

Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3592,97</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>19</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>60,69 ▲ +4,87%</td> <td>AB INBEV</td> <td>116,40 ▼ -0,12%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>67,56 ▲ +2,44%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>11,52 ▲ +1,72%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3592,97	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	19	Losers	1			GALAPAGOS	60,69 ▲ +4,87%	AB INBEV	116,40 ▼ -0,12%			UCB (BE)	67,56 ▲ +2,44%					ING GROEP N.V.	11,52 ▲ +1,72%				
Last Price	3592,97	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	19	Losers	1																												
GALAPAGOS	60,69 ▲ +4,87%	AB INBEV	116,40 ▼ -0,12%																												
UCB (BE)	67,56 ▲ +2,44%																														
ING GROEP N.V.	11,52 ▲ +1,72%																														
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4508,91</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>36</td> <td>Losers</td> <td>4</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CAP GEMINI (FR)</td> <td>83,60 ▲ +3,78%</td> <td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td> <td>58,15 ▼ -0,76%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>LAFARGEHOLCIM LTD (F)</td> <td>48,48 ▲ +3,62%</td> <td>DANONE (FR)</td> <td>63,69 ▼ -0,18%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>SOCIETE GENERALE (FR)</td> <td>33,99 ▲ +3,15%</td> <td>VALEO</td> <td>52,42 ▼ -0,09%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4508,91	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	36	Losers	4			CAP GEMINI (FR)	83,60 ▲ +3,78%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	58,15 ▼ -0,76%			LAFARGEHOLCIM LTD (F)	48,48 ▲ +3,62%	DANONE (FR)	63,69 ▼ -0,18%			SOCIETE GENERALE (FR)	33,99 ▲ +3,15%	VALEO	52,42 ▼ -0,09%		
Last Price	4508,91	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	36	Losers	4																												
CAP GEMINI (FR)	83,60 ▲ +3,78%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	58,15 ▼ -0,76%																												
LAFARGEHOLCIM LTD (F)	48,48 ▲ +3,62%	DANONE (FR)	63,69 ▼ -0,18%																												
SOCIETE GENERALE (FR)	33,99 ▲ +3,15%	VALEO	52,42 ▼ -0,09%																												
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>453,13</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>25</td> <td>Losers</td> <td>0</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GALAPAGOS</td> <td>60,69 ▲ +4,87%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>56,73 ▲ +2,60%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>19,85 ▲ +2,24%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	453,13	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	25	Losers	0			GALAPAGOS	60,69 ▲ +4,87%					GEMALTO N.V.	56,73 ▲ +2,60%					ABN AMRO GROUP	19,85 ▲ +2,24%				
Last Price	453,13	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	25	Losers	0																												
GALAPAGOS	60,69 ▲ +4,87%																														
GEMALTO N.V.	56,73 ▲ +2,60%																														
ABN AMRO GROUP	19,85 ▲ +2,24%																														
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>10631,55</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>30</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UNIPER SE NA.</td> <td>12,02 ▲ +4,83%</td> <td>CONTINENTAL (DE)</td> <td>172,95 ▼ -1,34%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>LUFTHANSA (DE)</td> <td>10,40 ▲ +3,17%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>14,25 ▲ +2,99%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	10631,55	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	30	Losers	1			UNIPER SE NA.	12,02 ▲ +4,83%	CONTINENTAL (DE)	172,95 ▼ -1,34%			LUFTHANSA (DE)	10,40 ▲ +3,17%					RWE AG ST O.N. (DE)	14,25 ▲ +2,99%				
Last Price	10631,55	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	30	Losers	1																												
UNIPER SE NA.	12,02 ▲ +4,83%	CONTINENTAL (DE)	172,95 ▼ -1,34%																												
LUFTHANSA (DE)	10,40 ▲ +3,17%																														
RWE AG ST O.N. (DE)	14,25 ▲ +2,99%																														
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>18171,30</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>21</td> <td>Losers</td> <td>9</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>143,39 ▲ +6,90%</td> <td>IBM (US)</td> <td>150,72 ▼ -2,61%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>172,63 ▲ +2,14%</td> <td>JOHNSON & JOHNSON</td> <td>115,41 ▼ -2,59%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>INTEL (US)</td> <td>37,75 ▲ +1,23%</td> <td>MCDONALDS</td> <td>111,25 ▼ -1,03%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	18171,30	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	21	Losers	9			UNITEDHEALTH GROUP	143,39 ▲ +6,90%	IBM (US)	150,72 ▼ -2,61%			GOLDMAN SACHS (US)	172,63 ▲ +2,14%	JOHNSON & JOHNSON	115,41 ▼ -2,59%			INTEL (US)	37,75 ▲ +1,23%	MCDONALDS	111,25 ▼ -1,03%		
Last Price	18171,30	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	21	Losers	9																												
UNITEDHEALTH GROUP	143,39 ▲ +6,90%	IBM (US)	150,72 ▼ -2,61%																												
GOLDMAN SACHS (US)	172,63 ▲ +2,14%	JOHNSON & JOHNSON	115,41 ▼ -2,59%																												
INTEL (US)	37,75 ▲ +1,23%	MCDONALDS	111,25 ▼ -1,03%																												

Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



BVI - BUREAU VERITAS - EUR

BUREAU VERITAS - Combined Shareholders' Meeting of October 1

Thomson Reuters (18/10/2016)

Combined Shareholders' Meeting of October 18, 2016: all the resolutions submitted have been adopted

Neuilly-sur-Seine, France, October 18, 2016 - The Combined Shareholders' Meeting of Bureau Veritas. (the 'Company'), chaired by Frédéric Lemoine, Chairman of the Board of Directors, was held today in order to approve:

* the proposed spin-off through asset contributions (apport partiel d'actifs) of the Company's various activities in France; * the appointment of Stéphanie Besnier as Director; * the appointment of Claude Ehlinger as Director; and * the increase for the total amount of Directors' fees. All the resolutions submitted to a vote of the Shareholders' Meeting have been duly adopted.

During the presentation of the Board's report, Nicolas Tissot, Chief Financial Officer, presented the reasons and objectives of the proposed change in the legal organisation of the Company.

The two new Directors whose appointment was proposed introduced themselves.

The presentation made during the Shareholders' Meeting and the results of the vote of the resolutions will be available on the Company's website (www.bureauveritas.com) under Finance / Shareholders / Shareholders Meeting.

----- About Bureau Veritas

Bureau Veritas is a world-leading provider in testing, inspection certification. Created in 1828, the Group has 68,400 employees in 1,400 offices and laboratories all across the world. Bureau Veritas clients improve their performance by offering services and solutions in order to ensure that their assets, products, infrastructure processes meet standards and regulations in terms of quality, safety, environmental protection and social responsibility.

Bureau Veritas is listed on Euronext Paris and belongs to the Next 20

Compartment A, ISIN code FR 0006174348, stock symbol: BVI.

For more information, visit www.bureauveritas.com

----- Analysts / investors contact

finance.investors@bureauveritas.com



ALEZV - STAFF AND LINE - EUR

EasyVista : Chiffre d'affaires 9 mois 2016 : 16,9 MEUR Crois

Thomson Reuters (18/10/2016)

Noisy-le-Grand, le 18 octobre 2016 - EasyVista, acteur majeur de l'IT Management en Europe et aux Etats-Unis, publie son chiffre d'affaires au 30 septembre au titre de l'exercice 2016.

	CA 9 mois en MEUR	2016	2015	Evolution (non audité)
SaaS	8,45	6,76		+25%
Licences	2,44	1,80		+35%
Maintenance	3,68	3,62		+2%
Services	2,38	2,62		-9%
CA consolidé	16,94	14,80		+14%

Croissance de +14,41% portée par la dynamique SaaS

EasyVista a enregistré un chiffre d'affaires de 16,9 millions d'euros au cours des neuf premiers mois de son exercice 2016, en progression de +14% par rapport à la même période 2015. Au 3(ème) trimestre 2016, l'activité SaaS est restée dynamique, s'établissant à 2,93 MEUR, soit une croissance de +25% en ligne avec les objectifs annuels précédemment annoncés par le Groupe. Les ventes additionnelles de Licences ont contribué pour 0,75 MEUR au chiffre d'affaire trimestriel.

Au 30 septembre 2016, l'ARR* (Annual Recurring Revenue), indicateur majeur de la récurrence de l'activité SaaS, calculé trimestriellement s'établit à 12,1 MEUR.

Parmi les nouvelles références SaaS signées au 3(ème) trimestre de cette année, citons EDF Energies Nouvelles et le Conseil Général de Loire-Atlantique en France, le Ministère de la Justice au Portugal, Penn National Gaming (casinos) et Golden Valley Health (hôpital) aux Etats-Unis.

