

Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3502,93</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">10</td> <td>Losers</td> <td align="center">10</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>49,83 ▲</td> <td>+3,58%</td> <td>ENGIE</td> <td>13,88 ▼</td> <td>-1,20%</td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>72,87 ▲</td> <td>+1,20%</td> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>10,83 ▼</td> <td>-0,91%</td> </tr> <tr> <td>UMICORE (BE)</td> <td>52,61 ▲</td> <td>+0,99%</td> <td>GBL (BE)</td> <td>76,87 ▼</td> <td>-0,67%</td> </tr> </table>	Last Price	3502,93	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	10	Losers	10			GALAPAGOS	49,83 ▲	+3,58%	ENGIE	13,88 ▼	-1,20%	UCB (BE)	72,87 ▲	+1,20%	ING GROEP N.V.	10,83 ▼	-0,91%	UMICORE (BE)	52,61 ▲	+0,99%	GBL (BE)	76,87 ▼	-0,67%
Last Price	3502,93	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	10	Losers	10																												
GALAPAGOS	49,83 ▲	+3,58%	ENGIE	13,88 ▼	-1,20%																										
UCB (BE)	72,87 ▲	+1,20%	ING GROEP N.V.	10,83 ▼	-0,91%																										
UMICORE (BE)	52,61 ▲	+0,99%	GBL (BE)	76,87 ▼	-0,67%																										
<p>CAC Intraday</p>	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4370,26</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">12</td> <td>Losers</td> <td align="center">28</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AIR LIQUIDE (FR)</td> <td>97,90 ▲</td> <td>+1,32%</td> <td>LVMH</td> <td>147,40 ▼</td> <td>-2,25%</td> </tr> <tr> <td>VALEO</td> <td>49,40 ▲</td> <td>+1,03%</td> <td>RENAULT SA</td> <td>70,90 ▼</td> <td>-1,55%</td> </tr> <tr> <td>SOLVAY (BE)</td> <td>98,37 ▲</td> <td>+0,98%</td> <td>AIRBUS GROUP</td> <td>53,06 ▼</td> <td>-1,41%</td> </tr> </table>	Last Price	4370,26	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	12	Losers	28			AIR LIQUIDE (FR)	97,90 ▲	+1,32%	LVMH	147,40 ▼	-2,25%	VALEO	49,40 ▲	+1,03%	RENAULT SA	70,90 ▼	-1,55%	SOLVAY (BE)	98,37 ▲	+0,98%	AIRBUS GROUP	53,06 ▼	-1,41%
Last Price	4370,26	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	12	Losers	28																												
AIR LIQUIDE (FR)	97,90 ▲	+1,32%	LVMH	147,40 ▼	-2,25%																										
VALEO	49,40 ▲	+1,03%	RENAULT SA	70,90 ▼	-1,55%																										
SOLVAY (BE)	98,37 ▲	+0,98%	AIRBUS GROUP	53,06 ▼	-1,41%																										
<p>AEX Intraday</p>	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>441,03</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">9</td> <td>Losers</td> <td align="center">16</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>49,83 ▲</td> <td>+3,58%</td> <td>ALTICE</td> <td>14,99 ▼</td> <td>-2,44%</td> </tr> <tr> <td>KONINKLIJKE PHILIPS</td> <td>25,44 ▲</td> <td>+0,77%</td> <td>AEGON NV (NL)</td> <td>3,36 ▼</td> <td>-1,69%</td> </tr> <tr> <td>VOPAK</td> <td>44,69 ▲</td> <td>+0,41%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>4,98 ▼</td> <td>-1,34%</td> </tr> </table>	Last Price	441,03	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	9	Losers	16			GALAPAGOS	49,83 ▲	+3,58%	ALTICE	14,99 ▼	-2,44%	KONINKLIJKE PHILIPS	25,44 ▲	+0,77%	AEGON NV (NL)	3,36 ▼	-1,69%	VOPAK	44,69 ▲	+0,41%	ARCELORMITTAL (NL)	4,98 ▼	-1,34%
Last Price	441,03	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	9	Losers	16																												
GALAPAGOS	49,83 ▲	+3,58%	ALTICE	14,99 ▼	-2,44%																										
KONINKLIJKE PHILIPS	25,44 ▲	+0,77%	AEGON NV (NL)	3,36 ▼	-1,69%																										
VOPAK	44,69 ▲	+0,41%	ARCELORMITTAL (NL)	4,98 ▼	-1,34%																										
<p>DAX Intraday</p>	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10378,40</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">18</td> <td>Losers</td> <td align="center">12</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>14,73 ▲</td> <td>+1,51%</td> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>10,74 ▼</td> <td>-2,05%</td> </tr> <tr> <td>HEIDELBERGER ZEMENT</td> <td>79,31 ▲</td> <td>+0,96%</td> <td>E.ON AG</td> <td>6,65 ▼</td> <td>-1,43%</td> </tr> <tr> <td>BEIERSDORF (DE)</td> <td>82,41 ▲</td> <td>+0,83%</td> <td>LINDE (DE)</td> <td>143,00 ▼</td> <td>-1,27%</td> </tr> </table>	Last Price	10378,40	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	18	Losers	12			RWE AG ST O.N. (DE)	14,73 ▲	+1,51%	LUFTHANSA (DE)	10,74 ▼	-2,05%	HEIDELBERGER ZEMENT	79,31 ▲	+0,96%	E.ON AG	6,65 ▼	-1,43%	BEIERSDORF (DE)	82,41 ▲	+0,83%	LINDE (DE)	143,00 ▼	-1,27%
Last Price	10378,40	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	18	Losers	12																												
RWE AG ST O.N. (DE)	14,73 ▲	+1,51%	LUFTHANSA (DE)	10,74 ▼	-2,05%																										
HEIDELBERGER ZEMENT	79,31 ▲	+0,96%	E.ON AG	6,65 ▼	-1,43%																										
BEIERSDORF (DE)	82,41 ▲	+0,83%	LINDE (DE)	143,00 ▼	-1,27%																										
<p>DJIA Intraday</p>	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>18108,11</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">8</td> <td>Losers</td> <td align="center">22</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>APPLE INC</td> <td>111,83 ▲</td> <td>+3,42%</td> <td>AMERICAN EXPRESS (US)</td> <td>63,48 ▼</td> <td>-1,36%</td> </tr> <tr> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>81,02 ▲</td> <td>+0,98%</td> <td>IBM (US)</td> <td>154,05 ▼</td> <td>-1,12%</td> </tr> <tr> <td>HOME DEPOT (US)</td> <td>126,26 ▲</td> <td>+0,42%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>98,42 ▼</td> <td>-1,01%</td> </tr> </table>	Last Price	18108,11	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	8	Losers	22			APPLE INC	111,83 ▲	+3,42%	AMERICAN EXPRESS (US)	63,48 ▼	-1,36%	CATERPILLAR (US)	81,02 ▲	+0,98%	IBM (US)	154,05 ▼	-1,12%	HOME DEPOT (US)	126,26 ▲	+0,42%	CHEVRON CORP (US)	98,42 ▼	-1,01%
Last Price	18108,11	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	8	Losers	22																												
APPLE INC	111,83 ▲	+3,42%	AMERICAN EXPRESS (US)	63,48 ▼	-1,36%																										
CATERPILLAR (US)	81,02 ▲	+0,98%	IBM (US)	154,05 ▼	-1,12%																										
HOME DEPOT (US)	126,26 ▲	+0,42%	CHEVRON CORP (US)	98,42 ▼	-1,01%																										

LIN - LINEDATA SERVICES - EUR

LINEDATA SERVICES : Information mensuelle relative au nombre

Thomson Reuters (14/09/2016)

Linedata Services

Société Anonyme à Directoire et Conseil de Surveillance au Capital de 7.320.382 euros

Siège Social 19, rue d'Orléans - 92200 NEUILLY-SUR-SEINE

414 945 089 RCS NANTERRE

Tél : 01 73 43 70 10 - Fax : 01 47 08 11 78 - Site WEB : www.linedata.com

Information mensuelle relative au nombre total de droits de vote et d'actions composant le capital social

(Etablie en application de l'article L. 233-8 II du Code de commerce et de l'article 223-16 du Règlement Général de l'Autorité des Marchés Financiers)

Au 31 août 2016

Nombre d'actions : 7.335.382 Nombre total de droits de vote : Total théorique
9.151.842

Droits de vote exerçables en assemblée générale 9.032.158



REA - REALDOLMEN (BE) - EUR

Realdolmen: Algemene Vergadering van 14 september 2016 & #062; Ass

Thomson Reuters (14/09/2016)

Algemene Vergadering van 14 september 2016 Op 14 september 2016 werd de jaarlijkse algemene vergadering van aandeelhoudersgehouden.

De agenda bevatte, samengevat, de volgende punten:

* Goedkeuring van de enkelvoudige en geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar afgesloten op 31 maart 2016 en uitkering van een bruto dividend van 0,68 EUR per aandeel; * Kwijting aan bestuurders en aan de commissaris; * Benoeming en herbenoeming van bestuurders; * Herbenoeming van de commissaris; * Goedkeuring van het remuneratieverslag en van de niet-toepassing van artikel 520ter van het Wetboek van Vennootschappen voor het boekjaar 2015-2016.

De aandeelhouders hebben alle voorstellen van besluit goedgekeurd.

Voor meer details over de algemene vergadering wordt verwezen naar het proces-verbaal van de vergadering, beschikbaar op <http://www.realdolmen.com/nl/about/agenda-shareholders>

* * *

Assemblée Générale du 14 septembre 2016 L'Assemblée générale annuelle des actionnaires s'est tenue le 14 septembre 2016.

À l'ordre du jour figuraient notamment les points suivants :

* Approbation des comptes annuels simples et consolidés pour l'exercice qui s'est clôturé le 31 mai 2016 et l'attribution d'un dividende brut de 0,68 Euro par action ; * Décharge des administrateurs et du commissaire ; * Nomination et renouvellement des administrateurs ; * Renouvellement du commissaire ; * Approbation du rapport de rémunération et de la non-application de l'article 520ter du Code des Sociétés pour l'exercice 2015-2016.

Tous les points ont été approuvés.

Pour plus de détails concernant l'Assemblée générale nous vous renvoyons au procès-verbal de la réunion, disponible sur <http://www.realdolmen.com/fr/about/agenda-shareholders>

* * *

Annual General meeting of 14 September 2016 On 14 September 2016, the annual General Shareholders Meeting was held.

The agenda contained, in summary, the following items:

* Approval of the single and consolidated annual accounts for the financial year closed on 31 March 2016 and distribution of a gross dividend of 0.68 Euro per share; * Discharge from liability of the directors and the auditor; * Appointment and reappointment of directors; * Reappointment of the statutory auditor; * Approval of the remuneration report and of the non-application of article 520ter of the Belgian Company Code for the 2016-2017 financial year.

The shareholders approved all the proposed decisions.

