

Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016



<p>B20 Intraday</p>	<p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3545,22</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>19</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>10,77 ▲ +2,66%</td> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>47,27 ▼ -0,50%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AGEAS</td> <td>31,07 ▲ +2,20%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>KBC GROUPE (BE)</td> <td>51,62 ▲ +1,81%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	3545,22	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	19	Losers	1			ING GROEP N.V.	10,77 ▲ +2,66%	ELIA SYSTEM OPERATOR	47,27 ▼ -0,50%			AGEAS	31,07 ▲ +2,20%					KBC GROUPE (BE)	51,62 ▲ +1,81%				
Last Price	3545,22	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	19	Losers	1																												
ING GROEP N.V.	10,77 ▲ +2,66%	ELIA SYSTEM OPERATOR	47,27 ▼ -0,50%																												
AGEAS	31,07 ▲ +2,20%																														
KBC GROUPE (BE)	51,62 ▲ +1,81%																														
<p>CAC Intraday</p>	<p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4421,45</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>35</td> <td>Losers</td> <td>5</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>SOCIETE GENERALE (FR)</td> <td>31,00 ▲ +2,83%</td> <td>RENAULT SA</td> <td>73,00 ▼ -1,16%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>AXA (FR)</td> <td>17,95 ▲ +2,27%</td> <td>SANOFI</td> <td>68,86 ▼ -1,00%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CREDIT AGRICOLE (FR)</td> <td>8,10 ▲ +2,06%</td> <td>PERNOD RICARD</td> <td>104,45 ▼ -0,47%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	4421,45	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	35	Losers	5			SOCIETE GENERALE (FR)	31,00 ▲ +2,83%	RENAULT SA	73,00 ▼ -1,16%			AXA (FR)	17,95 ▲ +2,27%	SANOFI	68,86 ▼ -1,00%			CREDIT AGRICOLE (FR)	8,10 ▲ +2,06%	PERNOD RICARD	104,45 ▼ -0,47%		
Last Price	4421,45	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	35	Losers	5																												
SOCIETE GENERALE (FR)	31,00 ▲ +2,83%	RENAULT SA	73,00 ▼ -1,16%																												
AXA (FR)	17,95 ▲ +2,27%	SANOFI	68,86 ▼ -1,00%																												
CREDIT AGRICOLE (FR)	8,10 ▲ +2,06%	PERNOD RICARD	104,45 ▼ -0,47%																												
<p>AEX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>452,18</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>24</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>RANDSTAD (NL)</td> <td>42,29 ▲ +4,84%</td> <td>HEINEKEN NV</td> <td>79,13 ▼ -0,47%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ALTICE</td> <td>14,18 ▲ +3,35%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>10,77 ▲ +2,66%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	452,18	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	24	Losers	1			RANDSTAD (NL)	42,29 ▲ +4,84%	HEINEKEN NV	79,13 ▼ -0,47%			ALTICE	14,18 ▲ +3,35%					ING GROEP N.V.	10,77 ▲ +2,66%				
Last Price	452,18	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	24	Losers	1																												
RANDSTAD (NL)	42,29 ▲ +4,84%	HEINEKEN NV	79,13 ▼ -0,47%																												
ALTICE	14,18 ▲ +3,35%																														
ING GROEP N.V.	10,77 ▲ +2,66%																														
<p>DAX Intraday</p>	<p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>10592,88</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>29</td> <td>Losers</td> <td>1</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>DEUTSCHE BANK (DE)</td> <td>12,40 ▲ +3,55%</td> <td>DEUTSCHE TEL (DE)</td> <td>15,12 ▼ -0,32%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>COMMERZBANK AG</td> <td>5,90 ▲ +2,84%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>LINDE (DE)</td> <td>153,70 ▲ +2,84%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	10592,88	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	29	Losers	1			DEUTSCHE BANK (DE)	12,40 ▲ +3,55%	DEUTSCHE TEL (DE)	15,12 ▼ -0,32%			COMMERZBANK AG	5,90 ▲ +2,84%					LINDE (DE)	153,70 ▲ +2,84%				
Last Price	10592,88	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	29	Losers	1																												
DEUTSCHE BANK (DE)	12,40 ▲ +3,55%	DEUTSCHE TEL (DE)	15,12 ▼ -0,32%																												
COMMERZBANK AG	5,90 ▲ +2,84%																														
LINDE (DE)	153,70 ▲ +2,84%																														
<p>DJIA Intraday</p>	<p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>18574,28</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19737,03 (02/11/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td>18</td> <td>Losers</td> <td>12</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>NIKE</td> <td>59,62 ▲ +1,63%</td> <td>WAL-MART STORES (US)</td> <td>71,97 ▼ -1,00%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>CISCO SYSTEMS (US)</td> <td>30,98 ▲ +1,14%</td> <td>BOEING CY (US)</td> <td>134,14 ▼ -0,62%</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>PFIZER (US)</td> <td>35,09 ▲ +0,71%</td> <td>UNITED TECHNOLOGY</td> <td>108,00 ▼ -0,46%</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Last Price	18574,28	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	18	Losers	12			NIKE	59,62 ▲ +1,63%	WAL-MART STORES (US)	71,97 ▼ -1,00%			CISCO SYSTEMS (US)	30,98 ▲ +1,14%	BOEING CY (US)	134,14 ▼ -0,62%			PFIZER (US)	35,09 ▲ +0,71%	UNITED TECHNOLOGY	108,00 ▼ -0,46%		
Last Price	18574,28	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	18	Losers	12																												
NIKE	59,62 ▲ +1,63%	WAL-MART STORES (US)	71,97 ▼ -1,00%																												
CISCO SYSTEMS (US)	30,98 ▲ +1,14%	BOEING CY (US)	134,14 ▼ -0,62%																												
PFIZER (US)	35,09 ▲ +0,71%	UNITED TECHNOLOGY	108,00 ▼ -0,46%																												

Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016



<p>SANOFI Historic</p>	<p>SAN - SANOFI - EUR</p> <p>Sanofi : Informations relatives au nombre total de droits d Thomson Reuters (23/08/2016)</p> <p>Informations relatives au nombre total de droits de vote et d'actions prévues par l'article L. 233-8 II du Code de commerce et l'article 223-16 du Règlement général de l'Autorité des Marchés Financiers</p> <p>Sanofi Société anonyme au capital de 2 577 285 272 EUR Siège social : 54, rue La Boétie - 75008 Paris 395 030 844 R.C.S. Paris</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>de droits</th> <th>Date</th> <th>composant le capital</th> <th>(déduction faite des</th> <th>31 juillet 2016</th> <th>Nombre réel</th> <th>Nombre th</th> <th>Nombre d'actions</th> <th>de droits de vote</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>(y compris actions auto-</td> <td></td> <td>1 289 010 563</td> <td>1 432 611 646</td> <td>1 432 75</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>* en application de l'article 223-11 du Règlement général de l'Autorité des Marchés Financiers.</p> <p>Ces informations sont également disponibles sur le site internet de sanofi, rubrique « Information réglementée » : http://www.sanofi.com/investisseurs/info_reglementee/info_reglementee.asp</p> <p>Direction des Relations Investisseurs Europe Tel: + 33 1 53 77 45 45 US Tel: + 1 908 981 5560 e-mail: IR@sanofi.com</p> <p>Direction des Relations Presse Tel: + 33 1 53 77 46 46 e-mail: MR@sanofi.com</p>	de droits	Date	composant le capital	(déduction faite des	31 juillet 2016	Nombre réel	Nombre th	Nombre d'actions	de droits de vote				(y compris actions auto-		1 289 010 563	1 432 611 646	1 432 75	
de droits	Date	composant le capital	(déduction faite des	31 juillet 2016	Nombre réel	Nombre th	Nombre d'actions	de droits de vote											
			(y compris actions auto-		1 289 010 563	1 432 611 646	1 432 75												
<p>AT&T INC. Historic</p>	<p>T - AT&T INC. - USD</p> <p>AT&T: contrat de cinq ans avec le Département du Travail. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - L'action AT&T ne progresse que très modérément mardi à la Bourse de New York après l'annonce d'un contrat de cinq ans avec le Département américain du Travail.</p> <p>Dans un communiqué publié dans la matinée, l'opérateur historique indique avoir été choisi pour proposer toute une série de services de mobilité à l'agence du Département chargée des salaires et de la durée du travail.</p> <p>Le contrat - dont les termes ne sont pas dévoilés - inclut notamment la fourniture de smartphones, l'apport de la fonction de type talkie-walkie 'push-to-talk' (appuyer pour parler), le partage de connexion ainsi que des services de voix et données sur réseau LTE 4G.</p> <p>Une heure après l'ouverture, le titre AT&T affichait une progression minime de 0,1% à 40,9 dollars à Wall Street.</p>																		
<p>HOPSCOTCH GROUPE Historic</p>	<p>HOP - HOPSCOTCH GROUPE - EUR</p> <p>HOPSCOTCH GROUPE : Nombre d'actions et droits de vote compos Thomson Reuters (23/08/2016)</p> <p>HOPSCOTCH GROUPE</p> <p>Information mensuelle relative au nombre total des droits de vote et d'actions composant le capital social</p> <p>Article 223-16 du règlement Général de l'Autorité des Marchés Financiers</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>informations</th> <th>Date d'arrêté des</th> <th>composant le capital</th> <th>de vote</th> <th>Nombre total d'actions</th> <th>Nombre total d</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>2016 2.666.668 Total réel* (ou droits de vote 4.110.715 Total théorique brut) des droit : 4.212.760 31 juillet</p> <p>-- *Total réel = nombre total de droits de vote attachés au nombre total d'actions- actions privées de droit de vote (auto détention,,).</p>	informations	Date d'arrêté des	composant le capital	de vote	Nombre total d'actions	Nombre total d												
informations	Date d'arrêté des	composant le capital	de vote	Nombre total d'actions	Nombre total d														
<p>LEXIBOOK Historic</p>	<p>ALLEX - LEXIBOOK - EUR</p> <p>Lexibook: Sigma Gestion se renforce au capital. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Sigma Gestion, agissant pour le compte de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 16 août, le seuil de 15% du capital de Lexibook et détenir, pour le compte desdits fonds, 15,21% du capital et 11,15% des droits de vote de la société de produits électronique de poche grand public.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Lexibook sur le marché.</p> <p>Sigma Gestion n'a pas l'intention de prendre le contrôle de la société, ni de demander sa nomination ou celle d'une ou plusieurs personnes comme administrateur, membre du directoire ou du conseil de surveillance.</p>																		
<p>RIO TINTO PLC Historic</p>	<p>E:RIO - RIO TINTO PLC - GBP</p> <p>Rio Tinto: aidé par des propos de broker. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Rio Tinto gagne 1,5% et surperforme ainsi la tendance à Londres (+0,6% sur le FTSE), avec l'aide de propos de Jefferies qui réaffirme sa recommandation 'achat' avec un objectif de cours rehaussé de 2.600 à 2.800 pence sur le titre du groupe minier anglo-australien.</p> <p>Dans une note sectorielle, le courtier rappelle avoir été prudent sur les groupes miniers en raison d'une faible demande, d'une croissance de l'offre, de bilans tendus et d'un manque de free cash-flow pour la plupart des compagnies minières.</p> <p>*Cependant, la demande s'est stabilisée, l'offre recule dans la plupart des cas, les bilans sont renforcés grâce aux free cash-flow et à des cessions d'actifs, et les valorisations sont bon marché, souligne-t-il désormais.</p>																		

Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

RCF - TELEPERFORMANCE - EUR

Teleperformance: reste soutenu par le rachat de LLS.

Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Teleperformance grimpe de 5,2% ce mardi, poursuivant ainsi sur sa lancée de la veille (+8,9%) alors que les analystes saluent l'accord de lundi matin en vue d'acquiescer la société LanguageLine Solutions (LLS).

Établie en Californie, LLS fournit des solutions d'interprétariat par téléphone et par visioconférence pour le compte de nombreuses sociétés et institutions. Elle a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de 388 millions de dollars et un EBITDA de 147 millions.

'Une fois finalisée, l'opération sera immédiatement créatrice de valeur pour les actionnaires de Teleperformance puisqu'elle aura un effet positif sur le BPA du groupe d'environ 10% sur une base proforma en 2016', ont affirmé ses dirigeants.

Le montant de la transaction s'élèvera à 1.522 millions de dollars payables à la finalisation de l'opération, finalisation qui devrait intervenir d'ici la fin de l'année.

Société Générale a salué cette opération, jugeant notamment que son prix n'est pas excessivement élevé (10,4 fois l'excédent brut d'exploitation de la cible) et qu'elle portera sa dette nette à un niveau généralement considéré comme élevé mais soutenable.

Selon elle, le principal défi pour Teleperformance sera d'accélérer la croissance de LLS et de maintenir sa rentabilité à son haut niveau actuel (marge brute d'exploitation de 46%).

De son côté, Portzamparc estime que l'acquisition de LLS crédibilise l'objectif de CA que le groupe de centres de contact s'est fixé à horizon 2020, soit cinq milliards d'euros.

'L'acquisition devrait booster de manière structurelle la croissance de près de 1% selon nous en prenant en compte les synergies commerciales', affirme le bureau d'études nantais.



4XB - XBIOTECH INC. - EUR

XBiotech annonce la date d'inauguration d'une nouvelle usine

Thomson Reuters (23/08/2016)

AUSTIN, Texas, le 23 août 2016 (GLOBE NEWSWIRE) - XBiotech Inc. (NASDAQ : XBIT), développeur des anticorps thérapeutiques True Human(TM) de la nouvelle génération a annoncé aujourd'hui la date de l'inauguration de son usine de fabrication et de commercialisation ultramoderne. La cérémonie d'ouverture aura lieu le 15 septembre 2016 à 10 h, heure locale, dans l'enceinte de son bâtiment situé à Austin (Texas). Elle comprendra la cérémonie d'inauguration, une visite de l'usine et un bref exposé de la direction de XBiotech.

