

Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3605,27</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>17</td> <td>Losers</td> <td>3</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>UCB (BE)</td> <td>59,98 ▲</td> <td>+2,23%</td> <td>COLRUYT</td> <td>46,19 ▼</td> <td>-0,36%</td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>37,93 ▲</td> <td>+1,94%</td> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>47,54 ▼</td> <td>-0,29%</td> </tr> <tr> <td>TELENET</td> <td>52,78 ▲</td> <td>+1,46%</td> <td>ONTEX GROUP NV</td> <td>26,05 ▼</td> <td>-0,17%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3605,27	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	17	Losers	3			UCB (BE)	59,98 ▲	+2,23%	COLRUYT	46,19 ▼	-0,36%	AGEAS	37,93 ▲	+1,94%	ELIA SYSTEM OPERATOR	47,54 ▼	-0,29%	TELENET	52,78 ▲	+1,46%	ONTEX GROUP NV	26,05 ▼	-0,17%
Last Price	3605,27	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	17	Losers	3																												
UCB (BE)	59,98 ▲	+2,23%	COLRUYT	46,19 ▼	-0,36%																										
AGEAS	37,93 ▲	+1,94%	ELIA SYSTEM OPERATOR	47,54 ▼	-0,29%																										
TELENET	52,78 ▲	+1,46%	ONTEX GROUP NV	26,05 ▼	-0,17%																										
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4849,89</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>30</td> <td>Losers</td> <td>10</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td> <td>67,64 ▲</td> <td>+2,28%</td> <td>ACCOR (FR)</td> <td>36,32 ▼</td> <td>-1,51%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>7,26 ▲</td> <td>+2,13%</td> <td>DANONE (FR)</td> <td>59,71 ▼</td> <td>-1,14%</td> </tr> <tr> <td>VEOLIA ENV (FR)</td> <td>16,08 ▲</td> <td>+2,12%</td> <td>AIR LIQUIDE (FR)</td> <td>105,10 ▼</td> <td>-0,84%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4849,89	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	30	Losers	10			TECHNIP COFLEXIP (FR)	67,64 ▲	+2,28%	ACCOR (FR)	36,32 ▼	-1,51%	ARCELORMITTAL (NL)	7,26 ▲	+2,13%	DANONE (FR)	59,71 ▼	-1,14%	VEOLIA ENV (FR)	16,08 ▲	+2,12%	AIR LIQUIDE (FR)	105,10 ▼	-0,84%
Last Price	4849,89	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	30	Losers	10																												
TECHNIP COFLEXIP (FR)	67,64 ▲	+2,28%	ACCOR (FR)	36,32 ▼	-1,51%																										
ARCELORMITTAL (NL)	7,26 ▲	+2,13%	DANONE (FR)	59,71 ▼	-1,14%																										
VEOLIA ENV (FR)	16,08 ▲	+2,12%	AIR LIQUIDE (FR)	105,10 ▼	-0,84%																										
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>484,04</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>2</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>7,26 ▲</td> <td>+2,13%</td> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>59,27 ▼</td> <td>-0,77%</td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td>52,64 ▲</td> <td>+1,54%</td> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>54,99 ▼</td> <td>-0,38%</td> </tr> <tr> <td>NN GROUP</td> <td>31,65 ▲</td> <td>+1,28%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	484,04	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	23	Losers	2			ARCELORMITTAL (NL)	7,26 ▲	+2,13%	AKZO NOBEL (NL)	59,27 ▼	-0,77%	RANDSTAD (NL)	52,64 ▲	+1,54%	GEMALTO N.V.	54,99 ▼	-0,38%	NN GROUP	31,65 ▲	+1,28%			
Last Price	484,04	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	23	Losers	2																												
ARCELORMITTAL (NL)	7,26 ▲	+2,13%	AKZO NOBEL (NL)	59,27 ▼	-0,77%																										
RANDSTAD (NL)	52,64 ▲	+1,54%	GEMALTO N.V.	54,99 ▼	-0,38%																										
NN GROUP	31,65 ▲	+1,28%																													
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>11464,74</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>25</td> <td>Losers</td> <td>6</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE BANK (DE)</td> <td>18,08 ▲</td> <td>+3,25%</td> <td>LINDE (DE)</td> <td>157,00 ▼</td> <td>-4,00%</td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>7,64 ▲</td> <td>+2,34%</td> <td>HEIDELBERGER ZEMENT</td> <td>86,68 ▼</td> <td>-0,78%</td> </tr> <tr> <td>E.ON AG</td> <td>6,70 ▲</td> <td>+2,05%</td> <td>SIEMENS (DE)</td> <td>114,40 ▼</td> <td>-0,60%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	11464,74	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	25	Losers	6			DEUTSCHE BANK (DE)	18,08 ▲	+3,25%	LINDE (DE)	157,00 ▼	-4,00%	COMMERZBANK AG	7,64 ▲	+2,34%	HEIDELBERGER ZEMENT	86,68 ▼	-0,78%	E.ON AG	6,70 ▲	+2,05%	SIEMENS (DE)	114,40 ▼	-0,60%
Last Price	11464,74	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	25	Losers	6																												
DEUTSCHE BANK (DE)	18,08 ▲	+3,25%	LINDE (DE)	157,00 ▼	-4,00%																										
COMMERZBANK AG	7,64 ▲	+2,34%	HEIDELBERGER ZEMENT	86,68 ▼	-0,78%																										
E.ON AG	6,70 ▲	+2,05%	SIEMENS (DE)	114,40 ▼	-0,60%																										
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>19947,35</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19983,81 (20/12/2016)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>23</td> <td>Losers</td> <td>7</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>NIKE</td> <td>51,79 ▲</td> <td>+1,84%</td> <td>MERCK (US)</td> <td>60,50 ▼</td> <td>-1,04%</td> </tr> <tr> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>94,34 ▲</td> <td>+1,75%</td> <td>CISCO SYSTEMS (US)</td> <td>30,56 ▼</td> <td>-0,63%</td> </tr> <tr> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>243,09 ▲</td> <td>+1,68%</td> <td>JOHNSON & JOHNSON</td> <td>115,66 ▼</td> <td>-0,31%</td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	19947,35	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19983,81 (20/12/2016)	Gainers	23	Losers	7			NIKE	51,79 ▲	+1,84%	MERCK (US)	60,50 ▼	-1,04%	CATERPILLAR (US)	94,34 ▲	+1,75%	CISCO SYSTEMS (US)	30,56 ▼	-0,63%	GOLDMAN SACHS (US)	243,09 ▲	+1,68%	JOHNSON & JOHNSON	115,66 ▼	-0,31%
Last Price	19947,35	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19983,81 (20/12/2016)																										
Gainers	23	Losers	7																												
NIKE	51,79 ▲	+1,84%	MERCK (US)	60,50 ▼	-1,04%																										
CATERPILLAR (US)	94,34 ▲	+1,75%	CISCO SYSTEMS (US)	30,56 ▼	-0,63%																										
GOLDMAN SACHS (US)	243,09 ▲	+1,68%	JOHNSON & JOHNSON	115,66 ▼	-0,31%																										

Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

TIG - TIGENIX NV - EUR

Takeda makes EUR10 million equity investment in TiGenix

Thomson Reuters (20/12/2016)

PRESS RELEASE REGULATED INFORMATION INSIDE INFORMATION

Takeda makes EUR10 million equity investment in TiGenix

Leuven (BELGIUM) - December 20, 2016, [22:01]h CET - TiGenix NV (EuronextBrussels and NASDAQ: TIG; 'TiGenix'), an advanced biopharmaceutical company focused on developing and commercializing novel therapeutics from its proprietary platforms of allogeneic expanded stem cells, announced today that it has exercised the option granted by Takeda under the licensing agreement to make a EUR10 million equity investment in TiGenix. Takeda Pharmaceuticals International AG will be subscribing 11,651,778 new ordinary shares (the 'New Shares') at an issue price of EUR0.858 (rounded) per New Share. The issue price is equal to the average closing price of TiGenix's share on Euronext Brussels over the 30 day period preceding the date on which the issuance of the New Shares commenced (i.e., December 20, 2016) and represents a 23% premium over today's closing price on Euronext Brussels.

On July 4, 2016, Takeda and TiGenix entered into an exclusive ex-U.S. license, development and commercialization agreement for Cx601 for the treatment of complex perianal fistulas in patients with Crohn's disease. The licensing agreement also provided for Takeda to make an equity investment of EUR10 million in the share capital of TiGenix within the 12 months following the date of the licensing agreement.

'We are pleased to welcome our partner Takeda as one of our key shareholders,' said Eduardo Bravo, CEO of TiGenix. 'These additional funds will further strengthen our financial position allowing us to remain fully focused on progressing with the marketing authorization application of Cx601 in Europe, the launch of our Phase III trial to register Cx601 in the United States and advancing with the other clinical assets in our pipeline,' concluded Eduardo Bravo.

In connection with the issuance of the New Shares and the resulting capital increase, the board of directors has cancelled the preferential subscription rights of existing shareholders for the benefit of Takeda Pharmaceuticals International AG. The capital increase has been decided within the limits of the authorized share capital in accordance with article 6 of the articles of association of TiGenix.

The issuance of these New Shares is expected to take place by the end of the first week of January 2017, provided that TiGenix has timely received the proceeds of the private placement from Takeda. TiGenix shall request the listing of the New Shares on Euronext Brussels. The New Shares will be subject to a one-year lock-up, subject to certain exceptions.

For more information, please contact:

TiGenix Claudia D'Augusta Chief Financial Officer T: +34 91 804 92 64 claudia.daugusta@tigenix.com

About TiGenix

TiGenix NV (Euronext Brussels & NASDAQ: TIG) is an advanced biopharmaceutical company focused on developing and commercializing novel therapeutics from its proprietary platforms of allogeneic, or donor-derived, expanded stem cells. Our lead product candidate from the adipose-derived stem cell technology platform is Cx601, which is in registration with the European Medicines Agency for the treatment of complex perianal fistulas in Crohn's disease patients. Our adipose-derived stem cell product candidate Cx611 has completed a Phase I sepsis challenge trial and a Phase I/II trial in rheumatoid arthritis. Effective July 31, 2015, TiGenix acquired Coretherapix, whose lead cellular product candidate, AlloCSC-01, is currently in a Phase II clinical trial in Acute Myocardial Infarction (AMI). In addition, the second product candidate from the cardiac stem cell-based platform acquired from Coretherapix, AlloCSC-02, is being developed in a chronic indication. On July 4, 2016, TiGenix entered into a licensing agreement with Takeda, a large pharmaceutical company active in gastroenterology, under which Takeda acquired the exclusive right to commercialize Cx601 for complex perianal fistulas outside the United States. TiGenix is headquartered in Leuven (Belgium) and has operations in Madrid (Spain).

