

# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



<p><b>B20 Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>BEL 20 (Belgium)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>3657,05</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>1046,07 (02/09/1992)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>4759,01 (23/05/2007)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td><b>12</b></td> <td>Losers</td> <td><b>8</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>61,62 ▲ +2,87%</td> <td>COFINIMMO (BE)</td> <td>107,20 ▼ -1,28%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>13,82 ▲ +2,52%</td> <td>AB INBEV</td> <td>100,20 ▼ -0,89%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>38,44 ▲ +1,85%</td> <td>AHOLD DELHAIZE</td> <td>19,96 ▼ -0,57%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	<b>3657,05</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>	Gainers	<b>12</b>	Losers	<b>8</b>			KBC GROUPE (BE)	61,62 ▲ +2,87%	COFINIMMO (BE)	107,20 ▼ -1,28%			ING GROEP N.V.	13,82 ▲ +2,52%	AB INBEV	100,20 ▼ -0,89%			AGEAS	38,44 ▲ +1,85%	AHOLD DELHAIZE	19,96 ▼ -0,57%		
Last Price	<b>3657,05</b>	Minimum Price	<b>1046,07 (02/09/1992)</b>	Maximum Price	<b>4759,01 (23/05/2007)</b>																										
Gainers	<b>12</b>	Losers	<b>8</b>																												
KBC GROUPE (BE)	61,62 ▲ +2,87%	COFINIMMO (BE)	107,20 ▼ -1,28%																												
ING GROEP N.V.	13,82 ▲ +2,52%	AB INBEV	100,20 ▼ -0,89%																												
AGEAS	38,44 ▲ +1,85%	AHOLD DELHAIZE	19,96 ▼ -0,57%																												
<p><b>CAC Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>CAC 40 (France)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>4899,33</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>2693,21 (23/09/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>7347,94 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td><b>24</b></td> <td>Losers</td> <td><b>16</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>SOCIETE GENERALE (FR)</td> <td>48,67 ▲ +3,75%</td> <td>FONCIERE KLEPIERRE</td> <td>36,55 ▼ -2,77%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>PEUGEOT SA</td> <td>16,17 ▲ +3,28%</td> <td>L'OREAL (FR)</td> <td>170,15 ▼ -1,90%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>12,24 ▲ +3,24%</td> <td>UNIBAIL</td> <td>222,60 ▼ -1,72%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	<b>4899,33</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>24</b>	Losers	<b>16</b>			SOCIETE GENERALE (FR)	48,67 ▲ +3,75%	FONCIERE KLEPIERRE	36,55 ▼ -2,77%			PEUGEOT SA	16,17 ▲ +3,28%	L'OREAL (FR)	170,15 ▼ -1,90%			CREDIT AGRICOLE (FR)	12,24 ▲ +3,24%	UNIBAIL	222,60 ▼ -1,72%		
Last Price	<b>4899,33</b>	Minimum Price	<b>2693,21 (23/09/2011)</b>	Maximum Price	<b>7347,94 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>24</b>	Losers	<b>16</b>																												
SOCIETE GENERALE (FR)	48,67 ▲ +3,75%	FONCIERE KLEPIERRE	36,55 ▼ -2,77%																												
PEUGEOT SA	16,17 ▲ +3,28%	L'OREAL (FR)	170,15 ▼ -1,90%																												
CREDIT AGRICOLE (FR)	12,24 ▲ +3,24%	UNIBAIL	222,60 ▼ -1,72%																												
<p><b>AEX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>AEX (Nederland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>487,99</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>194,99 (09/03/2009)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>806,41 (21/10/2009)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td><b>15</b></td> <td>Losers</td> <td><b>10</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>21,95 ▲ +3,17%</td> <td>UNIBAIL</td> <td>222,60 ▼ -1,72%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>13,82 ▲ +2,52%</td> <td>KONINKLIJKE PHILIPS</td> <td>28,94 ▼ -1,54%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>5,36 ▲ +1,63%</td> <td>UNILEVER NV CVA</td> <td>38,99 ▼ -0,67%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	<b>487,99</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>	Gainers	<b>15</b>	Losers	<b>10</b>			ABN AMRO GROUP	21,95 ▲ +3,17%	UNIBAIL	222,60 ▼ -1,72%			ING GROEP N.V.	13,82 ▲ +2,52%	KONINKLIJKE PHILIPS	28,94 ▼ -1,54%			AEGON NV (NL)	5,36 ▲ +1,63%	UNILEVER NV CVA	38,99 ▼ -0,67%		
Last Price	<b>487,99</b>	Minimum Price	<b>194,99 (09/03/2009)</b>	Maximum Price	<b>806,41 (21/10/2009)</b>																										
Gainers	<b>15</b>	Losers	<b>10</b>																												
ABN AMRO GROUP	21,95 ▲ +3,17%	UNIBAIL	222,60 ▼ -1,72%																												
ING GROEP N.V.	13,82 ▲ +2,52%	KONINKLIJKE PHILIPS	28,94 ▼ -1,54%																												
AEGON NV (NL)	5,36 ▲ +1,63%	UNILEVER NV CVA	38,99 ▼ -0,67%																												
<p><b>DAX Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>DAX (Deutschland)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>11584,24</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>438,38 (18/03/2002)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>636497,44 (18/03/2011)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td><b>13</b></td> <td>Losers</td> <td><b>17</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>7,82 ▲ +4,29%</td> <td>VONOVIA SE</td> <td>30,80 ▼ -1,75%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>VOLKSWAGEN AG PRIV (</td> <td>140,45 ▲ +1,96%</td> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td>113,15 ▼ -1,52%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ALLIANZ (DE)</td> <td>159,55 ▲ +1,43%</td> <td>SIEMENS (DE)</td> <td>116,20 ▼ -1,48%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	<b>11584,24</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>	Gainers	<b>13</b>	Losers	<b>17</b>			COMMERZBANK AG	7,82 ▲ +4,29%	VONOVIA SE	30,80 ▼ -1,75%			VOLKSWAGEN AG PRIV (	140,45 ▲ +1,96%	HENKEL KGAA (DE)	113,15 ▼ -1,52%			ALLIANZ (DE)	159,55 ▲ +1,43%	SIEMENS (DE)	116,20 ▼ -1,48%		
Last Price	<b>11584,24</b>	Minimum Price	<b>438,38 (18/03/2002)</b>	Maximum Price	<b>636497,44 (18/03/2011)</b>																										
Gainers	<b>13</b>	Losers	<b>17</b>																												
COMMERZBANK AG	7,82 ▲ +4,29%	VONOVIA SE	30,80 ▼ -1,75%																												
VOLKSWAGEN AG PRIV (	140,45 ▲ +1,96%	HENKEL KGAA (DE)	113,15 ▼ -1,52%																												
ALLIANZ (DE)	159,55 ▲ +1,43%	SIEMENS (DE)	116,20 ▼ -1,48%																												
<p><b>DJIA Intraday</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Dow Jones Industries (United States)</b></p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td><b>19801,78</b></td> <td>Minimum Price</td> <td><b>0,20 (21/10/2011)</b></td> <td>Maximum Price</td> <td><b>19983,81 (20/12/2016)</b></td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td><b>26</b></td> <td>Losers</td> <td><b>4</b></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>NIKE</td> <td>51,98 ▲ +2,26%</td> <td>MCDONALDS</td> <td>119,62 ▼ -1,72%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>VERIZON COMM (US)</td> <td>54,58 ▲ +2,24%</td> <td>TRAVELLERS CAS INC</td> <td>120,90 ▼ -1,24%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>MERCK (US)</td> <td>60,15 ▲ +2,17%</td> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td>68,66 ▼ -0,66%</td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Last Price	<b>19801,78</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19983,81 (20/12/2016)</b>	Gainers	<b>26</b>	Losers	<b>4</b>			NIKE	51,98 ▲ +2,26%	MCDONALDS	119,62 ▼ -1,72%			VERIZON COMM (US)	54,58 ▲ +2,24%	TRAVELLERS CAS INC	120,90 ▼ -1,24%			MERCK (US)	60,15 ▲ +2,17%	WAL-MART STORES (US)	68,66 ▼ -0,66%		
Last Price	<b>19801,78</b>	Minimum Price	<b>0,20 (21/10/2011)</b>	Maximum Price	<b>19983,81 (20/12/2016)</b>																										
Gainers	<b>26</b>	Losers	<b>4</b>																												
NIKE	51,98 ▲ +2,26%	MCDONALDS	119,62 ▼ -1,72%																												
VERIZON COMM (US)	54,58 ▲ +2,24%	TRAVELLERS CAS INC	120,90 ▼ -1,24%																												
MERCK (US)	60,15 ▲ +2,17%	WAL-MART STORES (US)	68,66 ▼ -0,66%																												