D'une superficie de près de 40 000 pieds carrés (372 m²), l'usine se trouve au même endroit que Xbiotech qui s'étend sur une surface de 48 acres (1 942 ares) située à 15 minutes seulement d'Austin, la capitale du Texas. Le bâtiment permettra une augmentation significative des opérations de fabrication et de contrôle de qualité de la Société en prévision de la commercialisation de sa gamme de produits. La nouvelle usine augmentera d'environ dix fois la capacité de production actuelle de la Société. La réalisation de ce bâtiment constitue la première étape du plan de la Société pour développer la propriété de 48 acres (1942 ares) en vue d'accueillir des installations de production, des laboratoires et des bureaux administratifs supplémentaires, créant ainsi un siège social comme le centre de ses opérations mondiales.

Si vous désirez en savoir plus sur l'inauguration ou y assister, veuillez contacter : Ashley Otero aotero@xbiotech.com 512-386-2930






À propos de la technologie de fabrication de XBiotech

Le processus de fabrication de XBiotech utilise des technologies innovantes pour réduire l'infrastructure et les coûts d'exploitation croissants, généralement nécessaires à la production de médicaments biologiques. Au cœur du processus de XBiotech se trouve un bioréacteur à usage unique qui est écarté après la croissance des cellules productrices de médicaments. Alors que la nouvelle plateforme de fabrication de XBiotech réduit les coûts d'infrastructure et la complexité de fonctionnement, elle réduit également les délais, simplifie la capacité de se conformer à la réglementation de la fabrication et améliore la flexibilité de la production par rapport aux systèmes utilisés actuellement dans l'industrie. Les opérations effectuées dans la nouvelle usine propulseront la technologie de base de XBiotech à un nouveau niveau, avec une infrastructure spécialisée à cet effet qui intègre de nombreuses innovations pour augmenter le débit et la simplicité de fabrication. À propos des anticorps thérapeutiques True Human(TM) À la différence des précédentes générations de thérapies par anticorps, les anticorps True Human(TM) de XBiotech proviennent sans modification de personnes possédant une immunité naturelle à certaines maladies. Avec des découvertes et des programmes cliniques qui recouvrent plusieurs domaines pathologiques, les anticorps True Human de XBiotech ont le potentiel de libérer l'immunité naturelle du corps pour lutter contre la maladie avec un degré de sûreté, d'efficacité et de tolérance démultiplié. À propos de XBiotech XBiotech est une société internationale de biosciences entièrement intégrée qui fait figure de pionnière dans la découverte, le développement et la mise sur le marché d'anticorps thérapeutiques basés sur sa technologie exclusive True Human(TM). XBiotech s'attache actuellement à faire avancer un important flux de thérapies par anticorps visant à dépasser les normes de soins en oncologie, dans les maladies inflammatoires et dans les pathologies infectieuses. Ayant son siège à Austin, au Texas, XBiotech gère également le développement de technologies de fabrication biotechniques innovantes conçues pour produire, de manière plus rapide, plus rentable et plus souple, de nouvelles thérapies dont les patients ont un besoin urgent dans le monde entier. Pour de plus amples informations, consulter le site www.xbiotech.com. Avertissement concernant les énoncés prospectifs Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs, notamment des déclarations relatives aux opinions et attentes de la direction, qui impliquent d'importants risques et incertitudes. Dans certains cas, il est possible de repérer un énoncé prospectif du fait de l'emploi de termes tels que « peut », « pourra », « devrait », « pourrait », « prévoir », « tabler sur », « envisager », « s'attendre à », « penser », « estimer », « prédire », « projeter », « avoir l'intention » ou « continuer » ou la forme négative de ces termes et d'autres termes similaires, même si tous les énoncés prospectifs ne contiennent pas toujours ces termes identificateurs. Ces énoncés prospectifs sont sujets aux risques et incertitudes inhérents aux prévisions de résultats et d'états futurs qui peuvent conduire à ce que les résultats réels diffèrent de manière importante de ceux prévus dans ces énoncés. Ces risques et incertitudes sont assujettis aux informations exposées à la section « Facteurs de risque » de certains des rapports que la Société a déposés auprès de la Securities and Exchange Commission (SEC). Les énoncés prospectifs ne constituent pas une garantie des résultats futurs et le résultat réel des opérations de la Société, sa situation financière, ses liquidités, ainsi que l'évolution du secteur dans lequel elle intervient peuvent différer sensiblement des déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué de presse. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué ne sont valables qu'à la date de ce dernier. La Société n'assume aucune obligation de mettre à jour les énoncés prospectifs, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement, après la date du présent communiqué de presse. Contact Ashley Otero aotero@xbiotech.com 512-386-2930





