

Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3566,47</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">10</td> <td>Losers</td> <td align="center">10</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>32,51 ▲</td> <td>+3,81%</td> <td>UCB (BE)</td> <td>72,62 ▼</td> <td>-1,19%</td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>11,05 ▲</td> <td>+3,22%</td> <td>GALAPAGOS</td> <td>59,58 ▼</td> <td>-1,06%</td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>54,22 ▲</td> <td>+3,19%</td> <td>COFINIMMO (BE)</td> <td>109,60 ▼</td> <td>-0,94%</td> </tr> </table>	Last Price	3566,47	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	10	Losers	10			AGEAS	32,51 ▲	+3,81%	UCB (BE)	72,62 ▼	-1,19%	ING GROEP N.V.	11,05 ▲	+3,22%	GALAPAGOS	59,58 ▼	-1,06%	KBC GROUPE (BE)	54,22 ▲	+3,19%	COFINIMMO (BE)	109,60 ▼	-0,94%
Last Price	3566,47	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	10	Losers	10																												
AGEAS	32,51 ▲	+3,81%	UCB (BE)	72,62 ▼	-1,19%																										
ING GROEP N.V.	11,05 ▲	+3,22%	GALAPAGOS	59,58 ▼	-1,06%																										
KBC GROUPE (BE)	54,22 ▲	+3,19%	COFINIMMO (BE)	109,60 ▼	-0,94%																										
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4409,55</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">29</td> <td>Losers</td> <td align="center">11</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>8,84 ▲</td> <td>+2,93%</td> <td>SANOFI</td> <td>68,69 ▼</td> <td>-1,63%</td> </tr> <tr> <td>BNP PARIBAS (FR)</td> <td>46,24 ▲</td> <td>+2,85%</td> <td>FONCIERE KLEPIERRE</td> <td>40,17 ▼</td> <td>-1,49%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>5,09 ▲</td> <td>+2,83%</td> <td>ENGIE</td> <td>13,55 ▼</td> <td>-0,80%</td> </tr> </table>	Last Price	4409,55	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	29	Losers	11			CREDIT AGRICOLE (FR)	8,84 ▲	+2,93%	SANOFI	68,69 ▼	-1,63%	BNP PARIBAS (FR)	46,24 ▲	+2,85%	FONCIERE KLEPIERRE	40,17 ▼	-1,49%	ARCELORMITTAL (NL)	5,09 ▲	+2,83%	ENGIE	13,55 ▼	-0,80%
Last Price	4409,55	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	29	Losers	11																												
CREDIT AGRICOLE (FR)	8,84 ▲	+2,93%	SANOFI	68,69 ▼	-1,63%																										
BNP PARIBAS (FR)	46,24 ▲	+2,85%	FONCIERE KLEPIERRE	40,17 ▼	-1,49%																										
ARCELORMITTAL (NL)	5,09 ▲	+2,83%	ENGIE	13,55 ▼	-0,80%																										
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>447,53</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">17</td> <td>Losers</td> <td align="center">8</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ALTICE</td> <td>16,50 ▲</td> <td>+3,80%</td> <td>GALAPAGOS</td> <td>59,58 ▼</td> <td>-1,06%</td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>11,05 ▲</td> <td>+3,22%</td> <td>UNIBAIL</td> <td>236,10 ▼</td> <td>-0,75%</td> </tr> <tr> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>18,72 ▲</td> <td>+2,99%</td> <td>AHOLD DELHAIZE</td> <td>20,85 ▼</td> <td>-0,69%</td> </tr> </table>	Last Price	447,53	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	17	Losers	8			ALTICE	16,50 ▲	+3,80%	GALAPAGOS	59,58 ▼	-1,06%	ING GROEP N.V.	11,05 ▲	+3,22%	UNIBAIL	236,10 ▼	-0,75%	ABN AMRO GROUP	18,72 ▲	+2,99%	AHOLD DELHAIZE	20,85 ▼	-0,69%
Last Price	447,53	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	17	Losers	8																												
ALTICE	16,50 ▲	+3,80%	GALAPAGOS	59,58 ▼	-1,06%																										
ING GROEP N.V.	11,05 ▲	+3,22%	UNIBAIL	236,10 ▼	-0,75%																										
ABN AMRO GROUP	18,72 ▲	+2,99%	AHOLD DELHAIZE	20,85 ▼	-0,69%																										
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10436,49</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">19</td> <td>Losers</td> <td align="center">12</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>6,21 ▲</td> <td>+3,31%</td> <td>VONOVIA SE</td> <td>33,75 ▼</td> <td>-1,37%</td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE TEL (DE)</td> <td>14,78 ▲</td> <td>+1,96%</td> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td>120,25 ▼</td> <td>-0,98%</td> </tr> <tr> <td>INFINEON (DE)</td> <td>15,15 ▲</td> <td>+1,33%</td> <td>LINDE (DE)</td> <td>143,80 ▼</td> <td>-0,69%</td> </tr> </table>	Last Price	10436,49	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	19	Losers	12			COMMERZBANK AG	6,21 ▲	+3,31%	VONOVIA SE	33,75 ▼	-1,37%	DEUTSCHE TEL (DE)	14,78 ▲	+1,96%	HENKEL KGAA (DE)	120,25 ▼	-0,98%	INFINEON (DE)	15,15 ▲	+1,33%	LINDE (DE)	143,80 ▼	-0,69%
Last Price	10436,49	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	19	Losers	12																												
COMMERZBANK AG	6,21 ▲	+3,31%	VONOVIA SE	33,75 ▼	-1,37%																										
DEUTSCHE TEL (DE)	14,78 ▲	+1,96%	HENKEL KGAA (DE)	120,25 ▼	-0,98%																										
INFINEON (DE)	15,15 ▲	+1,33%	LINDE (DE)	143,80 ▼	-0,69%																										
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>18174,20</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">27</td> <td>Losers</td> <td align="center">3</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>BOEING CY (US)</td> <td>130,56 ▲</td> <td>+2,16%</td> <td>PROCTER & GAMBLE COM</td> <td>87,80 ▼</td> <td>-0,88%</td> </tr> <tr> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>83,47 ▲</td> <td>+2,16%</td> <td>WALT DISNEY CO</td> <td>92,39 ▼</td> <td>-0,60%</td> </tr> <tr> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>99,63 ▲</td> <td>+1,97%</td> <td>APPLE INC</td> <td>113,55 ▼</td> <td>-0,01%</td> </tr> </table>	Last Price	18174,20	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	27	Losers	3			BOEING CY (US)	130,56 ▲	+2,16%	PROCTER & GAMBLE COM	87,80 ▼	-0,88%	CATERPILLAR (US)	83,47 ▲	+2,16%	WALT DISNEY CO	92,39 ▼	-0,60%	CHEVRON CORP (US)	99,63 ▲	+1,97%	APPLE INC	113,55 ▼	-0,01%
Last Price	18174,20	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	27	Losers	3																												
BOEING CY (US)	130,56 ▲	+2,16%	PROCTER & GAMBLE COM	87,80 ▼	-0,88%																										
CATERPILLAR (US)	83,47 ▲	+2,16%	WALT DISNEY CO	92,39 ▼	-0,60%																										
CHEVRON CORP (US)	99,63 ▲	+1,97%	APPLE INC	113,55 ▼	-0,01%																										

FNAC - GROUPE FNAC - EUR

Successful Bond Issue by Groupe Fnac

Thomson Reuters (21/09/2016)

Successful Bond Issue by Groupe Fnac

Groupe Fnac announced today it has successfully completed its EUR650 million senior bond issue maturing 2023. The annual interest rate was set at 3.25%, below the initial price range.

This transaction, a first for the new Group following the acquisition of Darty, drew strong interest from more than 300 European investors and was heavily oversubscribed.

In April 2016, Fnac had set up a EUR750 million Bridge Loan for the Darty acquisition. The funds raised by this bond issue, as well as cash, will be earmarked to repay the Bridge Loan.

Early this week, the financial rating agencies issued their ratings for the new Group: BB from Standard & Poor's, and Ba2 from Moody's.

About Groupe Fnac - www.groupe-fnac.com: Groupe Fnac is a retailer of entertainment and leisure products and consumer electronics. A leader in France and a major player in the countries where it operates (Spain, Portugal, Brazil, Belgium, Switzerland, Morocco, Qatar, Ivory Coast), Groupe Fnac had a multi-format network of 205 stores (including 125 in France) at the end of June 2016, plus e-commerce sites, including Fnac.com, ranked France's third most visited e-commerce site (more than 10 million unique visitors/month). A benchmark omni-channel player, Groupe Fnac's consolidated revenues totaled EUR3.876 billion in 2015 and it had more than 14,100 employees.

Press contacts:

Laurent Glépin: +33 (0)1 55 21 54 13 - laurent.glepin@fnac.com

Contact for analysts and investors:

Nadine Coulm: +33 (0)1 55 21 18 63 - nadine.coulm@fnac.com

DISCLAIMER

There will be no public offering of the bonds. The bonds will be offered and sold only to qualified institutional investors in accordance with Rule 144A under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the 'Securities Act') and non-U.S. persons outside the United States in accordance with Regulation S under the Securities Act. No assurance can be given that the offering will be completed or, if completed, as to the terms on which it will be completed. This announcement is for informational purposes only and does not constitute or form a part of any offer or solicitation to purchase or subscribe to securities in the United States or in any jurisdiction in which, or to any person to whom, such offer or solicitation would be unlawful. The bonds have not been, and will not be, registered under the Securities Act. The bonds may not be offered or sold in the United States absent registration or an applicable exemption from the registration requirements of the Securities Act.

In the United Kingdom, this announcement is being distributed only to, and is directed at (a) persons who have professional experience in matters relating to investments who fall within Article 19(1) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (the 'Order') or (b) high net worth entities, and other persons to whom it may otherwise be lawfully communicated, falling within Article 49(1) of the Order (all such persons together referred to as 'relevant persons'). The investments to which this announcement relates are available only to, and any invitation, offer or agreement to subscribe, purchase or otherwise acquire such investments will be available only to or will be engaged only with, relevant persons.

This announcement does not constitute and shall not, in any circumstances, constitute a public offering nor an invitation to the public in connection with any offer within the meaning of Directive 2010/73/EU of the Parliament and Council of November 4, 2003 as implemented by the Member States of the European Economic Area (the 'Prospectus Directive'). The offer and sale of the bonds will be made pursuant to an exemption under the Prospectus Directive, as implemented in Member States of the European Economic Area, from the requirement to produce a prospectus for offers of services.

The distribution of this announcement into certain jurisdictions may be restricted by law. Persons into whose possession this announcement comes should inform themselves about and observe any such restrictions. Any failure to comply with these restrictions may constitute a violation of the securities laws of any such jurisdiction.



EDF - EDF - EUR

EDF : 2016 targets update and 2017 nuclear output outlook

Thomson Reuters (21/09/2016)

PRESS RELEASE 21 September 2016

2016 targets update and 2017 nuclear output outlook

1. Nuclear output target As indicated in the press release dated 19 July 2016, additional controls are recurrently conducted, in order to demonstrate that the steam generators such as those referred to in the information notice published by the ASN on 23 June 2016 ((1)), can operate in a fully safe mode. These controls aim in particular at measuring carbon concentration in various points of steam generators bottoms, which have been manufactured many years ago by JCFC (Japan Casting and Forging Corporation) acting as a subcontractor for Areva.

These controls have to be supplemented in order to reinforce the demonstration, which will lead in particular to extensions of certain planned outages for refueling, especially of Tricastin 1 and 3 reactors.

As a consequence, EDF Group revises its 2016 nuclear output target from 395-400 TWh to 380-390 TWh.

Taking into account these controls and the investigations initiated following Areva's audit at Le Creusot plant, EDF Group estimates to date that the 2017 nuclear output should be in the range of 390-400 TWh.

2. 2016 EBITDA target. In this context, EDF Group adjusts its 2016 EBITDA target from EUR16.3-16.6 billion to EUR16.3-16.6 billion. This objective takes into account the updated nuclear output target as well as the expected retrospective tariff adjustment following the Council of State decision of 15 June 2016.

1. Available in French here: <http://www.asn.fr/Informer/Actualites/Anomalies-potentielles-sur-les-generateurs-de-vapeur>

A key player in energy transition, the EDF Group is an integrated electricity company, active in all areas of the business: generation, transmission, distribution, energy supply and trading, energy services. A global leader in low-carbon energies, the Group has developed a diversified generation mix based on nuclear power, hydropower, new renewable energies and thermal energy. The Group is involved in supplying energy and services to approximately 37.6 million customers, of which 27.8 million in France. The Group generated consolidated sales of EUR75 billion in 2015, of which 47.2% outside of France. EDF is listed on the Paris Stock Exchange.

Please, only print this document if absolutely necessary.