For more details about the General Meeting we refer to the official report of the meeting, available on <http://www.realdolmen.com/en/about/agenda-shareholders>



SDG - SYNERGIE - EUR

Synergie: perspectives 2016 maintenues.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Synergie a fait état ce mercredi après marché d'un bénéfice net part du groupe de 25,9 millions d'euros au titre du premier semestre de son exercice, contre 25,8 millions à la même période l'an passé.

Le bénéfice opérationnel courant est, lui, passé de 38,9 à 42,8 millions d'euros, tandis que le chiffre d'affaires a crû de 83,8 millions d'euros sur un an à 942,8 millions d'euros.

'La surperformance de nos activités a permis de renforcer la structure financière, avec des capitaux propres de 331,9 millions d'euros au 30 juin 2016 et une trésorerie nette de tout endettement toujours largement positive à 66,5 millions (y compris créances CICE mobilisables)', a précisé le groupe, qui fort de ses performances et de sa solidité financière a renouvelé sa prévision de réaliser un chiffre d'affaires de près de 2 milliards d'euros en 2016.



AZO - AUTOZONE - USD

ALLDATA Europe Reaches Business Milestones

Thomson Reuters (14/09/2016)

ALLDATA Europe Hits 5,000 Subscribers and Expands its Direct Sales and Distribution Network throughout Europe COLOGNE, Germany, Sept. 14, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- ALLDATA Europe GmbH, an affiliate of ALLDATA LLC, the leading provider of manufacturers' automotive repair information and solutions for the professional automotive service and repair industry, announced it has reached a milestone with 5,000 subscribers across Europe in just four years. Since its official product launch at Automechanika in 2012, ALLDATA Repair in Europe has grown to include 22 vehicle brands with more than 25 million articles and 23,000 engine combinations, available in five languages (English, Spanish, French, Italian and German). A strong network of resellers and distributors, in combination with direct sales, has contributed to ALLDATA's rapid growth in Europe.

'Our customers understand the value and uniqueness ALLDATA offers the European market,' said Kevin Culmo, General Manager and Managing Director, ALLDATA Europe GmbH, and Group Vice President, ALLDATA LLC. 'We've partnered with some of the largest and most respected resellers and distributors in the industry to integrate directly into the parts catalog, providing customers with seamless access to ALLDATA Repair's complete diagnostic information.'

ALLDATA Europe provides original OEM repair and diagnostic information, advanced searching capability, wiring diagrams, maintenance interval and service schedules and more within a user-friendly portal. In 2012, ALLDATA Repair launched with five brands, and today is actively pursuing several manufacturers to provide information for more than 95% of the vehicles on the road in Europe. Ongoing product enhancements, including advanced searching capability, standard navigation, unified taxonomy and dynamic service intervals, make it an attractive offering for workshops.

Expansion of direct sales in Germany and the UK has proven invaluable to ALLDATA Europe's growth, as it has been to ALLDATA's successful 30-year history inselling directly to workshops in North America. The interaction with workshop owners and technicians is instrumental to understand business challenges and articulate how the depth and breadth of OEM repair information available in ALLDATA Repair saves time, money and improves profitability.

ALLDATA has also grown its reseller network to encompass more than seven countries within a network of more than 20 partners. The team continues to grow that network and collaborate to advance automotive workshops by providing best-in-class automotive parts combined with leading OEM repair information to support quality automotive service.

'We are pleased to see the strong interest in ALLDATA Repair across Europe,' said Mitch Major, President of ALLDATA, LLC. 'We are proud of the ALLDATA Europe team's effort to help make our product an indispensable tool to thousands of technicians in this market, and we're confident our presence across Europe will continue to expand.'

ALLDATA will offer daily live demonstrations of ALLDATA Repair at Automechanika 2016 in Frankfurt from September 13 through 17, 2016. ALLDATA will be in Hall 9.1, Booth E10. For more information about ALLDATA and ALLDATA Repair, please visit www.alldataeurope.com or call +49-221-534170-0.

About ALLDATA ALLDATA, founded in 1986 with more than 100,000 automotive repair and collision shop subscribers, is the leading provider of manufacturers' service and repair information, shop management software and customer relations tools for the automotive repair and collision industries. Professional automotive repair shops across North America depend on ALLDATA for their automotive repair information needs and to purchase parts from more than 3,400 AutoZone Commercial program locations.

ALLDATA Repair® is the leading provider of comprehensive, factory-correct repair information for the automotive industry-and it includes expert repair support in ALLDATA Community. ALLDATA Collision® is the single source of OEM collision repair information, delivering unedited and regularly updated information for structural repairs, mechanical and diagnostic information. The ALLDATA Mobile app, combined with a tablet, makes vehicle information and ALLDATA Repair available right at the vehicle to speed repairs. ALLDATA® ManageOnline(TM) is a comprehensive shop management system that offers anytime, anywhere access to create quotes and invoices, electronically order parts, manage bays and technicians and track shop profitability. ALLDATA Tech-Assist provides one-on-one assistance by phone from ASE Certified Master Technicians to help diagnose and solve tough repairs. Visit www.alldata.com for more information.

About ALLDATA Europe GmbH ALLDATA Europe GmbH, based in Cologne, Germany, is an affiliate of ALLDATA LLC. Established in 2009, ALLDATA Europe GmbH provides automotive repair shops with complete and accurate original OE manufacturer repair data not previously available in Europe. In 2011, ALLDATA first introduced ALLDATA Repair for the European market, which is available in five languages and used by more than 5,000 customers in more than 20 countries. Visit www.alldataeurope.com for more information.

About AutoZone (NYSE:AZO): As of May 7, 2016, AutoZone sells auto and light truck parts, chemicals and accessories through 5,226 AutoZone stores in 50 states plus the District of Columbia and Puerto Rico in the U.S., and 458 stores in Mexico, 25 IMC branches and eight stores in Brazil for a total count of 5,717.

AutoZone is the leading retailer and a leading distributor of automotive replacement parts and accessories in the United States. Each AutoZone store carries an extensive product line for cars, sport utility vehicles, vans and light trucks, including new and remanufactured automotive hard parts, maintenance items, accessories, and non-automotive products. Many stores also have a commercial sales program that provides commercial credit and prompt delivery of parts and other products to local, regional and national repair garages, dealers, service stations, and public sector accounts. IMC branches carry an extensive line of OE quality import replacement parts. AutoZone also sells the ALLDATA brand diagnostic and repair ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

DG - VINCI - EUR

VINCI : VINCI, via its subsidiary VINCI Highways, has taken

Thomson Reuters (14/09/2016)

Rueil Malmaison, 14 September 2016

VINCI, via its subsidiary VINCI Highways, has taken a strategic stake in the capital of TollPlus

TollPlus, based in Phoenix (Arizona) and present in Hyderabad (India), has emerged in just five years as a reference in development, implementation and maintenance of dematerialised solutions for Electronic Toll Collection (ETC) operations and customer management. Already active in the USA, the company currently deploys its transaction management system across almost 350 toll plazas in India.

Acquisition of this stake, intended to support growth of TollPlus, is the result of relations developed over a number of years with Cofiroute USA, VINCI Highways' American subsidiary, in back-office services for ETC.

After development of the SR91 Express Lane (worldwide first free-flow highway) in California in the 1990s, and rollout of Toll Collect operations (satellite-based truck tolling system) in Germany, VINCI is building on the experience acquired in ETC services.

With this stake, VINCI is strengthening its positions in the ETC market, set to grow sharply in the USA, Latin America, Europe and Asia.

About TollPlus TollPlus specializes in toll road back office system (BOS), image processing and clearing house systems. The products are developed using advanced technologies that focus on significantly improving transportation agency efficiencies by reducing 'operating expenses' and 'increasing revenue', while ensuring the highest level of service to our customers. Started in 2009 and using the latest technologies, our team has created best-in-class systems that are comprehensive, scalable, lightweight, secure, and highly customizable enterprise technology built for the automated management of modern toll roads, parking facilities, ferry, metro and other transit operations. It has successfully deployed projects in North America and India and is working on projects in Europe. It is headquartered in Arizona, USA and has development team based in Hyderabad, India. www.tollplus.com

About VINCI VINCI is a global player in concessions and construction, employing more than 185,000 people in some 100 countries. We design, finance, build and operate infrastructure and facilities that help improve daily life and mobility for all. Because we believe in all-round performance, above and beyond economic and financial results, we are committed to operating in an environmentally and socially responsible manner. And because our projects are in the public interest, we consider that reaching out to all our stakeholders and engaging in dialogue with them is essential in the conduct of our business activities. www.vinci.com

PRESS CONTACT VINCI Press Department Tel.: +33 (0)1 47 16 31 82 media.relations@vinci.com



INF - INFOTEL - EUR

Infotel: des semestriels solides à tous égards.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Infotel a rapporté ce mercredi soir avoir généré un bénéfice net part du groupe de 6,7 millions d'euros à fin juin, soit une augmentation de 11,7% en glissement annuel.

Le bénéfice opérationnel courant est quant à lui ressorti à 10,3 millions d'euros, en croissance de 12,9% comparativement aux 6 premiers mois de 2015.

Infotel a par ailleurs dégagé un chiffre d'affaires de 95,4 millions d'euros, en hausse de 10,4%, dont 91,2 millions de revenus issus de la branche 'Services' (+10,9%) et 4,2 millions provenant du pôle 'Logiciels' (+0,7%).

Avec des capitaux propres en augmentation à environ 65,6 millions d'euros et aucun endettement financier, la situation financière du groupe est également très solide. La trésorerie au premier semestre est qui plus est en croissance à 42,8 millions d'euros, contre 33,2 millions à fin juin 2015.

Pour autant, l'objectif de 200 millions d'euros de chiffre d'affaires à fin 2016, intégrant une croissance externe sur l'exercice, ne sera pas atteint, averti la société, considérant la faible probabilité de conclusion d'une acquisition d'ici la fin de l'année. Le groupe a privilégié depuis le début de l'année un niveau de rentabilité élevé et confirme néanmoins la poursuite de la croissance de l'activité au second semestre, associée à des niveaux de marge équivalents à ceux du premier semestre 2016.

Enfin, Infotel entend poursuivre sa stratégie d'acquisition avec la recherche de nouvelles cibles dont les caractéristiques sont conformes à ses ambitions.



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

SDG - SYNERGIE - EUR

SYNERGIE: 1st HALF OF 2016, MARKED RISE IN CURRENT OPERATING

Thomson Reuters (14/09/2016)

Strong increase in turnover in the first half of 2016

Marked rise in current operating profit: +10.2%

The Board of Directors of SYNERGIE, chaired by Daniel Augereau, met on 14 September 2016 and approved the financial statements for the six months ended 30 June 2016. The limited audit procedures for these financial statements are complete and the related report is being issued.