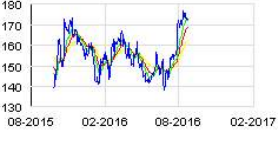



Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

 <p>JOHNSON & JOHNSON Historic</p>	<p>JNJ - JOHNSON & JOHNSON - USD</p> <p>Johnson & Johnson: demande d'extension sur le daratumumab Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Genmab a annoncé mardi que Janssen, une filiale de J&J, avait demandé à l'Agence européenne des médicaments (EMA) une extension d'indication sur le daratumumab dans le myélome multiple chez les patients ayant déjà reçu au moins un type de traitement.</p> <p>Dans l'Union européenne, le daratumumab est actuellement approuvé dans le traitement du myélome multiple récidivant ou réfractaire.</p> <p>Le dépôt du dossier va permettre à Genmab d'encaisser un paiement d'étape de l'ordre de 10 millions de dollars de la part de Janssen.</p> <p>Depuis 2012, le laboratoire danois a en effet confié à Janssen Biotech une licence mondiale exclusive portant sur le développement, la fabrication et la commercialisation du daratumumab.</p>
 <p>BHP BILLITON (UK) Historic</p>	<p>E:BLT - BHP BILLITON (UK) - GBP</p> <p>BHP Billiton: soutenu par un relèvement de broker. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - BHP Billiton s'adjuge 3% à Londres, soutenu par un relèvement de recommandation chez Jefferies de 'conserver' à 'achat' avec un objectif de cours rehaussé de 1.100 à 1.250 pence, soit un potentiel de progression évalué à 22% pour le titre de la compagnie anglo-australienne.</p> <p>Dans une note sur le secteur minier, le broker souligne que 'la demande s'est stabilisée, l'offre recule dans la plupart des cas, les bilans sont renforcés grâce aux free cash-flow et à des cessions d'actifs, et les valorisations sont bon marché'.</p> <p>Outre cette amélioration des fondamentaux valable pour l'ensemble du secteur, Jefferies met en avant des facteurs plus spécifiques pour BHP Billiton, notamment un potentiel de croissance de son free cash-flow meilleur que prévu.</p>
 <p>BEST BUY Historic</p>	<p>BBY - BEST BUY - USD</p> <p>Best Buy: résultats meilleurs que prévu au 2ème trimestre. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Best Buy est attendu en forte hausse mardi matin à Wall Street après la parution de résultats trimestriels meilleurs que prévu.</p> <p>Le groupe américain d'électronique grand public a dégagé sur les trois mois clos fin juillet un bénéfice net de 198 millions de dollars, contre 164 millions de dollars un an plus tôt.</p> <p>Son bénéfice net par action (BNPA) en normes non-GAAP ressort à 62 cents, soit 57 cents en termes dilués contre un consensus établi à 43 cents.</p> <p>Dans son communiqué, le distributeur américain dirigé par le français Hubert Joly dit avoir profité d'une amélioration de ses ventes en ligne, mais aussi d'une réduction de ses dépenses opérationnelles.</p> <p>Son chiffre d'affaires a légèrement augmenté, passant à 8.533 millions de dollars contre 8.528 millions de dollars un an plus tôt.</p> <p>Pour son troisième trimestre, Best Buy dit prévoir un BNPA en normes non-GAAP compris entre 43 et 47 cents, ce qui correspond encore à une amélioration par rapport à la même période de l'exercice précédent (41 cents).</p> <p>Le titre affichait quasiment 15% de hausse mardi matin en cotations électroniques d'avant-Bourse.</p>
 <p>DUFY N Historic</p>	<p>E:DUFN - DUFY N - CHF</p> <p>Dufry: bien orienté, des propos d'analyste en soutien. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Dufry grimpe de 4,5% à Zurich, sur fond de propos favorables d'Oddo qui réitère son opinion 'achat' et son objectif de cours de 145 francs suisses sur le titre, 'compte tenu des fondamentaux solides du groupe'.</p> <p>Le bureau d'études juge en outre que la valorisation de cet exploitant de boutiques hors taxes ('duty free') reste attractive avec une valeur d'entreprise à 10,7 fois le résultat d'exploitation 2017 et un rendement de free cash-flow 8,7%.</p> <p>'Malgré des résultats semestriels décevants (publiés le 29 juillet), les effets du Brexit sur le trafic aérien (et sur l'économie) semblent avoir été négligeables à ce stade, hormis la faiblesse de la devise plutôt favorable au tourisme', note l'analyste.</p>
 <p>TOLL BROTHERS Historic</p>	<p>TOL - TOLL BROTHERS - USD</p> <p>Toll Brothers: améliore ses bénéfices au 3e trimestre. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Toll Brothers a engrangé un bénéfice net en croissance de 58% à 105,5 millions de dollars au titre de son troisième trimestre comptable, soit un BPA de 61 cents à comparer à 36 cents sur la même période un an auparavant.</p> <p>Le constructeur de maisons individuelles haut de gamme a vu ses revenus augmenter de 24% à 1,27 milliard de dollars, à la fois sous l'effet de livraisons en volume plus nombreuses de 6% et d'une hausse du prix de vente moyen, qui a atteint 843.000 dollars.</p> <p>Toll Brothers revendique aussi une hausse de 18% du montant des contrats signés nets, à 1,45 milliard. A 831.000 dollar, le prix moyen s'inscrit toutefois en léger retrait par rapport à celui des contrats signés au troisième trimestre de l'exercice précédent.</p> <p>'Sur les trois premières semaines d'août, qui marquent le début de notre quatrième trimestre, les dépôts de réservations non contraignantes se sont accrues de 23% en comparaison annuelle', souligne en outre le directeur général Douglas Yearley.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

 <p>RENAULT SA Historic</p>	<p>RNO - RENAULT SA - EUR</p> <p>Renault: en berne sur une information du Financial Times. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - L'action Renault accusait ce midi la plus forte des trois baisses (- 1,5% à 72,7 euros) d'un indice CAC 40 en hausse de 0,7% sur des informations du Financial Times (FT). Selon le quotidien, le rapport de la 'commission Royal', publié fin juillet dans le sillage de 'dieselgate' de Volkswagen, aurait omis certains éléments concernant le constructeur automobile français.</p> <p>En se basant sur les témoignages de trois des 17 membres de la commission, le quotidien des affaires britannique rapporte que le modèle Captur de Renault comprendrait un 'piège' à NOx (oxyde d'azote) qui serait destiné à ne fonctionner que lors des essais. Un élément qui ne figure pas dans le rapport final.</p> <p>Renault n'a pour l'heure pas officiellement réagi.</p>
 <p>DANONE (FR) Historic</p>	<p>BN - DANONE (FR) - EUR</p> <p>Danone: Massachusetts Financial Services réduit la ligne. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Un avis publié ce jour par l'Autorité des marchés financiers (AMF) indique que le 18 août dernier, la société de gestion américaine Massachusetts Financial Services (MFS), émanation de l'assureur canadien Sun Life, a franchi en baisse le seuil des 10% du capital de Danone.</p> <p>A cette date, après la cession d'actions Danone sur le marché, Massachusetts Financial Services, dont l'encours sous gestion approche les 440 milliard de dollars, détenait 9,99% des parts et 9,58% des voix du groupe agroalimentaire français.</p>
 <p>KERING Historic</p>	<p>KER - KERING - EUR</p> <p>Kering: The Capital Group dépasse les 5% des DDV. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - The Capital Group Companies a déclaré à l'AMF avoir franchi en hausse, le 18 août, le seuil de 5% des droits de vote de Kering et détenir 7,09% du capital et 5,0002% des droits de vote de la maison-mère de Gucci, YSL et Puma.</p> <p>Ce franchissement de seuil résulte d'une acquisition d'actions Kering sur le marché.</p>
 <p>PERSIMMON ORD 10P Historic</p>	<p>E:PSN - PERSIMMON ORD 10P - GBP</p> <p>Persimmon: entraîne les promoteurs britanniques à la hausse. Cercle Finance (23/08/2016)</p>
 <p>GALAPAGOS Historic</p>	<p>GLPG - GALAPAGOS - EUR</p> <p>Galapagos: lance un programme clinique de phase III. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Galapagos avance de près de 2% à Bruxelles et tient ainsi le haut du pavé sur le Bel 20, après l'annonce par le laboratoire pharmaceutique du démarrage de son programme d'essais cliniques de phase III FINCH.</p> <p>Ce programme, conduit en partenariat avec Gilead Sciences et composé de trois études de 24 à 52 semaines, évaluera l'efficacité et la sécurité de filgotinib à 100 mg et 200 mg avec prise une fois par jour, chez les patients atteints d'arthrite rhumatoïde.</p> <p>'Des préparations sont également en bonne voie pour initier des études avec filgotinib dans la maladie de Crohn et la colite ulcéreuse au quatrième trimestre de cette année', ajoute Piet Wigerinck, directeur scientifique de Galapagos.</p>
 <p>LOGITECH N2 Historic</p>	<p>E:LOGN - LOGITECH N2 - CHF</p> <p>Logitech: en recul sous l'effet d'une dégradation de broker. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Logitech recule de 2% sous l'effet d'une dégradation de recommandation chez UBS de 'achat' à 'neutre' et ce malgré un objectif de cours relevé de 20 à 22,5 francs suisses sur le titre du fournisseur de périphériques.</p> <p>L'intermédiaire financier relève ses estimations de BPA 2017-19 de 9-16% pour le groupe suisse, en raison d'une confiance accrue dans des efficacités de coûts grandissantes et le succès des lancements de nouveaux produits.</p> <p>Ce relèvement de prévisions conduit le broker à rehausser son objectif de cours, mais il considère que le potentiel de progression n'est plus suffisant pour justifier une recommandation 'achat'.</p>

CGCBV - CARGOTEC OYJ - EUR

Hiab HIAB lanceert nieuwe X-HiPro 558 HiPro laadkraan voor Thomson Reuters (23/08/2016)

CARGOTEC CORPORATION, PERSBERICHT, 23 AUGUSTUS 2016 AT 11 am EEST

Hiab, onderdeel van Cargotec, lanceert zijn nieuwste innovatie in de reeks grotekranen: de nieuwe HIAB X-HiPro 558, de sterkste kraan voor montage een drie-assige truck.