Forward-looking information

This press release may contain forward-looking statements and estimates with respect to the anticipated future performance of TiGenix and the market in which it operates. Certain of these statements, forecasts and estimates can be recognized by the use of words such as, without limitation, 'believes', 'anticipates', 'expects', 'intends', 'plans', 'seeks', 'estimates', 'may', 'will' and 'continue' and similar expressions. They include all matters that are not historical facts. Such statements, forecasts and estimates are based on various assumptions and assessments of known and unknown risks, uncertainties and other factors, which were deemed reasonable when made but may or may not prove to be correct. Actual events are difficult to predict and may depend upon factors that are beyond TiGenix's control. Therefore, actual results, the financial condition, performance or achievements of TiGenix, or industry results, may turn out to be materially different from any future results, performance or achievements expressed or implied by such statements, forecasts and estimates. Given these uncertainties, no representations are made as to the accuracy or fairness of such forward-looking statements, forecasts and estimates. Furthermore, forward-looking statements, forecasts and estimates only speak as of the date of the publication of this press release. TiGenix disclaims any obligation to update any such forward-looking statement, forecast ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016



RDHL - REDHILL BIOPHARMA LTD RAM - USD

RedHill Biopharma Announces Proposed Concurrent Public Offer

Thomson Reuters (20/12/2016)

TEL-AVIV, Israel, Dec. 20, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- RedHill Biopharma Ltd. (NASDAQ:RDHL) (TASE:RDHL) ('RedHill' or the 'Company'), a biopharmaceutical company primarily focused on the development and commercialization of late clinical-stage, proprietary, orally-administered, small molecule drugs for gastrointestinal and inflammatory diseases and cancer, today announced that it intends to offer its American Depositary Shares ('ADSs'), each representing ten of its ordinary shares, and warrants to purchase ADSs, concurrently in an underwritten public offering and in a registered direct offering. RedHill also expects to grant the underwriters a 30-day option to purchase up to an additional 15% of the securities offered to the public in the underwritten public offering. Both offerings are subject to market conditions and there can be no assurance as to whether or when the offerings may be completed, or as to the actual size or terms of the offerings.

The Company intends to use the proceeds from both offerings to fund clinical development programs, for potential acquisitions, to support commercial operations and for general corporate purposes.

Roth Capital Partners is acting as the sole book-running manager and Echelon Wealth Partners is acting as Canadian manager for the underwritten public offering with respect to sales in Canada. Roth Capital Partners is acting as placement agent in the registered direct offering.

The ADSs and warrants will be issued pursuant to a shelf registration statement that was previously filed with, and declared effective by, the Securities and Exchange Commission (the 'SEC'). A preliminary prospectus supplement related to the offering will be filed with the SEC and will be available on the SEC's website located at www.sec.gov.

This press release shall not constitute an offer to sell or the solicitation of an offer to buy, nor shall there be any sale of these securities in any jurisdiction in which such offer, solicitation or sale would be unlawful prior to the registration or qualification under the securities laws of any such jurisdiction.

This offering will be made only by means of a prospectus. Copies of the preliminary prospectus supplement and the accompanying prospectus relating to the offering may be obtained, when available, by contacting Roth Capital Partners, Attention: Equity Capital Markets, 888 San Clemente Drive, Newport Beach, CA 92660, or by telephone at 800-678-9147, or by email at RothECM@roth.com.

About RedHill Biopharma Ltd.: RedHill Biopharma Ltd. (NASDAQ/TASE: RDHL) is a biopharmaceutical company headquartered in Israel, primarily focused on the development and commercialization of late clinical-stage, proprietary, orally-administered, small molecule drugs for the treatment of gastrointestinal and inflammatory diseases and cancer. RedHill's pipeline of proprietary products includes: (i) RHB-105 - an oral combination therapy for the treatment of Helicobacter pylori infection with successful results from a first Phase III study; (ii) RHB-104 - an oral combination therapy for the treatment of Crohn's disease with an ongoing first Phase III study and a completed proof-of-concept Phase IIa study for multiple sclerosis; (iii) BEKINDA® (RHB-102) - a once-daily oral pill formulation of ondansetron with an ongoing Phase III study for acute gastroenteritis and gastritis and an ongoing Phase II study for IBS-D; (iv) RHB-106 - an encapsulated bowel preparation licensed to Salix Pharmaceuticals, Ltd.; (v) YELIVA® (ABC294640) - a Phase II-stage, orally-administered, first-in-class SK2 selective inhibitor targeting multiple oncology, inflammatory and gastrointestinal indications; (vi) MESUPRON - a Phase II-stage first-in-class, orally-administered uPA inhibitor, targeting gastrointestinal and other solid tumors and (vii) RIZAPORT® (RHB-103) - an oral thin film formulation of rizatriptan for acute migraines, with a U.S. NDA currently under discussion with the FDA and marketing authorization received in Germany in October 2015.

This press release contains 'forward-looking statements' within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Such statements may be preceded by the words 'intends,' 'may,' 'will,' 'plans,' 'expects,' 'anticipates,' 'projects,' 'predicts,' 'estimates,' 'aims,' 'believes,' 'hopes,' 'potential' or similar words. Forward-looking statements are based on certain assumptions and are subject to various known and unknown risks and uncertainties, many of which are beyond the Company's control, and cannot be predicted or quantified and consequently, actual results may differ materially from those expressed or implied by such forward-looking statements. Such risks and uncertainties include, without limitation, risks and uncertainties associated with (i) the initiation, timing, progress and results of the Company's research, manufacturing, preclinical studies, clinical trials, and other therapeutic candidate development efforts; (ii) the Company's ability to advance its therapeutic candidates into clinical trials or to successfully complete its preclinical studies or clinical trials; (iii) the extent and number of additional studies that the Company may be required to conduct and the Company's receipt of regulatory approvals for its therapeutic candidates, and the timing of other regulatory filings, approvals and feedback; (iv) the manufacturing, clinical development, commercialization, and market acceptance of the Company's therapeutic candidates; (v) the Company's ability to establish and maintain corporate collaborations; (vi) the Company's ability to acquire products approved for marketing in the U.S. that achieve commercial success and build its own marketing and commercialization capabilities; (vii) the interpretation of the properties and characteristics of the Company's therapeutic candidates and of the results obtained with its therapeutic candidates in research, preclinical studies or clinical trials; (viii) the implementation of the Company's business model, strategic plans for its business and therapeutic candidates; (ix) the scope of protection the Company is able to establish and maintain for intellectual property rights covering its therapeutic candidates and its ability to operate its business without infringing the intellectual property rights of others; (x) parties from whom the Company licenses its intellectual property defaulting in their ... (truncated) ...

REDHILL BIOPHARMA LTD RAM Historic



GLPG - GALAPAGOS - EUR

SAPHIRA 1 topline shows competitive clinical results in G551

Thomson Reuters (20/12/2016)

* First potentiator after Kalydeco[1] to show comparable results in G551D patients * GLPG1837 was generally well tolerated when dosed up to 500 mg twice daily for 14 days * Statistically significant and dose dependent decreases in sweat chloride observed * Clinical validation of in vitro predictive platform

Webcast presentation tomorrow (21 Dec) at 15.00 CET/9 AM ET, www.glp.com, +32 2 404 0659, code 6588087

Mechelen, Belgium; 20 December 2016 - Galapagos NV (Euronext & NASDAQ: GLPG) reports topline results from its SAPHIRA 1 Phase 2 study in cystic fibrosis patients with potentiator GLPG1837.

The SAPHIRA 1 trial included 26 patients with the G551D mutation in CFTR each receiving three sequential doses of GLPG1837. Of these, 25 patients were on stable Kalydeco treatment at screening and agreed to a one week washout prior to the start of dosing GLPG1837. One patient was naïve to Kalydeco. All subjects received GLPG1837 125 mg bid (twice-daily) for 7 days, immediately followed by 250 mg bid for 7 days and subsequently by 500 mg bid for 14 days.

A statistically significant dose dependent decrease in sweat chloride concentration was observed. At the 500 mg bid dose, sweat chloride decreased from a mean value of 98 mmol/L at baseline to 66 mmol/L (p < 0.0001). For those patients exceeding the predicted target concentration, sweat chloride changed from a mean value of 94 mmol/L at baseline to 52 mmol/L.

25 patients were on stable treatment with Kalydeco prior to this study. For these patients, mean percent predicted FEV1 (ppFEV1) levels were 74% at screening (prior to Kalydeco washout). The one week wash-out resulted in a 5.4% mean decrease in absolute ppFEV1. At the end of treatment with GLPG1837, the ppFEV1 levels returned to the Kalydeco pre-washout levels.

Overall GLPG1837 was well tolerated, with observed treatment emergent adverse events being predominantly mild or moderate, and typical for a CF patient population. One patient dropped out of the study due to an increase in non-cardiac creatine phosphokinase.

'The success of this trial is an important milestone in two regards; firstly, GLPG1837 has shown safety and significant efficacy as a novel CFTR potentiator. Secondly, it demonstrates that the CF community is committed to the further development of CFTR modulators despite the complexities related to evolving standards of care,' commented Prof Jane Davies of the Royal Brompton & Harefield NHS Trust in London and principal investigator for SAPHIRA 1.

'The SAPHIRA 1 results show this is the first new potentiator since Kalydeco to demonstrate competitive results in patients harboring the G551D mutation. Galapagos has a suite of potentiators in development. Galapagos and AbbVie will further study the data before deciding which potentiator will be included in the triple combination,' said Dr Piet Wigerinck, CSO of Galapagos. The clinical validation of our in vitro systems reinforces our belief in our approach to get to a triple combination therapy.'

Conference call and webcast presentation Galapagos will conduct a conference call and webcast open to the public tomorrow (21 December 2016) at 15:00 Central European Time (CET) or 9 AM ET. To participate in the conference call, please call one of the following numbers ten minutes prior to commencement:

CODE: 6588087

UK: +44 330 336 9105

Netherlands: +31 20 721 9251

France: +33 1 76 77 22 74

Belgium: +32 2 404 0659

USA: +1 719 325 4746

A question and answer session will follow the presentation of the results. Go to www.glp.com to access the live audio webcast. The archived webcast will also be available for replay shortly after the close of the call.