----- Audited consolidated data - in EURm H1 2016 H1 2015 -----

Turnover	942.8	859.0
Current operating profit (1)	42.8	38.9
Operating profit	41.3	37.7
Profit before tax	38.9	39.1
Net profit	26.2	26.1
Net profit, Group share	25.9	25.8

(1) Before amortisation and write-downs of intangible assets

EUR942.8m in turnover for the half-year

With a 615-strong branch network and extensive international operations spanning 15 countries in Europe as well as Canada and Australia, the Group generated consolidated turnover of EUR942.8m in the six months to 30 June 2016, up 10% from the same period in 2015 (9% on a like-for-like basis). The return to strong growth in France, where turnover was up 11% over the half-year (in a market that had grown by 5.2% at end-July, according to Prisme figures), combined with continuing international development (+8%) contributed to this result.

SYNERGIE thus continues to outperform all of its markets by relying on innovative offers such as Open Centers, employment agencies for the service and high-tech sectors and Global Cross Sourcing (international skills sourcing), and benefiting from a firm foothold in high-growth sectors such as aeronautics, shipbuilding and renewable energies.

A marked improvement in operating profitability

The Group saw a marked increase of 10.2% in operating profit in the first half of 2016, with particularly strong growth in international markets (+27%).

In France, in a highly competitive market, SYNERGIE carried out new investments (development of IT tools, websites, training of permanent and temporary staff) partly financed by the CICE competitiveness and employment tax credit and for which the benefits in terms of profitability are expected to materialise in the second half of the year.

In international markets, the outperformance recorded in the Benelux countries and in southern Europe contributed significantly to the upswing in overall profitability. The Group's other countries are expecting a significant increase in turnover in the second half of the year thanks to the acquisition of major new accounts.

The successful integration of the German subsidiary CAVALLO is of particular note. Consolidated as from mid-February 2016, the company has seen both turnover and profitability increase compared with the last financial year.

Current operating profit came to EUR42.8m and stood at 4.5% of turnover - the same level as in 2015 despite a EUR2m payroll expense in France for temporary employees' statutory mutual insurance, which was introduced on 1 January 2016.

The impact of Brexit on the euro/sterling exchange rate at 30 June 2016 led to the recognition of a EUR2.1m exchange loss, compared with a EUR1.9m exchange gain at 30 June 2015.

Taking into account the above items and a EUR12.8m tax expense, net profit for the half-year came to EUR26.2m.

A solid financial structure

The excellent performance of SYNERGIE's businesses enabled the Group to strengthen its financial structure, with shareholders' equity of EUR331.9m at 30 June 2016 and a still comfortably positive cash position net of any debt of EUR66.5m (including available CICE receivables).

The cash flow from operations thus provides the Group with the necessary resources to continue to expand its branch network and carry out new acquisitions both in France and abroad, where negotiations are at an advanced stage in the United Kingdom.

A favourable outlook

The number of assigned personnel - i.e. full-time-equivalent employees working for clients - has exceeded 63,000 every day since July, in a continuation of double-digit growth.

Thanks to these performances and its financial solidity, SYNERGIE Group intends to expand further over the second six months of the year and confirms its objective of achieving turnover of nearly EUR2 billion in 2016.

Next event:

Publication of turnover for the third quarter of 2016 on Wednesday 26 October 2016 after the stock market closes.

Paris, 14 September 2016, 5.45pm



UDIS - L3C - EUR

U10: hausse de 17,5% du résultat net au 1er semestre.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Impacté par l'arrêt de l'activité 'Trading simple', et considérant que le pôle 'Export' ne bénéficie pas encore des exportations de U10 HK, le chiffre d'affaires du deuxième trimestre a reculé de 14,3% à 46,8 millions d'euros, soit 99,4 millions à fin juin, en retrait de 12,4%.

Le résultat opérationnel courant est en forte croissance. Il passe de 4,1 ME à 5 ME au 1er semestre. Le résultat net par du groupe progresse de +17,5% à 2,4 ME.

L'endettement financier net s'élève à 29,5 ME avec le financement du nouveau bâtiment logistique. Hors cet investissement, la dette nette aurait été en baisse de -7,3 ME à 18,3 ME.

' Le potentiel des ventes par containers d'Asie combiné à celui de l'export du pôle Europe constituent pour U10 une réelle perspective de croissance organique ' a déclaré la direction.



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

AUB - AUBAY TECHNOLOGY - EUR

Aubay: un premier semestre de haut vol.

Cercle Finance (14/09/2016)



(CercleFinance.com) - Publiés ce mercredi après Bourse, les résultats semestriels d'Aubay ont été marqués par une forte progression du bénéfice net part du groupe, lequel a crû de 3,9 millions d'euros par rapport aux 6 premiers mois de l'exercice clos pour s'élever à 9,8 millions.

L'entreprise de services du numérique (ESN) a par ailleurs dégagé un bénéfice opérationnel courant de 14,5 millions d'euros, soit un bond de 38,3% comparativement au premier semestre 2015.

Le chiffre d'affaires a pour sa part grimpé de 22,1% à environ 164,4 millions d'euros.

'Le niveau d'activité sur le troisième trimestre demeure excellent et le taux de productivité sur le trimestre en cours devrait se maintenir à un niveau élevé', sachant qu'il a augmenté de 0,5 point au premier semestre à 93,9%, a précisé Aubay, dont le taux de marge opérationnelle courante est de surcroît ressorti à 8,8%, dans la fourchette haute du secteur et en forte amélioration sur un an.

La demande toujours solide des principaux clients permet au groupe d'anticiper 'un excellent millésime 2016'; aussi les objectifs révisés tels qu'annoncés lors de la publication des revenus du premier semestre en juillet ont été reconduits. De fait, Aubay vise toujours une croissance organique de 8,5%, soit un chiffre d'affaires de 325 millions d'euros, et une marge opérationnelle courante annuelle de 9,1%.

Enfin, le conseil d'Administration a décidé le versement le 10 novembre prochain d'un acompte de 0,18 euro sur dividende au titre de l'exercice 2016, soit 5 cents de plus que l'acompte 2015.

AMUN - AMUNDI AIW - EUR

Amundi and Crédit Agricole Immobilier combine their real est

Thomson Reuters (14/09/2016)

Press Release

Amundi and Crédit Agricole Immobilier combine their real estate management activities

London - 14(th) September 2016 - Amundi and Crédit Agricole Immobilier have decided to combine their real estate management activities by merging their specialised management companies Amundi Immobilier and CA Immobilier Investors (CAII).

Amundi Immobilier managed more than EUR12 billion of assets at end-2015 (of which around 60% for retail customers and 40% for institutional clients), positioning it as the leader in France on the Retail market, with 15% market share[1] in terms of assets under management and 38% market share[2] in inflows.

CAII had close to EUR5 billion in assets under management at end-2015, mainly invested in office and commercial property, on behalf of institutional clients.

The purpose of this deal is to:

Create a French player on a European scale (in the European top five), driving ambitious business development with large institutional clients in France and abroad,

Strengthen Amundi's positioning in real estate. Amundi is already a leading player in France in real estate investment funds.

This transaction comes within the scope of Crédit Agricole SA's strategy, defined in its Medium-Term Plan, to identify growth drivers and strengthen synergies among its businesses, and illustrates Amundi's determination to strengthen its position in real assets[3].

After absorbing CAII, Amundi Immobilier will have close to EUR20 billion in assets under management at end-2016.

The deal will consist in Crédit Agricole Immobilier contributing CAII shares to Amundi in return for Amundi shares. Based on a valuation of EUR29.3 million for CAII and a valuation of EUR43 for the Amundi share (representing the average share price in August), 680,232 new Amundi shares will be issued for the benefit of Crédit Agricole Immobilier. This new share issue represents 0.4% of Amundi's capital. The transaction will have a neutral impact on Amundi's net earnings per share in 2016.

These valuations have been attested by two independent appraisers (Commissaires aux apports et à la fusion) and by an independent expert. Furthermore, the staff representative bodies were consulted and have given a favourable opinion.

The transaction is subject to the fulfilment of the usual suspensive conditions, notably obtaining regulatory and tax-related authorisations. The new share issue is expected to take place in the 4(th) quarter of 2016.

About Amundi

Publicly traded since November 2015, Amundi is the largest European Asset Manager in terms of AUM(*), with over 1,000 billion euros worldwide. Headquartered in Paris, France, Amundi has six investment hubs located in the world's key financial centres, and offers a combination of research depth and market experience that has earned the confidence of its clients.

Amundi is the trusted partner of 100 million retail clients, 1,000 institutional clients and 1,000 distributors in more than 30 countries, and designs innovative, high-performing products and services for these types of client tailored specifically to their needs and risk profile.

Go to www.amundi.com for more information or to find an Amundi office near you.

Amundi figures as of 30 June 2016. (*) No.1 European asset manager based on global assets under management (AUM) and the main headquarters being based in Continental Europe - Source IPE 'Top 400 asset managers' published in June 2016 and based on AUM as at December 2015

Press contacts: Investor contact:

Natacha Sharp Annabelle Wiriath

Tel. +33 (0)1 76 37 86 05 Tel. +33 (0)1 76 32 59 84

natacha.sharp@amundi.com annabelle.wiriath@amundi.com

[1] At 30 June 2016. Source: IEIF. French market.

[2] In the first half of 2016. Source: IEIF. French market.

[3] Real Estate, Private Equity, Infrastructure, Private Debt.



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016



CEN - GROUPE CRIT - EUR

GROUPE CRIT : Modalités de mise à disposition du Rapport Fina

Thomson Reuters (14/09/2016)

Communiqué de presse Le 14 septembre 2016

Modalités de mise à disposition du Rapport Financier semestriel 2016

Groupe Crit informe le public que le Rapport Financier semestriel 2016 est mis en ligne sur le site de la société www.groupe-crit.com et a été déposé auprès de l'AMF.

Le Groupe CRIT est l'un des leaders des services en Ressources humaines en France. Il bénéficie également d'un fort positionnement dans le secteur de l'Assistance Aéroportuaire. Le Groupe Crit est coté à Euronext Paris (compartiment B FR0000036675) et fait partie des indices CAC All-tradable, CAC All-shares et CAC Mid&Small.

CONTACTS Groupe Crit Michèle Chartier michele.chartier@groupe-crit.com Tél : 01.45.19.20.31

Actifin Stéphane Ruiz sruiz@actifin.fr Tél : 01.56.88.11.11 www.actifin.fr



HERIG - HERIGE - EUR

Herige: résultat plombé par des charges exceptionnelles.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Herige enregistre une croissance de 4,8% de son chiffre d'affaires à 290,7 ME au premier semestre 2016.

Le taux de marge brute présente une relative stabilité à 37,9% du chiffre d'affaires.

Le résultat opérationnel courant ressort ainsi à l'équilibre au 30 juin 2016 contre une perte opérationnelle courante de 1,5 ME un an plus tôt.

Le résultat net consolidé s'établit à -0,9 ME après impact de charges exceptionnelles contre -1,0 ME au 30 juin 2015.

Le Groupe a réduit son niveau d'endettement net de 17,4% (89,3 ME fin juin 2016 contre 108,1 ME fin juin 2015). Ainsi, le gearing du Groupe ressort à 81% contre 85% au 30 juin 2015.