CONTACTS

EDF SA Press office: +33 1 40 42 46 3722-30, avenue de Wagram 75382 Paris cedex 08
Analysts and investors: EDF SA share capital EUR960,069,513.50 +33 1 40 42 40 38 552 081 317 R.C.S. Paris
www.edf.com



VIVO - MERIDIAN BIOSCIENCE - USD

Bioline lance son nouveau mixe SensiFAST(TM) Lyo-Ready No-RO

Thomson Reuters (21/09/2016)

CINCINNATI, le 21 septembre 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -

Bioline, The PCR Company, une filiale à 100 % de Meridian Bioscience, Inc. (NASDAQ : VIVO), est fière d'annoncer le lancement au plan mondial du mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX de Bioline, en complément de la famille SensiFAST de produits PCR en temps réel.

Bioline a mis au point un mixe qPCR compatible lyophilisation prêt à l'emploi, dénommé SensiFAST Lyo-Ready No-ROX. Le mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX possède exactement les mêmes performances en matière de rapidité et de reproductibilité que la formulation « humide » SensiFAST, à ceci près que le mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX peut être lyophilisé avec des amorces et des sondes propres aux tests et fournies par le client, et stocké à température ambiante, d'où son caractère particulièrement adapté aux systèmes automatisés à haut rendement.

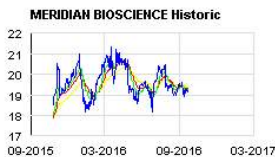
Marco Calzavara, Président de Bioline, a ainsi déclaré : « Je suis très heureux de pouvoir annoncer le lancement du mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX en tant que membre de notre famille SensiFAST à base de PCR en temps réel. Ce nouveau mixe permettra aux chercheurs de lyophiliser et stocker leurs tests PCR en temps réel à température ambiante, réduisant ainsi les risques associés aux besoins de stockage et d'expédition. »

Richard L. Eberly, Président et Directeur Commercial, a quant à lui déclaré : « Nous sommes très heureux de lancer le mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX, car c'est un produit idéal pour les fabricants de diagnostic in-vitro, les laboratoires de diagnostic clinique, les sociétés de biotechnologie et les sociétés de biopharmacie, du fait de la réduction de l'espace de stockage et de pertes de produits et de temps qu'il permet, tout en maintenant la sensibilité et la reproductibilité attendues des kits PCR SensiFAST. Nous conservons pour objectif de fournir des produits innovants et de qualité, comme le mixe SensiFAST Lyo-Ready No-ROX, à nos clients des secteurs de la recherche et de l'industrie du monde entier. »

À propos de Meridian Bioscience, Inc. Meridian est une société des sciences de la vie totalement intégrée qui développe, fabrique, commercialise et distribue une vaste gamme de kits de tests innovants, de réactifs purifiés et de produits associés, et qui propose des technologies pertinentes dans le secteur de la biopharmacie. Utilisant toute une série de méthodes, ces tests de produits et de diagnostic fournissent précision, simplicité et rapidité lors du diagnostic avant et du traitement de maladies communes comme les infections gastro-intestinales, virales et respiratoires, et la détermination des niveaux de plomb dans le sang. Les produits de diagnostic de Meridian sont utilisés en dehors du corps humain et ne nécessitent que peu ou pas d'équipements spéciaux. Les produits de la Société sont conçus pour améliorer le bien-être du patient, tout en réduisant les coûts de production totaux des soins de santé. Meridian est très présent dans les domaines des infections gastro-intestinales et respiratoires hautes, la sérologie, la parasitologie et le diagnostic des maladies fongiques, ainsi que les tests de niveau de plomb dans le sang. En outre, Meridian est un fournisseur de réactifs rares, de produits biologiques spécialisés et de technologies associées utilisées par les sociétés pharmaceutiques engagées dans la recherche de nouveaux médicaments et vaccins. La Société commercialise ses produits et technologies auprès des hôpitaux, des laboratoires de référence, des centres de recherche, des fabricants de diagnostics et des sociétés biotechnologiques dans plus de 70 pays du monde entier. Les actions de la Société sont cotées au NASDAQ Global Select Market, symbole VIVO. L'adresse du site Internet de Meridian est www.meridianbioscience.com.

Pour en savoir plus : Pour en savoir plus sur Bioline, veuillez consulter le site <http://www.bioline.com>.

CONTACT : Richard L. Eberly Président et Directeur commercial Meridian Bioscience, Inc. Tél. : +1 513.271.3700
Rick.eberly@meridianbioscience.com



FNAC - GROUPE FNAC - EUR

Succès de l'émission obligataire de Groupe Fnac

Thomson Reuters (21/09/2016)

Le 21 Septembre 2016

Succès de l'émission obligataire de Groupe Fnac

Le Groupe Fnac annonce aujourd'hui avoir finalisé avec succès son émission obligataire senior de 650 millions d'euros de maturité 2023. Le taux d'intérêt annuel des obligations a été fixé à 3,25%, en dessous de la fourchette de proximité.

Cette opération, une première pour le nouveau Groupe suite à l'acquisition de Darty, a rencontré un fort intérêt de la part de plus de 300 investisseurs européens et a été largement souscrite.

En avril 2016, la Fnac avait mis en place un Crédit Relais de 750ME pour l'acquisition de Darty. Les fonds levés au titre de cette émission obligataire, ainsi que des liquidités, seront affectés au remboursement du Crédit Relais.

En début de semaine, les agences de notations financières avaient émis leur notation pour le nouveau Groupe: BB pour Standard & Poor's et Ba2 pour Moody's.

A propos du Groupe Fnac - www.groupe-fnac.com : Le Groupe FNAC est une entreprise de distribution de biens culturels, de loisirs et de produits techniques. Leader en France et acteur majeur dans les pays où il est présent (Espagne, Portugal, Brésil, Belgique, Suisse, Maroc, Qatar, Côte d'Ivoire), le Groupe Fnac dispose à fin juin 2016 d'un réseau multi-format de 205 magasins (dont 125 magasins en France), des sites marchands avec notamment Fnac.com, positionné 3ème site de e-commerce en termes d'audience en France (près de 10 millions de visiteurs uniques/mois). Acteur omni-canal de référence, le Groupe Fnac a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires consolidé de 3,876 milliards d'euros et emploie 14 100 collaborateurs.

Contact Presse :

Laurent Glépin : 01 55 21 54 13 - laurent.glepin@fnac.com

Contact analystes et investisseurs :

Nadine Coulm : 01 55 21 18 63 - nadine.coulm@fnac.com

AVIS IMPORTANT

Aucune des obligations ne pourra faire l'objet d'une offre au public. Les obligations seront offertes et vendues uniquement à des acheteurs institutionnels qualifiés conformément à la Rule 144A prise en application du Securities Act de 1933, tel que modifié (le « Securities Act »), et à des personnes qui ne sont pas des ressortissants américains en dehors des États-Unis, conformément à la Réglementation S en vertu du Securities Act. Aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation de l'offre ou, en cas de réalisation, quant aux conditions dans lesquelles celle-ci sera réalisée. Ce communiqué a une valeur exclusivement informative et ne constitue pas une offre ou une sollicitation d'offre de vente ou de souscription de valeurs mobilières aux États-Unis ou dans toute juridiction dans laquelle une telle offre ou sollicitation ne sont pas autorisées, ou à l'attention d'une personne à qui il est illégal de faire une telle offre ou sollicitation. Les obligations n'ont pas été, et ne seront pas enregistrées au titre du Securities Act. Les obligations ne peuvent être offertes ou vendues aux États-Unis en l'absence d'enregistrement ou de dispense d'enregistrement au titre du Securities Act.

Au Royaume-Uni, ce présent communiqué est adressé et destiné uniquement (a) aux personnes disposant d'une expérience professionnelle en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (l'« Order ») ou (b) à des « high networth entities » ou d'autres personnes auxquelles la présente communication peut être légalement distribuée, au sens de l'article 49(1) de l'Order (toutes ces personnes étant ci-après dénommées les « personnes habilitées »). Les investissements auxquels fait référence le présent communiqué ainsi que toute invitation, toute offre ou tout accord de souscription, d'achat ou autre portant sur ces investissements, ne pourront être réalisés par, et qu'avec, les personnes habilitées.

Le présent communiqué ne constitue pas et ne saurait être considéré comme constituant une offre au public ni une sollicitation du public dans le cadre d'une quelconque offre au sens de la directive 2010/73/ UE du Parlement européen et du Conseil du 4 novembre 2003 telle que mise en œuvre par les États membres de l'Espace Economique Européen (la « Directive Prospectus »). L'offre et la vente des obligations seront effectuées dans le cadre d'une exemption de la Directive Prospectus à l'obligation de produire un prospectus pour toute offre de valeurs mobilières, telle que transposée dans les États membres de l'Espace Economique Européen concernés.

La distribution de ce communiqué de presse dans certains pays peut constituer une violation des dispositions légales en vigueur. En conséquence, les personnes physiquement présentes dans ces pays en possession du présent communiqué doivent informer des éventuelles restrictions locales et s'y conformer. Tout manquement à ces restrictions peut constituer une violation des lois sur les valeurs mobilières dans le pays concerné.

GROUPE FNAC Historic



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016



FIPP - FIPP - EUR

FIPP : Communiqué relatif aux résultats semestriels au 30 ju

Thomson Reuters (21/09/2016)

FIPP RESULTATS SEMESTRIELS 2016

Paris, le 21 Septembre 2016

Faits Marquants

Patrimoine 74,3 Millions d'euros

Résultat net consolidé (part du groupe) 1.518 KEUR

ANR au 30/06/16 0,5956 EUR / action

* Un patrimoine immobilier évalué à 74,3MEUR et constitué principalement d'hôtels et de biens situés dans une zone dynamique, les Alpes, d'un immeuble de haut standing à Londres et de quelques actifs situés en région parisienne (dont un, classé en Autres Actifs non courants).

Cours au 20/09/16 0,12 EUR / action (soit une décote de 79.8% par rapport à l'ANR)

Chiffres clés de l'activité

Au Au Bilan Consolidé synthétique 30/06/2016 31/12/2015 (en millions d'euros)

Patrimoine immobilier	66,7	67,0	Autres actifs non courants	15,5	15,0	Actifs courants	3,9
6,0							

Total Actif	86,1	88,0
-------------	------	------

Capitaux propres (part du groupe)	68,7	68,5	Participation ne donnant pas le contrôle (1)	5,1	5,4	Endettement financier	3,1	3,6
9,2	10,5	Passifs courants						

Total Passif	86,1	88,0
--------------	------	------

1. La « Participation ne donnant pas le contrôle » concerne les actionnaires minoritaires de la société France Tourisme Immobilier (FTI) dont le groupe possède que 51,02% du capital.

Compte de résultat Consolidé synthétique Au Au (en milliers d'euros) 30/06/2016 30/06/2015

Chiffre d'affaires	1 340	1 339	dont loyers	1 060	1 094	dont charges
refacturées	280	245				

Charges locatives globales	-597	-697
----------------------------	------	------

Charges de personnel	-256	-396
----------------------	------	------

Autres produits et autres charges	-436	-573
-----------------------------------	------	------

Variation de valeur des immeubles de placement	1.466	-92
--	-------	-----

Dotations et reprises aux autres amortissements	-107	-79
---	------	-----

Quote-part dans le résultat des sociétés mises en	-69	équivalence 1.341	-496	Résultat opérationnel	-44	-887	Résultat financier	-70	-119	dont intérêt sur emprunts
---	-----	-------------------	------	-----------------------	-----	------	--------------------	-----	------	---------------------------

-2	Impôt sur les résultats 1.518	-1.053	Résultat net (part du groupe)	-221	-333	Résultat de la participation ne donnant pas le contrôle	1.297	-1.385	Résultat net
----	-------------------------------	--------	-------------------------------	------	------	---	-------	--------	--------------

Résultats

1. Revenus des immeubles :

Au 1^{er} semestre 2016, le chiffre d'affaires du groupe FIPP s'élève à 1.340 KEUR (dont 1.060 KEUR de revenus locatifs et 280 KEUR de charges locatives refacturées) contre 1.339 KEUR (dont 1 094 KEUR de revenus locatifs et 245 KEUR de charges locatives refacturées) au 1^{er} semestre 2015.

Le chiffre d'affaires reste stable avec une évolution de + 0,1%, soit 1 KEUR entre les premiers semestres 2015 et 2016.

La baisse des revenus locatifs (-34 KEUR) a été compensée par la hausse des charges locatives (+35 KEUR).

2. Autres produits et charges :

La variation de la juste valeur des immeubles de placement constitue le principal facteur d'évolution du résultat opérationnel, elle consiste principalement dans la progression des valorisations du bien sis à Londres (+0,6 MEUR), de l'hôtel des Arcs 2000 (+0,5 MEUR), et de l'hôtel Le Totem à Flaine (+0,3 MEUR).