*ARR : valeur annualisée des contrats de la période précédente (trimestre t-1) + valeur des contrats gagnés sur la période en cours (trimestre t) - annuelle des contrats perdus sur la période en cours (trimestre t)

Perspectives de fin d'exercice

Pour l'exercice 2016, le Groupe confirme son objectif annuel de croissance SaaS compris entre +20% et +30%. Par ailleurs, la croissance globale pourrait bénéficier de ventes additionnelles de Licences.

Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaire du 4(ème) trimestre 2016 : 14 février 2017 après bourse

À propos d'EasyVista

EasyVista réinvente le Service Management pour les utilisateurs mobiles, simple à déployer, facile à utiliser. La plateforme EasyVista automatise et personnalise la fourniture de services pour les employés et autres utilisateurs finaux, sans une seule ligne de code. EasyVista est la seule solution de Service Management intrinsèquement conçue pour l'expérience Mobile First. Elle permet à plus d'un milliard d'entreprises à travers le monde d'améliorer radicalement l'expérience utilisateur; de simplifier et accélérer la création et la gestion des services; et de réduire le coût total de la fourniture de service. EasyVista compte plus de 20 années d'expérience en Service Management, et des clients dans de nombreux secteurs d'activités tels que les services financiers, la santé, l'enseignement supérieur, les technologies, le secteur public, la grande distribution, l'industrie... L'entreprise est présente dans le monde entier, avec 2 sièges à Paris et à New York. EasyVista est cotée sur Alternext/Euronext Paris (ALEZV:EN). Pour plus de renseignements, visitez www.easyvista.com/fr, et suivez-nous @EasyVista_fr sur Twitter.

EasyVista CM-CIC Market Solutions

Sandrine Avenier Stéphanie Stahr Tel : 01 55 85 91 13 Tel : 01 53 48 80 57 savenier@easyvista.com
stephanie.stahr@cmcic.fr



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



RX - RECYLEX (FR) - EUR

RECYLEX SA: RULINGS BY THE LENS LABOR COURT IN CONNECTION WITH Thomson Reuters (18/10/2016)

Suresnes, October 18, 2016: Recylex SA (Euronext Paris: FR0000120388 - RX) duly notes the rulings handed down today by the Lens Labor Court (Management section) in connection with the claims for damages for prejudice of anxiety lodged by 22 unprotected former employees of Metaleurop Nord SAS, represented by the CGT union.

Following the rulings handed down by the Lens Labor Court (Industry section) on October 14, 2016, the latter (Management section) today ordered Recylex SA to pay to 22 former managerial employees of Metaleurop Nord SAS represented by the CGT union, an amount between EUR3,000 and EUR16,000 as damages and EUR500 pursuant to Article 700 of the French Civil Procedure Code, that is a total amount of EUR213,000.

For the same reasons as those mentioned in its press release dated October 17, 2016, Recylex SA is very surprised by these rulings and intends to appeal against these decisions, which will suspend their enforcement. Indeed, following the cancellation decision by the Conseil d'Etat on June 27, 2016, the administrative courts have not yet rendered a final decision on the request aiming at including the site on the list of facilities eligible for the ACAATA.

The claims for damages brought by 39 other former managerial employees of Metaleurop Nord SAS will be examined at the hearing of the Lens Labor Courts scheduled for February 7, 2017.

A document summarizing the developments in legal proceedings concerning Recylex SA and Metaleurop Nord SAS can be found on the Recylex Group's website (www.recylex.fr - News - Legal proceedings schedule).

***** Regenerating the urban mines With operations in France, Germany and Belgium, Recylex is a European group specialized in lead and plastics recycling (mainly from automotive and industrial batteries), zinc recycling (from electric arc furnace dust and zinc scrap) and the production of special metals, primarily for the electronics industry. A key player in the circular economy with long-standing expertise in urban waste recovery, the Group has close to 680 employees in Europe and generated consolidated sales of EUR385 million in 2015. For more information about Recylex Group: www.recylex.fr and on twitter: @Recylex

***** Press/Investor contact: Gabriel ZEITLIN + 33 (0)1 58 47 29 89 gabriel.zeitlin@recylex.fr



GLO - GL EVENTS - EUR

GL Events: ralentissement de la croissance au 3T. Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - La croissance de l'activité de GL Events s'est sensiblement tarie au troisième trimestre...

Le spécialiste de l'événementiel a publié ce mardi après Bourse son chiffre d'affaires, lequel est ressorti à 207,6 millions d'euros, en hausse de 1,3% par rapport au troisième trimestre de 2015 (-0,5% à données comparables). Pour rappel, les revenus avaient grimpé de 17,1% au deuxième trimestre sur une base annuelle.

A fin septembre, les ventes de GL Events s'établissent ainsi à 697,5 millions d'euros, ce qui correspond à une progression de 3,8% comparativement aux 3 premiers trimestres de l'exercice clos, dont 372,2 millions d'euros provenant du pôle 'Live' (+11,1%), 212,1 millions tirés de la branche 'Venues' (+7,6%) et 113,2 millions issus du segment 'Exhibitions' (-19%).

Le quatrième trimestre sera riche en événements européens et internationaux, avec notamment la tenue de la Cop 22 à Marrakech du 7 au 18 novembre prochain ou encore les championnats du monde de cyclisme sur route à Doha (Qatar). Cette activité soutenue devrait permettre au groupe d'afficher un chiffre d'affaires en croissance sur l'ensemble de l'année 2016.



ALESK - ESKER - EUR

Esker: croissance de 13% du CA sur 9 mois. Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Esker réalise un chiffre d'affaires consolidé de 15,5 ME au troisième trimestre de l'exercice 2016, en croissance de 10%, à taux de change et périmètre constants, par rapport au même trimestre de l'année précédente.

Pour l'ensemble des 9 premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires s'établit à 48,5 ME en croissance de 13% (14,5% en publié).

Les revenus des solutions de dématérialisation en mode SaaS progressent de 21% sur la période. Pour le troisième trimestre 2016, l'activité SaaS représente plus de 78% du chiffre d'affaires global d'Esker.

' Le repli sensible des activités traditionnelles (-11% pour la dématérialisation en mode licence et -26% pour les produits historiques) n'affecte que marginalement la performance globale de la société ' indique la direction.

Le Groupe anticipe à nouveau une croissance organique largement supérieure à 10% pour l'ensemble de l'année 2016. Elle sera associée à une nouvelle hausse du résultat opérationnel.



ALCJ - CROSSJECT - EUR

Crossject: le groupe veut changer de statut. Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Crossject a fait savoir ce mardi soir qu'il a sollicité le statut d'établissement pharmaceutique, qui lui permettrait de développer son activité de production et de commercialisation pour ses médicaments dédiés aux situations d'urgence. La demande du groupe, qui développe un portefeuille de médicaments combinés innovants dédiés aux situations d'urgence, a été déposée auprès de l'ANSM (Agence Nationale de Sécurité du Médicament et des Produits de Santé) et concerne la filiale nouvellement créée Crossject Pharma. Cette étape donnera à la société plus d'autonomie dans le développement de ses propres médicaments basés sur son dispositif d'auto-injection sans aiguille Zeneo. Dans le cadre de la demande d'accréditation déposée auprès de l'ANSM,

Crossject a défini les opérations qui seront réalisées au sein de son futur établissement, notamment au regard des opérations de publicité (définition des intervenants auprès des professionnels et du grand public, du mode de validation des supports à destination du public, de l'organisation et de la formation de la visite médicale), de l'information médicale et de la pharmacovigilance, et de la libération des lots produits. L'accréditation concernera les nouveaux bâtiments de Mazen-Sully, livrés avant la fin de l'année 2016 et intégrant sur une surface de 1.800 mètres carrés les laboratoires de R&D de Crossject ainsi que des unités de production pilotes, celles-ci s'appuyant sur une organisation interne compatible avec les normes de Bonnes Pratiques de Fabrications (BPF). Directrice qualité et réglementaire de Crossject, Isabelle Liebschutz occupera la fonction de pharmacienne responsable pour le nouvel établissement Crossject Pharma.



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



PAT - PATRIMOINE ET COMM - EUR

Patrimoine & Commerce: forte hausse des loyers bruts 9 m

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Patrimoine & Commerce a fait état ce mardi après Bourse d'une progression de 22,1% de ses loyers bruts 9 mois sur une base annuelle à 30,8 millions d'euros.