ALHPC - HEURTEY PETROCHEM - EUR

Heurtey Petrochem: dans le rouge au premier semestre.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Heurtey Petrochem a, consécutivement à des comptes semestriels en retrait, annoncé une révision de 0,5 point de son objectif annuel de taux de marge opérationnel courant à 1%. La prévision d'un chiffre d'affaires compris entre 320 et 340 millions d'euros demeure en revanche d'actualité.

Confronté à un environnement de marché difficile, le groupe ne s'attend pas à des améliorations conjoncturelles substantielles l'an prochain. Pour autant, fort d'une structure de coûts allégée et d'un carnet de commandes reconstitué, il se dit bien armé pour faire face à ce contexte défavorable. 'Heurtey Petrochem est aujourd'hui adapté à l'environnement actuel de prix bas des hydrocarbures', a confirmé Dominique Henri, PDG d'Heurtey Petrochem.

S'agissant de ses comptes à fin juin, Heurtey Petrochem a basculé dans le rouge, ayant déploré une perte nette part du groupe de 5,3 millions d'euros, contre un bénéfice de 4,9 millions un an auparavant. L'Ebitda et le bénéfice opérationnel courant ont par ailleurs chuté de respectivement 72 et 83% à 3,6 millions d'euros et 1,5 million, tandis que la marge brute a reculé de 32% à 20,4 millions d'euros.

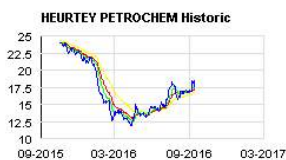
Le chiffre d'affaires a, lui, baissé de 17% comparativement au premier semestre 2015 à 177,4 millions d'euros.

S'agissant de sa situation financière, Heurtey Petrochem affichait 14,7 millions d'euros de dettes financières moyen et long terme à fin juin, 45,3 millions de trésorerie active, dont 13,9 millions de trésorerie nette, et 87,3 millions de capitaux propres.

Quant au plan de restructuration annoncé au premier semestre, qui s'est notamment traduit par une réduction d'environ 15% des effectifs, il a été réalisé et génèrera une réduction des coûts fixes en base annuelle de 10 millions d'euros auxquels s'ajoutent 2,5 millions correspondant à des mesures d'économies décidées en 2015. Heurtey Petrochem prévoit ainsi de diminuer ses coûts fixes de 89 millions d'euros l'an passé à 76,5 millions en 2017.

Enfin, Heurtey Petrochem a fait état de 236 millions d'euros de prises de commandes à fin juin, auxquels s'ajoutent 75 millions signés et non encore mis en vigueur. La société a par ailleurs enregistré 119 millions d'euros de prises de commandes au premier semestre et son carnet de commandes s'élevait à 340 millions au terme du premier semestre.

Heurtey Petrochem a signé pour 117 millions d'euros de contrats fermes depuis la fin juin.



ZC - ZODIAC AEROSPACE - EUR

Zodiac Aerospace: hausse de 5,6% du CA sur l'exercice.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le chiffre d'affaires a augmenté de 5,6% à 5 208,4 millions d'euros pour l'exercice fiscal 2015/2016. Sur une base comparable, le taux de croissance organique a été de +1,3%, s'améliorant par rapport aux 9 premiers mois de l'exercice (+0,4%).

Les ventes du quatrième trimestre ont augmenté de +3,9% en organique et de +4,8% sur une base publiée, à 1366,6 millions d'euros.

Le chiffre d'affaires des activités Systèmes (39,1% du chiffre d'affaires total) a augmenté de +4,2% à 2 036,4 millions d'euros. Les activités Aircraft Interiors (60,9% du chiffre d'affaires total) ont progressé de +6,6% à 3 172,0 millions d'euros.

La branche Zodiac Seats a publié une hausse de +1,3% de son chiffre d'affaires à 1 388,7 millions d'euros. La branche Zodiac Cabin a publié une hausse de +11,0% de son chiffre d'affaires à 1783,3 millions d'euros.

' Zodiac Aerospace est en bonne voie pour revenir à une performance opérationnelle normale dans ses branches Seats et Cabin d'ici fin 2017, à savoir 18 mois après l'annonce faite en mars 2016 ' indique le groupe.

' En ce qui concerne l'exercice 2015/2016, le Groupe confirme que son résultat opérationnel courant devrait être d'environ 10% en dessous du consensus du 2 septembre dernier. Cela implique une forte amélioration du résultat opérationnel courant pour le second semestre, qui devrait être d'environ 2,5 fois celle de la première du premier semestre '.

' La fin de notre exercice 2015/2016 a montré des améliorations significatives dans nos opérations et nos performances financières. Il reste encore beaucoup à faire, mais les plans de relance mis en place dans les branches Seats et Cabin et le plan de transformation FOCUS ont généré des améliorations claires et tangibles. Zodiac Aerospace est en route pour revenir à la performance opérationnelle à horizon de la fin 2017 ' a déclaré Olivier Zarrouati, Président du Directoire.



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

LNA - LE NOBLE AGE - EUR

Le Noble Age: forte hausse des résultats semestriels.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le Noble Âge a fait état ce mercredi après Bourse d'une progression de 27,4% de son bénéfice net par part du groupe à fin juin à 7,9 millions d'euros.

La marge nette du spécialiste du bien vieillir est, elle, ressortie à 4,1%, en hausse de 0,5 point par rapport aux 6 premiers mois de l'exercice écoulé, tandis que son bénéfice opérationnel courant a grimpé de 23% à 16,7 millions d'euros et que l'Ebitda s'est établi à 21,8 millions, en augmentation de 27% par rapport au premier semestre 2015.

L'activité s'est elle aussi inscrite en progression, avec un chiffre d'affaires en croissance de 11% sur un an à 193,6 millions d'euros.

Conformément au plan stratégique 'Grandir Ensemble', Le Noble Âge poursuit par ailleurs son changement de taille avec une hausse du nombre de lits en 'régime de croisière' de 12% comparativement aux 6 premiers mois de l'année passée, soit un parc à maturité porté désormais à 4.791 lits sur 46 établissements qui soutiennent durablement les résultats de l'ensemble consolidé. En incluant les lits non matures, le réseau en activité est constitué de 6.847 lits répartis sur 66 établissements dans 3 lignes de métiers : maisons de retraite médicalisées, cliniques de soins de suite et réadaptation et de psychiatrie, structures d'hospitalisation à domicile. En y ajoutant les lits à installer, le parc autorisé atteint 7.294 lits.

La trésorerie nette disponible à la clôture s'élève pour sa part à 79 millions d'euros, ouvrant la voie à de nouveaux développements.

Enfin, concernant ses perspectives, Le Noble Âge a maintenu ses objectifs annuels, à savoir une hausse du chiffre d'affaires 'Exploitation' de plus de 9%, une croissance organique supérieure à 4% ainsi qu'une marge d'Ebitda de plus de 12%.



GENX - GENERIX - EUR

Generix Group announces a stake acquisition in Sologlobe Log

Thomson Reuters (14/09/2016)

Generix Group announces a stake acquisition in Sologlobe Logistics Inc

Paris, September 14, 2016 - Generix Group, Industrial, Logistical and Retail Ecosystems provider with leading Collaborative Software Solutions, announces today the signing of a preliminary accord to take a majority stake in the Canadian Company Sologlobe Logistique Inc, specialized in Supply Chain solutions.

With a CAD \$6 millions revenue, Sologlobe Logistics Inc is a Company specialized in Supply Chain solutions. This project of acquisition will allow to Generix Group to better support its customers in the North American continent and will contribute positively to the Group's results.

This project of a majority stake acquisition should be finalized early October.

*** Next press release: October 31, 2016 after closing of the stock exchange Revenue for the second quarter of the 2016/2017 fiscal year

Contacts Ludovic Luzzza Stéphanie Stahr Chief Financial Officer CM-CIC Market Solutions Tel.: +33 (0)1 77 45 42 80 Tel.: +33 (0)1 45 96 77 83 lluzza@generixgroup.com stephanie.stahr@cmcic.com www.generixgroup.com www.cmcicms.com

About Generix Group

Software editor of collaborative applications, Generix Group helps its customers to face digital enterprise challenges: facilitating buying journeys, building a digital supply chain, and dematerializing all data flows. By building differentiating services, Generix Group optimizes the overall performance of the company within its ecosystem, enabling it to meet customers' new expectations.

Over 5,000 international players have contributed to establishing Generix Group as a European leader, with close to EUR58 million in turnover

For more information, visit www.generixgroup.com



LBON - LEBON - EUR

COMPAGNIE LEBON : Résultats au 30 juin 2016 : Forte progressi

Thomson Reuters (14/09/2016)

Paris, le 15 Septembre 2016

RÉSULTATS PREMIER SEMESTRE 2016 : FORTE PROGRESSION PORTÉE PAR L'IMMOBILIER * Tous les indicateurs sont en hausse : ANR 267 MEUR +5% vs. 30 Juin 2015, Résultat Net 10 MEUR +23% vs. 30 Juin 2015, Création de valeur 16 MEUR entre le 30 Juin 2015 et le 30 Juin 2016 * L'Immobilier a été le moteur de la croissance, réalisant deux opérations majeures d'achat-revente (Taranis) et de promotion immobilière (Curial) * Le Capital-Investissement est le plus gros contributeur, avec une revalorisation de notre fonds PMC II, de Salvepar et du fonds Chequers * L'Hospitalité dégage une croissance organique de 4%, surperformant par rapport à un marché hôtelier parisien en recul et en progression solide en régions et sur le marché thermal, * La trésorerie disponible s'élève à 49 MEUR, vs. 38 MEUR fin 2015, suite aux cessions de l'Immobilier et du Capital-Investissement * Le titre Lebon affiche une performance de +21% au 12/09/2016 depuis le 01/01/2016, et un plus haut historique à 155 EUR le 5 août 2016 * Confirmation de l'objectif de doublement de valeur de 2013 à 2023

Le Conseil d'Administration de la Compagnie Lebon a arrêté les comptes audités du premier semestre 2016 : En MEUR
30/06/2016 30/06/2015 Variation 31/12/2015

Actif Net réévalué (ANR)*	267,4	255,3	4,7%	264,8
-Résultat Net Part du Groupe (RNPG)	10,0	8,1	23,5%	14,0

---*Après distribution

«Les résultats de ce premier semestre bénéficient de notre stratégie de valorisation des savoir-faire : la performance de l'Immobilier, moteur de la croissance sur ces six mois, repose sur un schéma innovant d'investissement ouvert à des tiers, qui bénéficie de l'expertise de nos équipes en contrepartie d'honoraires de performance», analyse Emmanuel Russel, Directeur Général de la Compagnie Lebon.

«Dans le contexte d'un marché hôtelier parisien en recul, la diversification de l'Hospitalité dans les activités thermales & spa ainsi que dans l'acquisition de nouveaux hôtels en régions, est un axe stratégique qui nous permet de réaliser 4% de croissance organique sur le semestre», confirme Henri de Pracontal, Président de la Compagnie Lebon.