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



## HOP - HOPSCOTCH GROUPE - EUR

### HOPSCOTCH GROUPE :Rachat d'actions propres en auto-contrôle

Thomson Reuters (03/01/2017)

Communiqué de presse Paris, le 03 Janvier 2017

HOPSCOTCH GROUPE Rachat d'actions propres en auto-contrôle

Hopscotch Groupe communique son acquisition d'un bloc hors marché de 120.000 actions au cours de 7,15 EUR le 30 décembre 2016. Cette opération est réalisée dans le cadre des autorisations accordées au Directoire par la dernière assemblée générale mixte du 26 mai 2016. Le programme de rachat totalise un stock d'autocontrôle de 226.534 actions (hors contrat de liquidité) soit 8,50% du capital, parmi lesquelles 93.201 actions sont affectées au service de l'actionariat des salariés.

Contact actionnaires

HOPSCOTCH Groupe Pierre-Franck MOLEY - Directeur Général - Tél. 01 41 34 20 56 - pfmoley@hopscotchgroupe.com

Contact presse

HOPSCOTCH Groupe Maylis PICHON - Tél. 01 41 34 20 34 - mpichon@hopscotchgroupe.com

A propos de HOPSCOTCH Groupe HOPSCOTCH Groupe est le premier groupe de PR en France. HOPSCOTCH Groupe réinvente les 'Global PR', en mixant tous les métiers de la communication : influence, événement, activation, digitalisation, communication interne, affaires publiques.

Il est structuré autour d'agences portant son nom : Hopscotch (PR / Event / Travel / Corporate / rouge), Hopscotch Congrès, Hopscotch Luxe et d'agences spécialisées : heaven, Sagarmatha, Human to Human, Le Public Système PR, Le Public Système Cinéma, Capdel, U Pro.

HOPSCOTCH Groupe est présent à l'international avec les hubs continentaux multi-lingues à Dublin et Casablanca, et son association avec le réseau Sopexa (27 filiales, 55 pays).

Côté sur Euronext Paris (Code ISIN : HOP FR 00000 6527 8), le groupe compte aujourd'hui un effectif de 540 collaborateurs. Il a réalisé un chiffre d'affaires de 150 millions d'euros et une marge brute de 53,9 millions d'euros en 2015. Pour nous suivre : [www.hopscotchgroupe.com](http://www.hopscotchgroupe.com) et sur Twitter/Instagram @HOPSCOTCHgroupe

HOPSCOTCH GROUPE Historic



## FIMALAC - EUR

### FIMALAC : Bilan du contrat de liquidité au 31 décembre 2016

Thomson Reuters (03/01/2017)

Le mardi 3 janvier 2017

Bilan semestriel du contrat de liquidité FIMALAC contracté avec la société EXANE BNP PARIBAS

Au titre du contrat de liquidité confié par la société FIMALAC à EXANE BNP PARIBAS, en date de dénouement du 31 décembre 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

37 252 titres FIMALAC 1 268 346 EUR

Il est rappelé que lors du dernier bilan semestriel (30 juin 2016) les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

38 951 titres FIMALAC

1 095 124 EUR

FIMALAC Historic



## DBT - ENCRE DUBUIT - EUR

### Encres Dubuit : BILAN ANNUEL DU CONTRAT DE LIQUIDITE CONTRAT

Thomson Reuters (03/01/2017)

bilan annuel du contrat de liquidité contracté avec la société de bourse gilbertdupont

Au titre du contrat de liquidité confié par la société Encres Dubuit à la Société de Bourse Gilbert Dupont, à la date du 31 décembre 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- Nombre d'actions : 1 863

- Solde en espèces du compte de liquidité : 4 941,53 EUR

Il est rappelé que lors du bilan semestriel du 30 juin 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- Nombre d'actions : 1954

- Solde en espèces du compte de liquidité : 5 266,27 EUR

ENCRE DUBUIT Historic



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



## NAVIGATORS GROUP - USD

### Ryan Specialty Group Acquires Navigators' Nordic Agency Oper

Thomson Reuters (03/01/2017)

LONDON, Jan. 03, 2017 (GLOBE NEWSWIRE) -- The Navigators Group, Inc.(NASDAQ:NAVIG) ('Navigators') and Ryan Specialty Group, LLC ('RSG') announced today the acquisition by RSG of Navigators' insurance agency operations in Sweden and Denmark.

The transaction represents a 100% acquisition of Navigators' Sweden and Denmark corporations, NUAL AB and Navigators A/S, respectively. Navigators' local employees have agreed to continue their employment with RSG, with Sverker Edstrom continuing to lead the Stockholm operation and Thomas Harrild remaining responsible for the Copenhagen office. In assuming the operations, RSG, a leading distributor of specialty insurance products and services, will leverage its expertise to enhance the customer service available to local brokers and insureds.

Following the acquisition, the new RSG offices, renamed RSG Sweden and RSG Denmark, will partner with Navigators to continue to bring local customers management and professional liability products written on and backed by Navigators Lloyd's Syndicate 1221 paper, giving insureds the same financial strength and expert claims handling they have come to expect.

'This transaction supports Navigators' strategic focus on serving clients across continental Europe,' said Michael J. Casella, Navigators' President of International Insurance. 'Our partnership with RSG will enable us to more efficiently serve clients in these markets while still providing them with their innovative products and financial strength Navigators is known for.'

'Equally, this furthers RSG's European expansion plans,' said Michael D. Rice, Chairman of RSG Underwriting Managers, LLC, a subsidiary of RSG. 'We are very pleased to be able to further develop our strong relationship with Navigators with this transaction.'

The sale excludes Navigators' Nordic marine lines of business, which will continue to be managed out of Rotterdam.

About Navigators The Navigators Group, Inc. is an international specialty insurance holding company with insurance company operations and underwriting management companies, including operations at Lloyd's. Navigators has offices in the United States, the United Kingdom and Continental Europe, as well as a representative office in China.