About Galapagos Galapagos (Euronext & NASDAQ: GLPG) is a clinical-stage biotechnology company specialized in the discovery and development of small molecule medicines with novel modes of action. Our pipeline comprises a pipeline of Phase 3, Phase 2, Phase 1, pre-clinical, and discovery programs in cystic fibrosis, inflammation, fibrosis, osteoarthritis and other indications. We have discovered and developed filgotinib: in collaboration with Gilead we aim to bring this JAK1-selective inhibitor for inflammatory indications to patients all over the world. Galapagos is focused on the development and commercialization of novel medicines that will improve people's lives. The Galapagos group, including fee-for-services subsidiary Fidelia, has approximately 480 employees, operating from its Mechelen, Belgium headquarters and facilities in The Netherlands, France, and Croatia. More information at www.glp.com.

Contacts

Elizabeth Goodwin

VP IR & Corporate Communications

+1 781 460 1784

Paul van der Horst Director IR & Business Development +31 6 53 725 199

ir@glp.com

This press release contains inside information within the meaning of Regulation (EU) No 596/2014 of the European Parliament and of the Council of 16 April 2014 on market abuse (market abuse regulation).

Forward-looking statements This release may contain forward-looking statements, including statements regarding the potential activity of GLPG1837, the anticipated timing of clinical studies with GLPG1837, the progression and results of such studies, and statements regarding a potential triple combination therapy. Galapagos cautions the reader that forward-looking statements are not guarantees of future performance. ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

EPAM - EPAM SYS INC COM USD0.001 - USD

EPAM Recognized as a Leader in Application Outsourcing Capab

Thomson Reuters (20/12/2016)

NEWTOWN, Pa., Dec. 20, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- EPAM Systems, Inc. (NYSE:EPAM), a leading global provider of product development and software engineering solutions, today announced it has been named a leader in Application Outsourcing Capabilities in the report 'The Forrester Wave(TM): Application Outsourcing Capabilities of Midsize Offshore Vendors, Q4 2016.' EPAM scored among the top three in client satisfaction and according to the report, 'More than any other midsize vendor, EPAM Systems combines digital product engineering competencies and the ability to solve difficult technical challenges with the flexibility and customer-centricity advantages of a midsize provider.'

Earlier this year, EPAM was named the leader in Digital Platform Engineering Services in the report 'The Forrester Wave(TM): Digital Platform Engineering Services, Q2 2016.' According to the report, 'Customers consistently cited EPAM as a strategic partner in business-critical digital transformation projects.'

'We believe EPAM's recognition by Forrester underscores our ability to successfully implement new digital technologies while remaining true to our engineering DNA, as stated in the newest report,' said Elaine Shekhter, Chief Marketing Officer, EPAM. 'Industry leaders are seeking partners who can offer increased automation and innovation capabilities, and we have helped many of our clients solve their complex application challenges through our customer-centric approach and deep vertical expertise.'

To assess the application outsourcing capabilities of midsize offshore providers, Forrester evaluated the strengths and weaknesses of 12 service providers. After examining past research, user needs assessments, and vendor and expert interviews, Forrester evaluated suppliers across 33 criteria in three categories: current offering, strategy, and market presence.

To learn more about EPAM's expertise in delivering innovative software engineering solutions to its customers, visit <http://www.epam.com/ideas>.

About EPAM Systems Since 1993, EPAM Systems, Inc. (NYSE:EPAM), has leveraged its core engineering expertise to become a leading global product development and digital platform engineering services company. Through its 'Engineering DNA' and innovative strategy, consulting, and design capabilities, EPAM works in collaboration with its customers to deliver innovative solutions that turn complex business challenges into real business opportunities. EPAM's global teams serve customers in over 25 countries across North America, Europe, Asia and Australia. EPAM is a recognized market leader among independent research agencies and was ranked #8 in FORBES 25 Fastest Growing Public Tech Companies, as a top information technology services company on FORTUNE'S 100 Fastest Growing Companies, and as a top UK Digital Design & Build Agency. Learn more at <http://www.epam.com/> and follow us on Twitter @EPAMSYSTEMS and LinkedIn.

Forward-Looking Statements This press release includes statements which may constitute forward-looking statements made pursuant to the safe harbor provisions of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995, the accuracy of which are necessarily subject to risks, uncertainties, and assumptions as to future events that may not prove to be accurate.

Factors that could cause actual results to differ materially from those expressed or implied include general economic conditions and the factors discussed in our most recent Annual Report on Form 10-K and other filings with the Securities and Exchange Commission. EPAM undertakes no obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events, or otherwise, except as may be required under applicable securities law.

CONTACT: Danielle Ruess-Saltz M: 267.978.7688 danielle_ruess-saltz@epam.com

EPAM SYS INC COM USD0.001 Historic



VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR

Vivendi: détient 25,75 % du capital de Mediaset.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Vivendi annonce avoir franchi aujourd'hui les seuils de 20 % et 25 % du capital de Mediaset.

Vivendi détient 25,75 % du capital et 26,77 % des droits de vote de Mediaset en date du 20 décembre 2016.

La groupe rappelle que sa présence au capital de Mediaset s'inscrit dans sa volonté de se développer en Europe du Sud et dans le cadre de ses ambitions en tant que groupe majeur dans le domaine des médias et des contenus d'essence européenne.

VIVENDI UNIVERSAL (FR) Historic



DG - VINCI - EUR

Vinci: finalise l'acquisition de LAMSAC au Pérou.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Vinci a finalisé l'acquisition de 100 % de la société LAMSAC, concessionnaire de la Línea Amarilla, section à péage de 25 km du périphérique de Lima, et de PEX, l'exploitant du système électronique de péage de LAMSAC.

La transaction est faite sur la base d'une valeur d'entreprise de LAMSAC et PEX de 5,5 milliards de Sols péruviens (environ 1,5 milliard d'euros) au 31 décembre 2015.

Le contrat de concession de LAMSAC recouvre la construction, l'exploitation et la maintenance de la Línea Amarilla jusqu'en 2049.

VINCI Historic



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

ALBIO - BIOSYNEX - EUR

Biosynex: succès de l'augmentation de capital.

Cercle Finance (20/12/2016)



(CercleFinance.com) - Biosynex a annoncé ce mardi soir le succès de son augmentation de capital avec maintien du droit préférentiel de souscription (DPS) lancée le 6 décembre dernier. La société spécialisée dans la recherche, le développement, la fabrication et la commercialisation de tests de diagnostic rapide (TDR) est parvenue à lever 3,03 millions d'euros. Cette opération visait à renforcer ses fonds propres afin de financer le pipeline de développement de produits innovants (obstétrique, infectieux), le lancement de nouveaux produits (autotest HIV, lecteurs de TDR connectés) et le développement commercial tant en France qu'à l'international. Au terme de la période de souscription, le 14 décembre, 1.601.427 actions nouvelles ont été demandées, soit 114,09 % du montant total de l'augmentation de capital initiale

Compte tenu d'une demande globale (irréductible et réductible) supérieure à l'offre initiale, le conseil d'administration a décidé d'exercer partiellement la clause d'extension à hauteur de 42.257 actions permettant de servir 100% de la demande irréductible et réductible. Conformément à la réglementation, les actions demandées dans la partie libre ne pourront pas être servies.

A l'issue de l'opération, le capital social de BIOSYNEX sera composé de 7.622.005 actions de 0,1 euro de valeur nominale chacune.

Il est par ailleurs envisagé de procéder à la fusion, par voie d'absorption, de la société Dectra Pharm par Biosynex d'ici la fin de l'année. Cette opération se traduira par une augmentation de capital afin de rémunérer l'apport des titres Dectra Pharm non encore détenus par Biosynex à hauteur de 428.275 actions nouvelles Biosynex, ce qui représentera une dilution maximum de 5,32% après réalisation de la présente opération.

DUC - DUC - EUR

DUC conclut un accord avec le groupe Plukon, afin d'assurer

Thomson Reuters (20/12/2016)

Chailley, le 20 décembre 2016 - 18h30 (CET) Communiqué de presse Pour diffusion immédiate

Le Groupe DUC conclut un accord avec le groupe Plukon, afin d'assurer sa pérennité financière et d'accélérer sa croissance.

Augmentation de Capital de 11 MEUR réservée à Aurelia Investments B.V., filiale à 100% de Plukon Food Group, suite à une augmentation de capital réservée à CECAB souscrite par compensation de créance et une réduction de capital par diminution de valeur nominale par action.

Acquisition par Aurelia Investments B.V. des actions DUC détenues par Verneuil Participations, Financière Duc et CECAB.

A l'issue des opérations, Aurelia Investments B.V. détiendrait plus de 97 % du capital du Groupe DUC.

Reprise de l'ensemble des salariés du Groupe DUC et garantie, pour une période de 4 ans, d'un effectif moyen de 802 employés en CDI.

20 millions d'euros sur 3 ans investis par Aurelia Investments B.V. pour augmenter la production du Groupe DUC et améliorer son outil industriel.

Abandons significatifs de créance consentis par les principaux créanciers du Groupe DUC.

Convocation d'une AGE le 31 janvier 2017 afin de permettre la réalisation des augmentations de capital.

A la suite des opérations, Aurelia Investments B.V. lancera une offre publique d'achat simplifiée suivie d'un retrait obligatoire sur la totalité des actions DUC non détenues par elle.

Les résultats du Groupe DUC pour le 1^{er} semestre 2016 affichent un Résultat net consolidé à (5,59) millions d'euros et un résultat opérationnel courant à (4,96) millions d'euros.

La cotation du titre DUC sur Euronext Paris reprendra le 22 décembre 2016.

Le Groupe DUC annonce avoir conclu un accord avec Aurelia Investments B.V., filiale du groupe néerlandais Plukon Food Group, leader européen de la viande de volaille, lui permettant d'assurer sa pérennité. Cet accord, qui a été homologué ce jour par le Tribunal de Commerce d'Evry et qui résultera en une reprise de contrôle de Duc par Aurelia Investments B.V., reste soumis à un certain nombre de conditions.

Compte tenu de l'accord trouvé, dont la mise en œuvre permettra d'assurer la continuité de l'exploitation, le Conseil d'Administration du Groupe Duc s'est réuni le 12 décembre 2016 sous la présidence de François GONTIER et en présence des commissaires aux comptes, et a procédé à l'arrêté des comptes du 1^{er} semestre 2016 (30 juin 2016).

Accord avec Aurelia Investments B.V., filiale de Plukon Food Group

Le Groupe DUC était entré en négociations ces dernières semaines avec ses principaux créanciers et Plukon Food Group, afin d'assurer sa pérennité financière. Ces négociations ont été conduites dans le cadre d'une procédure mandat ad hoc ouverte devant le Tribunal de commerce de Sens puis d'une procédure de conciliation ouverte devant le Tribunal de commerce d'Evry.