1. Les chiffres-clés

L'Actif Net Réévalué (ANR) : 267,4 MEUR (+4,7% vs 30/06/2015) La performance du premier semestre 2016 est en ligne avec la progression régulière réalisée ces dernières années. Le mix est stable, reflétant l'équilibre de l'allocation d'actifs de la Compagnie : la part de l'Hospitalité est à 40% dans le total, l'Immobilier à 20%, le Capital-Investissement à 24% du total, la holding à 16% du total. Le Résultat Net Part du Groupe (RNPG) : 10,0 MEUR (+23% vs 30/06/2015) Le mix reflète la complémentarité des cycles d'investissement des trois secteurs du Groupe : l'Immobilier, grâce aux cessions importantes du semestre, réalise 4,1 MEUR soit environ trois fois plus que le premier semestre 2015 (1,3 MEUR) ; le Capital-Investissement, à 5,8 MEUR, reste le premier contributeur, mais moins qu'en 2015 (6,4 MEUR), conséquence de l'impact important de la revalorisation de Destia sur le résultat du S1 2015 ; l'Hospitalité, en phase d'investissement, dégage un résultat de 0,6 MEUR, stable par rapport au premier semestre 2015. Une trésorerie disponible pour saisir les opportunités, un atout financier du Groupe : 48,5 MEUR au 30/06/2016 La trésorerie disponible de la Compagnie Lebon s'élève, au 30/06/2016, à 48,5 MEUR, vs 51 MEUR au 30/06/2015 et 37,8 MEUR au 31/12/2015. La croissance par rapport au 31/12/2015 est constituée par les opérations du Capital-Investissement (nettes des acquisitions +12,0 MEUR) et de l'Immobilier (+2,8 MEUR). L'Hospitalité est en phase de trésorerie nette nulle ; les montants générés par les flux opérationnels sont équivalents aux travaux décaissés sur le semestre sur l'Hôtel Fauchon, dont l'ouverture est prévue début 2018. Le solde est constitué par les dividendes versés en Juin 2016 au titre de l'exercice 2015 (4,1 MEUR).

A/ L'Immobilier est le moteur de la croissance du premier semestre 2016, portée par la stratégie de valorisation de son savoir-faire

En MEUR 30/06/2016 30/06/2015 Variation

Actif Net réévalué (ANR)	53,4	51,3	+4,1%
Résultat Net Part du Groupe (RNPG)	4,1	1,3	+215,4%

La forte hausse du Résultat repose sur deux opérations majeures : les premières cessions du portefeuille de 11 immeubles d'activités acquis en 2015 auprès de Sofilo, filiale foncière d'EDF ; et une opération de promotion immobilière réalisée avec Nexity et Harvestate sur un immeuble situé rue Curial, à Paris XIX^e. L'opération vise à transformer des bureaux en logements, pour un projet final de 300 logements dont 150 en résidence étudiante. Au cours du semestre, Paluel-Marmont Valorisation a également poursuivi son rythme soutenu d'investissement, avec, en avril 2016, l'acquisition d'un immeuble de bureaux de 11 280 m² situé à Lyon Gerland et entièrement loué à la société Brossette. Paluel-Marmont Valorisation a également pris une participation minoritaire dans une nouvelle plateforme de financement participatif dédiée à l'immobilier, ImmoInvesting.com, qui a réalisé avec succès sa première opération en Juin 2016, pour un montant de collecte de 460 KEUR réunis auprès de 34 investisseurs privés. Dans toutes ces opérations, Paluel-Marmont Valorisation a mobilisé des partenaires extérieurs, confirmant sa stratégie de valorisation de ses savoir-faire, et sa capacité à aborder des projets diversifiés et ambitieux tout en conservant le même degré de risque et la même responsabilité de pilotage. Paluel-Marmont Valorisation réalise aujourd'hui pour le compte de la Compagnie Lebon ... (truncated) ...



TFF - TFF GROUP - EUR

TFF Group: léger repli du chiffre d'affaires.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Le Groupe a enregistré un chiffre d'affaires de 52,8 ME au 1er trimestre 2016/2017. Il est en repli de 2,2% à données constantes (-1,1% en variation bute).

Le Pôle Vin réalise un chiffre d'affaires de 36,3 ME (+ 12,8 % et + 7,8 % à données comparables). ' Tous les métiers se sont inscrits en croissance, notamment le boisage et les grands contenants ' précise le groupe.

Le Pôle Alcools affiche un chiffre d'affaires de 16,5 ME, (- 23,9 % et - 16,9 % à données comparables). ' Sans surprise, le négoce de fûts à whisky continue à évoluer au rythme du cycle ponctuellement récessif du marché, bien anticipé par le Groupe ' indique la direction.

' Le Groupe, désormais bien équilibré sur ses deux grands pôles, anticipe un niveau d'activité stable sur l'exercice ' annonce le groupe.

' Les contributions de la croissance externe, relative dès la première année, et du Bourbon devraient atténuer les effets des aléas climatiques sur l'activité fûts à vin, notamment en Bourgogne, et l'impact de la baisse cyclique du Scotch Whisky qui devrait se prolonger sur l'exercice, avant sa reprise attendue dès 2017/2018 '.



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016



ZC - ZODIAC AEROSPACE - EUR

Suite de l'article précédent

Thomson Reuters (14/09/2016)

AeroSafety	144,5	293,6	442,8	619,9	
Zodiac Aircraft Systems		334,6	677,0	1 042,9	1 416,5
Aircraft Interiors	758,9	1 518,5	2 356,1	3 172,0	
Zodiac Seats	320,8	641,6	1 027,3	1 388,7	
Zodiac Cabin	438,1	876,9	1 328,8	1 783,3	
Total Groupe	1 238,0	2 489,1	3 841,8	5 208,4	
---EUR/\$ conversion	1,11	1,10	1,11	1,11	
EUR/\$ transaction	1,12	1,11	1,11	1,11	

-----En millions 1er trimestre 1er semestre 9 mois
 Exerciced'euros 2014/2015 2014/2015 2014/2015 2014/2015
 -----Systems 448,3 915,8 1 424,4 1 955,2

Zodiac AeroSafety	144,4	296,0	464,1	634,5
Zodiac Aircraft Systems		303,9	619,8	960,3
Aircraft Interiors	689,1	1 408,3	2 203,6	2 976,6
Zodiac Seats	290,8	622,2	1 002,8	1 370,2
Zodiac Cabin	398,3	786,1	1 200,8	1 606,4
Total Groupe	1 137,4	2 324,1	3 628,0	4 931,8
---EUR/\$ conversion	1,27	1,22	1,18	1,16
EUR/\$ transaction	1,28	1,25	1,22	1,21

-----En millions 1er trimestre 1er semestre 9 mois
 Exerciced'euros 2014/2015 2014/2015 2014/2015 2014/2015
 -----Systems 448,3 915,8 1 424,4 1 955,2

VARIATIONS 2014/2015 (Cumul en fin de période par rapport à la même période de l'année précédente)
 -----A données publiées 1er trimestre 1er semestre 9 mois Exercice
 -----Systems +6,9% +6,0% +4,3% +4,2%

Zodiac AeroSafety	+0,1%	-0,8%	-4,6%	-2,3%
Zodiac Aircraft Systems	+10,1%	+9,2%	+8,6%	+7,3%
Aircraft Interiors	+10,1%	+7,8%	+6,9%	+6,6%
Zodiac Seats	+10,3%	+3,1%	+2,4%	+1,3%
Zodiac Cabin	+10,0%	+11,5%	+10,7%	+11,0%
---Total Groupe	+8,8%	+7,1%	+5,9%	+5,6%
Activités aéronautiques *	+9,1%	+7,4%	+6,2%	+5,9%

-----En organique 1er trimestre 1er semestre 9 mois
 Exercice-----Systems -3,8% -2,8% -1,5%

Zodiac AeroSafety	-7,9%	-5,8%	-6,5%	-3,6%
Zodiac Aircraft Systems	-1,9%	-1,4%	+0,8%	+0,8%
Aircraft Interiors	-1,8%	-1,1%	+1,6%	+2,5%
Zodiac Seats	-0,4%	-4,2%	-1,5%	-1,2%
Zodiac Cabin	-2,8%	+1,4%	+4,1%	+5,7%
Total Groupe	-2,6%	-1,7%	+0,4%	+1,3%
Activités aéronautiques *	-2,5%	-1,6%	+0,6%	+1,5%
Hors activités Trains et Airbags				

[1] 302 MEUR en 2015/2016e selon Nasdaq OMX ; 303 MEUR selon Factset [2] 302 MEUR en 2015/2016e selon Nasdaq OMX ; 303 MEUR selon Factset



ES - ESSO (FR) - EUR

ESSO S.A.F. : RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2016

Thomson Reuters (14/09/2016)

Communiqué de Presse Esso S.A.F. Tour Manhattan 92095 Paris la Défense cedex

Emmanuel du Granrut : 01 49 67 94 60 Catherine Brun : 01 49 67 94 57 La Défense, le 14 septembre 2016

ESSO : RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2016

Résultat opérationnel ajusté en perte de 12 MEUR traduisant un repli sensible des marges de raffinage et des traitements de pétrole brut en baisse.

Résultat net de 108 MEUR reflétant essentiellement des effets stocks positifs.

Environnement économique et performance opérationnelle

* Après avoir baissé à 31 \$ (28 EUR) en janvier, les prix du baril de Brent sont remontés pour s'établir en moyenne à 40 \$ (35 EUR) au premier semestre 2016 contre 58 \$ (52 EUR) au premier semestre 2015. La parité euro-dollar est restée stable à 1,12 \$/EUR par rapport au premier semestre 2015. * La marge brute indicative de raffinage carburants et combustibles publiée par la Direction Générale de l'Energie et du Climat s'est établie en moyenne à 24 EUR/tonne (EUR/t) au premier semestre 2016, contre 50 EUR/t au premier semestre 2015. * 6,4 millions de tonnes de pétrole brut ont été traitées, en baisse de 17 % par rapport au premier semestre 2015, une unité de distillation atmosphérique de la raffinerie de Gravenchon ayant été à l'arrêt au premier trimestre. Le groupe a importé pour continuer d'approvisionner ses clients. * Les ventes sur le marché intérieur sont en hausse de 3,2 % alors que le marché français a progressé de 0,9 % (1,9 % pour les carburants routiers) par rapport au premier semestre 2015 selon les statistiques publiées par le Comité Professionnel du Pétrole. Les ventes totales de produits pétroliers baissent de 3,6 % en raison de la diminution des ventes de produits intermédiaires réalisées à partir de la raffinerie de Gravenchon.