Cette progression notable tient sa source dans les acquisitions et les livraisons de nouveaux projets au cours de l'année précédente, notamment à La Ville-du-Bois (Essonne), Epagny (Haute-Savoie), La Rochelle (Charente-Maritime) et Ecully (Rhône) ; mais aussi dans la mise en loyers des projets livrés en début d'année 2016, à Salon-de-Provence (Bouches-du-Rhône), Cognac (première tranche, Charente) et Champniers (Charente) ; ainsi que dans les acquisitions du premier semestre réalisées à Clermont-Ferrand Lempdes (Puy-de-Dôme), Loches (Indre-et-Loire) et Provins (Seine-et-Marne). La légère baisse des loyers à périmètre constant (-2,3% à 23,7 millions d'euros) est, elle, principalement liée au départ de 5 locataires dispersés sur différents actifs du portefeuille. 3 de ces cellules ont toutefois déjà été relouées et leurs loyers rentreront pleinement dans le chiffre d'affaires à compter du quatrième trimestre 2016.

Les actionnaires ont confirmé leur confiance dans la stratégie mise en oeuvre par la gérance du groupe en souscrivant à plus de 70% au paiement du dividende en actions. Conformément à notre récente présentation des résultats semestriels de l'exercice 2016, Patrimoine & Commerce poursuit sa dynamique de développement et renforce sa position de première foncière de Retail Parks low cost en France. Nous avons par ailleurs décidé de faire évoluer notre logo pour accompagner notre développement', a indiqué Eric Duval, gérant et fondateur du groupe.



VETO - VETO PROMESSES - EUR

Vetoquinol: timide croissance des ventes au 3T.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Publié ce mardi après la clôture, le chiffre d'affaires du troisième trimestre de Vetoquinol s'est établi à 85,3 millions d'euros, en hausse de 0,7% en données publiées et de 2,3% à périmètre et change constants par rapport à la même période l'an passé.

Sur 9 mois, les revenus du spécialiste de la santé animale ressortent ainsi à 257,5 millions d'euros, soit une progression de 2,3% en publié et de 4,8% à périmètre et change constants.

Les ventes de produits de référence ont augmenté de 3,9% à 123,8 millions d'euros à fin septembre et ont représenté 48,1% des ventes aux trois quarts de l'exercice en cours, contre 47,3% à la même période de l'exercice précédent. À données publiées, l'activité 'Animaux de compagnie' affiche pour sa part une progression de 6,6% de ses revenus au 30 septembre, l'activité 'Animaux de rente' ayant pour sa part baissé parallèlement de 2,5% du fait de l'impact des mesures visant à contrôler l'usage des antibiotiques sur ce segment de marché en Europe.

'La stratégie de repositionnement du groupe sur notre gamme de produits de référence nous permet de mieux équilibrer notre business model en réduisant notre sensibilité aux antibiotiques et renforce notre position à l'international. Notre solide structure financière, nous positionne favorablement pour accélérer cette mutation, notamment par croissance externe en visant des opérations de taille significative dans nos domaines historiques ou dans de nouveaux domaines de la santé animale', a commenté Matthieu Frechin, directeur général de Vetoquinol.



GET - GROUPE EUROTUNNEL - EUR

Eurotunnel: accord pour la cession de GB Railfreight.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Le groupe annonce avoir reçu une promesse d'achat engageante et irrévocable d'EQT Infrastructure II portant sur sa filiale GB Railfreight (GBRf), troisième opérateur britannique de fret ferroviaire.

Le Groupe a réalisé l'acquisition de GBRf en 2010 pour 25 millions de Livres sterling. Il indique avoir plus que doublé son activité, avec un chiffre d'affaires prévisionnel 2016 d'environ 125 millions de Livres, tout en accroissant fortement sa rentabilité.

La direction indique que les activités de fret ferroviaire français du Groupe au travers d'Europorte en France ne sont pas concernées par ce projet de cession.

Jacques Gounon, Président-directeur général de Groupe Eurotunnel SE, a déclaré : ' Je suis convaincu que EQT est le partenaire qu'il faut à GBRf pour franchir l'étape suivante étant donné l'intérêt porté à la croissance et la création de valeur à long terme. GBRf est une très belle réussite, qui montre qu'il est possible de créer de la valeur dans le fret ferroviaire. Le Groupe, fort de ses résultats, continuera de privilégier les investissements de long terme et le retour aux actionnaires. '



ALTA - ALTAREA - EUR

Altarea Cogedim: inauguration d'un programme à Montreuil.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Altarea Cogedim a rapporté après Bourse avoir inauguré ce mardi le programme de logements 'Be Wood' à Montreuil (Seine-Saint-Denis).

Constitué de 50 logements allant du studio aux 5 pièces, ledit programme accueillera environ 150 résidents. Imaginé en partenariat avec le cabinet d'architecture Daufresne Le Garrec & associés, il a été construit à proximité de toutes les commodités de transport (RER A, métro ligne 9, bus lignes 127 et 301, ligne de tram T1 etc.).

Articulé autour de plusieurs halls, les trois bâtiments principaux ont une hauteur comprise entre le R+2 et le R+3, ménageant un espace paysagé central qui épouse la déclivité du terrain.

'Be Wood' possède par ailleurs une architecture contemporaine avec des façades bois. Cette caractéristique constitue même la signature du bâtiment puisque la quasi-totalité de l'ensemble est recouvert par ce matériau. À sa livraison, ce programme respecte la réglementation thermique RT2012 et dispose du label 'NF Logement'.



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016

AC - ACCOR (FR) - EUR

Accor: resserrement de la fourchette d'objectif de REX 2016.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Accor a en marge de la publication ce mardi après Bourse de son chiffre d'affaires du troisième trimestre annoncé viser un bénéfice d'exploitation compris entre 670 et 690 millions d'euros à fin 2016, contre de 670 à 720 millions prévus depuis fin juillet.

'La France et la Belgique restent les principaux points de vigilance, avec pour la France une baisse particulièrement marquée de la demande au troisième trimestre, durant lequel le poids de la clientèle Loisirs est traditionnellement plus élevé', a expliqué le géant hôtelier, dont les revenus se sont établis à 1,54 milliard d'euros au troisième trimestre, en hausse de 3% en publié et de 1,8% à périmètre et change constants par rapport à la même période l'an passée.

La branche 'HotellInvest' a vu son chiffre d'affaires grimper de 24,2% et de 6,7% à périmètre et change constants à 442 millions d'euros. Elle a notamment été soutenue par l'intégration au réseau des hôtels FRHI (Fairmont Raffles Hotels International), lesquels ont contribué pour 145 millions d'euros aux revenus totaux et devraient continuer à générer de bonnes performances au quatrième trimestre, sur la base d'une activité solide notamment en Amérique et en Asie-Pacifique.

'Le développement se poursuit de manière rapide, avec l'ouverture de près de 28.000 chambres en organique depuis le début de l'année, en progression de 18% par rapport à 2015, et la perspective d'une croissance record en 2016', a précisé Accor, dont l'activité 'HotelServices' a en revanche vu son chiffre d'affaires reculer de 3,7% en données publiées et de 0,1% à périmètre et change constants à près de 1,25 milliard d'euros.

Le groupe a en outre salué un développement record au troisième trimestre, avec l'ouverture de 51.391 chambres, intégrant 116 hôtels et 43.195 chambres liées à l'intégration du groupe FRHI.

'Une nouvelle fois ce trimestre, AccorHotels réalise des performances solides. Elles sont d'autant plus remarquables que le contexte français a été particulièrement défavorable au cours de l'été, après les attentats. Avec l'intégration de Fairmont, Raffles et Swissôtel au cours du trimestre, le groupe est devenu l'un des leaders mondiaux de l'hôtellerie de luxe. Nos marques sont attractives, notre développement est dynamique et notre stratégie de gestion active du portefeuille immobilier d'HotellInvest continue à porter ses fruits', a commenté Sébastien Bazin, PDG d'Accor.



ALEZV - STAFF AND LINE - EUR

EasyVista: hausse de 14% du CA sur 9 mois.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - EasyVista a enregistré un chiffre d'affaires de 16,9 millions d'euros au cours des neuf premiers mois de son exercice 2016, en croissance de +14% par rapport à la même période 2015.

Au 3ème trimestre 2016, l'activité SaaS est en croissance de +25% en ligne avec les objectifs annuels précédemment annoncés par le Groupe. Parmi les nouvelles références SaaS signées au 3ème trimestre de cette année, citons EDF Energies Nouvelles et le Conseil Général de Loire-Atlantique en France, le Ministère de la Justice au Portugal, Penn National Gaming (casinos) et Golden Valley Health (hôpital) aux Etats-Unis. Pour l'exercice 2016, le Groupe confirme son objectif annuel de croissance SaaS compris entre +20% et +30%.

' Par ailleurs, la croissance globale pourrait bénéficier de ventes additionnelles de Licences ' précise le groupe.