About Ryan Specialty Group Ryan Specialty Group, LLC is an international holding company consisting of wholesale broker, R-T Specialty, LLC, underwriting manager, RSG Underwriting Managers, LLC, and insurance service provider, Ryan Direct Group Limited, each servicing a client base of brokers, agents and insurance carriers.

Contact Courtney Oldrin +1 203 905 6531 coldrin@navg.com

NAVIGATORS GROUP Historic



AZO - AUTOZONE - USD

**ALLDATA Signs Preferred Network Distribution Agreement with Thomson Reuters (03/01/2017)**

ALLDATA Expands Presence in the UK with a Preferred Distribution Agreement with Euro Car Parts to Support Strong Growth and Market Demand of Original OE Repair Diagnostic and Repair Information

COLOGNE, Germany, Jan. 03, 2017 (GLOBE NEWSWIRE) -- ALLDATA Europe GmbH, an affiliate of ALLDATA LLC., the leading provider of manufacturers' automotive repair information and solutions for the professional automotive service and repair industry, announced it has signed an agreement with Euro Car Parts (ECP) to distribute ALLDATA Repair® through the Euro Car Parts network of more than 100 business development managers.

The announcement comes as ALLDATA Europe is expanding its direct sales force in the United Kingdom. 'ALLDATA has shown that a direct sales model in combination with key industry partnerships is a unique approach to serving automotive repair and diagnostic garages,' said Kevin Culmo, General Manager and Managing Director, ALLDATA Europe GmbH and Group Vice President, ALLDATA LLC. 'We have seen a strong demand for a comprehensive source of information for servicing, diagnostics and repair throughout Europe. ALLDATA Repair® meets that need as the only provider of original unedited manufacturer repair information. We have an aggressive roadmap to continuously deliver new content, and alongside Euro Car Parts, we can ensure value and quality from the point a part is ordered until it is installed in a customer's vehicle.'

'As the UK's leading distributor of parts delivering more than 70,000 orders a day to independent garages, body shops and national account customers throughout the UK, it is our mission to deliver the highest level of customer service and quality to our customers,' said Martin Gray, Chief Executive Officer Euro Car Parts. 'Our relationship with ALLDATA allows us to deliver on this promise by providing the only source of original OE diagnostic and repair information available in ALLDATA Repair to our network of customers. This agreement allows us to provide a unique, valuable and differentiated solution to the UK automotive aftermarket that perfectly complements our recently launched Euro Academy technical support and training offer. There is simply no competitive offer in the market today.'

ALLDATA supports authorized and independent automotive repair garages, including large franchise workshops and automotive centers/fast fitters. Using ALLDATA Repair, automotive repair shops can be sure their repairs meet manufacturer standards, which assures customers they will receive quality service. This helps improve customer satisfaction and drives repeat business.

'We are pleased to see the strong interest in ALLDATA Repair across Europe and specifically in the UK. The agreement with Euro Car Parts solidifies our strategy of selling both direct to workshops and through leading resellers and distributors,' said Mitch Major, President of ALLDATA, LLC. 'The UK represents a strong automotive culture, and as the leading provider of original manufacturer information, we can fulfill our mission of helping garages improve accuracy, quality, productivity and ultimately profitability.'

ALLDATA is committed to providing unedited manufacturers' repair procedures in Europe and evolving ALLDATA Repair to meet customers' needs. Recently, ALLDATA announced a milestone of reaching 5,000 subscribers since launching in Europe in 2012. It also has a reseller network encompassing more than seven countries within a network of more than twenty partners throughout Europe.

ALLDATA Repair for the European market contains 22 brands with 430 models, more than 26 million pages, 23,000 engine combinations, and is available in five languages (English, Spanish, French, Italian and German). ALLDATA provides unedited manufacturer repair information, advanced searching capability, wiring diagrams, maintenance internal and service schedules and more within a single easy-to-use portal. ALLDATA is the industry standard, used by more than 400,000 technicians worldwide.

For more information about ALLDATA and ALLDATA Repair® please visit [www.alldataeurope.com](http://www.alldataeurope.com) or [www.alldata.com](http://www.alldata.com) or call +49-221-534107-0.

About ALLDATA ALLDATA, founded in 1986 with more than 100,000 automotive repair and collision shop subscribers, is the leading provider of manufacturers' service and repair information, shop management software and customer relations tools for the automotive repair and collision industries. Professional automotive repair shops across North America depend on ALLDATA for their automotive repair information needs and to purchase parts from more than 3,400 AutoZone Commercial program locations.

ALLDATA Repair® is the leading provider of comprehensive, factory-correct repair information for the automotive industry and it includes expert repair support in ALLDATA Community. ALLDATA Collision® is the single source of OEM collision repair information, delivering unedited and regularly updated information for structural repairs, mechanical and diagnostic information. The ALLDATA Mobile app, combined with a tablet, makes vehicle information and ALLDATA Repair available right at the vehicle to speed repairs. ALLDATA® Manage Online(TM) is a comprehensive shop management system that offers anytime, anywhere access to create quotes and invoices, electronically order parts, manage bays and technicians and track shop profitability. ALLDATA Tech-Assist provides one-on-one assistance by phone from ASE Certified Master Technicians to help diagnose and solve tough repairs. Visit [www.alldata.com](http://www.alldata.com) for more information.

About ALLDATA Europe GmbH ALLDATA Europe GmbH, based in Cologne, Germany, is an affiliate of ALLDATA LLC. Established in 2009, ALLDATA Europe GmbH provides automotive repair shops with complete and accurate original OE manufacturer repair data not previously available in Europe. In 2011, ALLDATA first introduced ALLDATA Repair for the European market, which is available in five languages and used by more than 5,000 customers in more than 20 countries. Visit [www.alldataeurope.com](http://www.alldataeurope.com) for more information.

About AutoZone (NYSE:AZO): ... (truncated) ...



### AB - AB SCIENCE PROMES - EUR

#### AB Science annonce que de nouvelles données précliniques dém

Thomson Reuters (03/01/2017)

Paris, 3 janvier 2017, 18h45

De nouvelles données précliniques démontrent que le masitinib a un effet protecteur inattendu sur les muscles et les nerfs dans la sclérose latérale amyotrophique (SLA)

AB Science SA (NYSE Euronext - FR0010557264 - AB), société pharmaceutique spécialisée dans la recherche, le développement et la commercialisation d'inhibiteurs de protéines kinases (IPK), annonce aujourd'hui que de nouvelles données précliniques démontrent que le masitinib a un effet protecteur inattendu sur les muscles et les nerfs dans la sclérose latérale amyotrophique (SLA), aussi connue sous le nom de maladie de Charcot. Ces nouvelles données ont été présentées lors du 27(ème) colloque international sur les maladies du motoneurone et de la SLA en décembre 2016 à Dublin, Irlande.

Ces nouvelles données s'ajoutent aux résultats précédemment publiés suivants :

\* Les données précliniques démontrant l'effet inhibiteur du masitinib sur les cellules gliales et son rôle dans la prolongation de la survie chez des rats SOD1(G93A) post-paralytiques. \* Les données cliniques issues de l'analyse intérimaire de l'étude de phase 2/3 montrant l'effet positif du masitinib sur le score fonctionnel ALSFRS-R (Functional Rating Scale de la Sclérose Latérale Amyotrophique), qui est un outil d'évaluation permettant de contrôler la progression du handicap chez les patients atteints de SLA et qui est un indicateur en étroite corrélation avec la qualité de vie et la survie des patients.