Résultats financiers consolidés

* Le résultat opérationnel du premier semestre 2016 s'élève à 151 MEUR incluant des effets stocks positifs de 165 MEUR. Le résultat opérationnel de 264 MEUR au premier semestre 2015 comprenait des effets stocks positifs de 174 MEUR. * Hors effets stocks et autres éléments d'ajustement, le résultat opérationnel ajusté est une perte de 12 MEUR incluant des effets de change positifs pour 7 MEUR contre un gain de 102 MEUR incluant des effets de change négatifs pour 5 MEUR au premier semestre 2015. * La baisse de 114 MEUR du résultat opérationnel ajusté par rapport au premier semestre 2015 reflète la baisse sensible des marges de raffinage et des quantités de pétrole brut traité. * Le résultat financier est positif de 8 MEUR et comprend 10 MEUR de dividendes des sociétés non consolidées. * Après prise en compte de 51 MEUR d'impôts courants et différés, le résultat net du groupe est un profit de 108 MEUR contre un profit de 175 MEUR au premier semestre 2015. * Au 30 juin 2016, les capitaux propres consolidés du groupe s'élèvent à 803 MEUR avec une position financière nette positive de 47 MEUR.

Le groupe Esso S.A.F. est exposé aux incertitudes concernant l'évolution du prix du pétrole brut et du dollar, à la volatilité des prix des produits pétroliers et des marges de raffinage dans un marché ouvert à une concurrence mondiale. Il opère depuis plusieurs années dans un environnement de surcapacités de raffinage en Europe. Dans un environnement économique et réglementaire défavorable, Esso S.A.F. poursuit ses efforts de réduction et de maîtrise des coûts afin de préserver sa compétitivité et continuera à optimiser son outil industriel et ses circuits de distribution.

+-----+-----+-----+ 1er 1er Année semestre semestre 2015 Résultats consolidés du groupe Esso S.A.F.
(MEUR) 2016 2015

Résultat opérationnel (1)	151	264		
Produits et charges financiers	8	7		
Impôts courants et différés	(51)	(98)		
Résultat net des activités poursuivies	108	173		
Résultat net des activités arrêtées ou actifs cédés			0	2
Résultat net part du groupe (2)	108	175		
+-----+-----+-----+ Pétrole brut traité en raffinerie (millions de tonnes)				
	6,4	7,7		
Chiffre d'affaires (millions d'euros, incluant la taxe intérieure sur les produits pétroliers)	5 050	6 414		
Ventes totales de produits raffinés (milliers de m(3))	11 397	12 248		
Ventes, activités de distribution sur le marché intérieur (milliers de m(3))	7 341	7 112		

+-----+-----+-----+ (1) Résultat opérationnel (A) 151 264

Effets stocks (B) 165 174

Autres éléments d'ajustement (C) (2) (12)

(A)-(B)- Résultat opérationnel ajusté (C) (12) 102

(2) Résultat net part du groupe (D) 108 175

Résultat net des activités arrêtées ou actifs cédés (E) 0 2

Impôts courants et différés (F) (51) (98)

Effets stocks (G) 165 174

Impôt sur le résultat hors effets stocks et activités arrêtées ou actifs ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016



FLE - FLEURY-MICHON - EUR

FLEURY MICHON : Déclaration des droits de vote au 31.08.2016

Thomson Reuters (14/09/2016)

+-----+ FLEURY MICHON +-----+			
Date d'arrêté: 31/08/2016			
ARTICLE 223-16 du règlement général de l'AMF			
+-----+ Actions du capital		4 387 757 +-----+	
Droits de vote théoriques (1)	6 885 706 +-----+		
+-----+ Actions privées de droits de vote		+-----+ Autodétention au nominatif (2)	
		239 353 +-----+	
+-----+ Autodétention au porteur * (3)		0 +-----+	
Autres * (4)		* à compléter par la société +-----+	
+-----+ Droits de vote exerçables		6 646 353	
= (1) - [(2) + (3) + (4)] +-----+			



ALDAR - DAMARTEX - EUR

Damartex : négociations exclusives pour le rachat de 3 Pagen.

Cercle Finance (14/09/2016)

(CercleFinance.com) - Damartex et le groupe 3SI sont entrés en négociations exclusives en vue de l'acquisition par Damartex de l'intégralité des titres de 3 Pagen, a-t-on appris ce mercredi soir.

La fin des négociations et la signature d'un accord définitif devraient intervenir d'ici la fin du mois.

Basé à Alsldorf, près d'Aix-la-Chapelle (Allemagne), 3 Pagen est l'un des principaux acteurs de la vente à distance pour le bien-être, la maison et la décoration. Cette entreprise comptait 550 collaborateurs à fin 2015, pour des revenus annuels de 82,7 millions d'euros.

Le projet d'acquisition de 3 Pagen s'inscrit dans la logique des orientations stratégiques du groupe Damartex menées depuis plusieurs années. L'intégration de 3 Pagen renforcerait en effet très significativement l'activité 'Home & Lifestyle' de Damartex, un segment porteur sur lequel la société est déjà présente au travers des enseignes 'Coopers', 'Delaby', 'Sedagyl', 'Jours Heureux' et 'Vivadia'.

Par ailleurs, grâce à cette opération structurante, Damartex s'implanterait dans une nouvelle zone géographique, en Allemagne notamment, dont le potentiel de développement sur le marché des seniors et de la vente à distance est très significatif et porteur de croissance rentable.

L'acquisition de 3 Pagen, financée exclusivement en numéraire, aurait un impact relatif sur les résultats de Damartex dès la première année.



IGE - IGE + XAO - EUR

IGE+XAO : Strong momentum in the 4th quarter

Thomson Reuters (14/09/2016)

Toulouse, the IGE+XAO Group announces: Consolidated turnover for 2015/2016 (in IFRS norms). (Period from 1 August 2015 to 31 July 2016).

Strong momentum in the 4(th) quarter +-----+-----+-----+----- In euros			
2015/2016	2014/2015	Evol +-----+-----+-----+----- Turnover for 1(st) quarter (from 1 August to 31 October)	
6,203,671	5,996,736	+-----+-----+-----+----- Turnover for 2(nd) quarter (from 1 November to 31 January)	
7,239,989	7,171,665	+-----+-----+-----+----- Turnover for 3(rd) quarter (from 1 February to 30 April)	
7,175,206	6,962,248	+-----+-----+-----+----- Turnover for 4(th) quarter (from 1 May to 31 July)	
7,499,071	7,246,440	+-----+-----+-----+----- Turnover 2015/2016 (from 1 August to 31 July)	
28,117,938	27,377,089	+-----+-----+-----+-----	

In the 4(th) quarter, IGE+XAO has activity up 4%, as such closing out the financial year at 28,117,938 euros compared to 27,377,089 euros one year earlier.

From a commercial standpoint, the period was mainly marked by the dynamism, both nationally and internationally, in the sale and rental activities of licencesees for SME/SMI and major accounts. In parallel, IGE+XAO has intensified its actions in Asia and in Northern Europe.

The period was also intense concerning technical activity. The efforts deployed mainly concerned the interoperability between the 'SEE Electrical Expert' product and the PROSYST ('ODIL and SIMAC') offering, the distribution of the new '3D Panel' software (design and manufacture of electrical cabinets in 3D) and the integration of the Group's products with PLM 'Product Lifecycle Management' leading software in the international market.

Finally, backed with its results and its solid fundamentals, and while still retaining its high level of profitability, IGE+XAO plans to intensify its international operations in 2017, with in particular the creation of two new subsidiaries in Asia.

ABOUT THE IGE+XAO GROUP For over 30 years, the IGE+XAO Group has been a software publisher designing, producing, selling and supporting a range of Computer Aided Design (CAD), Product Lifecycle Management (PLM) and Simulation software dedicated to Electrical Engineering. These software products have been designed to help manufacturers in the design and maintenance of the electrical part of any type of installation. This type of CAD/PLM/Simulation is called 'Electrical CAD/PLM/Simulation'. IGE+XAO has built a range of Electrical CAD/PLM/Simulation software designed for all the manufacturers. IGE+XAO employs 390 people around the world at 32 sites and in 21 countries, and has more than 86,400 licences distributed around the world. IGE+XAO is a reference in its field. For more information: <http://www.ige-xao.com>

IGE+XAO GROUP CONTACTS IGE+XAO Group, 16 Boulevard Déodat de Séverac - CS 90312 - 31773 Colomiers cedex - France Phone: +33 (0)5 62 74 36 36 - Fax: +33 (0)5 62 74 36 37 - www.ige-xao.com Listed on NYSE Euronext Paris - Compartment C - ISIN FR 000030827 EnterNext© PEA-PME 150 index Analysts/ Investors contact: Alain Di Crescenzo (Chairman of the Group): +33(0)5 62 74 36 36 Press contact: Rozenn Nerrand-Destouches: +33 (0)5 62 74 36 02

Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

SOG - SOGECLAIR - EUR

Sogclair : RESULTATS DU 1er SEMESTRE 2016

Thomson Reuters (14/09/2016)

RESULTATS DU 1(ER) SEMESTRE 2016 : AMELIORATION DES RESULTATS et Chiffre d'affaires en croissance : +5,1% (International +18,7%)

Blagnac, le 14 septembre 2016 - SOGECLAIR, le concepteur de solutions et produits innovants à forte valeur ajoutée pour l'aérospatial et le transport, communique aujourd'hui ses résultats pour le semestre clos le 30 juin 2016.

Le semestre est marqué par l'amélioration des résultats qui figurent ci-dessous. Le Groupe précise avoir, au 31/12/2015, conformément à la norme comptable IAS1, modifié la méthode de présentation de certains postes « autres produits d'exploitation » en diminution de certains postes de charges. Sans cette modification, l'EBITDA aurait été de 5 MEUR sur le 1(ER) semestre 2016.

	(en MEUR)		S1-2016	S1-2015	Variation
Chiffre d'affaires	67,73	64,47	+5,1%		
International	35,88	30,23	+18,7%		
EBITDA (1)	3,85	2,23	+72,6%		
EBITDA (1) avant modification 2016	5,02	3,61	+39%		
Résultat opérationnel courant	1,42	0,11	x12,9		
Résultat opérationnel	1,36	0,10			
Résultat net	1,23	-0,74			
dont part du groupe	1,16	-0,49			

opérationnel - autres produits et charges opérationnelles + dotations aux amortissements et provisions opérationnelles

La publication des résultats a été autorisée par un conseil d'administration en date du 8 septembre 2016. Les éventuels écarts apparents sur sommes sont dus aux arrondis.

Croissance et rentabilité en progression

La croissance du 1(ER) semestre confirme le bien-fondé de la stratégie mise en œuvre :

- l'expansion géographique avec l'ouverture de nouveaux bureaux à Nantes (France) et Savannah (USA) qui renforce la poursuite du développement à l'international, - le déploiement des offres de produits et de services à forte valeur ajoutée, - le positionnement sur des activités innovantes alliant les métiers d'études et de fabrication.

La rentabilité progresse avec un EBIT qui augmente de 1,3 MEUR (de 0,11 MEUR à 1,42 MEUR) principalement grâce à la division Aerospace (de -1,1 MEUR à +0,6 MEUR) qui bénéficie de la montée en cadence des activités de composites thermoplastiques (trappes de voilure) et de la bonne tenue du plan de charge.

Activités

Pour l'Aerospace (CA 60,88 MEUR + 5,5% - EBITDA 2,71 MEUR x 3,13), l'accélération de la croissance est surtout marquée par l'expansion géographique de la division, la montée en puissance des activités Produits innovants et des activités d'accompagnement dans les cycles de production et de la vie en service des appareils.