ALESK - ESKER - EUR

ESKER : Activité commerciale du troisième trimestre 2016, en

Thomson Reuters (18/10/2016)

Lyon, le 18 octobre 2016

Activité commerciale du troisième trimestre 2016 en ligne avec les objectifs annuels

Cumul (non audité)	MEUR	MEUR	Croissance((4))	2016 Cr MEUR	T3 2016	T3 2015	T3 2016/T3 2015	Cumul
Dématérialisation en	12,1	10,0	+21%	37,0	mode SaaS ((1))			
Dématérialisation en	2,4	2,7	-11%	8,0	mode licence et maintenance ((2))			
				Produits historiques	1,0	1,4	-26%	3,5 ((3))
				Total	15,5	14,2	+10%	48,5

(1) Esker on Demand, FlyDoc, CalvaEDI et TermSync (2) Esker DeliveryWare (3) Produits serveurs de Fax et Host Access (4) Variation à périmètre constant et à taux de change constant : Taux de change 2016 appliqués au chiffre d'affaires 2015 La forte croissance du SaaS continue : + 21%

Au troisième trimestre de l'exercice 2016, Esker réalise un chiffre d'affaires consolidé de 15,5 MEUR, en croissance de 10%, à taux de change et périmètre constants, par rapport au même trimestre de l'année précédente. Pour l'ensemble des 9 premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires s'établit à 48,5 MEUR en croissance de 13% (14,5% en publié).

Les revenus des solutions de dématérialisation en mode SaaS progressent de 21% sur la période. Cette performance s'explique à la fois par la mise en production de nombreux contrats signés au cours des trimestres précédents et par le lancement des nouveaux projets conclus plus récemment.

Ce trimestre démontre la solidité du modèle économique de la société. Le replaisable des activités traditionnelles (-11% pour la dématérialisation en mode licence et -26% pour les produits historiques) n'affecte que marginalement la performance globale de la société qui reste excellente avec une croissance de plus de 10% sur la période. Pour le troisième trimestre 2016, l'activité SaaS représente plus de 78% du chiffre d'affaires global d'Esker.

Tendances pour le reste de l'année 2016

La récurrence du chiffre d'affaires, qui dépasse les 80%, le rythme soutenu de l'activité commerciale et l'entrée en production des signatures récentes permettent à Esker d'anticiper à nouveau une croissance organique largement supérieure à 10% pour l'ensemble de l'année 2016. Elle sera associée à une nouvelle hausse du résultat opérationnel.

Rentabilité et renforcement de la structure financière

La trésorerie du Groupe s'établit à 19,3 MEUR au 30 septembre 2016. Avec une trésorerie nette de 14,0 MEUR et près de 180 000 titres en autocontrôle, Esker dispose de l'autonomie financière nécessaire à la poursuite de sa stratégie combinant croissance organique et acquisitions.

À propos d'Esker

Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des documents en mode Cloud.

Parce que l'utilisation du papier pénalise encore trop les entreprises, Esker leur permet de dématérialiser leurs processus de gestion afin d'en améliorer l'efficacité et la visibilité et d'en réduire le coût (commandes d'achats, factures fournisseurs, commandes clients, factures clients, réclamations clients).

Avec un chiffre d'affaires de 58,5 millions d'euros en 2015, dont 72% issus de solutions Cloud, Esker se positionne comme le 21^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-Alpes (classement Truffle 100 France 2015). Présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie/Pacifique, Esker réalise 65% de son chiffre d'affaires à l'international dont 40% aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Bpifrance (N° 3684151/1).

Esker SA

10 rue des Emeraudes, 69006 Lyon

Tél. - +33 (0) 4 72 83 46 46

Fax - +33 (0) 4 72 83 46 40

E-mail - info@esker.fr

ESKER - Emmanuel Olivier info@esker.fr ou 04 72 83 46 46 www.esker.fr

ACTUS - Amalia Naveira

anaveira@actus.fr ou 04 72 18 04 92



PIG - HAULOTTE GROUP - EUR

Haulotte Group: confirme ses objectifs 2016.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Haulotte Group a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 104 ME sur le 3^{ème} trimestre 2016, identique à celui de la même période de l'exercice précédent.

Le chiffre d'affaires s'élève à 343,4 ME sur 9 mois contre 310,8 ME à fin septembre 2015, en croissance de +11% (+12% à taux de change constant).

¹ Hors effets de change, la bonne performance de la zone Europe se poursuit (+30% à la fin de la période), marquée par la reprise des investissements chez les loueurs ¹ indique le groupe.

¹ Le rebond constaté au deuxième trimestre en Asie-Pacifique s'est confirmé sur la période, permettant d'afficher une croissance de +7% à fin Septembre ¹.

Le groupe indique que les niveaux d'activité réalisés en Amérique du Nord et en Amérique Latine sont en recul par rapport à 2015 (respectivement -13% et -11%).

La direction confirme pour l'exercice 2016 une croissance de son chiffre d'affaires voisine des 5%, étant donné le niveau particulièrement élevé d'activité constaté au dernier trimestre 2015.



LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

LECTRA : Lectra poursuit sa conquête du marché des airbags e

Thomson Reuters (18/10/2016)

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Lectra poursuit sa conquête du marché des airbags en Asie de l'Est, en forte croissance

L'équipementier automobile sud-coréen Dual acquiert FocusQuantum(®) et investit dans un projet complet pour accompagner son expansion en Chine

Paris, le 18 octobre 2016 - Lectra, numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour les industries utilisatrices de tissus, cuir, textiles techniques et matériaux composites, annonce que l'équipementier automobile sud-coréen Dual investit dans FocusQuantum(®), la solution de découpe laser d'airbags de Lectra et dans un projet d'accompagnement de son usine de Jiangyin, en Chine. Ce site pratique la découpe multi-pli.

Disposant, de longue date, d'une R&D de niveau mondial, Dual s'efforce de répondre aux besoins de ses clients en proposant pour leurs intérieurs de voiture des matières innovantes et de nouvelles technologies de production. L'activité de découpe d'airbag de l'équipementier soutient notamment la croissance du groupe Hyundai Motor en Chine continentale, une région stratégique pour l'industrie automobile.

Les constructeurs automobiles clients de Dual anticipant une hausse des volumes de production en 2017, l'industriel a cherché le moyen d'accroître de manière significative sa capacité de production. Dual était déjà équipé de Focus(®), les découpeurs laser d'airbags de Lectra. Lors de tests conduits au campus R&D de Lectra à Bordeaux-Cestas, l'équipementier a été impressionné par le niveau élevé de qualité de découpe et de productivité de FocusQuantum et a pris la décision d'acquiescer à un tout nouveau FocusQuantum pour l'usine de Dual en Chine.

Le projet industriel qui vient d'être lancé comporte un volet d'accompagnement par les Professional Services de Lectra permettant d'accélérer le lancement de la solution, de l'intégrer en douceur dans les processus de Dual et de garantir une performance optimale de la découpe.

La qualité et l'étendue du service client de Lectra ont constitué des facteurs décisifs dans le choix de Dual d'acquiescer à une solution FocusQuantum intégrée. Le contrat de service FocusQuantum Support comprend des alertes automatiques en temps réel, ainsi que des rapports détaillés compilant les données de maintenance et l'état du système, y compris du laser.

Lectra dispose, au sein d'une organisation bien rodée, d'une structure complète d'accompagnement client. Celle-ci comprend un centre d'appels, une équipe d'ingénieurs de terrain, des consultants expérimentés dans le secteur des airbags, et des stocks de pièces détachées. Grâce à ses interventions rapides, l'entreprise aide les fabricants d'airbags à obtenir une disponibilité machine et une productivité maximales.

« Dual se maintient en tête grâce au développement technologique permanent et à l'amélioration continue de la qualité, avec, pour priorités principales, la sécurité et le confort des consommateurs », souligne Yong Woo Park, président directeur général, activité airbags, Dual (IHC). « Acquiescer à la solution de pointe FocusQuantum, nous permet, non seulement, d'accroître notre capacité de production, mais également d'atteindre le plus haut niveau de qualité ».

« Nous saluons la décision de Dual de gagner en compétitivité avec FocusQuantum, qui fixe de nouveaux standards pour la découpe d'airbags », déclare Céline Choussy Bedouet, directrice marketing et communication, Lectra. « En plus de bénéficier de la qualité la plus élevée au coût par airbag le plus bas possible, Dual peut poursuivre ses opérations en toute confiance : Lectra est bien implantée en Chine, où elle dispose d'une équipe de Professional Services à Hong Kong, Guangzhou, Shanghai et Beijing ».

® Focus et FocusQuantum sont des marques déposées de Lectra.

A propos de Dual Fondé en 1971 et basé à Séoul, Corée du Sud, Dual est un grand fournisseur de composants automobiles, comprenant des sièges et tapis de voiture et des airbags. Avec 4 000 collaborateurs répartis sur 20 sites dans le monde, Dual dispose d'une implantation industrielle en Chine, Pologne, Roumanie et Turquie. Pour étendre ses opérations et accompagner ses clients au niveau mondial, l'entreprise diversifie sa production en capitalisant sur des années de R&D et de savoir-faire.