La mise en œuvre de l'accord conclu permettra une recapitalisation du Groupe DUC par la réalisation des opérations suivantes, lesquelles sont indissociables : - une augmentation de capital social d'un montant de 2 millions d'euros réservée à CECAB, qui serait souscrite par compensation avec la créance que celle-ci détient à l'encontre du Groupe DUC au titre de son compte-courant ; - une réduction de capital d'un montant de 6.851.795,20 euros, par diminution de la valeur nominale des actions, de 4 euros à 1,1 euros par action ; et - une augmentation du capital d'un montant de 11 millions d'euros réservée à Aurelia Investments B.V., qui serait souscrite en numéraire au pair (soit 1,1 euros par action).

Cette recapitalisation serait par ailleurs accompagnée de la cession à Aurelia Investments B.V. de la totalité de la participation détenue dans le Groupe DUC par les sociétés Financière Duc et Verneuil Participations, et la cession à Aurelia Investments B.V. de la totalité de la participation détenue dans la Société par CECAB. Ces cessions interviendraient au prix de 1,1 EUR par action DUC.

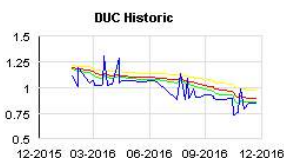
A l'issue de ces opérations, Aurelia Investments B.V., détiendrait plus de 97% du capital du Groupe DUC.

Cette opération de recapitalisation s'accompagnerait des engagements suivants pris par Aurelia Investments B.V. : - un apport en compte courant, sur 3 ans, d'un montant de 20 millions d'euros destiné à augmenter la production du Groupe DUC et à améliorer son outil industriel (sous réserve de l'obtention des autorisations et permis de construire requis) ; - la reprise de l'ensemble des salariés et la garantie, pour une période de 4 ans, d'un effectif moyen de 802 salariés disposant d'un contrat à durée indéterminée ; - la poursuite des contrats d'approvisionnement avec les éleveurs locaux.

Dans le cadre de l'accord, le Groupe DUC a obtenu de ses principaux créanciers (y compris Foch Investissement et CECAB) un abandon de tout ou partie de leurs créances, pour un montant total d'abandon d'environ 13,5 millions d'euros, et un rééchelonnement des dettes pour 4,1 millions d'euros.

La prise de contrôle du Groupe DUC par Aurelia Investments B.V. est soumise, outre l'adoption par l'assemblée générale extraordinaire de la société des opérations relatives à la recapitalisation, à la condition résolutoire du défaut d'autorisation par l'Autorité de la Concurrence au titre du contrôle des concentrations.

Enfin, afin de garantir le financement de la période transitoire ... (truncated) ...



DG - VINCI - EUR

VINCI : Avec l'acquisition de LAMSAC, VINCI devient concessi

Thomson Reuters (20/12/2016)

Rueil-Malmaison, 20 décembre 2016

Avec l'acquisition de LAMSAC, VINCI devient concessionnaire autoroutier au Pérou

* Acquisition de LAMSAC, concessionnaire de l'autoroute Linea Amarilla à Lima, Pérou, et PEX, qui exploite le système de péage électronique associé* Concession pour la construction, l'exploitation et la maintenance d'une section de 25 km du périphérique de Lima, Pérou * Concession valable jusqu'à novembre 2049

VINCI Highways, filiale de VINCI Concessions, a finalisé l'acquisition de 100 % de la société LAMSAC, concessionnaire de la Linea Amarilla, section à péage de 25 km du périphérique de Lima, et de PEX, l'exploitant du système électronique de péage de LAMSAC. La transaction est faite sur la base d'une valeur d'entreprise de LAMSAC et PEX de 5,5 milliards de Sols péruviens (environ 1,5 milliard d'euros) au 31 décembre 2015.

Le contrat de concession de LAMSAC avec la Municipalité de Lima recouvre la construction, l'exploitation et la maintenance de la Linea Amarilla jusqu'en novembre 2049.

En 2016, le trafic s'établit à 139 300 véhicules/jour. Il va continuer à augmenter avec la construction d'un nouveau tronçon reliant l'autoroute existante au port de Callao. Avec un taux de croissance annuel moyen de plus de 6 % au cours des 10 dernières années, le Pérou présente un potentiel de croissance économique important.

L'acquisition représente une étape majeure de la stratégie de développement de VINCI en Amérique Latine.

À propos de VINCI Highways Présent dans 13 pays, VINCI Highways, filiale de VINCI Concessions, finance, construit et exploite des infrastructures routières et autoroutières dans le monde. En association avec des partenaires locaux, il exploite un réseau de 26 concessions représentant plus de 1 800 km d'autoroutes et d'ouvrages de franchissement et près de 1 300 km de voies urbaines. En 2015, VINCI Highways a réalisé un chiffre d'affaires de 611 millions d'euros. www.vinci-concessions.com

A propos de VINCI

VINCI est un acteur mondial des métiers des concessions et de la construction, employant plus de 185 000 collaborateurs dans une centaine de pays. Sa mission est de concevoir, financer, construire et gérer des infrastructures et des équipements qui contribuent à l'amélioration de la vie quotidienne et à l'employabilité de chacun. Parce que sa vision de la réussite est globale et va au-delà de ses résultats économiques, VINCI s'engage sur la performance environnementale, sociale et sociétale de ses activités. Parce que ses réalisations sont d'utilité publique, VINCI considère l'écoute et le dialogue avec l'ensemble des parties prenantes de ses projets comme une condition nécessaire à l'exercice de ses métiers. L'ambition de VINCI est ainsi de créer de la valeur à long terme pour ses clients, ses actionnaires, ses salariés, ses partenaires et pour la société en général.

www.vinci.com

CONTACT PRESSE Service de presse VINCI Tel. : +33 (0)1 47 16 31 82 media.relations@vinci.com



NXI - NEXITY - EUR

Nexity: transaction avec la CAF des Yvelines.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Nexity a signé avec la Caisse d'Allocations Familiales (CAF) des Yvelines la Vente en l'Etat Futur d'Achèvement (VEFA) d'un immeuble à Versailles, a-t-on appris ce mardi après la clôture.

Situé sur un terrain acquis auprès de la ville de Versailles dans le nouveau quartier de la gare de Versailles-Chantiers, l'immeuble est signé par l'architecte Christian de Portzamparc. Il propose une surface de 6.618 mètres carrés SDP sur R+5 et 68 parkings. Le programme vise par ailleurs la certification HQE 'Excellent'. Le démarrage des travaux, qui doivent durer environ 20 mois, est prévu pour janvier prochain. Dans cette transaction réalisée par les équipes de Nexity Conseil et Transaction, Nexity était conseillé par les notaires du Trocadéro. La CAF des Yvelines était pour sa part conseillée par l'étude Panhard et Associés et IC Avocats.



AREVA - AREVA - EUR

Areva: signe un contrat avec Vattenfall Nuclear Fuel.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Areva annonce la signature d'un contrat avec Vattenfall Nuclear Fuel pour la fourniture en 2019 d'assemblages de combustible à destination des réacteurs 3 et 4 de la centrale nucléaire de Ringhals. Le groupe fournira son tout dernier type de combustible GAIA pour réacteurs à eau pressurisée (REP).

Vattenfall considère GAIA comme un modèle d'assemblage de combustible alliant robustesse et une excellente performance adaptée à ses réacteurs à eau pressurisée (REP). Le combustible GAIA répond à tous nos critères : il s'agit d'un assemblage de combustible moderne destiné aux REP 'a' déclaré Per-Olof Nestenborg, Directeur de Vattenfall Nuclear Fuel AB

Ce premier contrat de recharges témoigne de la confiance du client pour notre produit et prouve la performance opérationnelle du combustible GAIA 'a', a déclaré Klaus Al Usta, Directeur Commercial de la Business Unit Combustible.



ALFPC - FONTAINE PAJOT - EUR

Fontaine Pajot: des comptes annuels solides.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Fontaine Pajot a rapporté ce mardi après Bourse avoir dégagé un bénéfice net de 6,05 millions d'euros au titre de son exercice 2015/2016, clos fin août, contre 4,4 millions un an plus tôt.

Le producteur de catamarans grand public a en outre vu son bénéfice d'exploitation passer de 7,28 à 10,54 millions d'euros, tandis que l'excédent brut d'exploitation (EBE, Ebitda) s'est élevé à 14,7 millions d'euros, à comparer avec 12,92 millions.

Le chiffre d'affaires a, lui, grimpé de 14,6% à 70,59 millions d'euros. 'Cette dynamique commerciale est portée par l'international, accompagnée d'une offre produits complète et en renouvellement constant', a commenté le groupe, qui sur le plan financier dit par ailleurs avoir dégagé, au 31 août 2016, une capacité d'autofinancement de 9,3 millions d'euros (+8%) et - après amélioration du besoin en fond de roulement - un flux de trésorerie d'exploitation positif de 12,6 millions.

La société aborde l'année à venir avec confiance. Le prochain exercice sera notamment marqué par le lancement de nouveautés, un nouveau Motor Yacht de 44 pieds ainsi qu'un voilier de 47 pieds, la poursuite des travaux d'extension sur le site d'Aigrefeuille (Charente-Maritime) et la poursuite du plan d'amélioration interne 'Océan 40', consacré à l'optimisation des processus et à l'amélioration des conditions de travail des salariés.



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016



MAGIS - YMAGIS - EUR

Ymagis: développe ses activités en Europe de l'Est.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Le Groupe annonce avoir augmenté sa participation au sein du capital de son partenaire biélorusse pour les activités de services aux exploitants Kraftwerk Weissrussland COOO.

La participation passe de 20% à 60% suite à l'accord conclu avec la société autrichienne Kraftwerk Living Technologies GmbH.

'La finalisation de cet accord marque une étape importante pour la croissance des activités de CinemaNext dans les territoires russophones où nous sommes convaincus du potentiel de croissance à long terme.' commente Jean Mizrahi, Président et Directeur Général du Groupe Ymagis.



SY - SALVEPAR - EUR

Salvepar: vers une cession de la participation dans ECF.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Salvepar a rapporté ce mardi soir avoir signé un accord d'exclusivité avec Naxicap Partners en vue de la cession de sa participation dans Ecotel Chomette Favor ('ECF'), une société dans laquelle le groupe avait investi en 2011 aux côtés de Weinberg Capital Partners et de son équipe dirigeante emmenée par Thierry Drecq.