3. Résultat :

Le résultat net de la période s'élève à 1.297 KEUR et le résultat net part du groupe à 1.518 KEUR.

Patrimoine

1. Acquisitions - Cessions :

Le groupe n'a procédé à aucune transaction sur la période.

2. Périmètre de consolidation :

Au cours du 1^{er} semestre 2016, la société FIPP a demandé le remboursement de 8.000.000 ORA de la société FONCIERE PARIS NORD et s'est vu ainsi attribuer 8.000.000 actions nouvelles, portant son taux de détention dans cette société à 23,31%.

Dès lors, les titres FONCIERE PARIS NORD ont été consolidés par la méthode de la mise en équivalence.

De plus, la société FIPP a accru sa participation dans la société France Tourisme Immobilier par le rachat de 0,40 % du capital, elle exerce dorénavant un contrôle à hauteur de 51,02%.

3. Patrimoine :

Au 30 Juin 2016, le patrimoine, d'une surface totale de 36.283 m² est valorisé à 74,3 MEUR. Cette valeur est répartie pour 67% en province (Alpes), 20% à Londres et 13% en région parisienne.

Les immeubles de placement au 30 juin 2016 ressortent à 66,7 MEUR contre 67,0 MEUR au 31 décembre 2015. Cette valeur traduit ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

ACAN - ACANTHE DEV. - EUR

Acanthe Développement : Communiqué relatif aux résultats sem

Thomson Reuters (21/09/2016)

ACANTHE DEVELOPPEMENT

RESULTATS SEMESTRIELS 2016

Paris, le 21 septembre 2016

Patrimoine 189 Millions d'euros

Résultat net consolidé (Part du groupe) 39 372 KEUR

ANR au 30/06/2016 1,45 EUR / action

Cours du 19/09/2016 0,54 EUR / action soit une décote de 62,8% par rapport à l'ANR

* Un patrimoine immobilier évalué à 189 millions d'euros constitué des immeubles de placements (122 millions d'euros) et d'immeubles destinés à la vente (67 millions d'euros).

* Plus de 96% du patrimoine en valeur est localisé à Paris dans les quartiers historiques ou QCA (Quartier Central des Affaires).

* Les immeubles de placement en valeur sont essentiellement composés des surfaces de bureaux (62%) et de surfaces résidentielles (22%), permettant d'offrir une rentabilité régulière dans une zone où la demande est importante.

Chiffres clés de l'activité

Bilan Consolidé synthétique	Au	Au (En millions d'euros)	30/06/2016	31/12/2015
Immeubles de placement	121,8	181,0	7,5	4,6
Actifs destinés à la vente	98,0	67,5	0,0	
Total Actif			303,8	283,7
Capitaux propres (part du groupe)	213,8	191,9	7,7	13,9
Provision pour risques et charges	35,1	45,5	21,2	21,3
Total Passif			303,8	283,7

1. Les intérêts minoritaires reviennent à l'associé minoritaire (2,67%) de la SNC VENUS pour 7,7 MEUR.

Compte de résultat Consolidé synthétique	30/06/2016	30/06/2015	Au (En milliers d'euros)
Loyers	1 625	4	-500
Charges locatives non-refacturables	4		- Charges de
Charges de structure courantes	-734		- Charges
Variation de la valeur des immeubles de placement			42 779
Dotations aux amortissements et provisions et reprises	-294	3	41 060
Résultat opérationnel avant cessions			2
Résultat des cessions d'immeubles opérationnel	40 971	2	-89
Résultat de cession des filiales cédées			1
Résultat financier			-1 357
Dont intérêts sur emprunts			-
Résultat net	39 613	2	-
Impôts			-
Résultat net, part du groupe	39 372	2	

Patrimoine

Au 30 Juin 2016, le patrimoine d'ACANTHE DEVELOPPEMENT représente une surface de 14 559 m².

L'ensemble des immeubles du Groupe a fait l'objet d'expertises réalisées par le cabinet Crédit Foncier Expertise, ainsi que le cabinet Expertise Galtier à la date du 30 Juin 2016. L'immeuble sis rue Vieille du Temple, classé en immeuble destiné à la vente, a été évalué à la valeur de la promesse de vente, déduction faite de tous les frais accessoires (frais sur vente, commissions d'intermédiaires, frais de commercialité).

La juste valeur de l'ensemble des immeubles du patrimoine ressort ainsi à 189,3 MEUR.

L'immeuble sis 2-4 rue de Lisbonne (Paris 8^{ème}) a été cédé pour 35 MEUR nets le 8 Juin 2016.

Structure financière

La cession réalisée au cours du 1^{er} semestre 2016 a permis au groupe ACANTHE DEVELOPPEMENT de se désendetter de 12,8 MEUR auprès de ses établissements bancaires.

Les capitaux propres, part du groupe, s'élèvent au 30 juin 2016 à 213,8 MEUR selon les normes IFRS et les intérêts minoritaires à 7,7 MEUR.

L'endettement financier s'élève à 35,1 MEUR et correspond à un ratio « Loan to value » de 18,5% et à un pourcentage de 16,4% par rapport à l'actif net réévalué.

Actif net Réévalué

Au 30 juin 2016, l'ANR est calculé comme suit, pour un total de 147 125 260 actions :

Capitaux propres consolidés, part du groupe 213 778 KEUR Titres d'autocontrôle 23 KEUR Plus-value latente sur titres d'autocontrôle 81 KEUR ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

EDF - EDF - EUR

EDF: S&P abaisse sa note à long terme.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Sceptique quant au projet nucléaire Hinkley Point C (Grande-Bretagne), approuvé par les gouvernements français et britannique et qui consiste en la construction de 2 réacteurs EPR outre-Manche, Standard & Poor's a abaissé sa note à long terme sur EDF de 'A' à 'A-', tout en relevant sa perspective à 'stable', contre 'négative' auparavant.

Cette décision intervient moins d'une semaine après le feu de la nouvelle Première ministre britannique Theresa May au projet susnommé, dont le coût a été évalué à 18 milliards de livres et qui doit être pour partie financé par des capitaux chinois.

S&P juge les risques d'exécution élevés et considère que les investissements élevés qui se profilent affecteront un cash flow opérationnel déjà faible.

La célèbre agence de notation a toutefois relevé sa perspective après l'augmentation de capital et la cession d'une participation de 49% dans RTE préconisées par le gouvernement et le management, des dispositions qui ont de son point de vue vocation à réduire la dette de l'électricien dans les 2 prochaines années.



BELI - LE BELIER - EUR

Le Belier: vise plus de 300 ME de prise de commande en 2016.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires consolidé s'élève à 158,5 ME sur les six premiers mois 2016, en baisse de 3,1 % par rapport au premier semestre 2015. Il est en hausse de 3,3%, après correction des variations de prix de l'aluminium.

Le chiffre d'affaires du second trimestre 2016 affiche une baisse de 4,4 %. Hors effet des variations de prix de l'aluminium (Lme), il progresse de 1,8 %.

Sur le semestre, les volumes de tous les secteurs d'activités progressent par rapport à la même période 2015.

Le tonnage vendu par le Groupe (34 200 Tonnes) progresse de 5,6%, avec une répartition contrastée par zone géographique (+ 16,6 % pour l'Europe, + 9,7 % pour l'Asie, et - 12,3 % pour l'Amérique du Nord).

Le résultat opérationnel s'établit à 18,0 ME, soit une marge opérationnelle de 11,3 % (+ 0,6 pt) et le résultat net ressort à 12,9 ME, soit 8,2 % du chiffre d'affaires (contre 7,8 % au 1er semestre 2015).

' Dans un marché automobile mondial attendu en hausse de 3 % en 2016, le Groupe maintient son objectif d'une croissance annuelle de ses volumes ' indique la direction.

' Sa dynamique commerciale devrait permettre de dépasser les 300 ME de prise de commande sur 2016 '.



ALCLA - CLASQUIN - EUR

Clasquin: baisse du résultat net pdg au 1er semestre.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires du groupe s'est replié, en données courantes de 5% à 107,1 millions en dépit d'une augmentation sensible du nombre d'opérations (+ 11,1% à 108.949). De plus, en excluant l'acquisition de LCI, la croissance du nombre d'opération se serait limitée à 2,3% sur la période.

Pour mémoire, au 1er trimestre (T1), les ventes avaient baissé de 1,5% à 53,6 millions d'euros, alors que l'augmentation du nombre d'opérations était nettement plus fort (+ 20,3%).

La marge commerciale brute ressort à 27,7 ME en hausse de 5,2%. Le groupe annonce en revanche un résultat opérationnel courant en repli de 21,6% à 2 ME et un résultat net part du groupe de 0,8 ME en baisse de 45,5%.

Le groupe a fait état d'une 'tension sur les marges' au 2e trimestre (T2) induite par différents facteurs : d'abord la quasi-absence de croissance du marché mondial du fret maritime. 'Les taux de fret, bien qu'en légère augmentation au T2, sont restés très bas', indique Clasquin. En outre, 'la baisse du marché mondial du fret aérien observée au T1 s'est poursuivie au T2' à hauteur de - 2 à - 3%, indique le groupe.



COFA - COFACE PROMESSES - EUR

Coface: lancement d'un nouveau plan stratégique.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Coface a annoncé ce mercredi après Bourse le déploiement d'un nouveau plan stratégique. Baptisé 'Fit to Win', il vise à positionner le groupe comme le partenaire assurance-crédit global le plus agile du secteur, tout en optimisant son modèle de capital.

A travers ce plan, Coface vise un rendement sur fonds propres nets des actifs incorporels moyens ('Return on Average Tangible Equity', 'RoATE') de plus de 9% à travers le cycle, après optimisation du modèle de capital, y compris un ratio combiné d'environ 83 % à travers le cycle ainsi que des économies de coûts de 30 millions d'euros en 2018 compensant la perte de l'activité de gestion des garanties publiques.

'Fit to Win' ambitionne également d'aboutir à une politique attractive de distribution de plus de 60 % du résultat net, étayée par une situation financière solide, avec un ratio de solvabilité dans la fourchette haute de l'objectif de 140/160 %, et avec des notations de solidité financière par Fitch et Moody's toujours fortes.

'Le succès de ce plan repose sur la mobilisation de l'énergie et de l'expertise de nos nombreux collaborateurs et partenaires dans le monde, permettant ainsi de servir nos clients au mieux. Nos nouvelles valeurs (orientation clients, expertise, collaboration, courage et responsabilité), combinées à une organisation et une approche de management modernisées, viendront appuyer les grandes transformations visées par le plan 'Fit to Win', a commenté Xavier Durand, directeur général de Coface.



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016



IDL - ID LOGISTICS GROUP - EUR



ID Logistics: une plate-forme logistique inaugurée à Châtres

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - ID Logistics a annoncé ce mercredi après marché l'inauguration d'une nouvelle plate-forme logistique de 30.000 mètres carrés à Châtres (Seine-et-Marne) dédiée à l'activité de BUT, principalement sur des produits à forte rotation.

BUT dispose déjà de 4 plate-formes logistiques gérées directement par l'enseigne.

'L'inauguration de cette plate-forme en région parisienne est le signal fort d'une volonté de la chaîne de magasins de rapprocher ses plus forts volumes des bassins de consommation afin d'améliorer encore davantage la qualité de service auprès des clients finaux', estime ID Logistics, pour qui 'elle est le résultat du travail de fond engagé par le groupe depuis plusieurs années afin d'accompagner sa croissance des ventes et de se doter d'une véritable puissance logistique en transformant ses flux (cross-dock/click & collect). <BR/Le plate-forme devrait compter près de 50 collaborateurs et traiter 220.000 colis par an.

ERSC - EUROSIC - EUR



Eurosic : Nombre d'actions et droits de vote composant le ca

Thomson Reuters (21/09/2016)

Dénomination sociale : EUROSIC

Forme Juridique Société Anonyme

28 rue Dumont d'Urville Siège social 75116 Paris

Capital 596 297 616 EUR

RCS Paris 307 178 871

Paris, le 21 septembre 2016

Information relative au nombre total de droits de vote et d'actions composant le capital social

	Nombre d'actions composant le capital	Nombre de droits d	Date
+			

Nombre de droits d théoriques : 37 221 septembre 2016 37 268 601 Nombre de droits d exerçables * : 35
* à l'exclusion de 11 296 actions auto-détenues et 2 206 939 actions détenues par Foncière de Paris SIIC

Relations Investisseurs Nicolas Darius Directeur Finances Tél : +33 1 45 02 23 38 n.darius@eurosic.fr

Pour plus d'informations, consultez www.eurosic.fr

GID - EGIDE (FR) - EUR



EGIDE : participera à l'European Large & Midcap Event 2016,

Thomson Reuters (21/09/2016)

Trappes, le 21 septembre 2016 - 18h30 CET

EGIDE participera à l'European Large & Midcap Event 2016, les 5 et 6 octobre 2016 - Palais Brongniart

Le groupe EGIDE (Euronext Paris - ISIN : FR0000072373 - Reuters : EGID.PA - Bloomberg : GID) viendra à la rencontre des investisseurs à l'European Large & Midcap Event 2016 les 5 et 6 octobre 2016 au Palais Brongniart.