'Ons serie grote kranen bevat de sterkste en krachtigste van onze producten. Nuomvat het een compleet assortiment qua laadvermogen en kan het zelfs demoeilijkste tilklussen aan', aldus Joakim Andersson, Senior Vice President, Loader Cranes, Hiab

Het nieuwe lid van de familie is ontworpen voor het tillen van zware envolumineuze ladingen. 'HIAB X-HiPro 558 levert 20% meer hefvermogen dan anderekranen van vergelijkbare grootte. Met ons geoptimaliseerde EP-armsysteem metlangere en lichtere afzonderlijke uitschuifarmen, biedt de nieuwe kraan eengeoptimaliseerd bereik met meer capaciteit voor het tillen van volumineuzeladingen,' stelt Marcel Boxem, directeur, Heavy Cranes, Hiab.

Het HIAB X-HiPro 558 model is voorzien van het soepele en nauwkeurige HiProbedieningssysteem - de meest geavanceerde afstandsbediening in de branche. Speciale aandacht is besteed aan de verhouding vermogen/gewicht, waarmee hetlaadvermogen wordt gemaximaliseerd en de operator meer krijgt per uur. 'Wehebben de HIAB X-HiPro 558 al laten zien in Bauma en hij kreeg veelbelangstelling van de bezoekers', aldus Boxem.

Alle grote HIAB kranen bieden verschillende veiligheidsvoorzieningen. 'Voor onsbij Hiab heeft veiligheid altijd de eerste prioriteit. In grote kranen hebben weveiligheid een plaats gegeven met functies, zoals VSL (PLUS) die de positie vande steunpoten en het totale gewicht van de truck gebruikt om de maximaal veiligekraancapaciteit te berekenen. Daarnaast is er de Boom Deployment Assistant (BDA)waarbij de hoek en de positie van de arm in de gaten wordt gehouden tijdens hetin- en uitvouwen,'aldus Andersson.

Maak kennis met de vertegenwoordigers van onze Grote kranen in de Elmia-tentoonstelling in in IAA in Duitsland!

* De IAA-tentoonstelling in Hanover, Duitsland, vindt plaats van 22-29 september. De stand van Hiab is Pavillon P35 OG A02

<http://www.hiab.com/en/global/hiab-x-hipro-558/>

Voor meer informatie kunt u contact opnemen in het Engels: Joakim Andersson, Senior Vice President, Loader Cranes, Hiab, tel. +46 706 126 124, joakim.andersson@hiab.com Marcel Boxem, Directeur, Heavy Cranes, Hiab, tel. +31 651 666 009, marcel.boxem@hiab.com Hanna-Kaisa Talvensaaari, Senior Communications Manager, Hiab, tel. +358 40 758 1572, hanna-kaisa.talvensaaari@hiab.com

Hiab is wereldwijd de grootste leverancier van laad- en lossystemen voor hetwegtransport. Klanttevredenheid heeft voor ons de hoogste prioriteit. Bij Hiabwerken circa 3.000 professionals aan het leveren van hoogwaardige producten endiensten die voldoen aan de wensen van de klant. Ons productassortiment omvatHIAB autolaadkranen, JONSERED recycling- en houtkranen, LOGLIFT houtkranen, MOFFETT meeneemheftrucks, MULTILIFT afzetsystemen en DEL, WALTCO en ZEPROlaadkleppen. www.hiab.com

Hiab is onderdeel van Cargotec. In 2015 heeft Cargotec (Nasdaq Helsinki: CGCBV)een verkoopopbrengst behaald van 3,7 miljard euro en het bedrijf heeft over11.000 werknemers in dienst. www.cargotec.com



TFI - TF1 - EUR

TF1: l'effet J.O. a continué de porter France Télévisions. Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Les chaînes de France Télévisions ont continué de bénéficier de l'effet J.O. la semaine passée, voyant leur audience progresser au détriment notamment de TF1.

D'après le dernier baromètre Médiamat Hebdo, France 2 a signé une part d'audience de 17,1% sur la période allant du 15 au 21 août, à comparer avec 17% lors de la semaine close le 14 août.

Sa consoeur France 3 a enregistré, elle, une part d'audience de 12,1% la semaine dernière, soit une très nette amélioration par rapport aux 10,7% réalisés la semaine précédente.

Sans surprise, les deux chaînes du service public ont profité de la moisson de médailles remportées par les athlètes français au cours des derniers jours à Rio.

De son côté, TF1 a vu sa part d'audience se tasser de 17,8% à 17,3% d'une semaine sur l'autre, ce qui en fait toujours malgré tout la première chaîne française.

Enfin, M6 a vu son audience progresser de 8,7% à 8,9% en rythme séquentiel, relativement insensible aux bons scores réalisés par les Jeux de Rio.



E:STL - STATOIL ASA - NOK

Statoil: acquisition d'une licence en mer du Nord. Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Statoil a convenu d'acquérir 70% de la licence pétrolière britannique P.2170, située au large de l'Ecosse, auprès de deux sociétés locales, Jersey Oil & Gas et CIECO Exploration & Production.

La 'major' pétro-gazière contrôlée par l'Etat norvégien sera également l'opérateur de la licence en question. Les 30% restants demeureront aux mains des deux vendeurs.

Le prix payé est de deux millions de dollars en espèces.

Ce faisant, Statoil estime qu'il renforcera sa présence sur le plateau continental britannique.



TEC - TECHNIP COFLEXIP (FR) - EUR

Technip: BlackRock passe sous les 5% du capital. Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - BlackRock Inc, agissant pour le compte de clients et de fonds dont elle assure la gestion, a déclaré à l'AMF avoir franchi en baisse, le 19 août, le seuil de 5% du capital de Technip et détenir, pour le compte desdits clients et fonds, 4,92% du capital et 4,47% des droits de vote du groupe parapétrolier.

Ce franchissement de seuil résulte d'une cession d'actions Technip hors et sur le marché et d'une diminution du nombre d'actions détenues à titre de collatéral.



Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

E:SIK - SIKA FIN I - CHF

SIKA OPENS NEW NATIONAL SUBSIDIARIES IN DJIBOUTI AND CAMEROO

Thomson Reuters (23/08/2016)

Sika AG / SIKA OPENS NEW NATIONAL SUBSIDIARIES IN DJIBOUTI AND CAMEROON . Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

The establishment of new national subsidiaries in Djibouti and Cameroon takes the total number of subsidiaries on the African continent to 18. This increases Sika's international presence to a global total of 97 national subsidiaries.

The East African state of Djibouti is an important location for market access to the neighboring country of Ethiopia, which is one of the largest in Africa. In addition to developing the local market, the subsidiary will supply Ethiopia's fast-growing construction market.

