ernesto Haikewitsch Asie-Pacifique +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 shintaro.suzuki@gemalto.com	Shintaro Suzuki Amérique Latine +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Moyen-Orient et Afrique
--	--	---	-------------------------

A propos de Stormshield - [www.stormshield.eu](http://www.stormshield.eu) Stormshield propose tant en France qu'à l'international des solutions de sécurité de bout-en-bout innovantes pour protéger les réseaux (Stormshield Network Security), les terminaux (Stormshield Endpoint Security) et les données (Stormshield Data Security). Ces solutions de confiance de nouvelle génération, certifiées au plus haut niveau européen (EU RESTRICTED, OTAN et ANSSI EAL4+), assurent la protection des informations stratégiques et sont déployées au travers d'un réseau de partenaires de distribution, d'intégrateurs et d'opérateurs dans des entreprises de toute taille, des institutions gouvernementales et des organismes de défense partout dans le monde.

Contact Presse Meiji Communication Sandra Labérenne/Caroline Pain 06.43.19.13.88/06.50.42.07.67 [slaberenne@meiji-communication.com](mailto:slaberenne@meiji-communication.com) [cpain@meiji-communication.com](mailto:cpain@meiji-communication.com) ... (truncated) ...



E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

**New data shows Sandoz biosimilar etanercept candidate has eq**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

Novartis International AG / New data shows Sandoz biosimilar etanercept candidate has equivalent efficacy to originator product. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

\* The EGALITY study met its primary endpoint demonstrating equivalent efficacy of Sandoz biosimilar etanercept candidate to the originator product at week 12. \* As a first-of-its kind, the confirmatory clinical safety and efficacy study compares originator etanercept to a biosimilar candidate in psoriasis. Sandoz biosimilar etanercept has been accepted for review by the EMA\* and FDA\*\*

Holzkirchen, July 7, 2016 - Sandoz, a Novartis division, and the pioneer and global leader in biosimilars, today announced results from the EGALITY trial in which the primary endpoint of achieving equivalence in Psoriasis Area and Severity Index (PASI) 75 response rates at week 12 was met. The study compared the safety and efficacy of its biosimilar etanercept candidate with the originator product, Enbrel®\*\*\* in patients with moderate-to-severe chronic plaque-type psoriasis and was presented at Psoriasis 2016, the 5th Congress of the Psoriasis International Network (PIN), Paris, France.

'The EGALITY data, showing our biosimilar etanercept to be bioequivalent to the originator product, is part of the comprehensive data package submitted to the EMA and FDA' said Malte Peters, Head Global Clinical Development, Biopharmaceuticals, Sandoz. 'If our biosimilar etanercept is approved for these same indications as the originator product, more patients with chronic inflammatory conditions like rheumatoid arthritis and psoriasis will have access to life-changing biologic treatment options' Peters continued.

Additional data from the study confirms similarity between the biosimilar etanercept candidate and the originator product in terms of safety and immunogenicity; the incidence of adverse events at week 12 was comparable.

'The EGALITY study is a landmark in clinical trial design. Data has been collected from over 500 patients in one year with multiple treatment switches where a patient receives either the biosimilar etanercept candidate or the originator product on a number of alternate occasions,' said Professor Diamant Thaçi, Comprehensive Center for Inflammation Medicine, University Medical School Schleswig-Holstein, Lubeck. 'Data from this study, in addition to analytical, functional and pre-clinical studies, provides confidence in the comprehensive data package that is the basis for biosimilar medicine approval and use by healthcare practitioners.' Thaçi continued.

Sandoz announced that its biosimilar etanercept candidate was accepted by the EMA and FDA for regulatory review in the second half of 2015. Sandoz is seeking approval for all indications included in the label of the originator product, which is used to treat various inflammatory conditions, including rheumatoid arthritis and psoriasis. Sandoz is committed to increasing patient access to high-quality, life-enhancing biosimilars. It is the pioneer and global leader in biosimilars and currently markets three biosimilars. Sandoz has a leading biosimilar pipeline and plans to launch five biosimilars of major oncology and immunology biologics across key geographies by 2020. This will be enabled by 11 filings over a three-year period (2015-2017) having already submitted six and had one approved. As a division of the Novartis Group, Sandoz is well-positioned to lead the biosimilars industry based on its experience and capabilities in development, manufacturing and commercialization.

About the EGALITY study (Psoriasis 2016, 5(th) Congress of the Psoriasis International Network (PIN) (PSO2016 ref: LATEABS-1325) The EGALITY study was a randomized, double-blind trial involving 531 patients and carried out in 74 dermatology clinics in 11 European countries and South Africa (NCT01891864). It compared the efficacy and safety of Sandoz etanercept biosimilar candidate with the originator product Enbrel®. The primary endpoint was equivalence in PASI 75 response rates after the first 12 weeks' treatment. Key secondary efficacy endpoints at week 12 were based on percent change from baseline in PASI, clinical safety and immunogenicity.