Egide est un groupe d'envergure internationale, spécialisé dans la fabrication de boîtiers hermétiques pour composants électroniques sensibles. Il intervient sur des marchés de pointe à fortes barrières technologiques dans tous les univers critiques (Spatial, Défense, Sécurité, Aéronautique, Télécommunications, Energies.). Seul acteur global dédié, Egide est présent industriellement en France et aux Etats-Unis.

Toutes les informations sur l'évènement : <http://www.midcapevents.com/midcap2016/home/>

Rappel Calendrier financier du Groupe Egide 4 octobre 2016 - 8h30 : Réunion de présentation des résultats semestriels 2016 Pavillon Kléber (7 rue Cimara, 75116 Paris).

Les actions EGIDE sont éligibles PEA-PME, FCPI et SRD « Long-seulement ». EGIDE est coté sur Euronext Paris(TM)-Compartiment C - ISIN : FR0000072373 - Reuters : EGID.PA - Bloomberg : GID

Egide a renouvelé sa qualification OSEO d'entreprise innovante le 30 juillet 2015 Système de management qualité et environnement certifié ISO 9001:2008 et ISO 14001:2004

Retrouvez toute l'information sur le site internet d'Egide : www.egide-group.com

Contacts

EGIDE - Direction Financière - Philippe Lussiez - +33 1 30 68 81 00 -plussiez@fr.egide-group.com FIN'EXTENSO
- Relations Presse - Isabelle Aprile - +33 1 39 97 61 22 -l.aprile@finextenso.fr

Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

DERICHEBOURG Historic



DBG - DERICHEBOURG - EUR

DERICHEBOURG : Information mensuelle relative au nombre tota

Thomson Reuters (21/09/2016)

Article L.233-8 II du Code de commerce et article 223-16 du Règlement général de l'Autorité des marchés financiers

Dénomination sociale de l'émetteur : Derichebourg 119, Avenue du Général Michel Bizot 75012 PARIS

Date Nombre total d'actions composant Nombre total de droits le capital social

31/08/2016 168 082 030 Nombre de droits de vote théoriques : 247 321 096

Nombre de droits de vote exerçables* : 235 511 993

* Nombre de droits de votes exerçables = nombre de droits de vote théoriques (ou nombre total de droits de vote attachés aux actions) - actions privées du droit de vote.

Code ISIN : FR 0000053381 - DBG

KEYRUS PROGIWARE Historic



KEY - KEYRUS PROGIWARE - EUR

Keyrus: baisse du résultat net au 1er semestre.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires du 1er semestre est en hausse à 113,30 ME (au lieu de 100,3 ME au 1er semestre 2015).

Le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 60,0 ME au deuxième trimestre 2016, en croissance de 15,7% par rapport au deuxième trimestre 2015 (+13,9% à périmètre et taux de change constants).

' Cette croissance est à nouveau fortement tirée par les activités Grands Comptes qui progressent de 19,7% (17,2% à périmètre et taux de change constants) ' indique le groupe.

Le résultat opérationnel s'élève à 1,6 ME contre 2,5 ME au premier semestre 2015. ' Il enregistre des coûts exceptionnels et non récurrents (0,9 ME), en partie liés à l'adaptation et au renouvellement nécessaires de certaines fonctions de direction ' indique le groupe.

Le résultat net part du Groupe ressort à 0,1 ME (contre 1,7 ME au 1er semestre 2015).

La dette nette s'élève à 15,3 ME au 30 juin 2016 contre 21,8 ME un an auparavant et 13,9 ME au 31 décembre 2015.

ENTREPARTICULIERS.COM Historic



ALENT - ENTREPARTICULIERS.COM - EUR

Entrepaticuliers.com: des comptes plutôt stables à fin juin

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Entrepaticuliers.com a légèrement réduit sa perte nette consolidée au 30 juin, de 908.000 à 800.000 euros, a-t-on appris ce mercredi soir.

La perte d'exploitation est de son côté passée de 956.000 euros au premier semestre 2015 à 770.000 euros un an plus tard.

Le chiffre d'affaires s'est en revanche légèrement contracté, de 1,6 à 1,54 million d'euros, mais la structure financière du groupe demeure solide, avec à fin juin une position de trésorerie de 2,8 millions et aucun endettement.

Entrepaticuliers.com entend continuer de défendre ses parts de marché tout en limitant sa consommation de trésorerie au cours des prochains mois.

MBWS Historic



MBWS - MBWS - EUR

Marie Brizard: reste confiant sur ses objectifs.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 205 ME au 1er semestre 2016, en baisse de 6,6% à périmètre constant (exclusion faite de Galerie Alkoholi en Pologne, cédé en mai 2015).

' Cette contraction est liée à la baisse de chiffre d'affaires de deux activités peu génératrices de marge : l'activité vins marques de distributeurs (MDD) en France, et les activités non coeur de métier en Pologne ' précise la direction.

La marge brute a légèrement reculé à 72,4 ME (-1,5%) en raison de la baisse du chiffre d'affaires consolidé.

L'EBITDA s'inscrit à 0,5 ME au 1er semestre 2016, contre 1,8 ME au 1er semestre 2015.

' Comme en 2015, la croissance de l'EBITDA sera essentiellement concentrée sur la deuxième partie de l'année. Le Groupe prévoit de réaliser un EBITDA de l'ordre de 20 ME en 2016, dans la trajectoire des objectifs de son plan BiG 2018 '.

Le résultat net part du groupe est négatif de -13,5 ME au 1er semestre 2016 (contre -3,2 ME).

' Nous avançons désormais à marche forcée vers l'exécution du troisième volet de notre plan stratégique BiG 2018, qui permettra de générer une croissance profitable, et d'atteindre notre objectif d'EBITDA d'ici la fin de l'année 2018. Je suis confiant quant à la réalisation de ces objectifs. ' a déclaré Jean-Noël Reynaud, Directeur Général de MBWS.

La direction anticipe un EBITDA de l'ordre de 20 ME pour l'année 2016 (hors impact des normes IFRS 2) en ligne avec les objectifs du plan stratégique BiG 2018.

Elle réitère les objectifs financiers du plan BiG 2018 2.0, à savoir un chiffre d'affaires compris entre 450 et 500 ME, et une marge d'EBITDA de 15%.

Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

AKA - AKKA TECHNOLOGIES - EUR

AKKA Technologies: confirme ses objectifs.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le Groupe a enregistré un chiffre d'affaires de 550,2 ME sur le 1er semestre. La hausse de ses ventes s'élève à +19,2% (dont +7,9% en organique). La France, avec des ventes de 257,1 ME, a enregistré une croissance de 16,8% (dont 5,1% en organique).

Le chiffre d'affaires s'élève à 281,8 ME au 2ème trimestre 2016, en croissance de +19,7%, dont +10,1% à périmètre et taux de change constants (ptcc).

Le résultat opérationnel s'établit à 26,2 ME (+64%). Il prend en compte des charges non récurrentes pour 5,1 ME, essentiellement liées à la finalisation du plan de transformation PACT 17, à l'intégration de la société Matis et à réorganisation de la BU Allemagne.

Le résultat net consolidé du Groupe a progressé de 74% à 17,1 ME (contre 9,8 ME au 1er semestre 2015). La rentabilité nette consolidée du Groupe s'inscrit à 3,1% (2,1% au premier semestre 2015).

AKKA Technologies confirme son objectif de croissance organique des ventes de chacune de ses 3 Business Units en 2016, conjuguée à une nouvelle amélioration des marges du Groupe.

Le Groupe confirme ainsi ses objectifs 2018. Il vise un chiffre d'affaires de 1,2 MdE, un résultat opérationnel d'activité de 100 ME, une marge opérationnelle d'activité comprise entre 8 et 10% et la maîtrise des équilibres financiers.



IRD - GROUPE IRD - EUR

GROUPE IRD : Communiqué post conseil d'administration du 21 s

Thomson Reuters (21/09/2016)

GROUPE IRD Société anonyme au capital de 44 274 913,25 EUR Siège social : 40, rue Eugène Jacquet

59700 MARCQ-EN-BAROEUL

RCS Lille Métropole 456 504 877

Euronext Paris - Compartiment C

Code Isin FR 0000124232

~ COMMUNIQUE DE PRESSE ~

Marcq-en-Baroeul, le 21 septembre 2016

Le Conseil d'administration, réuni le 21 septembre 2016 et présidé par M. Gérard MEAUXSOONE, a arrêté les comptes consolidés de la société Groupe IRD au 30 juin 2016 qui ont été audités par les commissaires aux comptes, présentés par le Directeur Général, M. Marc VERLY.

Principaux événements du 1(er) semestre 2016

- Cession des actions GROUPE IRD par HUMANIS RETRAITE ARRCO et HUMANIS RETRAITE AGIRC à COPERNIC SA (holding des activités épargne salariale, gestion d'actifs, courtage d'assurances du Groupe HUMANIS), avec démission de son mandat d'administrateur par HUMANIS RETRAITE ARRCO et cooptation de COPERNIC SA, - Dépôt, auprès de l'AMF, du dossier de demande d'agrément de la SGP IRD GESTION dans le cadre de la directive AIFM sur la gestion de Fonds d'Investissement Alternatifs (FIA) en vue de la prise sous gestion des sociétés de capital investissement du Groupe IRD, - Souscription pour 5 MEUR, sur un total de 50 MEUR, au Fonds Professionnel Spécialisé HUMANIS CROISSANCE HAUTS DE FRANCE, en vue de participer au financement des PME/ETI de la dite région par souscription à des émissions d'obligations, - Souscription au FPCI GEI 2, pour 10 MEUR, géré par la SGPPoincaré Gestion, FPCI créé dans la continuité des actions menées par GEI, dont l'IRD a été souscripteur, - Mise en gestion extinctive de la société de capital investissement sectorielle IDEF (Investissement pour le Développement de l'Entrepreneuriat en Franchise), - Réduction de capital en vue d'apurer les pertes antérieures de la société de capital investissement sectorielle CONSTRUIRE DEMAIN, - Cession de terrains par la société FONCIERE DE LA PILATERIE aux SCI JARDIN D'EAU 1 et JARDIN D'EAU 2 et augmentations de capital consécutives des 2 SCI souscrites par AVENIR ET TERRITOIRES, - Cession du siège social de NORPAC par AVENIR ET TERRITOIRES pour 15,5 MEUR (droits compris),

Groupe IRD intervient principalement dans trois domaines d'activités, le Capital-Investissement, l'Immobilier d'entreprise et l'Intermédiation/Conseil.

Activités de Capital Investissement La période a été marquée par l'adoption d'une nouvelle dénomination commerciale « NORD CROISSANCE » par CROISSANCE NORD PAS DE CALAIS, le dépôt d'un dossier de demande d'agrément auprès de l'AMF pour la prise sous gestion par une SGP de sociétés de capital investissement, le lancement du fonds obligataire HUMANIS CROISSANCE HAUTS DE FRANCE dans l'objectif d'accentuer et de renforcer le positionnement du Groupe IRD vers les ETI familiales et la souscription au fonds GEI 2. Au premier semestre, le nombre de contacts augmente globalement de 9% témoignant d'une belle dynamique commerciale. Le nombre de dossiers présentés en comités a progressé significativement. Le nombre de concours versés est resté stable à un niveau élevé avec un concours versé tous les deux jours ouvrés.

La contribution au résultat consolidé au 30 juin 2016 du pôle capital investissement est de + 2 899 KEUR contre - 578 KEUR au 30 juin 2015.

Activités Immobilières

Le premier semestre 2016 montre une reprise des contacts et une multiplication des opportunités d'investissements ou co-investissements. Cependant, la concrétisation des décisions d'investissement n'est pas aisée du fait de la présence de nombreux acteurs investisseurs sur le marché. BATIXIS a procédé à 11 654 KEUR de versement au 1er semestre 2016 (chantier SCI du 36 - projet SECLIN sur IMMOBILIERE ET TERRITOIRES - JARDIN D'EAU 1 et JARDIN D'EAU 2 - zone de la PILATERIE) AVENIR ET TERRITOIRES a procédé à la cession du bâtiment NORPAC en date du 29/06/2016.

La contribution au résultat consolidé au 30 juin 2016 du pôle immobilier est de + 2 102 KEUR contre + 3 216 KEUR au 30 juin 2015.