A new national subsidiary has also been established in Cameroon, in the city of Douala. The new organization will assume responsibility for the distribution of concrete admixtures and mortar products throughout the country and continue to expand Sika's market share in Cameroon's flourishing construction market. Sika products have been marketed through distributors in the country for more than a decade.

The West African country's building industry is growing dynamically under the stimulus of investments in infrastructure and residential construction. Important projects include the expansion of the Kribi seaport in the south of the country, the extension of the country's rail network and the construction of stadiums for the 2019 African Cup of Nations.

CONTACT Dominik Slappnig Corporate Communications and Investor Relations +41 58 436 68 21
slappnig.dominik@ch.sika.com

SIKA CORPORATE PROFILE Sika is a specialty chemicals company with a leading position in the development and production of systems and products for bonding, sealing, damping, reinforcing and protection in the building sector and automotive industry. Sika has subsidiaries in 97 countries around the world and manufactures in over 170 factories. Its more than 17,000 employees generated annual sales of CHF 5.49 billion in 2015.

The media release can be downloaded from the following link:



SU - SCHNEIDER ELECTRIC (FR) - EUR

Schneider: en hausse, rumeur de cession de sa filiale DTN.

Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - En hausse de 1,6% à 61,4 euros, l'action Schneider Electric comptait parmi les trois plus fortes hausses d'un indice CAC 40 en progression de 0,6% ce matin. Selon l'agence Bloomberg, le groupe français évaluait l'opportunité de vendre à bon prix sa filiale DTN après avoir reçu une offre non sollicitée dont l'origine n'a pas été précisée. Selon les informations de l'agence de presse, DTN serait valorisée jusqu'à 1,5 milliard de dollars, soit l'équivalent de 1,3 milliard d'euros environ.

Pour mémoire, DTN (pour Data Transmission Network) est entrée au sein du périmètre du groupe français lors de l'acquisition du groupe technologique américain Telvent, en 2011, via une OPA à deux milliards de dollars environ.

DTN, qui opère sous la marque DTN The Progressive Farmer, a été fondée en 1984 et est basée à Omaha, dans l'Etat américain du Nebraska. La société est spécialisée dans la fourniture d'informations professionnelles pour le secteur de l'agriculture, notamment des prévisions météo pointues, mais aussi des informations relatives aux marchés agricoles et des cours de matières premières.

Tout en faisant preuve de résistance et d'une rentabilité appréciables, DTN ne fait pas partie du cœur de métier de Schneider Electric, spécialiste des systèmes électriques basse tension à la capitalisation boursière de 36,3 milliards d'euros.



METEX - METABOLIC EXPLORER - EUR

Metabolic Explorer: partenariat avec Technip pour le PTT.

Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Technip et METabolic EXplorer annoncent avoir signé un accord en vue d'évaluer la faisabilité de proposer une offre technologique combinée de leurs technologies respectives de PDO et de PTT.

Cette évaluation inclura une étude technique et commerciale avec pour objectif la commercialisation d'une offre technologique commune au travers d'accords de licence.

Le PTT est utilisé pour la fabrication de fibres textiles performantes, de films d'emballage et de plastiques innovants. Le potentiel de croissance de ce marché voit son développement actuellement freiné par la faible quantité de PDO disponible, une matière première utilisée pour la production de PTT.

METabolic EXplorer a développé une technologie compétitive et brevetée pour la production de PDO par fermentation de glycérine brute à partir d'huiles d'origine végétale (première génération) ou à partir d'huiles issues de recyclage (seconde génération).

En combinant au sein d'une même offre deux technologies complémentaires, METabolic EXplorer et Technip Zimmer visent la commercialisation d'une solution industrielle globale pour la production de PTT d'origine organique.



Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

OUTOKUMPU TECHNOLOGY OYJ - EUR

Outotec to deliver process equipment for Goldcorp's Peñasqui

Thomson Reuters (23/08/2016)

OUTOTEC OYJ PRESS RELEASE, AUGUST 23, 2016 AT 10:00 AM

Outotec to deliver process equipment for Goldcorp's Peñasquito mine in Mexico

Outotec has been awarded a contract by Goldcorp for the delivery of various process equipment for Peñasquito's pyrite leach process in Mexico. Outotec's contract value is approximately EUR 23 million and the order has been booked in Outotec's 2016 third quarter order intake.

Outotec's scope of work includes the design and delivery of five thickeners, one 3,500 kW Outotec HiGMill(TM) representing new stirred milling technology with significant energy savings, and fifteen Outotec TankCell® e630 flotation cells, the world's largest flotation cells. The new pyrite leach process will be installed at the existing concentrator plant to increase gold and silver recoveries from the zinc tailings. Outotec's deliveries will take place in 2017.

'We are pleased to have been given the opportunity to deliver advanced grinding, thickening and flotation technology for the Peñasquito mine. Our energy-efficient solutions for treating various precious metal ores are designed to meet the market demand for high-capacity production units with lower capital cost', says Kalle Härkki, head of Outotec's Minerals Processing business.

For further information please contact:

OUTOTEC

Kalle Härkki, President - Minerals Processing business unit tel. +358 20 529 211

Eila Paatela, Director - Corporate Communications tel. +358 20 529 2004, +358 400 817198

e-mails firstname.lastname@outotec.com

DISTRIBUTION Main media www.outotec.com



E:ROG - ROCHE HOLDING GENUSS (CH) - CHF

Roche: nouveau système de surveillance de glycémie.

Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Roche a annoncé le lancement d'Accu-Chek Guide, système de surveillance de la glycémie de nouvelle génération qui facilite chaque étape des tests.

Il est conçu pour faciliter la surveillance quotidienne de la glycémie, grâce notamment à l'étui à bandelettes anti-renversement SmartPack, qui permet aux utilisateurs de retirer une seule bandelette à la fois et d'éviter tout renversement ou toute contamination.

Le groupe de santé helvétique ajoute que son système Accu-Chek Guide 'offre également une précision élevée qui permet une prise en charge fiable du diabète'.

'Une connectivité sans fil, via une application mobile, à Accu-Chek Connect, système de prise en charge du diabète basé sur le cloud, facilite la gestion de données importantes relatives au diabète et la surveillance à distance', poursuit-il.

Les premiers marchés à bénéficier du nouveau système sont le Danemark, la Suisse et l'Australie, puis viendra le tour d'autres pays à partir du début de l'année 2017.



ALDRV - DRONE VOLT - EUR

Drone Volt: lance un département services.

Cercle Finance (23/08/2016)

(CercleFinance.com) - Drone Volt annonce la création de son nouveau département Drone Volt Services afin d'offrir un accompagnement toujours plus complet à ses clients professionnels. Il s'appuie sur son large réseau de clients professionnels dont les drones sont achetés et préparés chez Drone Volt pour répondre aux besoins du marché.

L'offre Drone Volt Services comprend l'étude préalable du projet du client, la captation des images ainsi que la post-production et le traitement de l'analyse des données.




Les prestations sont assurées par des partenaires qualifiés afin de pouvoir à la demande grandissante d'industries et entreprises du BTP, de l'audiovisuel, de la surveillance, etc.

Cette activité est disponible sur l'ensemble du territoire français avant d'être déployé sur l'ensemble des pays couverts par les filiales (Europe du Nord, Etats-Unis, Canada, etc.).