Pour de plus amples informations, visitez le site www.idual.co.kr

A propos de Lectra Lectra est le numéro un mondial des solutions technologiques intégrées (logiciels, équipements de découpe automatique et services associés), dédiés aux entreprises qui utilisent des tissus, du cuir, des textiles techniques et des matériaux composites dans la fabrication de leurs produits. Elle s'adresse à de grands marchés mondiaux : la mode et l'habillement, l'automobile, l'ameublement, ainsi qu'une grande variété d'autres industries. Ses solutions métiers spécifiques à chaque marché permettent d'automatiser et d'optimiser la création, le développement des produits et leur production. Forte de plus de 1 500 collaborateurs, Lectra a développé dans plus de 100 pays des relations privilégiées avec des clients prestigieux en contribuant à leur excellence opérationnelle. Lectra a réalisé un chiffre d'affaires de EUR 238 millions en 2015 et est cotée sur Euronext.

Pour de plus amples informations, visitez notre site www.lectra.com

Responsable Relations Presse Groupe : Nathalie Fournier-Christol E-mail : n.fournier-christol@lectra.com Tél. : +33 (0)1 53 64 42 37 - Fax: +33 (0)1 53 64 43 40



ALBLD - MAXIMILES - EUR

Bilendi: création d'un bureau en Espagne.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Le groupe annonce la poursuite de son développement international avec l'ouverture d'un bureau à Madrid.

' L'ouverture du bureau madrilène permet à Bilendi de proposer directement auprès de ses clients locaux un access panel composé de plus de 80 000 membres, ainsi que l'ensemble des autres services du groupe ' indique la direction.

Valle Castro Bermejo est nommée Directrice du Développement Espagne.

Marc Bidou, Président Directeur Général de Bilendi déclare : ' Bilendi s'est construit sur ses innovations technologiques, la taille et la qualité de ses panels, la qualité et la proximité de ses équipes avec les clients. L'ouverture de ce bureau s'inscrit dans cette démarche. Il nous permet d'offrir un service local et d'adresser pleinement le marché espagnol '.



ALCJ - CROSSJECT - EUR

Communiqué de Presse : CROSSJECT demande le statut d'établis

Thomson Reuters (18/10/2016)

CROSSJECT demande le statut d'établissement pharmaceutique

Ce statut permettra à la société de développer son activité de production et de commercialisation pour ses médicaments dédiés aux situations d'urgence

18 octobre 2016

CROSSJECT, « specialty pharma » qui développe un portefeuille de médicaments combinés innovants dédiés aux situations d'urgence, annonce avoir déposé une demande de statut d'établissement pharmaceutique auprès de l'ANSM (Agence Nationale de Sécurité du Médicament et des Produits de Santé) pour sa filiale nouvellement créée CROSSJECT PHARMA. Cette étape donnera à CROSSJECT plus d'autonomie dans le développement de ses propres médicaments basés sur son dispositif d'auto-injection sans aiguille Zeneo®.

Patrick Alexandre, Président et fondateur de CROSSJECT, déclare : « La création de la filiale CROSSJECT PHARMA, pour laquelle nous demandons le statut d'établissement pharmaceutique, s'inscrit dans la continuité des étapes franchies récemment, dont la consolidation des équipes pharmaceutiques et commerciales, ainsi que la mise en œuvre des outils de production. »

Dans le cadre de la demande d'accréditation déposée auprès de l'ANSM, CROSSJECT a défini les opérations qui seront réalisées au sein de son futur établissement, notamment au regard des opérations de publicité (définition des intervenants auprès des professionnels et du grand public, du mode de validation des supports à destination du public, de l'organisation et de la formation de la visite médicale), de l'information médicale et de la pharmacovigilance, et de la libération des lots produits.

L'accréditation concernera les nouveaux bâtiments de Mazen-Sully livrés avant la fin de l'année 2016 et intégrant sur 1 800 m² les laboratoires de R&D de CROSSJECT et des unités de production pilotes, s'appuyant sur une organisation interne compatible avec les normes de Bonnes Pratiques de Fabrications (BPF).

Isabelle Liebschutz, Directeur qualité et réglementaire de CROSSJECT, occupera la fonction de Pharmacien Responsable pour le nouvel établissement CROSSJECT PHARMA.

Contacts

Crossject Actifin Patrick Alexandre / Timothée Benjamin Lehari +33 (0)1 56 88 11 25 Muller
blehari@actifin.fr info@crossject.com Citigate Dewe Rogerson Laurence Bault +33 (0)1 53 32 84 78
laurence.bault@citigate.fr

A propos de CROSSJECT www.crossject.com CROSSJECT (Code ISIN : FR0011716265 Mnémon : ALCJ) est une « specialty pharma » qui développe et prévoit de commercialiser un portefeuille de médicaments dédiés aux situations d'urgence (overdoses, migraines sévères, épilepsie, paralysies temporaires, chocs anaphylactiques...). Avec son système d'injection sans aiguille breveté Zeneo®, Crossject apporte une efficacité aux situations d'urgence en permettant l'auto-administration simple de médicaments. Crossject est positionné sur des marchés en forte croissance qui représentent plus de 10 milliards de dollars*. Crossject s'apprête à mettre Zeneo® sur le marché dès 2017 dans 7 indications. Crossject est coté sur le marché Alternext depuis février 2014. Sources* : Data Monitor 2015, Anaes 2015, Int J Emerg Med (2008) et Société

Avertissement Ce communiqué peut contenir des informations de nature prévisionnelle. Ces informations constituent soit des tendances, soit des objectifs, et ne sauraient être regardées comme des prévisions de résultat ou de tout autre indicateur de performance. Ces informations sont soumises par nature à des risques et incertitudes, qui peuvent dans certains cas être hors de contrôle de la Société, spécialement dans le cadre d'un processus de R&D. Une description plus détaillée de ces risques et incertitudes figure dans le Document de Base de la Société, disponible sur son site internet (www.crossject.com).



POXEL - POXEL AIW - EUR

Poxel: s'envole après l'avis positif d'un broker.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Le titre s'envole de plus de 8% après la recommandation d'achat de Jefferies avec un objectif de cours de 12 euros.

Le broker américain met en avant le profil 'unique' de l'Imeglimine, le médicament développé par la biotech française, dans le traitement du diabète de type 2.

Le courtier note que Poxel va désormais devoir trouver un partenaire pour le lancement de tests cliniques aux Etats-Unis et en Europe, une étape qui s'avère généralement coûteuse.

Si un accord devrait être conclu d'ici à la mi-2017, Jefferies déplore une 'visibilité limitée' concernant le calendrier et les termes du partenariat à venir.

Le professionnel souligne toutefois que Poxel a conservé les droits de commercialisation pour le Japon, un marché qui pourrait s'avérer très lucratif où la société prévoit de financer elle-même ses tests de phase III.

Jefferies, qui dit envisager des ventes annuelles mondiales de 3,1 milliards de dollars pour le médicament, arrive à une valeur intrinsèque de 12 euros sur le titre dans les conditions actuelles.



TF1 - TF1 - EUR

TF1: deux nouveaux rendez-vous pour 'Danse avec les stars'.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - TF1 va surfer sur le succès d'audience de 'Danse avec les stars' en proposant deux nouveaux rendez-vous de son programme coproduit avec la BBC.

La chaîne de télévision prévoit, pour cette nouvelle saison, de mettre l'accent sur le digital avec deux émissions quotidiennes.

TF1 diffusera ainsi dès la semaine prochaine une quotidienne à suivre en live et en replay intitulée 'Danse avec les stars, la quotidienne' qui proposera des images des répétitions, des interviews exclusives et des rubriques décalées.

Parallèlement, TF1 va innover en mettant en place en partenariat avec Youtube pour des rendez-vous live quotidiens connectés et exclusifs sur la chaîne YouTube officielle de l'émission (DALIS).

La chaîne devient ainsi le tout premier partenaire média à utiliser l'application Youtube Mobile Live en France.



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016

THALES / EX THOMSON CSF Historic



HO - THALES / EX THOMSON CSF - EUR

Thales: choisi avec DCNS pour des frégates françaises.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Thales a été choisi aux côtés de DCNS pour équiper plusieurs systèmes de dernière génération sur la future frégate de taille intermédiaire de la Marine nationale.

L'électronicien de défense fournira notamment un sonar remorqué ultra compact, un radar multifonctions, un système de communication navales intégré ainsi qu'un système de guerre électronique.

Les équipements et systèmes conçus par Thales sont à bord de plus de 500 bâtiments en service dans 53 marines.

Le ministère de la Défense a révélé le programme de frégate à l'occasion du salon Euronaval 2016.