Activité d'Intermédiation/Conseil

Le chiffre d'affaires est en forte progression par rapport au 1er semestre de l'année dernière, notamment en raison de la montée en puissance de l'activité de courtage de prêts (sous la marque NORD FINANCEMENT) qui a facturé 3 opérations. NORD TRANSMISSION dispose de 22 mandats pour un potentiel de facturation de 1 144 KEUR et SOREX IMMO de 18 mandats pour un potentiel de facturation de 1 106 KEUR. Compte tenu des opérations en cours de traitement, les objectifs budgétaires (NORD TRANSMISSION 725 KEUR, SOREX IMMO 251 KEUR et courtage de prêts 150 KEUR) devraient être atteints.

La contribution au résultat consolidé au 30 juin 2016 du pôle Intermédiation est de + 273 KEUR contre + 144 KEUR au 30 juin 2015.

Résultat du premier semestre 2016

Principaux chiffres clés du compte de résultat consolidé au 30 juin 2016

		En milliers d'euros		30/06/16	30/06/15
+ Chiffre d'Affaires		6 898	8 000		
+ Résultat de l'activité de portefeuille		5 327	3 242		
+ Produits opérationnels		153	186		
- Autres produits opérationnels					
12 378		11 428			

... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

ALOCA - OCEASOFT - EUR

Oceasoftware: des objectifs ambitieux.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Publiés ce mercredi après Bourse, les comptes 2015/2016 d'Oceasoftware ont été marqués par un creusement important de la perte nette, passée de 181.000 à environ 1,1 million d'euros. Les perspectives sont cependant encourageantes.

La perte annuelle d'exploitation s'est, elle, établie à 1,17 million d'euros, contre un déficit de 54.000 euros au terme de l'exercice précédent.

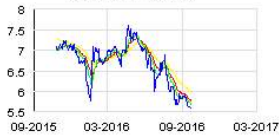
L'Ebitda est par ailleurs ressorti négatif à - 605.000 euros, à comparer avec + 367.000 euros à l'issue de l'exercice 2014/2015.

A contrario, le chiffre d'affaires affiche une progression de 17,7% à 6,1 millions d'euros et les autres produits d'exploitation se sont élevés à 602.000 euros, en hausse de 27,8%.

Sur le plan de la situation financière, les capitaux propres d'Oceasoftware s'élevaient à 8,2 millions d'euros à fin juin, contre 9,3 millions un an auparavant, pour un endettement bancaire ramené à 345.000 euros, à comparer avec 388.000 euros, et une trésorerie disponible de près de 6,6 millions d'euros, contre près de 7,5 millions au 30 juin 2015.

'Au regard des investissements stratégiques réalisés au cours de l'exercice écoulé et des perspectives commerciales qui se présentent, Oceasoftware confirme son objectif visant à doubler son chiffre d'affaires sur l'exercice 2016/2017, pour atteindre 12 millions d'euros, tout en renouant avec un résultat d'exploitation à l'équilibre sur l'ensemble de l'exercice', a indiqué Laurent Rousseau, PDG d'Oceasoftware.

OCEASOFT Historic



MBWS - MBWS - EUR

Marie Brizard Wine & Spirits : Résultats 1er semestre 2016

Thomson Reuters (21/09/2016)

Ivry-sur-Seine, le 21 septembre 2016

1(er) SEMESTRE 2016 : INVESTISSEMENT DANS LES MARQUES ET LE MANAGEMENT, EN LIGNE AVEC LES OBJECTIFS 2018, AFIN DE REUNIR LES CONDITIONS D'UNE CROISSANCE PERENNE ET PROFITABLE

* Fin du processus de redressement du Groupe, avec la sortie du plan de continuation suite au remboursement de la dette admise de 78,4 MEUR * Amélioration du taux de marge brute à 35,3% (+ 2,3 pts vs. 1(er) semestre 2015) * Croissance des marques piliers en France et en Pologne, éclipsée par la faiblesse des activités vins et non-cœur de métier, les moins génératrices de marge * EBITDA de 0,5 MEUR au 1(er) semestre 2016 (vs. 1,8 MEUR au 1(er) sem. 2015) * MBWS anticipe un EBITDA de l'ordre de 20 MEUR pour l'année 2016 (vs. 11,2 MEUR en 2015), dans la trajectoire des objectifs BIG 2018

Marie Brizard Wine & Spirits (Euronext Paris : MBWS) publie aujourd'hui ses résultats financiers pour le 1(er) semestre 2016.

Jean-Noël Reynaud, Directeur Général de MBWS, commente : « La première moitié de l'année 2016 a été une période structurante pour le Groupe, marquée tout d'abord par la sortie du plan de continuation et donc la fin du processus de redressement. Cette étape majeure ouvre la voie à de nouvelles perspectives de développement, notamment de croissance externe, et normalise le statut de MBWS sur les marchés financiers. Cette sortie de plan, réalisée avec 5 ans d'avance sur le calendrier initial, a eu un impact négatif de 10,6 MEUR sur le résultat avant impôts du 1(er) semestre 2016 qui, de ce fait, ne reflète pas la véritable performance de l'entreprise. Cet impact est non-récurrent, et sans effet sur la trésorerie du Groupe.

Le 1(er) semestre a également été caractérisé par la réalisation de nos objectifs en matière de rationalisation et d'optimisation, les deux premiers volets de notre plan stratégique BiG 2018, et sont à l'origine de l'amélioration significative du taux de marge brute, à 35,3%. Cette amélioration ne se reflète pas dans l'EBITDA du 1(er) semestre 2016, en raison de la hausse de nos investissements marketing destinés à alimenter la croissance de nos marques piliers. Ces différentes étapes - rationalisation, optimisation, investissements - constituent un préalable pour atteindre les objectifs financiers du plan BiG 2018, et bâtissent les fondations d'une croissance pérenne et profitable.

Nous avançons désormais à marche forcée vers l'exécution du troisième volet de notre plan stratégique BiG 2018, qui permettra de générer une croissance profitable, et d'atteindre notre objectif d'EBITDA d'ici la fin de l'année 2018. Je suis confiant quant à la réalisation de ces objectifs. »

Faits marquants du 1(er) semestre 2016 : sortie du plan de redressement, financement de la croissance

Plusieurs avancées majeures, au cours du 1(er) semestre 2016, confirment le redressement de MBWS et le renforcement de sa solidité financière : * En mars 2016, Moncigale, filiale de MBWS, a trouvé un accord afin de mettre un terme au contentieux qui l'opposait à la société Chamarré. Au terme de cet accord, le liquidateur de Chamarré percevra 675 KEUR, soit un montant analogue à celui inscrit dans les comptes de Moncigale au titre des provisions pour risque, contre un montant initial réclamé de 30 MEUR. * Le succès de l'offre publique d'échange sur les BSA, au mois de février, a permis de générer 35,2 MEUR de cash net (reçus en avril). * En mai 2016, MBWS a obtenu un crédit bancaire de 62,5 MEUR sur une durée de 5 ans. Au 30 juin 2016, ce crédit a été utilisé à hauteur de 45 MEUR pour financer la sortie du plan de redressement, et sera également utilisé pour financer la croissance interne et externe. * Le 28 juin 2016, le Tribunal de Commerce de Dijon a entériné la sortie du plan de redressement de MBWS et de cinq de ses filiales polonaises, avec cinq ans d'avance sur le calendrier initial, suite au remboursement de l'intégralité de leurs dettes admises.

Résultats consolidés pour le 1(er) semestre 2016

Le 1(er) semestre 2016 a avant tout été marqué par la sortie du plan de redressement pour MBWS, sa filiale française, et cinq de ses filiales polonaises, suite au remboursement de l'intégralité de leur dette admise (78,4 MEUR) avec cinq ans d'avance sur le calendrier initial. Cette étape majeure marque la fin du processus de redressement du Groupe, normalise son statut sur les marchés financiers, et ouvre de nouvelles perspectives notamment de croissance externe. Cette opération se traduit néanmoins par différentes écritures comptables, sans impact sur la trésorerie du Groupe mais qui viennent dégrader le résultat avant impôts de 10,6 MEUR au 1(er) semestre 2016, dont voici le détail : * La comptabilisation par anticipation de l'intégralité de la charge de désactualisation résiduelle pour 14,6 MEUR (pour mémoire, cette charge s'élevait à 6,4 MEUR à fin 2015 et ne sera plus reconduite lors des prochains exercices) * La comptabilisation d'un produit non récurrent correspondant aux dettes antérieures au plan, et qui n'avait pas fait l'objet d'une demande d'inscription à hauteur de 4,0 MEUR.

Compte de résultat simplifié

en MEUR	30 juin 2016	30 juin 2015
Chiffre d'Affaires Net (hors droits d'accises)	205,0	222,7
Marge Brute	72,4	73,5
Taux de Marge Brute	35,3%	33,0%
EBITDA	0,5	1,8
Résultat Opérationnel Courant	- 1,7	- 0,9
Résultat Opérationnel	1,8	- 2,2
Résultat Net Part du Groupe	- 13,5	... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016



AMEBA - AMOEBA - EUR

AMOEBA : Mise à disposition du Rapport Financier Semestriel

Thomson Reuters (21/09/2016)

Communiqué de presse

Rapport financier semestriel 2016

Lyon, le 21 septembre 2016 - AMOEBA (FR0011051598 - AMEBA), société française qui développe un biocide biologique capable d'éliminer le risque bactérien dans l'eau, annonce aujourd'hui la mise à disposition de son rapport financier semestriel 2016.

Les actionnaires de la société Amoéba sont informés que le rapport financier semestriel de l'exercice 2016 (qui sera clos le 31 décembre 2016), est disponible sur le site de la société : <http://www.amoeba-biocide.com/fr/page/documents-financiers>.

Ce rapport comprend :

- Le rapport semestriel d'activité
- Les états financiers intermédiaires consolidés résumés
- L'attestation du responsable du rapport financier semestriel
- Le rapport des Commissaires aux comptes sur l'information financière semestrielle

A propos d'AMOEBA : Basée à Chassieu - France, AMOEBA développe un biocide biologique capable d'éliminer le risque bactérien présent dans l'eau (légiionelle, pseudomonas, listeria, ...). Cette solution entièrement naturelle apparaît comme une alternative aux traitements chimiques traditionnellement utilisés dans le monde industriel et répond aux nouvelles réglementations en matière de rejets chimiques dans l'environnement. Sur un marché mondial des biocides chimiques estimé à 21 MdEUR(1), AMOEBA se concentre aujourd'hui sur le segment des tours aéroréfrigérantes industrielles (TAR) évalué à 1,7 MdEUR(2). AMOEBA poursuit ses démarches réglementaires en vue de l'obtention d'AMM provisoire pour l'ensemble des pays européens pour l'application « Tours Aéroréfrigérantes ». AMOEBA est cotée sur le compartiment C d'Euronext Paris et a intégré l'indice CAC® Small le 21 septembre 2015. Pour plus d'informations : www.amoeba-biocide.com.

(1) : Sources combinées par Amoéba venant des traiteurs d'eau, de Freedonia, d'Eurostat et MarketsandMarkets (2) : Données Amoéba combinées à partir des sources : DRIRE 2013, Eurostat, ARHIA 2013

Contacts :

Amoéba Communication
Communication financière 04 81 13 05 62
lucile.gauthier@amoeba-biocide.com ggasparetto@actifin.fr

Ghislaine GASPARETTO Chargée de
01 56 88 11 11



ALP - ADLPARTNER - EUR

ADLPARTNER : Déclaration mensuelle du nombre d'actions et du

Thomson Reuters (21/09/2016)

ADLPartner Société anonyme à directoire et conseil de surveillance au capital de 6 681 286,50 euros 3, avenue de Chartres 60500 - CHANTILLY 393 376 801 R.C.S. Compiègne

Déclaration mensuelle du nombre d'actions et du nombre de droits de vote (Conformément aux articles L233-8-II du code de commerce et aux articles 223-11 2ème alinéa et 223-16 du Règlement Général de l'AMF.)

Situation au 31 août 2016 Nombre total d'actions composant le capital en circulation : 4 294 725 Nombre réel de droits de vote (déduction faite des actions auto-détenues) : 7 069 345 Nombre théorique de droits de vote (y compris les actions auto-détenues) : 7 431 350

Relations Investisseurs & Informations financières Tel : +33 1 41 58 72 03 Courriel : relations.investisseurs@adlpartner.fr

ADLPartner est cotée sur NYSE-Euronext Paris - Compartiment C Codes ISIN : FR0000062978-ALP - Bloomberg : ALP FP - Reuters : ALDP.PA

www.adlpartner.com



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

COFA - COFACE PROMESSES - EUR

Coface SA : Fit to Win plan to transform Coface into the mos

Thomson Reuters (21/09/2016)

Paris, 21 September 2016

Fit to Win plan to transform Coface into the most agile global trade creditpartner in the industry, while evolving to a more efficient capital model

Fit to Win 3-year plan financial ambitions

- * Return on Average Tangible Equity (RoATE) of more than 9% across after capital optimization, including:
- * Combined ratio of ~83% across the cycle * Cost savings of EUR30M in 2018, offsetting shortfall from los Guarantees
- * An attractive pay out policy of above 60% of net income, supporte strong capital position:
- * Solvency ratio at upper end of 140-160% target * Continued strong rating by Fitch and Moody's

Xavier Durand, CEO of Coface, said:

'Our ambition is to be the most agile global trade credit partner in theindustry, while evolving to a more capital efficient business model.