ECF est actuellement le leader européen de la distribution de petit matériel et consommables à destination des professionnels de l'hôtellerie, de la restauration et des métiers de bouche. Historiquement présente en Europe, cette entreprise s'est développée plus récemment à l'international. Comptant plus de 800 collaborateurs, elle réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 220 millions d'euros.

Salvepar a investi 10 millions d'euros dans ECF en juin 2011.

Le closing de l'opération est attendu dans le courant du premier trimestre 2017.



RXL - REXEL - EUR

DEPART DE PIER LUIGI SIGISMONDI DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

Thomson Reuters (20/12/2016)

DEPART DE PIER LUIGI SIGISMONDI DU CONSEIL D'ADMINISTRATION DE REXEL

Pier Luigi Sigismondi a informé Rexel qu'il démissionnait de ses fonctions d'administrateur, à effet au 31 décembre 2016.

Ses fonctions depuis mars dernier de Président de Unilever Southeast Asia and Australasia (SEAA) à Singapour ne lui permettent plus de consacrer le temps nécessaire à ses missions d'administrateur de Rexel.

Une recherche afin de le remplacer est actuellement menée par le Comité des nominations et des rémunérations.

Ian Meakins, Président du Conseil d'administration de Rexel, a déclaré : « Anom du Conseil, je tiens à remercier Pier Luigi pour sa contribution aux travaux du Conseil d'administration. ».

AU SUJET DU GROUPE REXEL

Rexel, un des leaders mondiaux de la distribution professionnelle de produits et services pour le monde de l'énergie, est présent sur trois marchés : résidentiel, tertiaire et industriel. Le Groupe accompagne ses clients pour leur permettre de gérer au mieux leurs activités en leur offrant une large gamme de produits, solutions et services durables et innovants, dans les domaines des équipements techniques, des automatismes et de la gestion de l'énergie. Présent dans 32 pays, à travers un réseau d'environ 2 000 agences, Rexel compte environ 27 000 collaborateurs. Son chiffre d'affaires a atteint 13,5 milliards d'euros en 2015. Rexel est coté sur le marché Euronext Paris (compartiment A, symbole RXL, code ISIN FR0010451203) et figure dans les indices suivants : SBF 120, CACMid 100, CAC AllTrade, CAC AllShares, FTSE EuroMid, STOXX600. Rexel fait également partie des indices ISR suivants : DJSI Europe, FTSE4Good Europe & Global, EURO STOXX Sustainability, Euronext Vigeo Europe 120, ESI Excellence Europe, et figure dans le Registre d'Investissement Ethibel EXCELLENCE, grâce à sa performance en matière de responsabilité sociale d'entreprise. Pour plus d'information : www.rexel.com

CONTACTS

ANALYSTES FINANCIERS / INVESTISSEURS Marc MAILLET +33 1 42 85 76 12 marc.maillet@rexel.com

Florence MEILHAC +33 1 42 85 57 61 florence.meilhac@rexel.com

PRESSE Pénélope LINAGE +33 1 42 85 76 28 penelope.linage@rexel.com

Brunswick: Thomas KAMM +33 1 53 96 83 92 tkamm@brunswickgroup.com

Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

SBMO - SBM OFFSHORE NV - EUR

SBM Offshore Awarded Contracts for ExxonMobil Liza FPSO

Thomson Reuters (20/12/2016)

December 20, 2016

SBM Offshore is pleased to announce that ExxonMobil subsidiary Esso Exploration and Production Guyana Limited has awarded the Company contracts for a Floating Production, Storage and Offloading vessel (FPSO) for the Liza development and production in Guyana.

Under the FPSO contracts, SBM Offshore will perform Front End Engineering and Design for the FPSO, and, subject to a final investment decision on the project in 2017, will construct, install and operate the FPSO.

The Liza field has a potential resource estimate in excess of 1 billion oil-equivalent barrels and is located in the Stabroek block, which covers almost 27,000 square kilometres, approximately 193 kilometres offshore Guyana. Esso Exploration and Production Guyana Limited is the operator and holds a 45 percent interest in the Stabroek block. Hess Guyana Exploration Ltd. holds a 30 percent interest, and CNOOC Nexen Petroleum Guyana Limited holds a 25 percent interest.

SBM Offshore CEO Bruno Chabas commented:

'We are proud that ExxonMobil has awarded SBM Offshore contracts for the Liza FPSO, starting with the front-end engineering, which forms an important part of a significant offshore development project. Our dedicated team is looking forward to cooperating closely with the ExxonMobil team to make this project a success. This award underlines the fact that experience matters across the entire FPSO life cycle.'

To access the ExxonMobil press release, click here.

Corporate Profile

SBM Offshore N.V. is a listed holding company that is headquartered in Amsterdam. It holds direct and indirect interests in other companies that collectively with SBM Offshore N.V. form the SBM Offshore group ('the Company').

SBM Offshore provides floating production solutions to the offshore energy industry, over the full product life-cycle. The Company is market leading in leased floating production systems with multiple units currently in operation and has unrivalled operational experience in this field. The Company's main activities are the design, supply, installation, operation and the life extension of Floating Production, Storage and Offloading (FPSO) vessels. These are either owned and operated by SBM Offshore and leased to its clients or supplied on a turnkey sale basis.

As of December 31, 2015, Group companies employ approximately 7,000 people worldwide. Full time company employees totaling 4,900 are spread over five regional centres, eleven operational shore bases and the offshore fleet of vessels. A further 2,100 are working for the joint ventures with several construction yards. Please visit our website at www.sbmoffshore.com.

The companies in which SBM Offshore N.V. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this communication 'SBM Offshore' is sometimes used for convenience where references are made to SBM Offshore N.V. and its subsidiaries in general, or where no useful purpose is served by identifying the particular company or companies.

The Management Board Amsterdam, the Netherlands, December 20, 2016

Date	Year	Financial Calendar
February 8	2017	Full-Year 2016 Earnings - Press Release
April 13	2017	Annual General Meeting of Shareholders
May 10	2017	Trading Update 1Q 2017 - Press Release
August 8	2017	Half-Year 2017 Earnings - Press Release
November 7	2017	Trading Update 3Q 2017 - Press Release

For further information, please contact:

Investor Relations Bert-Jaap Dijkstra Investor Relations Director Telephone: +31 (0) 20 236 3222

Mobile NL: +31 6 2114 1017 Mobile MC: +33 6 4391 9302

E-mail: bertjaap.dijkstra@sbmoffshore.com

Website: www.sbmoffshore.com

Media Relations Vincent Kempkes Head of Communications Telephone: +31 (0) 20 2363 170

Mobile: +31 (0) 6 25 68 71 67

E-mail: vincent.kempkes@sbmoffshore.com

Website: www.sbmoffshore.com

Disclaimer

This press release contains inside information within the meaning of Article 7(1) of the EU Market Abuse Regulation. Some of the statements contained in this release that are not historical facts are statements of future expectations and other forward-looking statements based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance, or events to differ materially from those in such statements. Such forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties, which may cause actual results and performance of the Company's business to differ materially and adversely from the forward-looking statements. Certain such forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology such as 'believes', 'may', 'will', 'should', 'would be', 'expects' or 'anticipates' or similar expressions, or the negative thereof, or other variations thereof, or comparable terminology, or by discussions of ... (truncated) ...



GET - GROUPE EUROTUNNEL - EUR

Eurotunnel: nomination au sein du conseil d'administration.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Le Conseil d'Administration de Groupe Eurotunnel a coopté ce mardi Corinne Bach en qualité d'administratrice indépendante, en raison notamment de son expérience et de sa compétence dans l'industrie numérique, a fait savoir l'opérateur du Tunnel sous la Manche après Bourse. Ancienne élève de l'école polytechnique, par ailleurs diplômée de l'Imperial College de Londres (Grande-Bretagne), de l'INSEAD ainsi que de Télécom Paris, Corinne Bach remplace Robert Rochefort, lequel a mis un terme à ses fonctions d'administrateur, ce pour la durée restante de son mandat.

Âgée de 42 ans, Corinne Bach est PDG de Canal Olympia et vice-présidente de Vivendi Village au sein du groupe Vivendi. Elle a également travaillé chez SFR et NavLink, en France et aux Etats-Unis.



VGP - VGP - EUR

VGP NV: VGP acquires the logistics center and industrial lan

Thomson Reuters (20/12/2016)

Press Release Regulated Information

20 December 2016 - 6:00 p.m. - CET

VGP acquires the logistics center and industrial land plots in Mango LogisticsPark in Lliçà d'Amunt (Barcelona)

* Acquisition from the fashion Group Mango of a state of the art brand new 180,000 m² warehouse (extendable to circa 260,000 m²) and lease back to Mango of this facility under a long term lease agreement; and,* Acquisition of around 150,000 m² of additional development land

The pan-European investment and property Group VGP announces the acquisition of the logistics centre and industrial land plots in Mango Logistics Park in Lliçà d'Amunt (Barcelona)(Spain).

The transaction consists in the acquisition of a state of the art brand new logistics building and the acquisition of additional development land. The initial transaction value is in excess of EUR 150 million.

The international fashion Group Mango, with headquarters north of Barcelona, will rent back the logistics building from VGP under a 30 years lease agreement. The construction of one of the most modern logistics buildings in Europe with an initial lettable area of around 180,000 m² is currently coming to completion and will become fully operational as from the beginning of 2017. The Mango building allows for further extension possibilities to develop around 80,000 m² of additional lettable area during the future years. Once fully developed the Mango building will represent circa 260,000 m² of warehouse and office space.

In addition to the Mango building, VGP is acquiring around 150,000 m² of additional development land on which VGP will be able to develop approximately 100,000 m² of new lettable area for other potential tenants in the near future.

Mango using one-of-a-kind logistics technology

The Mango Logistics centre incorporates the latest technology and logistics robotics capable of handling 75,000 clothing units per hour and streamlining all the logistics processes of the Mango Group. This centre will supply the entire Mango network worldwide which consists of more than 2,200 retail outlets in 110 countries.

Jan Van Geet, CEO of VGP, comments: 'We are very happy to start a long term partnership with Mango. Mango has a long Spanish history and has decided to serve their entire network from here. This is a competitive logistic challenge. We are happy to support them in establishing a logistics centre which is fully capable to provide all necessary structure and tools. At the same time, the acquired extra development land will allow VGP to develop additional buildings located on a top location in Barcelona.'