ATEME Historic



ATEME - ATEME - EUR

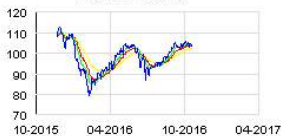
Ateme: AXA IM dépasse les 5% du capital.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Axa Investment Managers, agissant pour le compte de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 11 octobre, le seuil de 5% du capital d'Ateme et détenir, pour le compte desdits fonds, 5,56% du capital et 4,56% des droits de vote de cette société spécialisée dans la compression vidéo.

Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Ateame sur le marché.

WENDEL Historic



MF - WENDEL - EUR

Wendel : succès de l'offre de rachat obligataire.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Wendel a annoncé ce mardi le succès de l'offre de rachat portant sur les 4 souches obligataires 2017, 2018, 2019 et 2021 pour un montant nominal de 569 millions d'euros, soit un montant total de 635 millions d'euros (hors intérêts courus).

Les montants rachetés se sont répartis sur l'émission obligataire d'un montant de 700 millions d'euros portant intérêt au taux de 4,375% venant à échéance en août 2017, qui a été rachetée pour un montant de 131,5 millions d'euros (soit un montant nominal de 127 millions) ; l'émission obligataire d'un montant de 500 millions d'euros portant intérêt au taux de 6,75% venant à échéance en avril 2018, qui a été rachetée pour un montant de 165,4 millions d'euros (soit un montant nominal de 150,2 millions) ; l'émission obligataire d'un montant de 600 millions d'euros portant intérêt au taux de 5,875% venant à échéance en septembre 2019, qui a été rachetée pour un montant de 118,9 millions d'euros (soit un montant nominal de 101,5 millions) ; et l'émission obligataire d'un montant de 400 millions d'euros portant intérêt au taux de 3,75% venant à échéance en janvier 2021, qui a été rachetée pour un montant de 219,2 millions d'euros (soit un montant nominal de 190,5 millions).

Les obligations 2017 sont admises aux négociations sur le marché réglementé de la Bourse du Luxembourg et les obligations 2018, 2019 et 2021 sur Euronext Paris.

Pour rappel, Wendel avait également annoncé la semaine dernière la réussite du placement d'une émission obligataire de 300 millions d'euros à échéance avril 2023 avec un coupon de 1%.

Ces 2 opérations ont permis à Wendel de poursuivre la diminution du coût moyen de sa dette obligataire à moins de 3% en moyenne, contre 3,5% à fin août, tout en réduisant son endettement brut à 3.379 millions d'euros. La maturité moyenne de la dette de Wendel sera de 4,7 ans à la date de règlement-livraison.

SOLOCAL GROUP Historic



LOCAL - SOLOCAL GROUP - EUR

Solocal: RegroupementPPLocal réaffirme son opposition.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - RegroupementPPLocal a réitéré mardi son opposition au plan négocié par SoLocal avec ses créanciers à la veille d'une assemblée générale qui s'annonce décisive.

L'association de petits porteurs répète que le plan de restructuration financière, s'il devait être accepté, 'entraînerait très probablement la mainmise sur la société des fonds spéculatifs dont la stratégie court-termiste est contraire au développement de la société et à l'intérêt de ses salariés'.

D'après RegroupementPPLocal, ces fonds d'investissement sont 'sans doute plus intéressés par la valorisation 'à la découpe' de l'entreprise que par son développement'.

L'association dit pourtant voir en Solocal une société 'qui se porte bien', forte de 4500 collaborateurs ayant 'réussi la transition vers le digital'.

RegroupementPPLocal décrit également une société 'très significativement bénéficiaire' malgré les charges financières imposées par les créanciers et qui dispose d'une trésorerie d'exploitation 'largement excédentaire'.

VISA INC Historic



V - VISA INC - USD

Visa: démission du CEO début décembre.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Visa annonce que son directeur général (CEO) Charlie Scharf a décidé de quitter ses fonctions le 1er décembre prochain, déclarant qu'il 'ne pouvait plus passer à San Francisco le temps nécessaire pour y faire son travail efficacement'.

En conséquence, le conseil d'administration a désigné, à l'unanimité, Alfred Kelly pour le remplacer. Il rejoindra le groupe de solutions de paiement le 31 octobre, en prendra la tête le 1er décembre et sera conseillé par Charlie Scharf dans les mois qui suivront.

Alfred Kelly a occupé plusieurs postes de direction chez American Express au cours d'une carrière de 23 ans chez ce concurrent de Visa. Il est actuellement membre du conseil d'administration de l'assureur Metlife.

Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



GS - GOLDMAN SACHS (US) - USD

Goldman Sachs: les trimestriels dépassent les attentes.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Goldman Sachs a fait état mardi de résultats largement meilleurs que prévu pour le 3ème trimestre, en dépit d'un effet saisonnier traditionnellement défavorable sur la période.

La banque d'affaires, numéro un mondial des fusions-acquisitions (M&A), a réalisé sur le trimestre écoulé un produit net bancaire de près de 8,2 milliards de dollars, en hausse de 19% d'une année sur l'autre.

Sa division d'investissement et de financement a notamment vu ses revenus doubler en un an, pour totaliser 1,4 milliard de dollars sur la période allant de juillet à septembre.

Lloyd C. Blankfein, le PDG de la firme new-yorkaise, évoque malgré tout une performance 'solide' dans toutes les branches d'activité du groupe.

'Nous continuons de gérer notre structure de bilan de façon prudente tout en profitant de l'ampleur de l'offre que nous proposons à nos clients', a-t-il souligné.

Au final, le bénéfice net du groupe atteint 2,1 milliards de dollars, soit 4,88 dollars par action, alors que le consensus ne visait qu'un BPA de 3,82 dollars.

L'action Goldman Sachs - qui cote sur le Dow Jones - était attendue en hausse de 1,6% à 171,7 dollars mardi matin à Wall Street.



UNH - UNITEDHEALTH GROUP - USD

UnitedHealth: relève son objectif de BPA annuel.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - A l'occasion de la publication de ses résultats de troisième trimestre, UnitedHealth Group indique viser désormais un BPA ajusté annuel d'environ huit dollars, contre une fourchette cible qui allait de 7,80 à 7,95 dollars auparavant.

Sur le trimestre écoulé, le groupe d'assurance santé a vu son bénéfice des activités s'accroître de 19% à 3,6 milliards de dollars, et son BPA ajusté augmenter de 23% à 2,17 dollars, pour des revenus en croissance de 12% à 46,3 milliards.

UnitedHealth Group précise qu'une amélioration de la marge opérationnelle de 40 points de base combiné à un taux d'imposition effectif plus bas ont permis de faire progresser la marge nette de 50 points de base, à 4,3%.

Le ratio de soins médicaux combiné a diminué de 60 points de base à 80,3%, mais le ratio de coûts opérationnel a augmenté de 30 points de base à 15,2% en raison d'investissements accrus pour soutenir la croissance future.



JNJ - JOHNSON & JOHNSON - USD

Johnson & Johnson: resserre en hausse ses objectifs de B

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Fort d'un troisième trimestre meilleur que prévu, Johnson & Johnson relève sa fourchette-cible de BPA ajusté pour 2016 à entre 6,68 et 6,73 dollars, contre 6,63 à 6,73 dollars en estimation précédente, et maintient son objectif de revenus entre 71,5 et 72,2 milliards.

En données ajustées d'éléments exceptionnels, le bénéfice net du groupe de santé a progressé de 12,2% à 4,7 milliards de dollars au troisième trimestre, soit 1,68 dollar par action, un BPA supérieur de deux cents à l'estimation moyenne des analystes.

En hausse de 4,2% à 17,8 milliards, le chiffre d'affaires a aussi battu le consensus qui était de l'ordre de 17,7 milliards. En données opérationnelles (hors effets de changes), cette croissance est ressortie à 4,3% (+5,9% hors effets de périmètre et ventes pour l'hépatite C).

'Nous sommes de plus en plus confiants dans notre objectif de présenter 10 nouveaux produits pharmaceutiques entre 2015 et 2019, chacun représentant plus d'un milliard de dollars de revenus potentiels', affirme le PDG Alex Gorsky.



SIE - SIEMENS (DE) - EUR

Siemens: contrat pour des équipements gaziers au Ghana.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Siemens fait part ce matin de première la vente par Dresser-Rand, filiale dernièrement acquise par le conglomérat industriel allemand, de deux systèmes de compresseurs destinés à complexe gazier au Ghana. Aucun montant n'a été précisé.

Le groupe allemand indique que ce contrat est le premier du genre à associer un compresseur Datum de Dresser-Rand à une turbine à gaz SGT-400 de Siemens, ce qui démontre selon la direction que l'intégration de l'américain Dresser-Rand se passe bien.

Le client est la filiale ghanéenne d'Eni, la 'major' pétro-gazière italienne. Eni Ghana utilisera ces équipements pour une installation terrestre qui, sise près du village de Sanzule, réceptionnera le gaz extrait de gisements offshore (en mer) et l'injectera dans le réseau de gazoducs.