La croissance de la Simulation (CA 6,12 MEUR + 9,1% - EBITDA 0,75 MEUR + 30,2%) est portée par la bonne dynamique de l'activité systèmes et des ventes de logiciels. La division est un partenaire clé dans les grands projets de R&D (cockpit futur, véhicule autonome, ...). Elle a entamé des négociations d'avenant sur un contrat majeur qui pèse sur les résultats du 1(ER) semestre.

L'activité Véhiculier (CA 0,73 MEUR -36,5% - EBITDA -0,04 MEUR ns) est impactée par les charges liées au renforcement de son management et par une activité domestique temporairement affaiblie par la période pré-électorale française.

Perspectives

La recherche et développement ainsi que l'innovation commerciale, moteurs de SOGECLAIR sur un marché exigeant toujours plus de technologie, offrent un accompagnement solide à ses clients pour faire face à leurs challenges industriels et économiques.

La capacité démontrée de l'entreprise à anticiper ses marchés, ouvre la perspective d'une croissance internationale durable.

Prochain communiqué : chiffre d'affaires du 3(ÈME) trimestre 2016 : 9 novembre 2016 après Bourse

Une présentation détaillée des résultats du 1(ER) semestre 2016 est disponible dans la rubrique Investisseurs du site www.sogclair.com.

A propos de SOGECLAIR Concepteur de solutions et produits innovants à forte valeur ajoutée, SOGECLAIR apporte ses compétences en ingénierie et fabrication de haute qualité à tous les secteurs de pointe, notamment aéronautique, aérospatial, transports. Accompagnant ses clients et partenaires depuis la conception et la simulation jusqu'à la fin de vie du produit, à travers toute la chaîne de fabrication et la mise en service, le Groupe compte près de 1400 collaborateurs répartis dans le monde entier afin d'offrir un service de qualité et de proximité à tous ses clients.

SOGECLAIR est coté sur Nyse Euronext Paris - Compartiment C - Code ISIN : FR0000065864 - PEA PME 150 (Reuters SCLR.PA - Bloomberg SOG.FP)

Contacts : Philippe ROBARDEY, Président Directeur général SOGECLAIR +33(0)5 61 ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016



INF - INFOTEL - EUR

Communiqué de presse INFOTEL : Résultats semestriels 2016. C

Thomson Reuters (14/09/2016)

Euronext B - ISIN : FR0000071797 Reuters : ETFO.PAN - Bloomberg : INF FP Communiqué de presse Bagnolet, le 14 septembre 2016

Résultats semestriels 2016

Croissance et rentabilité

Chiffre d'affaires : + 10,4 % Résultat opérationnel courant : + 12,9 %

Le Conseil d'administration qui s'est réuni le 14 septembre 2016 a arrêté les comptes semestriels de l'exercice 2016.

En MEUR, au 30 juin

	S1 2016	S1 2015	Variation (comptes audités)
Chiffre d'affaires consolidé	95,41	86,43	+ 10,4 %
dont CA Services	91,23	82,28	+ 10,9 %
dont CA Logiciels	4,18	4,15	+ 0,7 %
Charges de personnel	44,44	39,63	+ 12,1 %
Charges externes	37,08	34,52	+ 7,4 %
Dotations aux amortissements et provisions	(1,78)	(1,52)	ns
Résultat opérationnel courant	10,29	9,12	+ 12,9 %
Impôts sur les résultats	(3,57)	(3,31)	+ 7,6 %
Résultat net part du Groupe	6,68	5,99	+ 11,7 %

Chiffre d'affaires consolidé

dont CA Services

dont CA Logiciels

Charges de personnel

Charges externes

Dotations aux amortissements et provisions

Résultat opérationnel courant

Impôts sur les résultats

Résultat net part du Groupe

Très forte contribution du pôle Services

Sur un marché global des services informatiques estimé en progression à 2,6 % pour 2016 (source Syntec Numérique), Infotel a enregistré un chiffre d'affaires de 95,41 MEUR, en croissance entièrement organique de 10,4 % par rapport au premier semestre 2015.

Le pôle Services a progressé de 10,9 % à 91,23 MEUR grâce à la montée en charge de plusieurs centres de service en particulier dans le secteur Banque/ Finance (Banque de France, i-BP, IT-CE, BNP Paribas Personal Finance - Cetelem, etc.).

Le pôle Logiciels, à 4,18 MEUR, intègre le montant des royalties IBM pour 2,39 MEUR.

Résultats en progression et niveau de rentabilité opérationnelle élevé

Le résultat opérationnel courant s'établit à 10,29 MEUR contre 9,12 MEUR un an auparavant, soit une progression de 12,9 % et une rentabilité opérationnelle de 10,8 %.

Cette performance est liée au maintien d'un niveau de charges stable : les charges de personnel ont représenté 46,6 % du chiffre d'affaires sur le premier semestre 2016 et les charges de sous-traitance se sont établies à 33,9 %.

Le taux d'intercontrats, toujours faible, est de 2,3 % sur la période.

Le résultat net part du Groupe ressort à 6,68 MEUR en croissance de 11,7 % ce qui permet de dégager une marge nette élevée à 7,0 % du chiffre d'affaires.

Structure financière solide

Avec des capitaux propres en augmentation à 65,62 MEUR et aucun endettement financier, la situation financière du Groupe est très solide. La trésorerie du Groupe au 1^{er} semestre est en croissance à 42,84 MEUR contre 33,24 MEUR au 1^{er} semestre 2015. Cette progression provient d'une bonne gestion du BFR.

Perspectives 2016

Infotel avait fixé un objectif de 200 MEUR de chiffre d'affaires à fin 2016 intégrant une croissance externe sur l'exercice. Compte tenu de la faible probabilité de conclusion d'une acquisition d'ici la fin de l'année, l'objectif de 200 MEUR ne pourra être atteint en 2016. Le Groupe a privilégié depuis le début de l'année un niveau de rentabilité élevé et confirme la poursuite de la croissance de l'activité au second semestre associée à des niveaux de marge équivalents à ceux du 1^{er} semestre 2016. Enfin, Infotel entend poursuivre sa stratégie d'acquisition avec la recherche de nouvelles cibles dont les caractéristiques sont conformes aux ambitions du Groupe.

Prochain rendez-vous :

Publication du chiffre d'affaires T3 2016 : le 26 octobre 2016 après Bourse

À propos d'Infotel Coté sur le Compartiment B d'Euronext Paris depuis janvier 1999 (code Isin FR0000071797), Infotel est le spécialiste des systèmes de gestion des grands comptes, du mobile aux bases de données de très gros volume (Big Data). À la pointe des innovations technologiques, Infotel développe son expertise autour de deux pôles de compétence complémentaires : les services informatiques et l'édition de logiciels. Avec 175 MEUR de chiffre d'affaires en 2015, Infotel emploie près de 2 000 personnes.

Vos contacts

Infotel	Actifin
Michel KOUTCHOUK	Communication financière
Directeur général	Ghislaine GASPARETTO
Tél. : 01 48 97 38 38	Tél. : 01 56 88 11 11
michel.koutchouk@infotel.com	ggasparetto@actifin.fr








FP - TOTAL (FR) - EUR

Total: BlackRock repasse sous la barre des 5%.

Cercle Finance (14/09/2016)

Leleux Press Review

Thursday 15/9/2016

 <p>NESTLE (CH) Historic</p>	<p>E:NESN - NESTLE (CH) - CHF</p> <p>Nestlé: dans le vert avec un relèvement de broker. Cercle Finance (14/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Nestlé avance de 0,7% et surperforme ainsi légèrement le SMI de Zurich (-0,1%), à la faveur d'un relèvement de recommandation à 'achat' chez Goldman Sachs sur l'action, à laquelle il assigne un objectif de cours à 12 mois de 90 francs.</p> <p>Les analystes parient sur le futur nouveau patron du géant agroalimentaire helvétique, Ulf Mark Schneider, qui après une belle réussite chez Fresenius, se prépare à prendre les rênes du groupe l'année prochaine.</p> <p>'Nous estimons que la nouvelle direction aura la capacité d'augmenter significativement le retour à l'actionnaire grâce à l'amélioration des marges et à la refonte du portefeuille de marques du groupe', pronostique Goldman Sachs.</p>
 <p>BAYER AG NA Historic</p>	<p>BAYN - BAYER AG NA - EUR</p> <p>Bayer: confirme un accord pour racheter de Monsanto. Cercle Finance (14/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Bayer et Monsanto ont confirmé la signature d'un accord définitif par lequel le premier va racheter le second à un prix de 128 dollars par action, représentant un montant global de 66 milliards de dollars.</p> <p>Le prix convenu implique une prime de 44% par rapport au cours de clôture de l'action Monsanto du 9 mai, la veille d'une première proposition écrite de rapprochement adressée par l'Allemand à l'Américain.</p> <p>Bayer anticipe des synergies annuelles de l'ordre de 1,5 milliard de dollars après la troisième année, ainsi qu'un effet relatif sur le BPA ajusté dès la première année suivant la finalisation de cette opération.</p> <p>Le groupe issu de cette fusion s'engage à conserver une forte présence aux Etats-Unis, avec les sièges sociaux des activités semences et pour l'Amérique du Nord à Saint-Louis (Missouri), le siège actuel de Monsanto.</p> <p>L'acquisition demeure soumise aux conditions usuelles, y compris les feux verts des actionnaires de Monsanto et des autorités de régulation, et devrait être finalisée vers la fin de l'année 2017.</p>
 <p>SOCIETE GENERALE (FR) Historic</p>	<p>GLE - SOCIETE GENERALE (FR) - EUR</p> <p>Société Générale: BlackRock dépasse les 5% des DDV. Cercle Finance (14/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - BlackRock, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 12 septembre, le seuil de 5% des droits de vote de Société Générale et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 5,49% du capital et 5,003% des droits de vote du groupe bancaire.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Société Générale hors et sur le marché et d'une augmentation du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.</p>
 <p>BAYER AG NA Historic</p>	<p>BAYN - BAYER AG NA - EUR</p> <p>Bayer: ultime relèvement en vue de l'offre sur Monsanto ? Cercle Finance (14/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Cette fois, ce serait la bonne - ainsi que le vrai retour des 'méga-fusions' : selon l'agence Bloomberg, l'agrochimiste américain Monsanto aurait accepté l'ultime relèvement du prix de l'OPA envisagée par le géant allemand Bayer, à 129 dollars par action Monsanto (contre 127,5 dollars précédemment).</p> <p>Monsanto serait ainsi valorisé 56,5 milliards de dollars, soit 50,2 milliards d'euros, alors qu'à Francfort Bayer capitalise pour l'heure près de 78 milliards d'euros.</p> <p>Dans les négociations électroniques post-marché à Wall Street, l'action Monsanto prend 2,7% à 109 dollars. A Francfort, l'action Bayer gagne 1,4% à 94,2 euros.</p> <p>Bloomberg croit savoir que les instances dirigeantes de Bayer devraient valider la nouvelle proposition dans la journée. Le cas échéant, il s'agirait du plus important rachat réalisé par une firme allemande aux Etats-Unis, calcule l'agence de presse.</p>
 <p>ALTICE Historic</p>	<p>ATC - ALTICE - EUR</p> <p>Altice: enquêtes sur des fusions peut-être trop rapides. Cercle Finance (14/09/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Selon les Echos, deux autorités de la concurrence pourraient gâcher les fêtes de fin d'année d'Altice, holding qui chapeaute l'empire des télécoms de Patrick Drahi. En France, l'Autorité de la concurrence se demande si SFR et Numericable n'ont pas fusionné un peu trop vite, ce dont pourrait découler une amende allant jusqu'à 500 millions. Et la Commission européenne soupçonnerait Altice d'avoir fait de même avec Portugal Telecom, rapporte le quotidien des affaires.</p> <p>Selon Les Echos, SFR (filiale française d'Altice qui est en train de mener une OPE dessus) a pris en 2014 le contrôle de Numericable 'avant même d'avoir l'autorisation de le faire'. Pour mémoire, l'accord de rachat de Numericable par SFR, signé en 2014, ne pouvait devenir effectif avant que l'Autorité de la concurrence n'ait donné son feu vert, procédure qui peut prendre des mois.</p> <p>Ainsi, explique le quotidien des affaires, 'SFR et Numericable n'ont pas eu le droit de travailler ensemble avant octobre 2014, date effective de la prise de contrôle. Sauf que les équipes de Drahi sont soupçonnées de ne pas avoir attendu cette date', peut-on lire. C'est ce qui expliquerait le lancement rapide d'offres commerciales combinées.</p> <p>Et ce n'est pas tout : la Commission européenne soupçonnerait Altice d'avoir agi de même lors du rachat de Portugal Telecom, fin 2014. 'Bruxelles a également ouvert une enquête', écrit le journal.</p>