Daniel López, Executive Vice-President of Mango, adds: 'VGP with their long experience as investor and developer of industrial and logistics parks is the perfect partner for Mango. It is a Win-Win deal with both partners focusing on their core competencies.'

Preserving the environment

During the construction of the Mango Industrial Park, the entire excess soil originating from the construction work was redeployed within the industrial park to avoid transport and waste disposal. In addition, the completed park will have a rain management system to re-use rain water. As part of the development, a 10,000 m³ mill pond was created in accordance with technical criteria which favours biodiversity and microhabitats together with 395,000 m² of green zones with native low water consumption for indigenous trees and plants. Finally, there is a remote management of lighting conditions with point to point regulation, and a low consumption lighting system in place.

For more information

In Belgium:

Jan Van Geet Dirk Stoop

CEO CFO

Tel. + 420 602 404 790 Tel. + 32 52 45 43 86

E-mail: jan.van.geet@vgpparks.eu E-mail: dirk.stoop@vgpparks.eu

Profile

VGP (www.vgpparks.eu) constructs and develops high-end semi-industrial real estate and ancillary offices for its own account and for the account of its VGP European Logistics joint venture (50:50 joint venture between Allianz Real Estate and VGP), which are subsequently rented out to reputable clients on long term lease contracts. VGP has an in-house team which manages all activities of the fully integrated business model: from identification and acquisition of land, to the conceptualisation and design of the project, the supervision of the construction works, contracts with potential tenants and the facility management.

VGP is quoted on Euronext Brussels and the Main Market of the Prague Stock Exchange.



ML - MICHELIN (FR) - EUR

Michelin: acquisition de Restaurantes.com en Espagne.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Michelin annonce l'acquisition de la société Restaurantes.com, leader en Espagne sur le marché de la réservation en ligne de restaurants.

La société a plus de 5 000 établissements équipés de ses solutions et a enregistré plus de 700 000 couverts réservés en 2015.

' Avec l'acquisition de cette société espagnole dont le siège est à Madrid, Michelin étend son offre dans un nouveau marché à fort potentiel. Les clients espagnols bénéficieront ainsi de l'expertise de Michelin à travers une offre de services globale et de qualité ' indique le groupe. ' L'acquisition de Restaurantes.com s'inscrit dans la volonté de Michelin, acteur de la mobilité depuis sa création, de proposer à l'ensemble de ses clients une expérience unique de mobilité à travers des produits et des services à très forte valeur ajoutée, et d'accompagner les restaurateurs dans le développement de leur business en leur proposant de nouvelles solutions ' ajoute la direction de Michelin.



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

ALMET - METHANOR - EUR

Méthanor: se félicite d'un décret ministériel favorable.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Méthanor a fait part ce mardi après Bourse dans un communiqué de sa satisfaction après la parution le 14 décembre dernier d'un décret de loi au Journal Officiel émanant du Ministère de l'environnement, de l'Energie et de la Mer, en charge des relations internationales sur le climat et qui apporte selon lui 'une évolution favorable aux petites unités de méthanisation agricole'.

Suivant ce décret, la durée de rachat passe en effet de 15 à 20 ans, ce qui d'après Méthanor constitue 'un véritable coup de pouce aux unités de moins de 500 kilowatts (Kw)'.

Le nouvel arrêté ministériel fixe 'les conditions d'achat pour l'électricité produite par les installations utilisant à titre principal le biogaz produit par méthanisation de déchets non dangereux et de matière végétale brute implantées sur le territoire métropolitain continental d'une puissance installée strictement inférieure à 500 kW telles que visés au 4o de l'article D. 314-15 du code de l'énergie'.

Il permet aux petites unités de production concernées de bénéficier d'un tarif de rachat de 22,5 centimes d'euro garanti sur 20 ans, contre 15 ans auparavant, ce qui apportera une visibilité financière renforcée propice aux nouveaux projets et aux investissements dans ce domaine, salue Méthanor.



LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

LECTRA: Innovative new Vector® model boosts manufacturing pr

Thomson Reuters (20/12/2016)

FOR IMMEDIATE RELEASE

Innovative new Vector(®) model boosts manufacturing productivity by 20%

Ultra-precision cutting head optimizes cost per part by managing challengingsynthetic materials

Paris, December 20, 2016 - Lectra, the world leader in integrated technologysolutions dedicated to industries using fabrics, leather, technical textiles andcomposite materials, takes on the challenges of man-made materials faced bysuppliers with an all-new Vector(®) fabric-cutting solution.

Lectra's VectorAuto iX6 is specially designed to cut synthetics, with an ultra-precision cutting head to produce perfectly cut parts for interior and seatcomponents, optimizing the cost per cut part. The new cutter increases cuttingcapacity by 20% or more compared to models currently available on the market. The increase in productivity is achieved by minimizing the risk of layersfusing, which enables a greater number of plies to be cut.

By optimizing the marker to reduce spacing between parts, the new solution alsoenables potential material gains of up to 3% that can save hundreds of thousandsof dollars per year per cutting line.

Japanese vehicle-seating cut parts supplier Ark has already achieved increasedproduction volume since its recent acquisition of the new cutter. 'The highdegree of cutting accuracy enabled by the blade stress control of Vector iX6will allow us to increase our production capability by nearly 20%', observesKiichi Mizoue, President, Ark.

The scarcity of leather continues to drive up the price of bovine hides in theautomotive upholstery industry as demand outstrips supply. The surging price ofleather has led a growing number of automotive suppliers to turn to imitationmaterials. Cheaper and more resistant to extreme temperatures and humidity, newvarieties of vinyl and other synthetics are gaining popularity among consumers,especially in Asia.

However, newly developed synthetic materials used in components like headrestsand armrests, present a wide range of challenges. The shapes required to produceincreasingly sophisticated seat designs are gradually becoming more complex. Thetechnical limitations of fabric cutters restrict the number of plies that can becut due to the risk of fusion. Additionally, the extra spacing necessary toachieve small, intricate parts can result in material losses and low cutterproductivity.

Lectra's newest Vector model is designed to efficiently overcome the complexities involved in cutting imitation materials and also benefits from theadvanced technology, such as predictive maintenance, which ensures a highmachine availability rate of up to 98%, and Eclipse, Lectra's patentedcontinuous cutting functionality.

'We are pleased to demonstrate our agility and responsiveness to evolving marketneeds,' states Céline Choussy Bedouet, Chief Marketing and CommunicationsOfficer, Lectra. 'This highly specialized solution meets new manufacturingrequirements stemming from a recent but growing trend.'

® Vector is a registered trademark of Lectra.

About Lectra Lectra is the world leader in integrated technology solutions (software,automated cutting equipment, and associated services) specifically designed forindustries using fabrics, leather, technical textiles, and composite materialsto manufacture their products. It serves major world markets: fashion andapparel, automotive, and furniture as well as a broad array of other industries.Lectra's solutions, specific to each market, enable customers to automate andoptimize product design, development, and manufacturing. With more than 1,500employees, Lectra has developed privileged relationships with prestigiouscustomers in more than 100 countries, contributing to their operationalexcellence. Lectra registered revenues of \$264 million in 2015 and is listed onEuronext.

For more information, please visit www.lectra.com

Contact - Lectra Headquarters / Press Dept.: Nathalie Fournier-ChristolE-mail: n.fournier-christol@lectra.com Tel.: +33 (0)1 53 64 42 37 - Fax: +33 (0)1 53 64 43 40



Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016



ML - MICHELIN (FR) - EUR

Michelin : Acquisition Restaurants.com

Thomson Reuters (20/12/2016)

INFORMATION PRESSE

Clermont-Ferrand, le 20 décembre 2016

Michelin conforte sa position de leader européen de la réservation en ligne de restaurants avec l'acquisition de Restaurants.com

Michelin annonce aujourd'hui l'acquisition de la société Restaurants.com, leader en Espagne sur le marché de la réservation en ligne de restaurants avec plus de 5 000 établissements équipés de ses solutions et plus de 700 000 couverts réservés en 2015.

Michelin a déjà acquis la société Bookatable en janvier 2016 ce qui lui a permis d'accélérer son développement dans le domaine de la réservation en ligne de restaurants en augmentant sa présence dans de nombreux pays européens et une accélération du développement de sa plateforme technologique.

Avec l'acquisition de cette société espagnole dont le siège est à Madrid, Michelin étend son offre dans un nouveau marché à fort potentiel. Les clients espagnols bénéficieront ainsi de l'expertise de Michelin à travers une offre de services globale et de qualité.

L'acquisition de Restaurants.com s'inscrit dans la volonté de Michelin, acteur de la mobilité depuis sa création, de proposer à l'ensemble de ses clients une expérience unique de mobilité à travers des produits et des services à très forte valeur ajoutée, et d'accompagner les restaurateurs dans le développement de leur business en leur proposant de nouvelles solutions.

A propos de Michelin

Michelin a pour ambition d'améliorer la mobilité de ses clients, durablement. Leader dans le secteur des pneumatiques, Michelin conçoit, fabrique et distribue les pneumatiques les plus adaptés à leurs besoins et à leurs usages ainsi que des services et des solutions pour améliorer l'efficacité de la mobilité. Michelin propose également des offres qui font vivre à ses clients des moments uniques au cours de leurs voyages et de leurs déplacements. Michelin développe aussi des matériaux de haute technologie destinés aux industriels de la mobilité. Basé à Clermont-Ferrand, Michelin est présent dans 171 pays, emploie 111 700 personnes et exploite 68 usines dans 17 pays qui ensemble ont produit 184 millions de pneumatiques en 2015 (www.michelin.com)

A propos de Restaurants.com

Restaurants.com est un site de réservation en ligne gratuit dédié aux restaurants, qui vous propose les meilleures réductions. Mais notre offre ne s'arrête pas là. Nous vous aidons à trouver et à profiter de l'expérience gastronomique dont vous rêvez au prix qui vous convient le mieux. Nous sommes votre meilleur allié pour rester connecté à vos restaurants préférés. C'est à partir des discussions que nous avons tous les jours avec les propriétaires de restaurants, leurs chefs et leurs clients que nous élaborons notre offre en ligne de restaurants et de remises pour vous permettre de toujours trouver ce que vous cherchez, que ce soit votre table habituelle ou une nouvelle expérience gastronomique inoubliable.