Le premier des deux compresseurs devrait être livré en septembre 2017, et le second le mois suivant. Eni Ghana estime que l'installation dans son ensemble devrait être opérationnelle en février 2018.



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016

UG - PEUGEOT SA - EUR

Groupe PSA: contrat avec Gemalto.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce avoir été choisi pour équiper la nouvelle génération de véhicules connectés de série du groupe PSA de sa solution LinqUs On-Demand Connectivity, respectant les standards définis par la GSMA.

Cette solution permet de gérer les abonnements avec une grande flexibilité, ce qui représente un point crucial compte tenu de la durée du cycle de vie des véhicules.

Elle donne également la capacité au Groupe PSA de déployer un système de télémaintenance efficace pour ses véhicules connectés, tout en rationalisant les coûts d'exploitation, et de proposer aux conducteurs les dernières mises à jour disponibles.

La solution On-Demand Connectivity de Gemalto est basée sur son module MIM Cinterion, qui prend en compte l'environnement du véhicule au global (fonctionnalités, vibrations, changement de température, etc.) et peut équiper l'ensemble des modèles à travers le monde.

Le constructeur automobile peut ainsi adapter ses logiciels de communication aux différents besoins des clients ainsi qu'à ceux des marchés des différents pays.



IBM - IBM (US) - USD

IBM : le cloud, l'arbre qui cache la forêt.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - IBM fait désespérément du surplace, par-delà des comptes meilleurs - ou plutôt moins pires - qu'attendu.

Publiés dans la nuit, ses résultats du troisième trimestre ont été marqués par un nouveau recul - le dix-huitième consécutif ! - de son chiffre d'affaires à 19,23 milliards de dollars, contre 19,28 milliards. Le consensus était toutefois plus pessimiste, tablant sur 19 milliards.

Si le géant informatique a limité la casse, c'est grâce au cloud, dont les revenus ont bondi de 44%, soit une accélération de 14 points en rythme séquentiel, ce qui donne à penser que le recentrage de Big Blue continue à porter ses fruits. A contrario, les ventes issues du segment 'Hardware' ont décroché de 21% à 1,6 milliard de dollars, tandis que l'activité 'Global Financing' a accusé un repli de 7,9% de son chiffre d'affaires à 412 millions.

De même, le bénéfice net a reculé de 3 cents en glissement annuel à 2,98 dollars par action. Hors éléments exceptionnels, il est néanmoins ressorti à 3,29 dollars, supérieur de 5 cents à la prévision moyenne des analystes.

IBM a enfin réitéré sa prévision d'un BPA de 13,5 dollars au moins au titre de l'exercice en cours, une estimation conforme à celle du marché.



E:BRBY - BURBERRY GROUP - GBP

Burberry: dévisse après un CA semestriel décevant.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Burberry dévisse de 5,7% à Londres, après l'annonce par la maison de vêtements haut de gamme d'un chiffre d'affaires de 1.159 millions de livres, inférieur donc à celui de 1.175 millions qui était anticipé par UBS la semaine dernière.

Ces revenus se sont accrus de 5% en données publiées, mais ont diminué de 4% en données sous-jacentes, la croissance de 2% des ventes au détail ayant été plus que contrebalancée par les déclinés dans la distribution de gros (-4%) et les licences (-54%).

Dans la distribution au détail, Burberry affiche des ventes comparables atone sur l'ensemble du semestre, avec toutefois une amélioration de tendance entre le premier (-3%) et le second trimestre (+2%).

Pour l'ensemble de son exercice 2016-17, le groupe britannique laisse inchangée sa prévision de profit avant impôt ajusté sur une base sous-jacente.



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

PSA Group gaat miljoenen auto's met connectiviteit voorzien

Thomson Reuters (18/10/2016)

- * LinqUs Connectiviteit op verzoek maakt flexibel abonnementbeheer gedurende de hele levenscyclus van auto's mogelijk
- * Stroomlijnt logistiek voor het wereldwijd uitrollen van verbonden auto's van PSA Group

Amsterdam, 18 oktober 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), mondiale marktleider op het gebied van digitale beveiliging, is geselecteerd om de nieuwste generatie auto's met connectiviteit van PSA Group in de fabriek te voorzien van LinqUs, een oplossing voor connectiviteit op verzoek die is afgestemd op de GSMA-specificaties. Hierdoor krijgt de organisatie complete flexibiliteit ten aanzien van abonnementsbeheer, een cruciaal aspect in de lange levenscyclus van auto's. Ook kan PSA Group daardoor een efficiënt systeem voor onderhoud op afstand voor de auto's met connectiviteit uitrollen, waardoor de operationele kosten afnemen en bestuurders probleemloos profiteren van updates. De gezamenlijke inspanningen zullen uiteindelijk alle nieuwe voertuigen betreffen die worden geproduceerd door één van de grootste Europese autofabrikanten.

Gemalto's oplossing voor connectiviteit op verzoek is gebaseerd op het MIMCinterior, een systeem dat kan worden gebruikt voor alle modellen en in alle regio's. Het stelt de autofabrikant in staat om connectiviteitspakketten af te testen op uiteenlopende wereldwijde klant- en markteisen en om ze flexibel te beheren gedurende de lange levenscyclus van geproduceerde auto's.

Met de oplossing van Gemalto kan PSA Group een uitgebreide mix van netwerkdiensten bieden, zoals communicatie tussen auto's met connectiviteit, uitgebreid infotainment in auto's, navigatie en pechhulp. Daarmee wordt klanten een ongemakkelijke zoektocht naar een onderhoudsstation bespaard. Vlootbeheertaken en software-updates kunnen op afstand worden uitgevoerd, zodat Peugeot-, Citroën- en DS-dealers de status van hun voertuig vooraf kunnen controleren en hun productiviteit kunnen maximaliseren.

'Deze mijlpaal geeft uiting aan onze langdurige betrokkenheid op de auto-industrie. We delen en ondersteunen de vooruitstrevende visie van PSA Group voor auto's met connectiviteit volledig', zegt Benoit Jouffrey, Vice President On-Demand Connectivity bij Gemalto. 'Alle wereldwijde mobiele providers zullen de vruchten plukken wanneer ze belangrijke aanjagers van connectiviteit voor het internet der dingen worden.'

Over Gemalto

Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) is de wereldleider in digitale beveiliging met een jaaromzet in 2015 van EUR 3,1 miljard en met klanten in meer dan 180 landen. Wij bieden vertrouwen in een steeds meer verbonden wereld.

Dankzij onze technologieën en diensten kunnen bedrijven en overheden identiteiten authenticeren en gegevens beschermen zodat deze veilig blijven. Ook maken wij veilige diensten mogelijk voor persoonlijke en verbonden apparaten, de cloud en wat daartussen ligt.

Gemalto's oplossingen staan centraal in het moderne leven, van betalingen en beveiliging van bedrijfsgegevens tot het internet der dingen. Wij authenticeren mensen, transacties en objecten, versleutelen gegevens en creëren waarde voor software, waardoor onze klanten veilige digitale diensten kunnen aanbieden aan miljarden mensen en apparaten.

Onze meer dan 14.000 werknemers zijn actief vanuit 118 kantoren, 45 personaliserings- en gegevenscentra, en 27 centra voor onderzoek en ontwikkeling naar software, verspreid over 49 landen.

Ga voor meer informatie naar www.gemalto.com, of volg @gemalto op Twitter.

Mediacontactpersonen Gemalto:

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 peggy.edoire@gemalto.com	Vivian Liang Noord-Amerika +86 1059373 philippe.benitez@gemalto.com	Europa en GOS Groot-China +1
--	---	--	------------------------------

Ernesto Haikewitsch Azië-Pacific +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 shintaro.suzuki@gemalto.com	Shintaro Suzuki Latijns-Amerika +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Midden-Oosten en Afrika
--	--	--	-------------------------

De tekst van deze mededeling is een vertaling en mag geenszins als officieel worden beschouwd. De enige rechtsgeldige versie van de mededeling is die in de originele taal, het Engels, die dus voorrang heeft in geval van verschillen met de vertaling.



BN - DANONE (FR) - EUR

Danone: croissance organique de 2,1% du CA au 3e trimestre.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Danone publie un chiffre d'affaires de 5.537 millions d'euros au titre du troisième trimestre, soit une progression de +2,1% en données comparables, une baisse des volumes de -0,7% ayant été compensée par une hausse en valeur de +2,8%.

En données historiques, le chiffre d'affaires du groupe agroalimentaire français a reculé de -1,8%, intégrant une variation des taux de change de -4,1% et du périmètre de consolidation de +0,2%.