Disclaimer The foregoing release contains forward-looking statements that can be identified by words such as 'candidate,' 'can,' 'confidence,' 'seeking approval,' 'committed,' 'pipeline,' 'plans,' 'launch,' 'will,' 'well-positioned,' or similar terms, or by express or implied discussions regarding potential marketing approvals for biosimilar etanercept, or potential marketing approvals for other products in the Sandoz biosimilar pipeline, or regarding potential future revenues from biosimilar etanercept and other products in the Sandoz biosimilar portfolio. Such forward-looking statements reflect the current views of the Group regarding future events, and involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause actual results to be materially different from any future results expressed or implied by such statements. There can be no guarantee that biosimilar etanercept will be approved for sale in any market where it has been submitted, or submitted for sale in any additional markets, or at any particular time. Neither can there be any guarantee that, if approved, biosimilar etanercept will be approved for all indications included in the reference product label. Nor can there be any guarantee that any other product in the Sandoz biosimilar pipeline will be submitted or approved for sale in any market, or at any particular time. Neither can there be any guarantee that biosimilar etanercept or any other product in the Sandoz biosimilar portfolio will be commercially successful in the future. In particular, management's expectations regarding biosimilar etanercept and such other biosimilar portfolio products could be affected by, among other things, unexpected regulatory actions or delays or government regulation generally; the uncertainties inherent in research and development, including unexpected clinical trial results and additional analysis of existing clinical data; competition in ... (truncated) ...



# Leleux Press Review

Friday 8/7/2016



E:ATLN - ACTELION (CH) - CHF

**Actelion to enter Phase II clinical development with new dua**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

Actelion Pharmaceuticals Ltd / Actelion to enter Phase II clinical development with new dual orexin receptor antagonist in patients with insomnia. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

\* Investor webcast to provide background information on Actelion's new DORA to be broadcast 07 July 2016 at 14:00 hrs CEST

ALLSCHWIL, SWITZERLAND - 07 July 2016 - Actelion Ltd (SIX: ATLN) announced today that the company is initiating a Phase II program with its new dual orexin receptor antagonist (DORA) in patients with insomnia.

The decision to move into a Phase II program is based on excellent data collected from the preclinical and Phase I clinical program, as well as a thorough understanding of the potential of dual orexin receptor antagonism on sleep efficacy and architecture. Information gathered on the optimal profile for a DORA has resulted in the discovery of a compound that demonstrates fast onset of CNS effects and natural physiologic sleep architecture in animal models. Data from an extensive Phase I program have confirmed the optimal pharmacokinetic and pharmacodynamic profile for a sleep medication, together with excellent safety and tolerability.

Jean-Paul Clozel, MD and Chief Executive Officer, commented: 'Insomnia is not a lifestyle complaint, but a medical condition that can affect our physical, mental, and social health. Actelion has a rich experience with dual orexin receptor antagonism which has demonstrated how this mechanism can restore natural sleep. Actelion's drug discovery efforts have now resulted in a compound that could deliver on the potential that this mechanism offers. Our new DORA is an excellent example of how our innovative drug discovery is creating significant potential.'

**ABOUT THE PHASE II PROGRAM** The Phase II program consists of two studies, one in adult and one in elderly patients. It is designed to evaluate the effect of Actelion's DORA versus placebo on sleep maintenance and sleep initiation, as well as next-day residual effect and next-day performance. The adult study will also include an active reference arm with zolpidem, as the most widely used insomnia treatment targeting GABA-A receptors. Both studies will also generate information on sleep architecture and sleep quality.

The first study is a multi-center, double-blind, randomized, placebo-controlled, active reference, parallel-group, dose-response study to evaluate the efficacy and safety of Actelion's DORA. The study is expected to commence enrollment in Q4 2016 and will recruit approximately 300 adult patients diagnosed with insomnia. The study will comprise 6 treatment arms: placebo; zolpidem; 5, 10, 25, and 50 mg of Actelion's DORA. Treatment duration is 4 weeks. The primary endpoint is wake-time after sleep onset (WASO) at day 1 & 2.

The second study is a multi-center, double-blind, randomized, placebo-controlled, crossover, dose-response study to evaluate the efficacy and safety of Actelion's DORA. The study is also expected to commence enrollment in Q4 2016 and will recruit approximately 50 elderly patients diagnosed with insomnia. The study has a 5-period crossover design with 5 treatment arms: placebo; 5, 10, 25 and 50 mg of Actelion's DORA. Treatment duration in each period is 2 days. The primary endpoint is WASO at day 1 & 2.

Secondary objectives of both studies include evaluation of Actelion's DORA versus placebo on latency to persistent sleep (LPS) as well as subject latency to sleep onset (sLSO) and subjective WASO (sWASO). Safety and tolerability will also be evaluated.