+-----+-----+

Relations Investisseurs Relations Presse

Valérie Magloire Corinne Meutey +33 (0) 1 78 76 45 37 +33 (0) 1 78 76 45 27 +33 (0) 6 76 21 88 12
(mobile) +33 (0) 6 08 00 13 85 (mobile) valerie.magloire@michelin.com corinne.meutey@michelin.com

Matthieu Dewavrin +33 (0) 4 73 32 18 02 +33 (0) 6 71 14 17 05 (mobile) Actionnaires Individuels
matthieu.dewavrin@michelin.com Jacques Engasser Humbert de Feydeau +33 (0) 4 73 98 59 08 +33 (0) 4 73 32 68 39
jacques.engasser@michelin.com +33 (0) 6 82 22 39 78 (mobile) humbert.de-feydeau@michelin.com

+-----+-----+

AVERTISSEMENT

Ce communiqué de presse ne constitue pas une offre de vente ou la sollicitation d'une offre d'achat de titres Michelin. Si vous souhaitez obtenir des informations plus complètes concernant Michelin, nous vous invitons à vous reporter aux documents publics déposés en France auprès de l'Autorité des marchés financiers, également disponibles sur notre site Internet www.michelin.com.

Ce communiqué peut contenir certaines déclarations de nature prévisionnelle. Bien que la Société estime que ces déclarations reposent sur des hypothèses raisonnables à la date de publication du présent document, elles sont par nature soumises à des risques et incertitudes pouvant donner lieu à un écart entre les chiffres réels et ceux indiqués ou induits dans ces déclarations.



MC - LVMH - EUR

LVMH : DECLARATION DES TRANSACTIONS SUR ACTIONS PROPRES

Thomson Reuters (20/12/2016)

La déclaration des transactions sur actions propres réalisées du 12 au 16 décembre a été adressée à l'Autorité des Marchés Financiers le 20 décembre 2016. Ce document est tenu à la disposition du public dans les conditions prévues par la réglementation en vigueur et peut être consulté dans la rubrique « information réglementée » du site internet de la Société (www.lvmh.fr).

Fait à Paris, le 20 décembre 2016

Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016



SBMO - SBM OFFSHORE NV - EUR

COMPLETION OF SHARE REPURCHASE PROGRAM

Thomson Reuters (20/12/2016)

December 20, 2016

SBM Offshore reports that its EUR150 million share repurchase program announced on August 10, 2016 is completed.

Between August 11, 2016 and December 20, 2016 a total of 11,442,179 common shares were repurchased, at an average price of EUR 13.11 per share. Further detailed information regarding all individual transactions can be accessed via the investor relations section of the Company's website.

Final Period Share Repurchase Program Transaction Details

The Company reports the transaction details related to the repurchase of its common shares made for the period December 19, 2016 through December 20, 2016 in the below table.

This press release contains information which is to be made publicly available under the Market Abuse Regulation (nr. 596/2014). The information concerns the final update of the transactions conducted under SBM Offshore's share repurchase program, as announced by the Company on August 10, 2016, details of which are available on its website.

Corporate Profile

SBM Offshore N.V. is a listed holding company that is headquartered in Amsterdam. It holds direct and indirect interests in other companies that collectively with SBM Offshore N.V. form the SBM Offshore group ('the Company').

SBM Offshore provides floating production solutions to the offshore energy industry, over the full product life-cycle. The Company is market leading in leased floating production systems with multiple units currently in operation and has unrivalled operational experience in this field. The Company's main activities are the design, supply, installation, operation and the life extension of Floating Production, Storage and Offloading (FPSO) vessels. These are either owned and operated by SBM Offshore and leased to its clients or supplied on a turnkey sale basis.

As of December 31, 2015, Group companies employed approximately 7,000 people worldwide. Full time company employees (4,900) are spread over five regional centers, eleven operational shore bases and the offshore fleet of vessels. A further 2,100 are working for the joint ventures with several construction yards. Please visit our website at www.sbmoffshore.com.

The companies in which SBM Offshore N.V. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this communication 'SBM Offshore' is sometimes used for convenience where references are made to SBM Offshore N.V. and its subsidiaries in general, or where no useful purpose is served by identifying the particular company or companies.

The Management Board Amsterdam, The Netherlands, December 20, 2016

	Date	Year
Full-Year 2016 Earnings - Press Release	February 8	2017
Annual General Meeting of Shareholders	April 13	2017
Trading Update 1Q 2017 - Press Release	May 10	2017
Half-Year 2017 Earnings - Press Release	August 8	2017
3Q 2017 - Press Release	November 7	2017
Trading Update		

For further information, please contact:

Investor Relations Bert-Jaap Dijkstra Investor Relations Director Telephone: +31 (0) 20 2363 170

Mobile NL: +31 (0) 6 2114 1017

Mobile MC: +33 (0) 6 4391 9302

E-mail: bertjaap.dijkstra@sbmoffshore.com

Website: www.sbmoffshore.com

Media Relations Vincent Kempkes Head of Communications Telephone: +31 (0) 20 2363 170

Mobile: +31 (0) 6 25 68 71 67

E-mail: vincent.kempkes@sbmoffshore.com

Website: www.sbmoffshore.com

Disclaimer

This press release contains inside information within the meaning of Article 7(1) of the EU Market Abuse Regulation. Some of the statements contained in this release that are not historical facts are statements of future expectations and other forward-looking statements based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance, or events to differ materially from those in such statements. Such forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties, which may cause actual results and performance of the Company's business to differ materially and adversely from the forward-looking statements. Certain such forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology such as 'believes', 'may', 'will', 'should', 'would be', 'expects' or 'anticipates' or similar expressions, or the negative thereof, or other variations thereof, or comparable terminology, or by discussions of strategy, plans, or intentions. Should one or more of these risks or uncertainties materialize, or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may vary materially from those described in this release as anticipated, believed, or expected. SBM Offshore NV does not intend, and does not assume any obligation, to update any industry information or forward-looking statements set forth in this release to reflect subsequent events or circumstances. Nothing in this press release shall be deemed an ... (truncated) ...



BIIB - BIOGEN IDEC INC - USD

Biogen: nomination d'un nouveau directeur général.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Biogen gagne 1,1% sur le Nasdaq, au lendemain de la nomination d'un nouveau directeur général (CEO) pour le groupe américain de biotechnologies en la personne de Michel Vounatsos.

Michel Vounatsos a rejoint la société basée à Cambridge (Massachusetts) en avril dernier pour en devenir le directeur commercial, après avoir travaillé durant 20 ans chez le géant de la santé Merck.




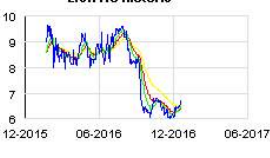

'Même si la thèse d'une opération de fusion-acquisition a déjà diminué quelque peu, nous pensons que cette nomination en interne réduit le potentiel d'un rachat de Biogen à court terme', estime Jefferies qui maintient sa position 'conserver' sur le titre.



Leleux Press Review




Wednesday 21/12/2016



 <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p>	<p>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</p> <p>CREDIT AGRICOLE SA : EMISSION D'OBLIGATIONS ZC - INDEXEES SU Thomson Reuters (20/12/2016)</p> <p>CRÉDIT AGRICOLE S.A.</p> <p>Société anonyme au capital de 8 538 313 578 EUROS Siège social : 12, Place des Etats-Unis - 92127 Montrouge Cedex France 784608416 RCS Nanterre - APE 651 D</p> <p>Avis aux porteurs d'Obligations d'un objectif de montant nominal de 15 000 000 euros susceptible d'être porté à un objectif de montant nominal maximum de 80 000 000 euros à zéro coupon et indexées sur la performance de l'Indice EURO STOXX 50@Code valeur : FR0013217817</p> <p>Montant définitif de l'émission d'Obligations Crédit Agricole S.A. (visa de l'Autorité des marchés financiers n°16-536 en date du 18 novembre 2016) :</p> <p>Le montant définitif de l'émission d'Obligations Crédit Agricole S.A. à zéro coupon et indexées sur l'EURO STOXX 50@ décembre 2016 / décembre 2026 est de 22 000 000 euros représenté par 220 000 titres de cent euros de nominal.</p>
 <p>PEUGEOT SA Historic</p>	<p>UG - PEUGEOT SA - EUR</p> <p>Peugeot: présente le Team Peugeot Total du Dakar. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe présente à Peugeot Avenue Paris la nouvelle animation ' We love Dust ' dédiée aux équipages du Team Peugeot Total engagés sur la prochaine édition du Dakar. Cette présentation est réalisée du 19 décembre au 15 mars 2017.</p> <p>La marque présente la nouvelle Peugeot 3008 DKR, qui va défendre pour la première fois les couleurs de la marque sur les pistes du Dakar en janvier prochain. Le groupe présente également la Peugeot 208 WRX engagée au championnat du monde de rallycross.</p> <p>' Chaque visiteur est invité à prendre le volant de la Peugeot 208 DKR, pour la piloter dans l'environnement d'un rallye. Des caméras embarquées filment l'expérience de tous les apprentis pilotes ' indique le groupe.</p> <p>' Une seconde animation permet au visiteur de devenir le co-pilote de Sébastien Loeb. Equipé d'un casque de réalité virtuelle, le visiteur s'installe à bord de la Peugeot 3008 DKR et accompagne le champion sur les pistes d'un rallye '.</p>
 <p>LINDE (DE) Historic</p>	<p>LIN - LINDE (DE) - EUR</p> <p>Linde: la fusion avec Praxair va se faire. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Ils n'auront pas entraîné. Quelques jours seulement après la réouverture des discussions entre les 2 partis, on a appris tout à l'heure que le fabricant allemand de gaz industriels Linde a trouvé un terrain d'entente avec l'Américain Praxair pour une fusion entre égaux.</p> <p>Le futur groupe sera un très sérieux rival à Air Liquide, qui a pour sa part absorbé Airgas - une autre société américaine - il y a quelques mois, et deviendra même le numéro un mondial du secteur des gaz chimiques industriels, avec une capitalisation boursière qui dépassera les 65 milliards de dollars.</p> <p>La consolidation se poursuit donc dans ce secteur très fermé, sous réserve bien sûr de l'obtention indispensable des agréments des autorités de la concurrence. Afin de ménager leurs susceptibilités, un spin-off de la branche ingénierie de Linde pourrait être envisagé, comme évoqué dans ces colonnes il y a quelques jours. Ladite branche pourrait selon la presse soit faire l'objet d'une cotation sur le marché, soit être vendue à un investisseur stratégique.</p> <p>En attendant, selon les termes de l'accord entre Linde et Praxair, les actionnaires du premier doivent recevoir 1,54 action de la nouvelle entreprise pour chaque action Linde, tandis que leurs homologues du second se verront attribuer une action du nouveau groupe par action détenue.</p> <p>Pour rappel, les discussions avaient repris ces derniers jours entre Praxair et Linde, alors que Wolfgang Büchele avait cédé son poste de directeur général du géant allemand à Aldo Belloni, sorti de sa retraite et très favorable à l'idée d'un rapprochement. Elles avaient échoué mi-septembre non en raison de 'l'intérêt stratégique' d'une fusion entre égaux, mais selon toute vraisemblance concernant des 'détails' qui d'après les spécialistes du dossier portaient sur la gouvernance et le siège du nouveau groupe.</p> <p>Ces questions semblent donc avoir été résolues.</p> <p>(G.D.)</p>
 <p>E.ON AG Historic</p>	<p>EOAN - E.ON AG - EUR</p> <p>E.ON: crée une nouvelle unité pour l'e-mobilité. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - E.ON annonce la création d'une nouvelle unité stratégique pour prendre un 'rôle leader' dans le développement de l'infrastructure de recharge pour véhicules électriques en Europe.</p> <p>L'entreprise prévoit de garantir des locations attractives pour stations de recharge et d'offrir aux clients des produits sur-mesures. E.ON, qui cherche des partenaires pour mettre en oeuvre le concept, précise que des discussions et des tests sont en cours.</p> <p>Au Danemark, le groupe énergétique allemand opère déjà environ 2.500 points de recharge, avec 300.000 transactions attendues vers la fin de 2016, faisant de lui le leader de ce marché.</p>
 <p>MEDIASET (IT) Historic</p>	<p>E:MS - MEDIASET (IT) - EUR</p> <p>Mediaset: bondit à l'annonce d'un renforcement de Vivendi. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Mediaset grimpe de 15% après que le directoire de Vivendi ait décidé d'augmenter sa participation dans le groupe de médias italien, en fonction des conditions de marché et dans la limite de 30% du capital et des droits de vote.</p> <p>Cette décision intervient suite à la rencontre entre Arnaud de Puyfontaine, président du directoire de Vivendi et Pier Silvio Berlusconi, administrateur délégué de Mediaset, le 16 décembre, puis à un communiqué de Mediaset le lendemain.</p> <p>Vivendi rappelle que sa présence au capital de Mediaset s'inscrit dans sa volonté de se développer en Europe du Sud et dans le cadre de ses ambitions en tant que groupe majeur dans le domaine des médias et des contenus d'essence européenne.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 21/12/2016