En données comparables, seules les eaux ont vu leur chiffre d'affaires stagner (-0,1%), à comparer à des croissances de 2,2% pour les produits laitiers frais, de 1,7% pour la nutrition infantile et de 9,7% pour la nutrition médicale.

'Nous sommes restés concentrés sur les opportunités de croissance stratégiques, en évitant des allocations de ressource tactiques et en travaillant sur l'efficacité du modèle et l'optimisation des coûts', commente le directeur général Emmanuel Faber.

Danone rappelle avoir relevé pour 2016, en juin dernier, son objectif de marge opérationnelle courante à une fourchette comprise entre +50 et +60 points de base tout en confirmant son objectif de croissance du chiffre d'affaires entre +3% et +5%.



Leleux Press Review

Wednesday 19/10/2016



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Gemalto: choisi par PSA pour LinQUs On-Demand Connectivity.

Cercle Finance (18/10/2016)

(CercleFinance.com) - Gemalto annonce avoir été choisi pour équiper la nouvelle génération de véhicules connectés de série du groupe PSA de sa solution LinQUs On-Demand Connectivity, respectant les standards définis par la GSMA.

Cette solution permet de gérer les abonnements avec une grande flexibilité, ce qui représente un point crucial compte tenu de la durée du cycle de vie des véhicules.

Elle donne également la capacité au Groupe PSA de déployer un système de télémaintenance efficace pour ses véhicules connectés, tout en rationalisant les coûts d'exploitation, et de proposer aux conducteurs les dernières mises à jour disponibles.

La solution On-Demand Connectivity de Gemalto est basée sur son module MIM Cinterion, qui prend en compte l'environnement du véhicule au global (fonctionnalités, vibrations, changement de température, etc.) et peut équiper l'ensemble des modèles à travers le monde.

Le constructeur automobile peut ainsi adapter ses logiciels de communication aux différents besoins des clients ainsi qu'à ceux des marchés des différents pays.

'Ce contrat historique reflète l'intérêt que nous portons depuis plusieurs années au secteur de l'automobile, et notre souhait de partager la vision et la stratégie du Groupe PSA quant aux voitures connectées', déclare Benoit Jouffrey, vice-président On-Demand Connectivity.



BN - DANONE (FR) - EUR

Following of the former news

Thomson Reuters (18/10/2016)

Nutrition

Medical	380	384	401	403	400	414	1,180	Nutrition +				
----- BY GEOGRAPHICAL AREA +								Europe	2,156	2,127		
	2,290	2,241	2,286	2,165	6,733							

CIS & North 1,108 1,096 1,197 1,120 1,102 1,115 3,407 America (1)

ALMA(2)	2,207	2,082	2,434	2,385	2,252	2,258	6,894					
----- Total	5,471	5,306	5,921	5,746	5,641	5,537	17,033					

								First quarter	Second quarter	Third quarter	First 9 months
2016	2016	2016	20								

Reported change	Like-for-like	Reported change	Like-like	Reported change	Like-like	Reported change	Like-change	change	for-change	change	for-change
-1.1%	+2.2	Products									

Waters	-4.2%	+3.9%	-4.5%	+2.7%	-5.7%	-0.1					
Early Life	+0.5%	+4.8%	+3.6%	+7.2%	-1.1%	+1.7	Nutrition				

Medical	+1.2%	+6.6%	+0.4%	+7.1%	+3.6%	+9.7	Nutrition +				
----- BY GEOGRAPHICAL AREA +								Europe	-1.3%		
+0.0%	-2.1%	-0.2%	-5.3%	-2.7							

CIS & North -1.1% +5.1% -6.4% +4.8% +1.2% +2.8 America (1)

ALMA(2)	-5.6%	+6.3%	-2.0%	+8.0%	+0.2%	+6.8					
----- Total	-3.0%	+3.5%	-3.0%	+4.1%	-1.8%	+2.1					

(1) North America = USA and Canada
Africa

(2) ALMA = Asia-Pacific / LatinAmerica / Middle East / Africa

[1] North America = USA and Canada [2] ALMA = Asia Pacific / Latin America / Middle East / Africa [3] ALMA = Asia Pacific / Latin America / Middle East / Africa (2) Non Alcoholic Beverage [4] Formerly known as 'Trading operating margin' (respectively as 'Trading operating income') - definitions remain unchanged [5] Like-for-like



GTO - GEMALTO N.V. - EUR

Le Groupe PSA équipe des millions de voitures connectées avec

Thomson Reuters (18/10/2016)

La solution LinQUs On-Demand Connectivity de Gemalto * Permet une gestion flexible des abonnements durant la totalité du cycle de vie du véhicule, de sa sortie d'usine à son retrait de la circulation

* Optimise la logistique liée au déploiement, à l'échelle mondiale, des véhicules connectés du Groupe PSA

Meudon, 18 octobre 2016 - Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO), leader mondial de la sécurité numérique, a été choisi pour équiper la nouvelle génération de véhicules connectés de série du groupe PSA de sa solution LinQUs On-Demand Connectivity, respectant les standards définis par la GSMA. Cela permet de gérer les abonnements avec une très grande flexibilité, ce qui représente un point crucial compte tenu de la durée du cycle de vie des véhicules. Cette solution donne également la capacité au Groupe PSA de déployer un système de télémaintenance efficace pour ses véhicules connectés, tout en rationalisant les coûts d'exploitation, et de proposer aux conducteurs les dernières mises à jour disponibles. Le fruit de cette collaboration s'appliquera à tous les nouveaux véhicules produits par l'un des plus grands constructeurs automobiles européens.

La solution On-Demand Connectivity de Gemalto est basée sur son module MIMC Interion, qui prend en compte l'environnement du véhicule au global (fonctionnalités, vibrations, changement de température, etc.) et peut équiper l'ensemble des modèles à travers le monde. Le constructeur automobile peut ainsi adapter ses logiciels de communication aux différents besoins des clients ainsi qu'à ceux des marchés des différents pays.

Grâce à Gemalto, le Groupe PSA sera en mesure d'offrir un vaste éventail de services connectés tels que la communication entre les véhicules, des plateformes d'info divertissement embarquées, des systèmes de navigation et d'aide d'urgence, permettant notamment aux conducteurs de trouver rapidement une station essence. La gestion de la flotte automobile et les mises à jour logicielles peuvent être également effectuées à distance, de sorte que les concessionnaires Peugeot, Citroën et DS soient en mesure de vérifier en amont l'état du véhicule et d'optimiser leur délai de prise en charge.

« Ce contrat historique reflète l'intérêt que nous portons depuis plusieurs années au secteur de l'automobile, et notre souhait de partager la vision et la stratégie du Groupe PSA quant aux voitures connectées », déclare Benoit Jouffrey, Vice Président On-Demand Connectivity pour Gemalto. « L'ensemble des opérateurs de téléphonie mobile pourront en tirer profit et jouer un rôle majeur en matière de connectivité, un élément déterminant en ce qui concerne l'IoT ».

À propos de Gemalto Gemalto (Euronext NL0000400653 GTO) est le leader mondial de la sécurité numérique, avec un chiffre d'affaires 2015 de 3,1 milliards d'euros et des clients dans plus de 180 pays. Nous apportons la confiance dans un monde de plus en plus interconnecté.

Nos technologies et services permettent aux entreprises et aux gouvernements d'authentifier les identités et de protéger les données afin qu'elles soient protégées et facilitent les services dans les appareils personnels, les objets connectés, le cloud et sur les réseaux.

Les solutions de Gemalto sont au cœur de la vie moderne, du paiement à la sécurité de l'entreprise en passant par l'internet des objets. Nous authentifions les personnes, les transactions et les objets, chiffons les données et créons de la valeur pour les logiciels - permettant ainsi à nos clients d'offrir des services numériques sécurisés à des milliards de personnes et d'objets.

Présent dans 49 pays, Gemalto emploie plus de 14 000 personnes travaillant dans 118 bureaux, 45 centres de personnalisation et de données et 27 pôles de Recherche et de Développement logiciel.

Pour plus d'informations, consultez notre site www.gemalto.com ou suivez @gemalto sur Twitter.

Contacts presse Gemalto :

Philippe Benitez 512 257 3869 peggy.edoire@gemalto.com	Peggy Edoire +33 4 42 36 45 40 vivian.liang@gemalto.com	Vivian Liang Amérique du Nord +86 1059373 shintaro.suzuki@gemalto.com	Europe et CEI Grande Chine +1
--	---	--	-------------------------------

Ernesto Haikewitsch Asie-Pacifique +55 11 5105 9220 kristel.teyras@gemalto.com	Kristel Teyras +33 1 55 01 57 89 shintaro.suzuki@gemalto.com	Shintaro Suzuki Amérique Latine +65 6317 82 ernesto.haikewitsch@gemalto.com	Moyen-Orient et Afrique
--	--	--	-------------------------