Le Professeur Luis Barbeito (Responsable du Laboratoire de Neurodégénérescence à l'Institut Pasteur de Montevideo, Uruguay) a fait une présentation lors du 27(ème) colloque international sur les maladies du motoneurone et de la SLA (Décembre 2016, Dublin, Irlande). Ce colloque est la plus grande conférence médicale et scientifique sur la SLA et constitue le premier événement au sein du programme de recherche dans la SLA, présentant les dernières avancées dans la recherche et les études cliniques. Le professeur Luis Barbeito a déclaré : « En plus des résultats que nous avons publiés récemment(1), nous avons acquis des données précliniques supplémentaires qui montrent les effets neuroprotecteurs du masitinib dans la SLA. Nous avons démontré l'effet neuroprotecteur du masitinib dans la SLA par sa capacité à réguler la neuroinflammation dans le système nerveux périphérique ainsi que dans le système nerveux central et à pénétrer la barrière hémato-encéphalique plus largement qu'on ne l'avait pensé. Dans l'ensemble, ces données apportent une justification pharmacologique robuste aux résultats positifs de l'analyse intérimaire de l'étude de phase 3 récemment publiés(2) ».

Les nouveaux résultats précliniques qui ont été présentés à la conférence sont présentés ci-dessous :

De nouvelles données montrent l'effet neuroprotecteur du masitinib sur le système nerveux périphérique chez des rats SOD1G93A (SLA) dans un modèle thérapeutique post-paralytique. Il a été observé que le masitinib génère un effet protecteur dans le nerf sciatique : \* Pour la première fois, une activation importante de CSF1 et IL-34 a été observée dans le nerf sciatique dégénératif \* Une infiltration importante de macrophages et une infiltration modérée de mastocytes a également été observée dans le nerf sciatique dégénératif \* Il a été observé que le masitinib retarde la dégénérescence de l'axone moteur dans le nerf sciatique \* Le masitinib réduit les modifications pathologiques du nerf sciatique, avec une forte diminution des infiltrats inflammatoires des macrophages exprimant CSF1R et des mastocytes exprimant c-Kit.

Il a été observé que le masitinib génère un effet protecteur sur la jonction neuromusculaire (JNM). C'est au niveau de la JNM que la fibre nerveuse est capable de transmettre un signal à la fibre musculaire, provoquant la contraction musculaire :

\* Il a été observé que le masitinib retarde la dénervation dans les muscles du squelette à contraction rapide \* Le masitinib réduit les modifications pathologiques dans la JNM, avec une diminution des cellules inflammatoires dans ces muscles.

Référence: 1. Trias E, et al. Post-paralysis tyrosine kinase inhibition with masitinib abrogates neuroinflammation and slows disease progression in inherited amyotrophic lateral sclerosis. Journal of Neuroinflammation, 2016; 13:177. doi:10.1186/s12974-016-0620-9. 2. Communiqué de presse AB Science du 4 avril 2016, détaillant les résultats de l'analyse intérimaire de l'étude de phase 3 (<http://www.ab-science.com/en/news>).

À propos de la sclérose latérale amyotrophique

La sclérose latérale amyotrophique est une maladie dégénérative rare qui entraîne une atrophie progressive et une paralysie des muscles volontaires. Il ya environ 50 000 personnes atteintes de SLA dans l'Union Européenne et les Etats-Unis, avec plus de 16 000 nouveaux cas déclarés chaque année en Europe et aux Etats-Unis. Près de 80 % des patients atteints de SLA meurent dans les 5 ans et 90% décèdent dans les 10 ans.

À propos du masitinib Le masitinib est un nouvel inhibiteur de tyrosine kinase, administré par voie orale, qui cible les mastocytes et les macrophages, cellules essentielles de l'immunité, par l'inhibition d'un nombre limité de kinases. En raison de son mode d'action unique, le masitinib peut être développé dans un grand nombre de pathologies, en oncologie, dans les maladies inflammatoires, et certaines maladies du système nerveux central. En oncologie, par son activité d'immunothérapie, le masitinib peut avoir un effet sur la survie, seul ou en association avec la chimiothérapie. Par son activité sur le mastocyte et les cellules microgliales et donc par son effet inhibiteur sur l'activation du processus inflammatoire, le masitinib peut avoir un effet sur les symptômes associés à certaines pathologies inflammatoires et du système nerveux central. ... (truncated) ...



### SPI - SPIR COMMUNICATION - EUR

#### Spir Communication: confirmation d'une cession.

Cercle Finance (03/01/2017)

(CercleFinance.com) - Spir Communication a confirmé ce mardi après Bourse la reprise effective de son pôle de diffusion d'imprimés publicitaires physiques et numériques par le trio d'investisseurs constitué d'Eric Paumier, de Frédéric Pons (propriétaires de Colis Privé) et de Guillaume Salabert (propriétaire de Cibléo, spécialiste de l'échantillonnage et de la diffusion de journaux).

Cette annonce fait suite à l'homologation le 12 décembre dernier par le Tribunal de commerce de Marseille (Bouches-du-Rhône) des accords portant sur la cession de son pôle de diffusion d'imprimés publicitaires, constitué des sociétés Adrexo (également editrice du site et de l'application Promodéclic), Advertising Productions, Advertising Services, et de la société CIP, filiale qui centralise les fonctions support du groupe.

La participation résiduelle de 39% détenue dans le capital de la société Car&Boat Media, laquelle opère le portail de petites annonces LaCentrale.fr, a été préalablement cédée au groupe Axel Springer le 28 décembre dernier dans le cadre des opérations de restructuration susvisées.

Comme annoncé précédemment, Spir Communication se recentre ainsi sur les activités d'annonces immobilières organisées aujourd'hui autour de la marque Logic-Immo.com.



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



TCH - TECHNICOLOR - EUR

**TECHNICOLOR DÉPLOIE LE PREMIER DÉCODEUR ANDROID TV POUR AIRTV** Thomson Reuters (03/01/2017)  
PRESS RELEASE

Technicolor Déploie LE PREMIER DÉCODEUR ANDROID TV POUR AIRTV

Le décodeur AirTV Player offre une expérience intégrée sur l'ensemble des services de streaming et des chaînes de télévision en direct.

Paris (France), 03 janvier 2017 - Technicolor (Euronext Paris : TCH; OTCQX:TCLRY), leader mondial dans les technologies destinées aux médias et à l'audiovisuel, a annoncé aujourd'hui au Consumer Electronic Show 2017 de Las Vegas, avoir été choisi par AirTV L.L.C. pour construire la box AirTV Player, un décodeur Android TV pour la diffusion en streaming. Le boîtier AirTV Player offre des capacités Wi-Fi avancées et la possibilité d'intégrer les chaînes de télévision locales gratuites (OTA) aux services de streaming les plus populaires. AirTV Player est désormais disponible sur AirTV.net.

Le décodeur AirTV Player, lorsqu'il est utilisé avec l'adaptateur AirTV et une antenne OTA, offre aux téléspectateurs une expérience intégrée de l'ensemble des émissions diffusées en streaming et par vidéo à la demande (VoD), tout en fournissant l'accès aux chaînes de télévision OTA.