 <p>AMAZON.COM (US) Historic</p>	<p>AMZN - AMAZON.COM (US) - USD</p> <p>Amazon: deux nouveaux centres logistiques en Illinois. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Amazon annonce qu'il prévoit l'ouverture de deux centres logistiques à Aurora, dans l'Etat américain de l'Illinois : de superficies respectives de 93.000 m2 et 37.000 m2 environ, ils permettront la création de 1.000 emplois à temps plein.</p> <p>Les employés du premier site saisiront, emballeront et expédieront de petits articles comme les livres, tandis que ceux du second se spécialiseront dans le traitement de gros articles tels que les écrans de télévisions.</p> <p>En Illinois, Etat du Midwest comptant près de 13 millions d'habitants, le distributeur de produits culturels en ligne opère déjà des centres logistiques à Edwardsville, Joliet et Romeoville, et en construit un autre actuellement à Monee.</p>
 <p>TOTAL (FR) Historic</p>	<p>FP - TOTAL (FR) - EUR</p> <p>Total: investit dans le GNL aux Etats-Unis. Cercle Finance (20/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Total vient de prendre place au tour de table de Tellurian Investments, jeune société américaine de Houston spécialisée dans la liquéfaction et l'exportation de gaz naturel. La 'major' française a acquis 23% du capital de la cible, ce qui représente un investissement de 207 millions de dollars (près de 200 millions d'euros).</p> <p>En vue sur l'agenda de Tellurian, fondée en 2016 : le début de la construction du site de Driftwood LNG, en 2018, pour une entrée en production prévue en 2022.</p> <p>'L'investissement de Total est une étape majeure dans la croissance des activités GNL (gaz naturel liquéfié, ndlr) de Tellurian, dont le projet Driftwood LNG à Calcasieu Parish', a déclaré la PDG de Tellurian, Meg Gentle.</p> <p>Patron de la branche Gas, Renewables & Power de Total, Philippe Sauquet estime qu'il s'agit d'un investissement 'à un stade précoce' renforcer l'exposition du groupe au GNL.</p> <p>'A horizon 2020, l'objectif de Total est de doubler sa capacité de liquéfaction pour parvenir à environ 20 millions de tonnes par an et d'augmenter son portefeuille de trading à 15 millions de tonnes annuelles', indique le groupe.</p>
 <p>ENGIE Historic</p>	<p>ENGI - ENGIE - EUR</p> <p>Engie: voudrait reprendre le contrôle de Suez. Cercle Finance (20/12/2016)</p>

E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

Novartis bolsters ophthalmology pipeline through acquisition

Thomson Reuters (20/12/2016)

Novartis International AG / Novartis bolsters ophthalmology pipeline through acquisition of Encore Vision, Inc. . Processed and transmitted by Nasdaq Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

* Novartis confirms its leadership in ophthalmology by entering a new therapy area. Acquisition of Encore Vision, Inc. to add first-in-class disease-modifying topical treatment for presbyopia patients to the Novartis ophthalmology pipeline in an area of high unmet medical need and high prevalence

* Presbyopia is an age-related loss of near distance vision affecting approximately 80% of people over the age of 45; characterized by a progressive inability to focus on objects nearby, making everyday activities such as reading challenging; current therapies only provide optical correction without addressing cause of vision loss

Basel, December 20, 2016 - Novartis announced today that it has entered into a definitive agreement for the acquisition of Encore Vision, Inc., a privately-held company in Fort Worth, Texas, USA, focused on the development of a novel treatment in presbyopia. This acquisition would add a first-in-class disease-modifying topical treatment for presbyopia to the Novartis ophthalmology pipeline, providing a potentially disruptive innovation to patients in a new therapeutic area of high unmet need and high prevalence. The transaction is subject to customary closing conditions, including regulatory approval. The financial details of this transaction are not disclosed. 'There is a large need for innovative, effective and safe treatment options for people with presbyopia, and there is currently no disease-modifying treatment available at all,' said Vasant Narasimhan, Global Head, Drug Development and Chief Medical Officer, Novartis. 'Novartis confirms its leadership in ophthalmology by entering another new therapy area. The addition of this topical disease-modifying treatment to our portfolio, if successful, will provide affected people with a new option to improve and maintain their vision and quality of life.' Encore Vision's lead investigational product, EV06, is a first-in-class topical treatment for presbyopia. Presbyopia is a common age-related loss of near distance vision characterized by a progressive inability to focus on objects nearby, making everyday activities - such as reading - challenging. It is estimated that more than 80% of adults over the age of 45 develop presbyopia[1]; currently there are no safe, effective and well-tolerated topical treatments available that could stop progression of or even reverse this condition.

In a phase I/II masked, placebo-controlled proof of concept study, 50 patients were treated daily for 90 days with topical EV06 and 25 patients with placebo. EV06 showed a statistically significant difference to placebo in distant corrected near vision at all time points measured (from day 8); at day 90, 82% of participants treated with EV06 had 20/40 near vision (or 0.30 LogMAR) versus 48% in the placebo group. Near vision of 20/40 allows for majority of near vision tasks in most people[2].

About Novartis Ophthalmology Novartis is the leading ophthalmology company, with therapies that treat both front and back of the eye conditions, including retina diseases, glaucoma, dry eye and other external eye diseases. In 2016, Novartis combined its retinal medicines business with the Alcon pharmaceuticals business, now operating as one Ophthalmology franchise under Novartis Pharmaceuticals.

Disclaimer The foregoing release contains forward-looking statements that can be identified by words such as 'pipeline,' 'entering,' 'to add,' 'agreement for the acquisition,' 'would,' 'potentially,' 'subject to customary closing conditions,' 'potential,' 'will,' or similar terms, or by express or implied discussions regarding potential completion of the announced acquisition of Encore Vision, or regarding potential marketing approvals for EV06, or regarding potential future revenues from EV06 and the other products in the Novartis ophthalmology portfolio. You should not place undue reliance on these statements. Such forward-looking statements are based on the current beliefs and expectations of management regarding future events, and are subject to significant known and unknown risks and uncertainties. Should one or more of these risks or uncertainties materialize, or should underlying assumptions prove incorrect, actual results may vary materially from those set forth in the forward-looking statements. There can be no guarantee that the proposed acquisition will be completed in the expected form or within the expected time frame or at all. Nor can there be any guarantee that Novartis will be able to realize any of the potential strategic benefits, synergies or opportunities as a result of the acquisition. Neither can there be any guarantee that EV06 will be submitted or approved for sale in any market, or at any particular time. Nor can there be any guarantee that EV06 or the other compound in the Novartis ophthalmology portfolio will be commercially successful in the future. In particular, management's expectations regarding EV06 could be affected by, among other things, unexpected regulatory actions or delays or government regulation generally, including an unexpected failure to obtain necessary government approvals for the acquisition of Encore Vision, or unexpected delays in obtaining such approvals; the potential that any other closing conditions for acquisition of Encore Vision might not be met; the potential that the strategic benefits, synergies or opportunities expected from the acquisition of Encore Vision may not be realized or may take longer to realize than expected; the uncertainties inherent in research and development, including unexpected clinical trial results and additional analysis of existing clinical data; the company's ability to obtain or maintain proprietary intellectual property protection; general economic and industry conditions; competition in general; global trends toward health care cost containment, including ongoing pricing pressures; unexpected safety, quality or manufacturing issues, and other risks and factors referred to in Novartis AG's current Form 20-F on ... (truncated) ...



VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR

Vivendi: va encore se renforcer au capital de Mediaset.

Cercle Finance (20/12/2016)

(CercleFinance.com) - Le directoire de Vivendi annonce avoir décidé avec l'autorisation du conseil de surveillance d'augmenter sa participation dans Mediaset en fonction des conditions de marché dans la limite de 30% du capital et des droits de vote du groupe de médias italien.

Cette décision intervient suite à la rencontre entre Arnaud de Puyfontaine, président du directoire de Vivendi et Pier Silvio Berlusconi, administrateur délégué de Mediaset, le 16 décembre, puis à un communiqué de Mediaset le lendemain.

Vivendi rappelle que sa présence au capital de Mediaset s'inscrit dans sa volonté de se développer en Europe du Sud et dans le cadre de ses ambitions en tant que groupe majeur dans le domaine des médias et des contenus d'essence européenne.