Guy Braunstein, MD and Head of Global Clinical Development, commented: 'In a little over one year, we have evaluated this very promising compound in a Phase I program which provided us with a wealth of data. The pharmacokinetic and pharmacodynamic profiles suggest that our compound offers an optimal combination of the desired effect on sleep and a low potential to impact next-day performance. The Phase II program should provide the data required to design a Phase III program to differentiate this new product.'

Martine Clozel, MD and Chief Scientific Officer, concluded: 'With our understanding of the potential that a dual orexin receptor antagonist has to offer, we have been very motivated to continue our drug discovery efforts. Taking into account what we have learned from our research and from available clinical data, we were able to define the optimal profile of a new DORA. Importantly, we were looking for a highly potent compound with a fast onset, and a duration of action which would not exceed a normal night's sleep. With our robust selection criteria in place we believe we have created and selected the optimal compound to transform the way sleep disorders are treated.'

**PIPELINE UPDATE** In addition to progressing Actelion's new DORA into Phase II development, enrollment into the current Phase III studies for cadazolid and ponesimod is progressing well and on target to be completed by the end of 2016. The MERIT study with macitentan in patients with chronic thromboembolic pulmonary hypertension (CTEPH) has completed enrollment and is on schedule to deliver results by the end of the year.

Compound	Indication	Study Status
Cadazolid	Clostridium difficile- IMPACT	Ongoing associated diarrhea
Phase III Macitentan	Eisenmenger syndrome	MAESTRO Ongoing
Macitentan	Pediatric PAH	TOMORROW Initiating
Ponesimod	Multiple sclerosis	OPTIMUM Ongoing
... (truncated) ...		



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

**Stormshield and Gemalto join forces to increase the protecti**

**Thomson Reuters (07/07/2016)**

Stormshield Data Security for Mobility integrates Gemalto's SafeNet MobilePKI to provide optimum end-to-end data security without deploying any additional infrastructure

Paris and Amsterdam, July 7, 2016 - Stormshield, a subsidiary of Airbus Defence and Space and a key player in the cyber security market, and Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, are strengthening their technological relationship with the development of this technology capable of providing end-to-end security for the connection and data exchanges with mobile devices. This new development will allow users of tablets and smartphones to exchange email messages securely and to protect their data on tablets and smartphones.

By 2020 it is estimated that 1.2 billion tablets will be in use and 70% of the world's population will have smartphones. Bluetooth and NFC allow organizations that need to ensure the security and integrity of sensitive data with advanced solutions, to provide the most commonly used means for authentication and data exchanges between these devices.

Stormshield and Gemalto have developed this security technology that enables secure connections for all mobile devices within an enterprise to easily exchange data. Stormshield Data Security for Cloud & Mobility enables users to share and store data in a collaborative environment on all existing media and applications. The solution integrates with Gemalto's SafeNet MobilePKI to provide strong PKI-based authentication and secure access for applications on any device.

SafeNet MobilePKI uses Bluetooth® Smart technology to enable mobile devices to communicate securely with PKI smartcards. As a result, organizations can more fully realize the benefits afforded by their mobile applications, and at the same time consistently safeguard integrity and trust with their strong Public Key Infrastructure (PKI) environments.

'We are proud to work with Gemalto and thus enhance PKI security for our solution,' said Pierre Calais, CEO of Stormshield. 'The SafeNet MobilePKI solution embedded in the Stormshield Data Security for Mobility application thus provides optimum end-to-end data security without deploying any additional infrastructure.'

'Mobility is paramount for the success of businesses, and the requirements for secure authentication and digital signature are increasingly important to assure the integrity of digital interactions,' said François Lasnier, SVP Identity Protection at Gemalto. 'The relationship with Stormshield is a continuation of our work to extend authentication and PKI security solutions to mobile devices.'

**About Gemalto**

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the global leader in digital security, with 2015 annual revenues of EUR 3.1 billion and customers in over 180 countries. We bring trust to an increasingly connected world.

Our technologies and services enable businesses and governments to authenticate identities and protect data so they stay safe and enable services in personal devices, connected objects, the cloud and in between.

Gemalto's solutions are at the heart of modern life, from payment to enterprise security and the internet of things. We authenticate people, transactions and objects, encrypt data and create value for software - enabling our clients to deliver secure digital services for billions of individuals and things.

Our 14,000+ employees operate out of 118 offices, 45 personalization and data centers, and 27 research and software development centers located in 49 countries.

For more information visit [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com) or follow @gemalto on Twitter.

**Gemalto media contacts:**

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang North America +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europe & CIS Greater China +1
Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89	Shintaro Suzuki Latin America +65 6317 82	Middle East & Africa Asia ernesto.haikewitsch@gemalto.com

GEMALTO N.V. Historic