« Technicolor fabrique chaque année plus de 30 millions de terminaux domestiques vidéo. Nous avons plus de quatre ans d'expérience dans l'intégration de la technologie Android pour les terminaux domestiques connectés », a déclaré Luis Martinez-Amago, président de la division Connected Home North America de Technicolor. « AirTV offre la possibilité aux consommateurs de regarder les émissions en streaming et les chaînes OTA sans changer de mode de réception tout en utilisant l'interface Sling TV pour une expérience simplifiée. »

Les consommateurs peuvent accéder à la plateforme vidéo Sling TV OTT avec plus de 2000 jeux et applications dans Google Play Store. Le boîtier offre une véritable expérience télévisuelle avec une disponibilité immédiate des contenus.

« Les consommateurs découvrent de nouvelles façons de se divertir à l'écran et nous lançons AirTV pour offrir une expérience simplifiée », a déclaré Mitch Weinraub, directeur du développement produit d'AirTV. « Technicolor a livré un superbe décodeur Android TV 4K pour la diffusion en streaming qui unifie l'expérience TV sur l'ensemble des services en direct et à la demande, avec accès à des milliers de contenus de divertissement dans le Google Play Store. »

Le décodeur AirTV Player - développé par Technicolor - est le premier produit d'AirTV L.L.C.

###

A propos de Technicolor

Technicolor, leader technologique mondial dans le secteur du Media & Entertainment, est à la pointe de l'innovation numérique. Grâce à nos laboratoires de recherche et d'innovation de premier plan, nous occupons des positions clés sur le marché au travers de la fourniture de services vidéo avancés pour les créateurs et les distributeurs de contenu. Nous bénéficions également d'un riche portefeuille de propriété intellectuelle, centré sur les technologies de l'image et du son. Notre engagement : soutenir le développement de nouvelles expériences passionnantes pour les consommateurs au cinéma, à la maison, ou en mobilité.

www.technicolor.com - Suivez-nous : @Technicolor - linkedin.com/company/technicolor

Les actions Technicolor sont enregistrées sur NYSE Euronext Paris (TCH) et sont négociables aux Etats-Unis sur le marché OTCQX (TCLRY).

Relations Presse

Emilie Megel : +33 1 41 86 61 48

emilie.megel@technicolor.com

Relations Investisseurs

Emilie Megel : +33 1 41 86 61 48

emilie.megel@technicolor.com

Relations Actionnaires

0 800 007 167

shareholder@technicolor.com



ALVIV - VISIATIV - EUR

**Visiativ: finalisation d'une acquisition.**

Cercle Finance (03/01/2017)

(CercleFinance.com) - Visiativ a annoncé ce mardi après séance la finalisation du rachat de Solo Solution. Détenu intégralement, cette société sera consolidée à partir du 1er janvier 2017.

Editeur de solutions CRM commercialisées sous la marque Aquarelle, Solo Solution compte 30 collaborateurs et un portefeuille de plus de 300 clients, en particulier dans le secteur du retail. Très rentable, le groupe a généré un chiffre d'affaires de 3,5 millions d'euros en 2015.

Sa solution baptisée 'Aquarelle' complète l'offre de Visiativ dans la relation-clients et l'animation commerciale des entreprises.

Fondateur de Solo Solutions, qu'il dirige depuis 20 ans, Pierre Dessagne continuera de diriger l'entreprise pour réussir la transition et mettre en place les synergies avec le groupe Visiativ.



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



<p><b>BASTIDE LE CONFORT Historic</b></p>	<p><b>BLC - BASTIDE LE CONFORT - EUR</b></p> <p><b>Bastide: finalisation de 4 acquisitions en France.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Le Groupe annonce la concrétisation de 4 opérations de croissance externe en France, l'une en stomathérapie-urologie, les trois autres dans le domaine des prestations de services en Assistance Respiratoire.</p> <p>Le Groupe a acquis 100% du capital de la société ATS, située dans la région Auvergne-Rhône Alpes et spécialisée en Assistance Respiratoire.</p> <p>Bastide annonce également l'acquisition de 100% de la société Air+ Santé (Occitanie).</p> <p>Bastide annonce également l'acquisition de 95% du capital de la société Bordo2 Médical.</p> <p>Le Groupe a finalisé d'autre part en décembre le rachat de 100% du capital de la société Medsoft spécialisée dans la vente de solutions et de services en stomathérapie-urologie.</p> <p>Les sociétés acquises apporteront un chiffre d'affaires cumulé de près de 8 ME en année pleine.</p>
<p><b>YMAGIS Historic</b></p>	<p><b>MAGIS - YMAGIS - EUR</b></p> <p><b>Ymagis: arrivée d'un nouveau directeur financier.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Ymagis a annoncé ce mardi soir l'accession de Rémi Gérard au poste de directeur financier, suite au départ de Pierre Flamant fin février.</p> <p>Diplômé de l'ESSEC, Rémi Gérard rejoindra le spécialiste européen des technologies numériques pour l'industrie du cinéma le 9 janvier prochain. Il a débuté sa carrière au sein du cabinet Arthur Andersen à Paris et à Londres puis a travaillé au sein de plusieurs directions financières.</p> <p>Fort de plus de 20 années d'expérience, au sein de directions financières de grands groupes comme Bolloré ou de sociétés technologiques en LBO comme CMO Software et Ipanema Technologies, Rémi Gérard a acquis une solide expérience en gestion des cashflows ainsi qu'en pilotage de la croissance et conduite du changement.</p>
<p><b>SOCIETE GENERALE (FR) Historic</b></p>	<p><b>GLE - SOCIETE GENERALE (FR) - EUR</b></p> <p><b>COMMUNIQUE ETABLISSANT LE BILAN SEMESTRIEL DU CONTRAT DE LIQ</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (03/01/2017)</b></span></p> <p>Paris-La Défense, le 3 janvier 2017</p> <p>Communiqué établissant le bilan semestriel du contrat de liquidité de SOCIETEGENERALE</p> <p>Au titre du contrat de liquidité confié par la Société Générale à Rothschild &amp; Cie Banque, à la date du 31 décembre 2016, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité : * 0 titre * 51 483 250,00 EUR</p> <p>Il est rappelé qu'au 30 juin 2016, les moyens suivants figuraient au compte deliquidité : * 0 titre * 51 058 863,00 EUR</p>
<p><b>TRIGANO Historic</b></p>	<p><b>TRI - TRIGANO - EUR</b></p> <p><b>Trigano: acquisition d'Auto-Sleepers Investments.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Trigano annonce l'acquisition de la société Auto-Sleepers Investments Ltd (ASI), fabricant et distributeur de véhicules de loisirs au Royaume-Uni. Trigano était actionnaire minoritaire de la société.</p> <p>La société a développé la fabrication de camping-cars commercialisés sous la marque Auto-Sleepers qui est donc l'une des plus anciennes marques européennes.</p> <p>ASI exerce aussi depuis plusieurs années une activité de distribution de camping-cars et de caravanes qui, sous l'enseigne Marquis, est devenue le 1er réseau de ventes de véhicules de loisirs au Royaume-Uni.</p> <p>Auto-Sleepers a réalisé en 2016 un chiffre d'affaires de 121 M£.</p> <p>' Cette acquisition devrait engendrer de nombreuses synergies (achats, industrielles et commerciales) ' indique le groupe.</p>
<p><b>FOCUS HOME INT Historic</b></p>	<p><b>ALFOC - FOCUS HOME INT - EUR</b></p> <p><b>Focus Home Interactive SA : Bilan annuel du contrat de liqui</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (03/01/2017)</b></span></p> <p>bilan annuel du contrat de liquidité contracte avec la société de bourse gilbertdupont</p> <p>Au titre du contrat de liquidité confié par la société FOCUS HOME INTERACTIVE à la Société de Bourse Gilbert Dupont, à la date du 31 décembre 2016, les moyenssuivants figuraient au compte de liquidité :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nombre d'actions : 4 058</li> <li>- Solde en espèces du compte de liquidité : 206 809,45 EUR</li> </ul> <p>Il est rappelé que lors du bilan semestriel du 30 juin 2016, les moyens suivantsfiguraient au compte de liquidité :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nombre d'actions : 4 053</li> <li>- Solde en espèces du compte de liquidité : 237 312,38 EUR</li> </ul>
<p><b>GROUPE IRD Historic</b></p>	<p><b>IRD - GROUPE IRD - EUR</b></p> <p><b>GROUPE IRD :Bilan Annuel du CONTRAT DE Liquidité au 31/12/20</b> <span style="float: right;"><b>Thomson Reuters (03/01/2017)</b></span></p> <p>bilan annuel du contrat de liquidité contracte avec la société de bourse gilbertdupont</p> <p>Au titre du contrat de liquidité confié par la société GROUPE IRD à la Sociétéde Bourse Gilbert Dupont, à la date du 31 décembre 2016, les moyens suivantsfiguraient au compte de liquidité :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nombre d'actions : 13 287</li> <li>- Solde en espèces du compte de liquidité : 430 879,94 EUR</li> </ul> <p>Il est rappelé que lors du bilan semestriel du 30 juin 2016, les moyens suivantsfiguraient au compte de liquidité :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nombre d'actions : 27094</li> <li>- Solde en espèces du compte de liquidité : 222 064,45 EUR</li> </ul>