Building on Coface's long-standing reputation, deep technical expertise, and thelargest geographic footprint in the industry, Fit to Win is structured aroundthree strategic priorities: - strengthen our risk management expertise and infrastructure, particularly inemerging markets, - drive an ambitious operational efficiency program under a client-centricbusiness model, - differentiate our growth strategies based on the reality of each market.

Once fully implemented, Fit to Win is targeting to position Coface to deliver anambitious but realistic return on average tangible equity of above 9% across thecycle.

Its success will be based on the mobilization of the energies and expertise ofour broad employee and partner base around the world, to best serve our clients.Our new values (client focus, expertise, collaboration, courage andaccountability), combined with a refreshed management culture and framework,will support the deep transformation which underpins Fit to Win.'

An attractive business in a changing environment

Coface believes that credit insurance is an attractive industry, presenting significant barriers to entry (risk expertise and data infrastructure, globalfranchise and presence) and a limited number of truly global competitors. Creditinsurance still has a relatively low penetration of its potential markets,leaving further opportunities to grow. In addition, increasing integrationwithin clients' systems, and the trust and proximity required in managing highvolume and speed trade flows, drive long-lasting commercial relationships. Allthese factors enable the generation of attractive returns through the cycle.

Coface can leverage its competitive strengths in the market: its strong brand,extensive global presence and integrated data management, risk selection anddebt collection infrastructure. Its client base is extensive: more than 50,000clients in 100 countries have chosen Coface as a trusted partner.

However, the trade credit industry is evolving, as is the global economy: slower and more bifurcated economic growth, a more volatile economic and riskenvironment, especially in emerging markets, as well as the progressive impactof new technologies. Coface has to adapt its infrastructure to these changes, aswell as to the loss of its State Guarantees business in France.

Fit to Win to transform Coface in the most agile, global trade credit partner inthe industry

Fit to Win has identified 3 strategic priorities for Coface to become the mostagile global trade credit partner in the industry:

Strategic priority 1: Strengthen risk management & information

Building on its strong technical infrastructure and more than 1,500 riskspecialists throughout the world, Coface has decided to further invest in itsinformation quality and data tools, continue to strengthen its underwriting riskprocesses, increase the granularity of its risk assessment capabilities, andfurther align its commercial and risk underwriting. The Group will invest intechonology, recruitment and training, for example, through the creation of acentral team of senior underwriters able to support operating entities as neededand to share best practice across the Group.

Strategic priority 2: Improve operational efficiency & client service

Fit to Win will bring operational efficiency and client service one stepforward, building on Coface's long-standing culture of cost control. Keyinitiatives will include better sourcing and real estate utilization, leveragingcentres of excellence for improved service and productivity, simplifying andautomating processes, as well as streamlining the organization.

The expected cost savings (EUR30m in 2018) will fully compensate the loss of theFrench State Guarantees margin and costs. The gain made on the transfer of thisactivity to Bpifrance (circa EUR70m) will be used to cover both restructuringand implementation costs (EUR35m), as well as to fund additional investments(EUR35m) in technology and process transformation.

Strategic priority 3: Implement differentiated growth strategies

Coface has developed an unparalleled global footprint, on which it intends tocontinue to build, while clearly prioritizing value creation over growth as aprinciple. This means that the Group's growth strategy will be finely adapted tothe realities of each market. In mature markets Coface will mostly seekinnovation and efficiency. In stable growth markets it will further invest tougrade its distribution capabilities and reach scale through prudent growth. Inhigh risk emerging markets the priority will be to demonstrate an ability tocontrol risks and achieve positive returns while serving the needs of our globalclients.

At the heart of this transformation is the drive to enhance Coface's ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

SW - SODEXO - EUR

Sodexo Awarded Maximum Score on World Wildlife Fund Palm Oil

Thomson Reuters (21/09/2016)

Paris, September 21, 2016 - Sodexo, world leader in Quality of Life Services, has received a top ranking of nine out of nine from the World Wildlife Fund (WWF) on its Palm Oil Buyers Scorecard, a ranking that assesses the progress of companies on the commitments and actions necessary to be a responsible user of palm oil.

Sodexo's score is a reflection of the company's undertaking to actionably improve its practices regarding sourcing sustainable palm oil and in raising awareness internally, within the supplier community, its sourcing teams and with clients and customers about the importance of sourcing certified sustainably produced palm oil.

Neil Barrett, Sodexo Group SVP Sustainable Development said: 'The need for sustainable practices in the palm oil industry has become increasingly urgent, especially considering the devastation in Indonesia this past year due to toxichaze that has been linked to palm oil and paper production. Raising environmental standards across the entire global supply chain is both an economic and ethical responsibility. At Sodexo, we select and source products that support the development of a sustainable palm oil industry and work with suppliers and producers that share the same level of commitment to conducting business responsibly.'

Recognizing the role that palm oil production plays in supporting millions of livelihoods, Sodexo has committed to actively support the development of a sustainable palm oil industry by increasing its use of certified sustainable palm oil. Our plan includes selecting products that support the development of a sustainable palm oil industry in all the countries where we operate and working with our suppliers to source sustainable palm oil in the products that we buy from them wherever possible. Where we are not able to source sustainable palm oil, we purchase Green Palm certificates to reward palm producers for working in a sustainable and responsible way. We seek to reduce our recourse to Green Palm certificates every year by increasing our sourcing of physical certified sustainable palm oil.

Palm oil is now the most widely used vegetable oil on the planet, accounting for 65 percent of all vegetable oil traded internationally and the use of palm oil is expected to double by 2020.[1] The increase in demand has driven the development and expansion of new plantations in Indonesia, Malaysia and other Asian countries as well as Africa and Latin America. This expansion leads to the conversion of tropical forests to and for the cultivation of oil palms with considerable social and environmental impacts, including: the displacement of local populations, human rights abuses and conflicts over land rights, the generation of significant carbon emissions and the destruction of habitats of a large number of endangered species.

As part of its Better Tomorrow Plan, Sodexo has defined and achieved an ambitious roadmap to achieve its commitment:

* In 2011 Sodexo became a member of the Roundtable on Sustainable Palm Oil (RSPO) and defined a time-bound strategy for sustainable palm oil in conjunction with the WWF * In 2012 Sodexo became a member of Green Palm * Sodexo developed and continues to deploy a Sustainable Palm Oil toolkit to raise awareness internally and with suppliers on the importance of sustainable palm oil * Each year, Sodexo carries out a full survey of the palm oil volumes purchased through the company's sourcing of margarine and frying oil * Since 2012, the company has been purchasing Green Palm certificates to cover the purchase of non-certified sustainable palm oil

About Sodexo

Founded in 1966 by Pierre Bellon, Sodexo is the global leader in services that improve Quality of Life, an essential factor in individual and organizational performance. Operating in 80 countries, Sodexo serves 75 million consumers each day through its unique combination of On-site Services, Benefits and Rewards Services and Personal and Home Services. Through its more than 100 services, Sodexo provides clients an integrated offering developed over 50 years of experience: from food services, reception, safety, maintenance and cleaning, to facilities and equipment management; from Meal Pass, Gift Pass and Mobility Pass benefits for employees to in-home assistance and concierge services. Sodexo's success and performance are founded on its independence, its sustainable business and financial model and its ability to continuously develop and to engage the commitment of its 420,000 employees throughout the world. Sodexo is a member of the CAC 40 and DJSI Indices.

Key figures (as of August 31, 2015) 19.8 billion euro in consolidated revenues 420,000 employees 19(th) largest employer worldwide 80 countries 32,000 sites 75 million consumers served daily 15 billion euro market capitalization (as of July 7, 2016)

Contacts

+-----+ Media

Laura Schalk

Tel: +33 1 57 75 85 69

laura.schalk@sodexo.com +-----+

[1] http://www.wwf.org.au/our_work/saving_the_natural_world/forests/palm_oil/



ALEZV - STAFF AND LINE - EUR

easyVista: perspectives annuelles confirmées.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le titre easyVista gagne 0,5% à quelques minutes de la clôture, au lendemain de la publication de résultats à fin juin encourageants.

Le groupe a ainsi ramené sa perte nette à 590.000 euros, contre -1,23 million au terme de la première moitié de l'exercice écoulé, tandis que la perte opérationnelle s'est établie à 660.000 euros, à comparer avec 1,66 million.

easyVista dit avoir bénéficié 'de la qualité de la croissance et de la stabilisation de ses charges opérationnelles', par-delà un effet devises défavorable. L'activité n'a en outre pas été en reste, avec une progression de 12% du chiffre d'affaires semestriel à 11,2 millions d'euros à la faveur d'un bond de 26% des revenus issus du pôle 'SaaS', bond conforme à l'objectif annuel de croissance que s'était fixée la société concernant cette activité.

Au 30 juin, le Backlog SaaS s'élevait quant à lui à 19 millions d'euros, alors que l'ARR (Annual Recurring Revenue), indicateur majeur de la récurrence de l'activité 'SaaS', calculé trimestriellement, atteignait 12,1 millions, contre 11,4 millions à fin mars.

Enfin, concernant ses perspectives annuelles, easyVista a confirmé son objectif de croissance 'SaaS' compris entre +20 et +30%.



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

ALO - ALSTOM - EUR



Alstom: le groupe récompensé par Deutsche Bahn.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Alstom a annoncé ce mercredi via un communiqué s'être vu décerner le trophée de 'Fournisseur de l'année' par la Deutsche Bahn (DB) dans la catégorie 'Matériel Roulant'. La cérémonie de récompense a eu lieu à Berlin (Allemagne) à l'occasion d'InnoTrans, le plus grand salon de l'industrie ferroviaire.

Membre du directoire pour le trafic et le transport de DB, Berthold Huber a remis le trophée à Didier Pflieger, vice-président d'Alstom Allemagne et Autriche, en récompense de la livraison ponctuelle, en décembre dernier, de 38 trains régionaux Coradia Lint destinés à la concession Dieselnetz Southwest, en Allemagne.

Les critères d'évaluation de la Deutsche Bahn englobaient la fiabilité du fournisseur, sa transparence et son engagement contractuel, sa capacité de réduction des coûts et d'amélioration des processus ainsi que sa compréhension des objectifs du client et de ses attentes. C'est la deuxième fois que Alstom reçoit cette récompense.

L'entreprise a déjà vendu 280 train régionaux Coradia Lint diesel à la Deutsche Bahn.

VIAB - VIACOM INC B - USD



Viacom: départ du DG par intérim, dividende réduit de moitié

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Viacom a annoncé mercredi le départ de son directeur général par intérim, Tom Dooley, ainsi qu'une réduction par deux du montant de son dividende, deux annonces qui étaient accueillies plutôt favorablement par les investisseurs à Wall Street.

A 11h00 (heure de New York), le titre avance de 1,3% à 36,6 dollars, à comparer avec une hausse de 0,4% pour l'indice S&P 500.

Dans un communiqué, le groupe de médias indique que Tom Dooley l'a informé de son intention de quitter la société au mois de novembre après avoir assuré une transition en douceur au niveau de la direction générale.

De son côté, Tom Dooley évoque une décision qui a été 'difficile' à prendre.

Parallèlement, Viacom a déclaré qu'il comptait diviser par deux le montant de son dividende trimestriel, pour le ramener à 20 cents l'action, afin 'd'améliorer sa flexibilité financière' et de se 'positionner pour générer de la croissance dans le futur'.

Le groupe, qui détient entre autres Nickelodeon, Comedy Central, MTV et Paramount Pictures, n'a cessé d'aligner les contre-performances depuis le printemps. En Bourse, le titre a perdu plus de 20% de sa valeur sur le mois écoulé.

Le groupe a surtout été victime de la guerre intestine que se sont livrés cet été le camp de Sumner M. Redstone, fondateur et actionnaire de référence du groupe, et la précédente équipe de direction, un bras de fer dont la famille Redstone est sortie globalement renforcée.