ABN - ABN AMRO GROUP - EUR

Press Release: ABN AMRO focuses on emerging markets bonds and equities **Thomson Reuters (14/09/2016)**

ABN AMRO focuses on emerging market bonds and equities in its new Investment Outlook

ABN AMRO Private Banking expects a second wave of financial flows into emerging markets, as stated in the bank's new Investment Outlook published today. This development is driven not only by improving commodity prices, but also by the improving prospects for global manufacturing and consumer demand, which will benefit Asian emerging markets. ABN AMRO Private Banking therefore favours both emerging market bonds and equities for their return and geographical diversification potential.

'Mediocre growth is not fatal, and the political changes ahead are an opportunity to reshape the policy mix towards stronger growth potential', said Didier Duret, Chief Investment Officer of ABN AMRO Private Banking. 'Active management can find ample opportunities in the large discrepancies found between equity sectors and regions, which is a better approach than predicting the next move in equity indexes.'

The health care and information technology sectors are also favoured for their long-term profitability, global scope and strategic drivers, while consumer staples is attractive for its defensive characteristics. Sectors facing challenges in their business models (financials and utilities) are underrepresented in ABN AMRO's stock allocation.

Bonds are used in the role of insurance against adverse economic scenarios. Government bonds and inflation-linked bond strategies, for example, offer protection from the risk of recession or a surge in inflation. Commodities and real estate are overweighted. Commodities as an asset class has regained its role in diversification and real estate is attractive based on yield.

The US dollar is expected to remain in a trading range around 1.1 against the Euro.

The bank's balanced model portfolio displays a large buffer of cash with a tactical allocation of 23%, bonds are underweight (32%), alternative investment overweighted (15%) and equity is neutral at 30%.

The press release and full report can also be found on www.abnamro.com/en/newsroom

About ABN AMRO Private Banking

ABN AMRO Private Banking is the international wealth-management division of ABNAMRO with EUR 192.8 billion of client assets. It offers more than 100,000 high-net-worth individuals a full range of banking, investment management, financial and estate planning products and solutions. Our domestic and international offices in over 10 markets worldwide employ 3,600 professionals and include the respected private banks ABN AMRO MeesPierson in the Netherlands (Est. 1720), Bethmann Bank in Germany (Est. 1712) and Neufilize OBC in France (Est. 1667). We are the third largest private bank in the eurozone, 7th largest in Europe and enjoy a top 20 position in Asia. Visit us at www.abnamroprivatebanking.com



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: fournit Ezio Mobile suite au Taïwanais CUB. **Cercle Finance (14/09/2016)**

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce son soutien à Cathay United Bank, une des principales banques à Taiwan, dans la sécurisation de ses services bancaires en ligne, par le déploiement de sa solution Ezio Mobile suite.

Cette solution assure aux clients de CUB un accès en toute sécurité à leurs services bancaires en ligne à partir de leurs ordinateurs, tablettes ou smartphones, en utilisant leurs téléphones portables comme un dispositif d'authentification.

Gemalto apporte sa solution d'authentification mobile à CUB par le biais de son partenaire E-Secure Technologies. Le spécialiste de la sécurité numérique fournira également des services d'assistance et de maintenance pour assurer le bon déploiement de la solution.

Avec plus de 16,4 millions d'utilisateurs en 2015, le taux de pénétration des smartphones à Taiwan se monte à 88%. L'omniprésence des smartphones modifie le comportement des consommateurs, qui favorisent le téléphone pour l'authentification en ligne.



E:CFR - CIE FINANCIERE RICHEMONT - CHF

Richemont: lanterne rouge à Zurich, fort recul du CA. **Cercle Finance (14/09/2016)**



EI - ESSLOR INTL (FR) - EUR

Essilor: intègre le DJSI Monde et Europe. **Cercle Finance (14/09/2016)**

(CercleFinance.com) - Essilor International annonce intégrer le Dow Jones Sustainability Index Monde et Europe, indice extra-financier de référence à l'échelle internationale établi par la société d'investissement RobecoSAM.

Cette intégration place le fabricant de verres optiques parmi les entreprises considérées comme les plus performantes en matière de développement durable dans le secteur 'Health Care Equipment & Supplies' et salue ses efforts en termes de responsabilité environnementale, sociale et sociétale.

Essilor est particulièrement distingué pour la performance de son innovation et la qualité de ses produits, associées à l'accélération de ses activités en faveur de l'accessibilité à la santé visuelle, partout dans le monde.

Le classement du DJSI s'appuie sur une analyse approfondie des performances économiques, environnementales et sociales de plus de 2500 sociétés cotées en bourse et évalue des critères tels que la gouvernance d'entreprise, la politique environnementale, les conditions de travail ou encore les activités philanthropiques.



LIN - LINDE (DE) - EUR

Linde: W. Büchele sur le départ après 'l'échec Praxair'. **Cercle Finance (14/09/2016)**



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Cathay United Bank gebruikt Gemalto's mobiele authenticatie-

Thomson Reuters (14/09/2016)

Amsterdam, 14 september 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), dewereldwijde marktleider in digitale beveiliging, werkt samen met Cathay UnitedBank (CUB), een van de grootste banken van Taiwan, aan de beveiliging van zijn online bankdiensten. Dankzij de Ezio Mobile suite[1] van Gemalto kunnen de klanten van CUB veilig gebruikmaken van de diensten van hun bank via hun pc, tablet en smartphone, door zich te authenticeren op hun mobiel toestel. Op deze manier kan CUB zijn klanten een verbeterde gebruikerservaring aanbieden, kosten besparen en voldoen aan een nieuw regeringsbesluit dat Two-Factor Authentication (2FA)[2] vereist. Gemalto zal ook ondersteunings- en onderhoudsdiensten bieden voor een vlotte ingebruikname van de oplossing.

Taiwan heeft een hoge smartphonepenetratiegraad van 88%, met meer dan 16,4 miljoen gebruikers in 2015. De alomtegenwoordigheid van smartphones veranderde het gedrag van de consumenten, die voor online authenticatie liever hun smartphone gebruiken dan de traditionele tokens. Met de oplossing van Gemalto, die het op sms gebaseerde systeem van CUB vervangt, kunnen gebruikers op een veilige en vlotte manier gebruikmaken van het gemak van online bankieren.

De Ezio Mobile suite biedt veilige software die mobiele toestellen omvormt tot sterke 2FA-toestellen, door eenmalig te gebruiken wachtwoorden (One Time Passwords) en transactie ondertekeningen voor authenticatie in alle bankkanalen te genereren. De oplossing zorgt ook voor pushmeldingen en autorisatieverzoeken voor Out-of-band authenticatie[3]. Het mobiele aanbod wordt verder versterkt met een backend SafeNet Hardware Security Module om gevoelige informatie te beveiligen.

'Consumenten maken steeds meer gebruik van mobiel bankieren, in de eerste plaats via hun smartphone', weet Suzanne Tong-Li, President for Greater China and Korea van Gemalto. 'Met onze brede waaier van mobiele oplossingen kunnen wij CUB perfect helpen bij hun strategie voor digitaal bankieren om zoveel mogelijk klanten te bereiken.'

Gemalto levert zijn mobiele authenticatieoplossing aan CUB via zijn partner E-Secure Technologies.

Over Gemalto Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaarmet in 2015 van EUR 3,1 miljard en met klanten in meer dan 180 landen. Wij bieden vertrouwen in een steeds meer verbonden wereld.

Dankzij onze technologieën en diensten kunnen bedrijven en overheden identiteiten authenticeren en gegevens beschermen zodat deze veilig blijven. Ook maken wij veilige diensten mogelijk voor persoonlijke en verbonden apparaten, de cloud en wat daartussen ligt.

Gemalto's oplossingen staan centraal in het moderne leven, van betalingen en beveiliging van bedrijfsgegevens tot het internet der dingen. Wij authenticeren mensen, transacties en objecten, versleutelen gegevens en creëren waarde voor software, waardoor onze klanten veilige digitale diensten kunnen aanbieden aan miljarden mensen en apparaten.

Onze meer dan 14.000 werknemers zijn actief vanuit 118 kantoren, 45 personaliserings- en gegevenscentra, en 27 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 49 landen.

Ga voor meer informatie naar www.gemalto.com, of volg @gemalto op Twitter.

Gemalto mediacontacten:

Philippe Benitez Peggy Edoire Vivian Liang Noord-Amerika Europa & CIS Greater China +1
512 257 3869 +33 4 42 36 45 40 +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com

Ernesto Haikewitsch Kristel Teyras Shintaro Suzuki Latijns-Amerika Midden-Oosten & Afrika
Azië Pacific +55 11 5105 9220 +33 1 55 01 57 89 +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.

[1] Omvat een complete suite van servers voor mobiele inschrijving en configuratie, authenticatie en communicatie.

[2] http://www.fsc.gov.tw/ch/home.jsp?id=96&parentpath=0,2&mcustomize=n&ews_view.jsp&dataserno=201501130003&aplistdn=ou=news,ou=multisite,ou=chinese,ou=ap_root,o=fsc,c=tw&toolsflag=Y&dttable=News

[3] <http://www.emarketer.com/Article/Mobile-Phones-Top-Internet-Access-Point-Taiwan/1013233>.