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



## MC - LVMH - EUR

### LVMH : DECLARATION DES TRANSACTIONS SUR ACTIONS PROPRES

Thomson Reuters (03/01/2017)

La déclaration des transactions sur actions propres réalisées du 27 au 30 décembre 2016 a été adressée à l'Autorité des Marchés Financiers le 3 janvier 2017. Ce document est tenu à la disposition du public dans les conditions prévues par la réglementation en vigueur et peut être consulté dans la rubrique « information réglementée » du site internet de la Société ([www.lvmh.fr](http://www.lvmh.fr)).

Fait à Paris, le 3 janvier 2017



## OR - L'OREAL (FR) - EUR

### L'OREAL : Disclosure of total number of voting rights and nu

Thomson Reuters (03/01/2017)

Société anonyme au capital de 112 182 708 EUR Siège social : 14, rue Royale, 75008 Paris 632 012 100 R.C.S. Paris

Disclosure of total number of voting rights and number of shares in the capital at November 30(th), 2016

Pursuant to article L-233-8 II of the French 'Code de Commerce' and 223-16 of the AMF's General Regulations:

+-----+-----+

Total number of shares	561,625,855	+-----+-----+	Number of real voting rights
(excluding treasury shares)	559,868,510	+-----+-----+	Theoretical number of voting rights
561,625,855			

(including treasury shares\*) +-----+-----+

(\* pursuant to article 223-11 of the AMF's General Regulations

Since its creation by a chemist, a century ago, L'Oréal is concentrated on one unique area of expertise, cosmetics. With a turnover of euros 25.26 billion in 2015, the group focuses its activities on 32 global and culturally diverse brands distributed in every distribution channel: -L'Oréal Professionnel, Matrix, Kérastase, Redken, Decléor, Carita in hairdressing salons. -L'Oréal Paris, Maybelline, Garnier, Dark and Lovely, Essie, MG, NYX Professional Makeup in mass market. -Vichy, La Roche Posay, Roger & Gallet, and SkinCeuticals in pharmacies and drugstores. -Lancôme, Helena Rubinstein, Biotherm, Shu Uemura, Kieh'l's, Giorgio Armani, Cacharel, Ralph Lauren, Diesel, Viktor & Rolf, Clarisonic, Urban Decay, Yue-Sai and YSL in perfumeries and department stores. -The Body Shop in its own stores.

Research and innovation are at the core of L'Oréal's strategy. The Group has developed more than 120 new molecules over a period of 40 years. Research teams design new products in all areas of cosmetics: hair color, hair care, skincare, make-up and perfumes.

#### CONTACTS AT L'ORÉAL

Individual shareholders and market authorities Mr. Jean Régis CAROF Phone: 01.47.56.83.02 [jean-regis.carof@loreal.com](mailto:jean-regis.carof@loreal.com)

Financial analysts and institutional investors Mrs. Françoise LAUVIN Phone: +33.(0)1.47.56.86.82 [francoise.lauvin@loreal.com](mailto:francoise.lauvin@loreal.com)

For more information, please contact your bank, broker or financial institution (I.S.I.N. code: FR0000120321), and consult your usual newspapers, the Internet site for shareholders and investors, [www.loreal-finance.com](http://www.loreal-finance.com) or the L'Oréal Finance app, alternatively, call +33 1 40 14 80 50. This document does not constitute an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, L'Oréal shares. If you wish to obtain more comprehensive information about L'Oréal, please refer to the public documents registered in France with the Autorités des Marchés Financiers [which are also available in English on our Internet site: [www.loreal-finance.com](http://www.loreal-finance.com)]. This document may contain some forward-looking statements. Although the Company considers that these statements are based on reasonable hypotheses at the date of publication of this release, they are by their nature subject to risks and uncertainties which could cause actual results to differ materially from those indicated or projected in these statements.'



## UG - PEUGEOT SA - EUR

### Peugeot: hausse des volumes de +4% en 2016.

Cercle Finance (03/01/2017)

(CercleFinance.com) - Les volumes de Peugeot sont en progression de plus de 14 600 véhicules en 2016 (+4%) dans un marché français VP + VU en hausse de 5,6%. Ces volumes sont quasi stables par rapport à l'année 2015. La part de marché s'inscrit à 16,6 %.

Sur le marché VP en hausse de 5,1 %, Peugeot affiche une part de marché de 16,7 %.

En 2016, trois véhicules Peugeot sont dans le top cinq des voitures particulières les plus vendues en France : la Peugeot 208, véhicule le plus vendu à particuliers sur le dernier trimestre 2016, occupe la 2ème place avec une part de marché de 4,9 %. Les Peugeot 308 et Peugeot 2008 conservent respectivement leur 3ème et 5ème place avec une pénétration de 3,7 % et 3,3%.

La nouvelle Peugeot 3008 s'est installée en tête de son segment dès son lancement le 14 octobre 2016. Les objectifs sur ce véhicule sont dépassés tant en volume avec plus de 28 500 commandes enregistrées à fin décembre 2016.



## AC - ACCOR (FR) - EUR

### Accor: grimpe sur des propos de brokers positifs.

Cercle Finance (03/01/2017)

(CercleFinance.com) - Accor avance de 2,4% et figure ainsi dans le haut du CAC40 à Paris, à la faveur d'une note de Bryan Garnier qui en fait sa valeur préférée du secteur hôtelier avec une recommandation 'achat' et une valeur intrinsèque ('fair value') de 42 euros.