UBI - UBISOFT ENTERTAINMENT - EUR

UBISOFT ANNONCE LE SUCCES DE SON EMISSION D'OBLIGATIONS A OP Thomson Reuters (21/09/2016)

CE COMMUNIQUÉ NE DOIT PAS ÊTRE PUBLIÉ, DISTRIBUÉ OU DIFFUSÉ, DIRECTEMENT OU INDIRECTEMENT, AUX ÉTATS-UNIS D'AMÉRIQUE, EN AUSTRALIE, AU CANADA OU AU JAPON

CE COMMUNIQUE NE CONSTITUE PAS UNE OFFRE DE TITRES AUX ÉTATS-UNIS D'AMÉRIQUE. LES OBLIGATIONS CONVERTIBLES (ET LES ACTIONS SOUS-JACENTES) NE PEUVENT ÊTRE NI OFFERTES NI CÉDÉES AUX ÉTATS-UNIS D'AMÉRIQUE OU À UNE PERSONNE OU POUR LE COMPTE OU AU PROFIT D'UNE PERSONNE DES ÉTATS-UNIS (US PERSONS) SANS ENREGISTREMENT OU EXEMPTION D'ENREGISTREMENT CONFORMEMENT AU U.S. SECURITIES ACT DE 1933 TEL QU'ÉMODIFIÉ. UBISOFT N'A PAS L'INTENTION D'ENREGISTRER L'OFFRE EN TOTALITÉ OU EN PARTIE AUX ÉTATS-UNIS D'AMÉRIQUE NI DE FAIRE UNE OFFRE AU PUBLIC AUX ÉTATS-UNIS D'AMÉRIQUE

UBISOFT ANNONCE LE SUCCES DE SON EMISSION D'OBLIGATIONS A OPTION DE CONVERSION ET/OU D'ÉCHANGE EN ACTIONS NOUVELLES ET/OU EXISTANTES (OCEANE) À ÉCHÉANCE 2021 POUR UN MONTANT DE 399 999 959,80 EUROS

Paris, le 21 septembre 2016

Ubisoft Entertainment S.A. (« Ubisoft » ou la « Société ») (ISIN: FR0000054470) a réalisé aujourd'hui avec succès un placement privé auprès d'investisseurs institutionnels d'obligations à option de conversion actions nouvelles et/ou échange en actions existantes (les « OCEANE ») à échéance 2021 (les « Obligations ») pour un montant nominal de 399 999 959,80 euros (le « Placement »).

Cette opportunité de financement renforcera significativement la flexibilité financière d'Ubisoft, dotant la Société de moyens financiers à des conditions attractives pour accélérer son développement si des investissements de croissance et de création de valeur se présentaient. Le produit net de l'émission financera les besoins généraux de la Société, incluant notamment de possibles acquisitions futures, des rachats d'actions et le refinancement de dettes existantes.

Alain Martinez, Directeur Financier, a déclaré :

« Le succès de l'opération, qui a suscité un très fort engouement de la part des investisseurs avec une prime d'émission de 60%, démontre la confiance des investisseurs dans la stratégie d'Ubisoft et dans son potentiel de création de valeur sur le long terme »

La valeur nominale unitaire des Obligations est égale à 54,74 euros et fait ressortir une prime d'émission de 60% par rapport à la moyenne pondérée par les volumes (le « VWAP ») des cours de l'action de la Société constatés sur le marché réglementé d'Euronext à Paris depuis l'ouverture de la séance de bourse le 21 septembre 2016 jusqu'au moment de la fixation des modalités définitives des OCEANE le même jour.

Les porteurs d'OCEANE disposeront d'un droit à l'attribution d'actions nouvelles et/ou existantes d'Ubisoft à raison d'un ratio de conversion initial d'une action par Obligation, sous réserve d'éventuels ajustements ultérieurs.

Les OCEANE ne porteront pas intérêt et seront émises au pair le 27 septembre 2016, date prévue pour le règlement-livraison des OCEANE (la « Date de Règlement-Livraison ») et seront remboursées au pair le 27 septembre 2021 (ou le jour ouvré suivant si cette date n'est pas un jour ouvré). Elles pourront faire l'objet d'un remboursement anticipé au gré d'Ubisoft sous certaines conditions. En particulier, les OCEANE pourront être remboursées par anticipation au gré de la Société à compter du 18 octobre 2019 si la moyenne arithmétique des produits du cours d'ouverture de l'action Ubisoft sur le marché réglementé d'Euronext à Paris et du ratio de conversion des actions en vigueur (sur une période de 20 jours de bourse) excède 130% de la valeur nominale des OCEANE.

La Société a consenti un engagement d'abstention pour une période commençant à l'annonce de la fixation des modalités définitives des OCEANE et se terminant 90 jours calendaires après la date de Règlement-livraison, sous réserve de certaines exceptions ou de l'accord préalable des Coordinateurs Globaux et Teneurs de Livre Associés (tels que définis ci-après).

Les OCEANE feront l'objet d'une demande d'admission aux négociations sur l'open market (Freiverkehr) de la bourse de Francfort. L'admission aux négociations des OCEANE interviendra dans un délai de 30 jours à compter de la date d'émission prévue le 27 septembre 2016.

Compte tenu de l'émission d'OCEANE d'un montant de 399 999 959,80 euros, représentée par 7 307 270 OCEANE d'une valeur nominale unitaire de 54,74 euros, la dilution maximale serait de 6,5% du capital actuel si la Société décidait de remettre uniquement des actions nouvelles en cas de conversion à maturité.

Les OCEANE seront émises sur la base de la quinzième résolution issue de l'assemblée générale mixte de la Société qui s'est tenue le 23 septembre 2015, conformément à l'article L.411-2 II du Code monétaire et financier, et seront offertes uniquement par voie de placement privé en France et hors de France (à l'exception des États-Unis d'Amérique, du Canada, de l'Australie et du Japon) à des investisseurs qualifiés. Le Placement des OCEANE ne donnera pas lieu à l'établissement d'un prospectus soumis au visa de l'Autorité des marchés financiers (l'« AMF »). Des informations détaillées sur Ubisoft, notamment relatives à son activité, ses résultats, ses perspectives et les facteurs de risque correspondants figurent dans le document de référence de la Société déposé auprès de l'AMF le 22 juillet 2016 sous le numéro D.16-0729, lequel peut être consulté, ainsi que les autres informations réglementées et l'ensemble des communiqués de presse de la Société sur le site internet de la Société (www.ubisoft.com). Ce Placement a été dirigé par Crédit Agricole Corporate and Investment Bank et J.P. Morgan en tant que coordinateurs globaux et teneurs de livre associés (les « Coordinateurs Globaux et Teneurs de Livre Associés ») et COMMERZBANK en tant que Chef de file Associé. Le présent communiqué ne constitue pas une offre de souscription, ni une sollicitation d'achat ou de vente et l'émission des OCEANE ne constitue pas une offre au public dans un quelconque pays, y compris en France.

Contact Communication Financière

Jean-Benoît Roquette ... (truncated) ...



ALEZV - STAFF AND LINE - EUR

Easyvista: prévisions d'un analyste sur les résultats. Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Easyvista va annoncer ses résultats ce soir après Bourse. Les analystes de Portzamparc font un point sur la valeur avant cette annonce. Ils restent à Conserver avec un objectif de cours de 26,7 E.

Portzamparc s'attend à un résultat d'exploitation de -1,3 ME (contre +1,6 ME) et un résultat net part du groupe de +1,4 ME (contre -1,2 ME).

' La bonne croissance enregistrée au 1er semestre (+12%) et notamment en Licences devrait permettre de réduire les pertes ' estime le bureau d'études.

' Le groupe précisera ses perspectives 2016 et 2017 ce soir à l'occasion de la publication des résultats semestriels '.

' L'objectif annuel d'une croissance du CA Saas entre 20 et 30% a récemment été confirmé ' souligne Portzamparc.



ADOC - ADOCIA - EUR

Adocia: une nouvelle étude clinique pour BioChaperone Combo.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Adocia réagit favorablement en Bourse mercredi à l'annonce du lancement d'une nouvelle étude clinique sur BioChaperone Combo, sa combinaison d'insuline, chez les diabétiques de type 2.

Cette étude a pour but de mesurer l'effet de BioChaperone Combo injecté au moment du repas sur le contrôle glycémique postprandial des patients comparé à ceux de Lantus (Sanofi) et Humalog (Eli Lilly).

Dans cette étude randomisée, un total de 36 sujets avec un diabète de type 2 recevront trois doses quotidiennes individualisées successives de chaque traitement.

'Le lancement de cette étude nous paraît conforme avec la stratégie d'Adocia de tirer profit au maximum de son expertise du programme BioChaperone avant de nouer un éventuel partenariat', commentent les analystes d'Oddo, toujours à l'achat sur la valeur avec un objectif de 94 euros.

D'après le bureau d'études, un accord sur le BioChaperone Combo pourrait être scellé dans le courant du premier semestre 2017, avant le lancement de la phase III du produit.

A 16h15, l'action Adocia progressait de presque 3% à 51,5 euros.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: a sécurisé la clé virtuelle de Valéo.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Valeo s'est associé avec Gemalto pour sécuriser Valeo InBlue, son système de clé virtuelle. Ce système permet aux conducteurs d'utiliser leur smartphone ou leur montre connectée pour verrouiller, déverrouiller et démarrer leur voiture, contrôler les applications et avoir un accès à distance par Bluetooth. Grâce aux solutions de Gemalto, les clés de voiture virtuelles sont envoyées de manière sécurisée sur les smartphones et y sont stockées avec un niveau élevé de sécurité, à l'instar des solutions de paiement mobiles, développées par les banques à travers le monde' indique le groupe.

' Gemalto est l'un des précurseurs des technologies automobiles connectées et sécurisées. Sa solution TSH nous a permis de proposer une nouvelle génération de services dotés d'une sécurité renforcée pour les conducteurs et les constructeurs. ' déclare Marc Vrecko, Directeur du Pôle Systèmes de Confort et d'Aide à la Conduite chez Valeo.

' La technologie Valeo InBlue prémunit contre le piratage de clés électroniques, ce qui renforce la sécurité et le confort des conducteurs. Elle instaure un tout nouveau marché qui, d'après Frost & Sullivan, enregistrera 26 millions d'utilisateurs d'ici à 2020. ' explique Frédéric Vasnier, vice-président exécutif de l'activité Logiciels embarqués et Produits chez Gemalto.



ABIVAX - EUR

Abivax: le titre en hausse après un point d'activité.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Abivax s'inscrit en hausse mercredi à la Bourse de Paris après avoir publié ses résultats semestriels et fait un point sur ses dernières avancées.

Sans surprise, les comptes du premier semestre font apparaître une prépondérance des charges de R&D, qui représentent désormais 86% de ses charges d'exploitation contre 83% sur le 1er semestre 2015.

Compte tenu de cette activité R&D 'très soutenue', la perte opérationnelle de la société de biotechnologie - qui cible les maladies virales - a augmenté de 31% pour s'établir à 10,6 millions d'euros.

Sa perte nette s'établit, elle, à près de 8,3 millions d'euros, contre 7,2 millions d'euros un an plus tôt.

La société - qui dit bénéficier de ressources financières suffisantes pour financer ses activités jusqu'à fin 2017 - rappelle attendre d'ici la fin de l'année les résultats d'un deuxième essai de phase IIa de ABX464.

Ces résultats, s'ils s'avèrent positifs, ouvriront la voie à des essais de phase IIb sur cette petite molécule capable d'inhiber la réplication du VIH.

L'entreprise attend également les analyses finales de l'étude pivot de phase IIb/III d'ABX203, une immunothérapie contre l'hépatite B chronique, et le démarrage du développement préclinique du programme ciblant le Chikungunya.

Vers 15h40, le titre progressait de 1,5% à 8,9 euros après avoir atteint un plus haut de 9,5 euros en séance.



ATO - ATOS ORIGIN (FR) - EUR

Atos: le bilan de Rio 2016 et préparation des prochains JO.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Atos a annoncé le succès de ses services informatiques pour les Jeux Olympiques et Paralympiques de Rio 2016.

Le groupe indique avoir fourni les systèmes informatiques qui ont permis de partager en temps réel les résultats avec les médias et les fans du monde entier, de faciliter le recrutement des bénévoles et d'émettre des accréditations à tous les participants, notamment les médias et les athlètes.

Atos prépare désormais les jeux de PyeongChang 2018.

' Alors qu'il reste moins de 18 mois avant les Jeux Olympiques et Paralympiques d'hiver de PyeongChang 2018, l'équipe d'Atos compte désormais 28 membres en Corée du Sud ' indique le groupe.

' Les systèmes de résultats pour les Jeux Olympiques et Paralympiques d'hiver ont été fournis et les tests informatiques ont débuté en juin 2016, soit 20 mois avant le début des Jeux, prévu le 9 février 2018 '.

Le groupe prépare également les Jeux de Tokyo 2020 : Atos a annoncé que les premiers membres de son équipe arriveront au Japon avant la fin de l'année.

' Avec l'utilisation des technologies numériques, et notamment du cloud et de l'analyse des données, Rio 2016 représente une avancée majeure dans notre façon de développer la diffusion des Jeux', a déclaré Patrick Adiba, vice-président exécutif et responsable commercial des Jeux Olympiques et Paralympiques chez Atos.

Atos fournit des solutions informatiques pour les Jeux Olympiques depuis 1992 et au CIP depuis 2002 et constitue le partenaire informatique mondial du CIO et du CIP.



Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016



ALDMO - DEMOS - EUR

Demos: augmentation de capital de 21,5 ME.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - La Société a réalisé une augmentation de capital d'un montant nominal de 9 429 824,50 euros assorti d'une prime d'émission de 12 070 175,36 euros par émission de 37 719 298 actions ordinaires d'une valeur nominale de 0,25 E au prix de 0,57 E par action (prix de l'offre publique) au profit de la Société Penthièvre SAS.

Cette augmentation de capital a été intégralement libérée par compensation des créances détenues par Penthièvre à l'égard de Demos.

Le capital social est donc à ce jour composé de 49 892 135 actions représentant 55 286 442 droits de vote théoriques.



NEX - NEXANS - EUR

Nexans: une offre de câbles pour les liaisons CCHT.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Nexans présente une offre technologique unique de câbles répondant aux besoins des liaisons à courant continu haute tension (CCHT). Il s'agit des câbles à isolation en polyéthylène réticulé (XLPE) désormais qualifiés pour les systèmes 320 kV, les câbles à isolation en papier imprégné et les câbles supraconducteurs.

Les câbles CCHT sont utilisés généralement pour les interconnexions de réseaux par voie terrestre ou sous-marine, de liaisons pour le raccordement de parcs éoliens en mer ou encore des futures lignes à très haute capacité destinées à transporter l'énergie renouvelable.

' Les lignes CCHT sont donc appelées à jouer un rôle clé dans la réduction de l'empreinte carbone au niveau mondial en permettant aux consommateurs d'accéder aux énergies renouvelables, tout en minimisant les pertes en transmission ' indique le groupe.

' Ces avancées technologiques démontrent l'efficacité de l'organisation que nous avons récemment mise en place pour accélérer le développement des systèmes CCHT ', commente Jean-Maxime Saugrain, Directeur Technique de l'activité Câbles Haute Tension et Sous-marins de Nexans.

' Un effort important a été réalisé pour répondre aux défis spécifiques posés par les systèmes CCHT et liés en particulier à l'accumulation et à la mobilité des charges électriques. Ces aspects sont d'une importance capitale pour la fiabilité à long terme des systèmes de câbles CCHT et donc pour la satisfaction de nos clients. '



IGE - IGE + XAO - EUR

IGE+XAO :IGE+XAO Group eligible for the PEA-PME system

Thomson Reuters (21/09/2016)

IGE+XAO Group eligible for the PEA-PME system

Toulouse, 21 September 2016

IGE+XAO SA (ISIN code: FR 00000 30 827) confirms the eligibility of its securities, listed in Euronext Paris (Compartment C), for the PEA-PME* system according to the conditions set down by implementing French decree** no.2014-283 of 4 March 2014.

The IGE+XAO Group as such attests that it has less than 5,000 employees, turnover of less than 1.5 billion euros or a balance sheet total less than 2 billion euros.

Moreover, to the best of the issuing company's knowledge, no shareholder to date has more than 25% of its securities and/or voting rights.

*French securities-based savings plan dedicated to securities of Small and Medium-Sized Businesses **application of Article 70 of the French Law of Finance no. 2013-1278 of 29 December 2013 for 2014 setting the eligibility of companies for French securities-based savings plans

ABOUT THE IGE+XAO GROUP For over 30 years, the IGE+XAO Group has been a software publisher designing, producing, selling and supporting a range of Computer Aided Design (CAD), Product Lifecycle Management (PLM) and Simulation software dedicated to Electrical Engineering. These software products have been designed to help manufacturers in the design and maintenance of the electrical part of any type of installation. This type of CAD/PLM/Simulation is called 'Electrical CAD/PLM/Simulation'. IGE+XAO has built a range of Electrical CAD/PLM/Simulation software designed for all the manufacturers. IGE+XAO employs 390 people around the world at 32 sites and in 21 countries, and has more than 86,400 licenses distributed around the world. IGE+XAO is a reference in its field. For more information: <http://www.ige-xao.com>

IGE+XAO GROUP CONTACTS IGE+XAO Group, 16 Boulevard Déodat de Séverac - CS 90312 - 31773 Colomiers cedex - France Phone: +33 (0)5 62 74 36 36 - Fax: +33 (0)5 62 74 36 37 - www.ige-xao.com Listed on NYSE Euronext Paris - Compartment C - ISIN FR 0000030827 EnterNext@PEA-PME 150 index Analysts/ Investors contact: Alain Di Crescenzo (Chairman of the Group): +33(0)5 62 74 36 36 Press contact: Rozenn Nerrand-Destouches: +33 (0)5 62 74 36 02



MSFT - MICROSOFT (US) - USD

Microsoft: relèvement du dividende.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Désireux de soigner ses actionnaires, Microsoft vient d'annoncer une hausse de 8% de son dividende trimestriel.

Celui-ci passe ainsi à 39 cents par action. Il sera versé le 8 décembre prochain aux actionnaires enregistrés le 17 novembre.

Le conseil d'administration du géant informatique a par ailleurs donné son aval à un nouveau programme de rachat d'actions. Pouvant atteindre les 40 milliards de dollars, il prendra la succession du plan actuellement en cours, du même montant et qui doit s'achever le 31 décembre prochain.



RNO - RENAULT SA - EUR

Renault: l'offre Renault Pro+ en vedette à Hanovre.

Cercle Finance (21/09/2016)

(CercleFinance.com) - Renault compte présenter sa gamme Renault Pro+ lors du salon international du véhicule utilitaire qui s'ouvre aujourd'hui à Hanovre.

Le constructeur va notamment dévoiler quatre transformations sur la base de son pick-up Renault Alaskan, ainsi que de nouvelles technologies de motricité renforcée ou de boîte automatique.

A l'international, le groupe mise particulièrement sur son offre sur-mesure à destination des clients professionnels, une stratégie qui se décline également pour ses fourgons et fourgonnettes.

Leader des véhicules utilitaires en Europe, Renault Pro+ peut notamment s'appuyer sur un réseau spécialisé de 650 centres dans le monde.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto en Valeo worden partners en maken van uw smartphone

Thomson Reuters (21/09/2016)

Parijs en Amsterdam, 21 september 2016- Valeo, een van de wereld's toonaangevende leveranciers van auto-onderdelen, is een partnerschap aangegaan met Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), wereldmarktleider in digitale beveiliging. Gemalto zal zorgen voor de beveiliging van Valeo's virtuele autosleutelsysteem, Valeo InBlue®. Met Valeo InBlue® kunnen automobilisten hun smartphone of smartwatch gebruiken om hun auto te vergrendelen, te ontgrendelen of te starten. Daarnaast kunnen ze ook toepassingen beheren en van een afstand nuttige gegevens over hun wagen ontvangen via Bluetooth®.

Deze innovatie is gebaseerd op een on-board systeem dat verbonden is met een Smartphone Development Kit (SDK). Dit systeem host een beveiligde virtuele autosleutel die wordt geleverd door het cloud-gebaseerd platform van Valeo.

Valeo InBlue® maakt gebruik van Gemalto's Allynis Trusted Services Hub-oplossing (TSH), waarbij de werking en levensduur van toepassingen en de gevoelige gegevens over wagens worden beheerd via een beveiligd Over-The-Air (OTA, draadloos) systeem. Dankzij Gemalto's beveiligingsoplossingen worden virtuele autosleutels (virtual car keys) veilig naar de smartphones gestuurd en daarin opgeslagen. Het hoge beveiligingsniveau is vergelijkbaar met de huidige oplossingen voor mobiele betalingen die banken overal ter wereld gebruiken.

Valeo InBlue® is compatibel met Android- of iOS- smartphones op elk mobiel netwerk. Door deze makkelijk te implementeren oplossing is de technologie op elke markt inzetbaar.

'In 2015 werden wereldwijd 1,4 miljard smartphones verkocht. Er wordt verwacht dat het aantal smartwatches dit jaar de mijlpaal van 50 miljoen zal bereiken. Detoestellen bieden een waaiertje aan mogelijkheden voor slimme auto-toepassingen,' zegt Marc Vrecko, Comfort and Driving Assistance Business Group President bij Valeo. 'Gemalto is een pionier in beveiligde verbonden autotechnologie. Zijn Trusted Service Hub bewees reeds zijn kunnen en hielp ons om aan automobilisten -fabrikanten de volgende generatie diensten aan te bieden met een verbeterde beveiliging.'

Dankzij Valeo InBlue® kunnen bevoegde gebruikers van een afstand hun verbondentoeinstellen registreren voor gebruik met een voertuig. Zo kunnen ze informatie ontvangen over het voertuig, zoals de locatie van de auto, de resterende hoeveelheid benzine, wat een beveiligde auto delen of huren makkelijker en eenvoudiger maakt.

'Mensen houden net zoveel van hun auto's als van hun verbonden toestellen. Door deze twee samen te brengen, brengen we verandering in de autosector: betere prestaties, meer comfort en verhoogde veiligheid voor de automobilist, en weeffenen het pad voor nieuwe transportdiensten, te beginnen bij gemakkelijker auto's huren & delen,' zegt Frederic Vasnier, Executive Vice-President van Embedded Software and Products, Gemalto. 'Valeo InBlue® technologie biedt bescherming tegen het hacken van autosleutels, wat de automobilisten een verhoogde veiligheid en een betere gebruiksvriendelijkheid biedt. Het is een revolutie betreffende het delen en huren van een auto, waarbij er een volledig nieuwe markt wordt gecreëerd, die volgens Frost & Sullivan door 26 miljoen mensen zal worden gebruikt tegen 2020.'

Over Valeo Valeo is een leverancier van auto-onderdelen en is partner van alle autofabrikanten wereldwijd. Als technologiebedrijf biedt Valeo innovatieve producten en systemen die de CO₂-uitstoot terugdringen en bijdragen tot de ontwikkeling van intuïtief rijgedrag. In 2015 verwezenlijkte de Groep een omzet van EUR 14,5 miljard en investeerde ze meer dan 10% van de verkoop van originele onderdelen in onderzoek en ontwikkeling. Valeo heeft 148 fabrieken, 19 onderzoekscentra, 35 ontwikkelingscentra en 15 distributieplatformen, en heeft wereldwijd 88.800 mensen in dienst in 32 landen. Valeo is genoteerd op de beurs van Parijs en maakt deel uit van de CAC 40-index. Meer informatie over Valeo Group en haar activiteiten vindt u op onze website, www.valeo.com

Over Gemalto Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2015 van EUR 3,1 miljard en met klanten in meer dan 180 landen. Wij bieden vertrouwen in een steeds meer verbonden wereld.

Dankzij onze technologieën en diensten kunnen bedrijven en overheden identiteiten authenticeren en gegevens beschermen zodat deze veilig blijven. Ook maken wij veilige diensten mogelijk voor persoonlijke en verbonden apparaten, de cloud en wat daartussen ligt.

Gemalto's oplossingen staan centraal in het moderne leven, van betalingen en beveiliging van bedrijfsgegevens tot het internet der dingen. Wij authenticeren mensen, transacties en objecten, versleutelen gegevens en creëren waarde voor software, waardoor onze klanten veilige digitale diensten kunnen aanbieden aan miljarden mensen en apparaten.

Onze meer dan 14.000 werknemers zijn actief vanuit 118 kantoren, 45 personaliserings- en gegevenscentra, en 27 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 49 landen.

Ga voor meer informatie naar www.gemalto.com, of volg @gemalto op Twitter.

Meer informatie: Media Relations-team Tel.: +33 (0)1 40 55 21 20 / 29 72 / 21 75 press-contact.mailbox@valeo.com

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.

Leleux Press Review

Thursday 22/9/2016

E:ABBN - ABB AG (CH) NOM - CHF

ABB: cède ses câbles à haute tension à NKT.

Cercle Finance (21/09/2016)



(CercleFinance.com) - A 15 jours de sa journée investisseurs, ABB a conclu la cession de son activité de câbles à haute tension au groupe danois NKT Cables. Montant de l'opération : 836 millions d'euros en valeur d'entreprise, soit environ 934 millions de dollars.

L'équipementier industriel basé à Zurich rappelle que cette activité était logée au sein de sa division Power Grids (réseaux électriques), qui fait actuellement l'objet d'une revue stratégique. L'an dernier, cette sous-activité a généré 524 millions de dollars de CA ajusté (environ 480 millions d'euros), et elle employait environ 900 personnes.

Le câblier NKT Cables, qui de son côté emploie 3.200 personnes en Europe et aussi en Asie, a généré en 2015 un chiffre d'affaires de 1,2 milliard d'euros.

Le directeur général d'ABB, Ulrich Spiesshofer, a inscrit cette cession dans le cadre de la rotation du portefeuille et dans la stratégie 'Next Level'. Elle devrait être finalisée au 1er trimestre 2017.

Rappelons enfin qu'ABB organisera, le 4 octobre prochain à Zurich, une journée de rencontres avec les investisseurs.

Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.