Le broker estime que les comptes attendus dans le secteur au premier semestre 2017 ne devraient pas receler de surprise majeure, mais il souligne qu'Accor fera le point, à l'occasion de sa présentation annuelle le 22 février, sur l'exécution du plan stratégique 'Booster'.

Le groupe devrait alors évoquer le projet de cession de 50 à 80% du pôle foncier HotelInvest, ce qui pourrait générer, selon Bryan Garnier, trois milliards de retour de cash aux actionnaires, soit environ dix euros par action.

L'intermédiaire financier ajoute que 'la consolidation du secteur hôtelier continuera de jouer le rôle de catalyseur qui était déjà le sien en 2016' et cite notamment l'intérêt des groupes chinois pour leurs concurrents occidentaux.

### GTO - GEMALTO N.V. - EUR

#### AT&T renforce son offre dans l'Internet des objets (IoT) grâ

Thomson Reuters (03/01/2017)

Amsterdam, le 3 janvier 2017 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), leader mondial de la sécurité numérique, fournit à AT&T une solution de gestion des abonnements à distance. Les clients de l'opérateur pourront ainsi déployer de nouvelles applications dans l'IoT très sécurisées aux États-Unis et dans le monde entier.

La solution de gestion des abonnements LinQUS On-Demand Connectivity (ODC) et les cartes SIM intégrées (eSIM) conformes à la norme GSMA M2M 3.1 simplifieront la logistique inhérente à la fourniture de services mobiles pour les entreprises ayant besoin d'une connectivité mobile mondiale en vue d'applications dans l'IoT. Ce sera également l'occasion de fournir un meilleur support tout au long du cycle de vie des abonnements.

Selon Gartner, le cabinet d'études sur les technologies de l'information, l'écosystème de l'IoT connaît un très fort développement, avec 6,4 milliards d'objets connectés en 2016. Il en comptera 20,8 milliards d'ici à 2020. Les solutions ODC et eSIM de Gemalto conformes à la norme GSMA sont des leviers incontournables pour les opérateurs mobiles, les fournisseurs de services et les équipementiers du monde entier. Ils pourront ainsi accélérer la connexion de nouveaux terminaux et le déploiement de nouveaux services, parallèlement à une réduction des coûts, une hausse de leur chiffre d'affaires et une amélioration de la sécurité pour les entreprises qui optent pour des solutions IoT.

« AT&T est un chef de file du secteur de l'Internet des objets avec plus de 30 millions de terminaux connectés sur notre réseau au troisième trimestre de 2016. Dans le même temps, nous élargissons notre offre de services connectés afin d'y inclure des solutions de télématique automobile, d'infodivertissement et de sécurité intelligente », commente Chris Penrose, Président des solutions IoT d'AT&T. « La plate-forme On-Demand Connectivity et les eSIM de Gemalto sont des solutions idéales pour accompagner AT&T dans sa croissance dynamique, au fur et à mesure de notre évolution qui nous fait passer du statut d'opérateur mobile à celui de prestataire de services de mobilité. »

« L'automatisation industrielle, la domotique et les applications automobiles sont des vecteurs majeurs qui stimulent la croissance de l'IoT », commente Rodrigo Serna, Président de la région Amériques de Gemalto. « À ce jour, Gemalto a déployé plus d'une vingtaine de solutions On-Demand Connectivity et mis à exécution pas moins de 300 déploiements OTA (over-the-air) dans le monde. Nous possédons par ailleurs le portefeuille le plus large de solutions et de services M2M et IoT. Les opérateurs peuvent à présent fournir davantage de services IoT et les faire évoluer plus rapidement grâce à cette nouvelle plate-forme, qui fait partie de notre réseau qui en compte des centaines d'autres à travers le monde. »

À propos de Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) est le leader mondial de la sécurité numérique, avec un chiffre d'affaires 2015 de 3,1 milliards d'euros et des clients dans plus de 180 pays. Nous apportons la confiance dans un monde de plus en plus interconnecté.

Nos technologies et services permettent aux entreprises et aux gouvernements d'authentifier les identités mais également de protéger les données afin qu'elles restent en sécurité et assurent des services dans les appareils personnels, les objets connectés, le cloud et sur les réseaux.

Les solutions de Gemalto sont au cœur de la vie moderne, du paiement à la sécurité de l'entreprise en passant par l'Internet des objets. Nous authentifions les personnes, les transactions ainsi que les objets, chiffons les données et créons de la valeur pour les logiciels - permettant ainsi à nos clients d'offrir des services numériques sécurisés à des milliards de personnes et d'objets.

Présent dans 49 pays, Gemalto emploie plus de 14 000 personnes travaillant depuis 118 bureaux, 45 centres de personnalisation et de données et 27 pôles de Recherche et de Développement logiciel.

Pour plus d'informations, visitez notre site [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com) ou suivez @gemalto sur Twitter.

Relations presse de Gemalto :

Philippe Benitez                      Peggy Edoire                      Vivian Liang Amérique du Nord                      Europe et CEI Grande Chine +1  
512 257 3869                      +33 4 42 36 45 40                      +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com

Ernesto Haikewitsch                      Kristel Teyras                      Shintaro Suzuki Amérique latine                      Moyen-Orient et Afrique Asie-  
Pacifique +55 11 5105 9220                      +33 1 55 01 57 89                      +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com

kristel.teyras@gemalto.com                      shintaro.suzuki@gemalto.com

Le texte de ce communiqué, issu d'une traduction, ne doit en aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine, l'anglais, qui prévaut donc en cas de divergence avec la traduction.



### ENGI - ENGIE - EUR

#### Engie: renforce son partenariat avec Crédit Agricole.

Cercle Finance (03/01/2017)

(CercleFinance.com) - Engie renforce son partenariat avec Crédit Agricole Assurances en intégrant dans leur société commune FEIH la capacité éolienne de Maïa Eolis acquise en mai dernier.

Les parcs éoliens exploités par Maïa Eolis - représentant une capacité installée totale de 267 MW - sont cédés à FEIH, société commune fondée par ENGIE et Crédit Agricole Assurances.

« Depuis sa création en 2013, ce partenariat a permis à Engie de réduire son endettement net d'environ 400 millions d'euros et de continuer à se développer dans l'éolien tout en limitant les capitaux investis. Cette société commune exploite désormais 810 MW de capacités installées d'éolien terrestre en France » indique le groupe.

« Cette transaction renforce le partenariat stratégique ambitieux de long terme initié en 2013 entre ENGIE et Crédit Agricole Assurances, dont l'objectif est de faire croître notre portefeuille commun d'actifs éoliens en cohérence avec les ambitions d'ENGIE de doubler ses capacités dans l'éolien en France d'ici 5 ans », déclare Gwenaëlle Huet, Directrice générale de la Business Unit 'France Renouvelables' chez Engie.

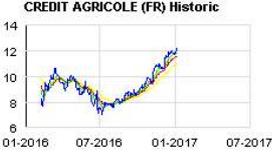
« Grâce à ce partenariat, Crédit Agricole Assurances renforce sa présence sur le marché des infrastructures et des énergies renouvelables, secteur dans lequel notre groupe joue un rôle d'investisseur important en France et au niveau européen » déclare Jean-Jacques Duchamp, Directeur général adjoint de Crédit Agricole Assurances.



# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017



 <p>GENERAL ELECTRIC (US) Historic</p>	<p><b>GE - GENERAL ELECTRIC (US) - USD</b></p> <p><b>GE: alliance stratégique renouvelée avec APR Energy.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - APR Energy et GE déclarent avoir renouvelé leur alliance stratégique, qui fait du premier le prestataire de location exclusif des turbines à gaz mobiles GE de moins de 50 MW.</p> <p>Dans le cadre de cet accord, APR Energy va acquérir de nouvelles turbines mobiles GE TM2500+ de génération 8, en lien avec ses mesures d'amélioration et de standardisation de sa flotte.</p> <p>L'alliance originelle entre les deux groupes a été conclue en octobre 2013. Ce renouvellement assure en particulier que le conglomérat américain continuera d'apporter du soutien aux clients actuels et futurs d'APR Energy.</p>
 <p>SGS SURVEILLANCE N Historic</p>	<p><b>E:SGSN - SGS SURVEILLANCE N - CHF</b></p> <p><b>SGS: petite acquisition et rachat d'actions.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - SGS, le grand nom suisse de la certification qui compte au nombre des concurrents de Bureau Veritas, a acquis la société marocaine Laboratoire LCA. Le montant de l'opération n'a pas été précisé. Par ailleurs, le programme de rachat d'actions a maintenant été exécuté.</p> <p>Fondé en 2004, Laboratoire LCA est spécialisé dans les services d'analyses destinés notamment au secteur agricole. Son effectif est de 18 personnes et en 2016, son chiffre d'affaires devrait être de l'ordre de sept millions de dirhams marocains (un peu plus de 600.000 euros).</p> <p>Le directeur général de SGS, Frankie Ng, estime cette acquisition complémentaire à celle de Laagrira, annoncée le 21 décembre dernier dans ce même pays, et d'une taille équivalente.</p> <p>Par ailleurs, le groupe a mené à son terme le programme de rachat d'actions annoncé fin janvier 2015. Dans ce cadre, SGS a racheté 3,08% de son propre capital moyennant 458,3 millions de francs, soit un cours d'achat moyen de 1.903,3 francs par titre. Près de 80% de ces titres ont vocation à être annulés. Une autorisation en ce sens sera demandée aux actionnaires lors de la prochaine AG.</p>
 <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p>	<p><b>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</b></p> <p><b>Crédit Agricole: renforce son partenariat avec Engie.</b> <span style="float: right;"><b>Cercle Finance (03/01/2017)</b></span></p> <p>(CercleFinance.com) - Engie renforce son partenariat avec Crédit Agricole Assurances en intégrant dans leur société commune FEIH la capacité éolienne de Maïa Eolis acquise en mai dernier.</p> <p>Les parcs éoliens exploités par Maïa Eolis - représentant une capacité installée totale de 267 MW - sont cédés à FEIH, société commune fondée par ENGIE et Crédit Agricole Assurances.</p> <p>' Depuis sa création en 2013, ce partenariat a permis à Engie de réduire son endettement net d'environ 400 millions d'euros et de continuer à se développer dans l'éolien tout en limitant les capitaux investis. Cette société commune exploite désormais 810 MW de capacités installées d'éolien terrestre en France ' indique le groupe.</p> <p>' Cette transaction renforce le partenariat stratégique ambitieux de long terme initié en 2013 entre ENGIE et Crédit Agricole Assurances, dont l'objectif est de faire croître notre portefeuille commun d'actifs éoliens en cohérence avec les ambitions d'ENGIE de doubler ses capacités dans l'éolien en France d'ici 5 ans ', déclare Gwenaëlle Huet, Directrice générale de la Business Unit ' France Renouvelables ' chez Engie.</p> <p>' Grâce à ce partenariat, Crédit Agricole Assurances renforce sa présence sur le marché des infrastructures et des énergies renouvelables, secteur dans lequel notre groupe joue un rôle d'investisseur important en France et au niveau européen ' déclare Jean-Jacques Duchamp, Directeur général adjoint de Crédit Agricole Assurances.</p>

# Leleux Press Review

Wednesday 4/1/2017

GTO - GEMALTO N.V. - EUR

## AT&T strengthens Internet of Things (IoT) offerings with Gem

Thomson Reuters (03/01/2017)

Amsterdam, January 3, 2017 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), the world leader in digital security, is supplying AT&T with a remote subscription management solution that will help enable its customers to deploy new and highly secure IoT applications in the U.S. and globally.

Gemalto's LinqUS On-Demand Connectivity (ODC) subscription management solution and GSMA M2M 3.1 compliant Embedded SIMs (eSIMs) will simplify the logistics of providing mobile services for Enterprises requiring global mobile connectivity for IoT applications and provide improved life cycle support for their subscriptions.

Gartner, the information technology research firm, reports the IoT ecosystem is growing massively, with 6.4 billion objects to be connected in 2016 and 20.8 billion connected by 2020. Gemalto's GSMA-compliant ODC and eSIM solutions are key enablers for global mobile operators, service providers, and OEMs to accelerate new device onboarding and service rollouts while reducing costs, increasing revenue and security for businesses adopting IoT solutions.

'AT&T is an industry leader in the Internet of Things with more than 30 million connected devices on our network as of the third quarter of 2016. At the same time we are expanding our offering of connected services to include automotive telematics, infotainment, and smart safety solutions,' said Chris Penrose, President, Internet of Things Solutions, AT&T. 'Gemalto's On-Demand Connectivity and eSIM platform are ideal solutions to help AT&T sustain dynamic growth as we shift from mobile operator to mobility service provider.'

'Industrial, home automation, and automotive applications are significant drivers for IoT growth,' said Rodrigo Serna, President, Gemalto Americas. 'Today, Gemalto has deployed more than 20 On-Demand Connectivity solutions, and has executed at least 300 over-the-air (OTA) deployments around the globe. We also have the largest portfolio of M2M and IoT solutions and services. Now operators can provide more IoT services and scale them more quickly with this new platform, which is part of our network of hundreds more around the world.'

### About Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is the global leader in digital security, with 2015 annual revenues of EUR 3.1 billion and customers in over 180 countries. We bring trust to an increasingly connected world.

Our technologies and services enable businesses and governments to authenticate identities and protect data so they stay safe and enable services in personal devices, connected objects, the cloud and in between.

Gemalto's solutions are at the heart of modern life, from payment to enterprise security and the internet of things. We authenticate people, transactions and objects, encrypt data and create value for software - enabling our clients to deliver secure digital services for billions of individuals and things.

Our 14,000+ employees operate out of 118 offices, 45 personalization and data centers, and 27 research and software development centers located in 49 countries.

For more information visit [www.gemalto.com](http://www.gemalto.com) or follow @gemalto on Twitter.

### Gemalto media contacts:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang North America +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europe & CIS Greater China +1
--	---	--	----------------------------------

Ernesto Haikewitsch Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89	Shintaro Suzuki Latin America +65 6317 82 shintaro.suzuki@gemalto.com	Middle East & Africa Asia
---	-------------------------------------	--	------------------------------



Responsible Editor: Olivier Leleux - Visit our Web site : <http://www.leleux.be> - Customer information: 0800/25511.