Le choix de la sous-traitance de ces missions, tout en conservant le contact direct, le conseil et le suivi, permet à Drone Volt d'augmenter sa visibilité sur le marché professionnel et de s'affranchir de l'investissement en ressources humaines.

Cet élargissement de l'offre permet également de se détacher du marché des simples revendeurs. Drone Volt Services doit être, dans les années à venir, un accélérateur de croissance et une source de marges additionnelles.



 <p>BLUELINEA Historic</p>	<p>ALBLU - BLUELINEA - EUR</p> <p>Bluelinea: participe au programme STARR. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Bluelinea annonce sa participation au programme collaboratif européen STARR (Système d'aide à la décision et d'autogestion pour les survivants d'AVC) dédié à l'accompagnement, à domicile, des survivants d'un accident vasculaire cérébral (AVC).</p> <p>On estime que le nombre de victimes en Europe pourrait passer d'un million par an en 2000 à 1,5 million en 2025. Le coût total des conséquences des AVC est estimé à 65 milliards d'euros par an.</p> <p>Le consortium international, créé autour de CEA TECH, regroupe des partenaires académiques et privés (Bluelinea et Telefonica) de premier plan issus de sept pays de l'UE.</p> <p>Bluelinea a été sélectionné pour son expertise dans l'accompagnement de personnes fragiles et dépendantes et la gestion de situations d'urgence. Il a prévu un investissement de 0,5 million d'euros couvert à hauteur de 45% par le fonds européen d'aide à l'innovation.</p> <p>Ce programme collaboratif a démarré au premier semestre 2016 pour une durée de 42 mois. Le budget global porté par les partenaires et soutenu par l'UE s'élève à 4,5 millions d'euros.</p> <p>STARR développera un système modulaire, abordable et facile à utiliser, qui informera les survivants d'un AVC de la relation entre leurs activités quotidiennes et leur risque d'avoir un nouvel accident vasculaire cérébral.</p> <p>Les résultats initiaux des travaux menés en France et en Espagne seront présentés à l'occasion du e-Health Research 2016 conférence qui aura lieu à Paris les 11 et 12 octobre.</p>
 <p>TECHNIP COFLEXIP (FR) Historic</p>	<p>TEC - TECHNIP COFLEXIP (FR) - EUR</p> <p>Technip: s'associe à Metabolic Explorer. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Technip et METabolic EXplorer annoncent avoir signé un accord en vue d'évaluer la faisabilité de proposer une offre technologique combinée de leurs technologies respectives de PDO et de PTT.</p> <p>Cette évaluation inclura une étude technique et commerciale avec pour objectif la commercialisation d'une offre technologique commune au travers d'accords de licence.</p> <p>Le PTT est utilisé pour la fabrication de fibres textiles performantes, de films d'emballage et de plastiques innovants. Le potentiel de croissance de ce marché voit son développement actuellement freiné par la faible quantité de PDO disponible, une matière première utilisée pour la production de PTT.</p> <p>METabolic EXplorer a développé une technologie compétitive et brevetée pour la production de PDO par fermentation de glycérine brute à partir d'huiles d'origine végétale (première génération) ou à partir d'huiles issues de recyclage (seconde génération).</p> <p>En combinant au sein d'une même offre deux technologies complémentaires, METabolic EXplorer et Technip Zimmer visent la commercialisation d'une solution industrielle globale pour la production de PTT d'origine organique.</p>
 <p>PHARMAGEST INTER. Historic</p>	<p>PHA - PHARMAGEST INTER. - EUR</p> <p>Pharmagest: acquisition de 80% de la société Noviatek. Cercle Finance (23/08/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le Groupe annonce, aux côtés de sa filiale Kapelse l'acquisition de 80% de la société Noviatek.</p> <p>Noviatek est une start-up spécialisée dans la conception de systèmes innovants pour l'aide aux personnes à besoins spécifiques (Alzheimer, personnes âgées vivant seules à domicile, personnes dépendantes, personnes en situation de Handicap, etc.). Cette société développe notamment des projets orientés habitat intelligent.</p> <p>Noviatek prépare la sortie d'un nouveau produit, Noviacare TM: une box favorisant le maintien à domicile pour les personnes à besoins spécifique, fonctionnant de façon autonome et équipées de capteurs sans fil capables de mesurer l'activité des usagers.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

ESP - ESPERITE - EUR

Esperite N.V. (ESP) publishes revenue increase of 6% compare

Thomson Reuters (23/08/2016)

ESPERITE N.V. (ESP) publishes revenue increase of 6% compared to HY1 2015 and 8% compared to HY2 2015

Significant EBITDA improvement from minus EUR 2.8 million in HY2 2015 to minus EUR 1.5 million HY1 2016

Zutphen, The Netherlands - 23 August 2016

Esperite NV (Euronext: ESP, 'Esperite' or 'the Group') has published its financial results (unaudited) for the period of six months ended June 30, 2016 showing an increase in total revenue by 6% compared to the same period last year and 8% compared to the second half year 2015.

The different entities of the group, Genoma and Cryo-Save are now on positive trends. Revenues are improving thanks to an efficient plan and an OPEX controlled by a performant and structured management.

Genoma is growing. Cryo-Save, reshaped, will grow again. The company remains with a number of employees in the range of 210.

The company has successfully consolidated its laboratory resources during this first six months of 2016. Combined with an optimized workflow, savings, starting from the second part of 2016 are estimated to represent a recurring amount of EUR 1.2 million on a yearly basis.

The global effort of structuration and consolidation of the different activities allowed the company to realize significant other costs reductions and economies of scale without compromising the ability to conquer new markets.

The company anticipates another EUR 1.5 million recurring on a yearly basis of savings and OPEX improvements for which benefit will start accounting during the second part of the year 2016.

Genoma sales increased by 171% compared to the same period last year and 58% compared to the HY2 2015. The main product, Tranquility has confirmed its appeal to patients, doctors, laboratories and different distribution partners. Serenity along with the other Genoma tests continues its development. Genoma shows a consistent and increasing strong sales intake. The company expects an important development of the global market as many national public health systems are now covering the costs of genetic NGS testing and more specifically NIPT.

Cryo-Save revenue decreased by 6% compared to HY1 2015 and thanks to efforts given to the organisation, increased by 2% compared to HY2 2015.

The EBITDA for the same periods progressed as follows and shows a strong improvement:

HY1 2015: EUR -1.05 million

HY2 2015: EUR -1.80 million

and now :

HY1 2016: EUR -0.08 million.

Frederic Amar, CEO of Esperite group: 'Esperite prepares for a significant external funding before year end to which the main shareholder will contribute along with potential other investors. The company needs financial contribution to consolidate the existing business and accelerate its development for the benefit of its present and future shareholders'

About ESPERITE

ESPERITE Group, listed at Euronext Amsterdam and Paris, is a leading international company in regenerative and predictive medicine established in 2000.

To learn more about the ESPERITE Group, or to book an interview with CEO Frederic Amar: +31 575 548 998 - ir@esperite.com or visit the websites at www.esperite.com, www.genoma.com and www.cryo-save.com.



Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016



IBAB - IBA - EUR

IBA SA : IBA invests in HIL Applied Medical Ltd. to develop

Thomson Reuters (23/08/2016)

IBA invests in HIL Applied Medical Ltd. to develop laser-based proton therapy system

Potential of new technology to further reduce cost and size of proton therapy systems Louvain-la-Neuve, Belgium and Jerusalem, Israel, August 23, 2016 - IBA (Ion Beam Applications S.A., EURONEXT), the world's leading provider of proton therapy solutions for the treatment of cancer, and HIL Applied Medical, Ltd. (HIL), a private Israeli developer of laser-based proton therapy systems, today announced that IBA is leading a round of capital investment in HIL.

HIL is applying a novel, patented approach to particle acceleration and delivery, combining nano-technology with ultra-high-intensity lasers and ultra-fast magnets. This potential technological breakthrough could enable a meaningful reduction in the size and cost of proton therapy systems without compromising clinical utility.

Under the terms of the agreement, IBA has invested USD 2 million and is leading HIL's series C round, together with co-leader OurCrowd and several of HIL's investors from previous rounds. Alongside this investment, IBA and HIL have signed an Original Equipment Manufacturer (OEM) agreement which gives IBA the right to purchase HIL's laser-based proton accelerators for the purpose of integrating them into proton therapy solutions.

Olivier Legrain, Chief Executive Officer of IBA, commented: 'We are excited to be working with HIL to bring a highly novel approach to particle acceleration based on high-power lasers. IBA has been engaged in a global review of technological advancements that have the potential to further significantly reduce the size and cost of proton therapy systems, thereby allowing more patients to access proton therapy. We look forward to providing updates on the progress of this collaboration.'

Sagi Brink-Danan, Chief Executive Officer of HIL Applied Medical, Ltd., commented: 'We are delighted to form this collaboration with IBA, the leading provider of proton therapy solutions. IBA's injection of funding will allow us to accelerate the development of our novel, patented approach to particle acceleration, based on high-power lasers and nanotech targets. We are in R&D mode, it's still quite a few years away from commercialization, but we believe we will be able to reduce the size and cost of proton therapy systems without compromising clinical utility, thus making this ground-breaking treatment available to many more patients.'

END

About IBA IBA (Ion Beam Applications S.A.) is a global medical technology company focused on bringing integrated and innovative solutions for the diagnosis and treatment of cancer. The Company is the worldwide technology leader in the field of proton therapy, the most advanced form of radiation therapy available today. IBA's proton therapy solutions are flexible and adaptable, allowing customers to choose from universal full scale proton therapy centers as well as compact, single room systems. In addition, IBA also has a radiation dosimetry business and develops particle accelerators for the medical world and industry.

Headquartered in Belgium and employing about 1,300 people worldwide, IBA has installed systems across the world. IBA is listed on the pan-European stock exchange EURONEXT. (IBA: Reuters IBAB.BR and Bloomberg IBAB.BB) and more information can be found at: www.iba-worldwide.com

About HIL Applied Medical, Ltd. HIL Applied Medical, Ltd. is a privately held company funded by the Hebrew University in Jerusalem, Israel's Office of the Chief Scientist and private investors. It is headquartered in Jerusalem, Israel. HIL Applied Medical is developing a new class of ultra-compact, high-performance cancer proton therapy systems. The company applies a patented approach, combining nanotechnology, high-intensity lasers and ultra-fast magnets - paving the way for truly cost-effective, expandable, add-on, single-room solutions. More information can be found at: www.hilappliedmedical.com

For further information, please contact:

IBA Jean-Marc Bothy Chief Strategy Officer +32 10 475 890 Investorrelations@iba-group.com

Soumya Chandramouli Chief Financial Officer +32 10 475 890 Investorrelations@iba-group.com

Thomas Ralet Vice-President Corporate Communication +32 10 475 890 Communication@iba-group.com

For media and investor enquiries:

Consilium Strategic Communications Jonathan Birt, Matthew Neal, Ivar Milligan +44 (0)20 3709 5700 IBA@consilium-comms.com

Rx Communications Group (US) Melody Carey +1 917 322 2571 mcarey@RxIR.com

HIL Sagi Brink-Danan Chief Executive Officer +972-58-7811808 info@hilappliedmedical.com



E:KOMN - KOMAX N - CHF

Media release - Half-year results of Komax Group

Thomson Reuters (23/08/2016)

Komax Holding AG / Media release - Half-year results of Komax Group . Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

Very good result: Significant increase in revenues and profit

The Komax Group delivered a very good result in the first half of 2016. It managed to significantly increase both consolidated revenues (+20.4% to CHF 177.5 million) and the operating profit (EBIT; +15.3% to CHF 27.0 million) as well as Group profit after taxes (EAT; +72.1% to CHF 20.4 million) compared to the successful first half of 2015. In addition, it completed the sale of Komax Medtech, which now gives the Group greater entrepreneurial freedom to expand its core business (Wire). For the second half of 2016, the Komax Group is anticipating a result broadly in line with the first half of the year.

In the first half of 2016, the Komax Group generated order intake of CHF 174.4 million, thereby surpassing the previous year's result of CHF 165.5 million by 5.3%. Consolidated revenues increased by 20.4% to CHF 177.5 million (previous year: CHF 147.5 million). Internal growth amounted to 11.8%, while the book-to-bill ratio stood at 0.98. Operating profit (EBIT) came to CHF 27.0 million (previous year: CHF 23.4 million). This figure includes restructuring costs of CHF 1.7 million. At its Porta Westfalica location in Germany, Komax will in future focus on harness testing, and is exiting the module testing business. The associated headcount reduction gave rise to restructuring costs in the first half of 2016. Excluding these extraordinary charges, the EBIT margin came to 16.2% (previous year: 15.9%). The currency impact amounted to +1.7% at revenue level and +0.9 percentage points at EBIT level.

Successfully completed refocusing Following the sale of Komax Medtech to GIMA - a subsidiary of the Italian IMA Group - in the first half of 2016, the previous year's figures have been restated accordingly. In accordance with IFRS 5, Komax Medtech is reported in summary form under 'Result from discontinued operations'. The 'Result from discontinued operations' in the first half of 2016 amounted to CHF -2.0 million (previous year: CHF -3.8 million). The aim of the Komax Group was always to find a suitable strategic purchaser for Komax Medtech, and this was achieved with GIMA. The timing of the sale was optimal: Komax Medtech's record order intake was one of the reasons why it was possible to sell the former business unit at book value (including the goodwill acquired at point of purchase). The 'Result from discontinued operations' primarily comprises taxes, transaction costs and foreign currency losses, which fed through into the income statement as a result of the sale.

Compared to the previous year, when the removal of the cap on the minimum euro-franc exchange rate left a significant mark on the financial result, financial expenses have now fallen back to the much lower level of CHF 0.6 million (previous year: CHF 5.4 million). This also had a positive impact on Group profit after taxes (EAT), which increased by 72.1% to CHF 20.4 million (previous year: CHF 11.8 million).

Number of cables continues to rise In the first half of 2016, the Komax Group benefited not only from the robust health of the automotive industry, but also from the fact that the volume of wires to be processed for vehicles continues to rise generally. At the same time, its customers are increasingly coming under pressure to drive forward the automation of wire processing and invest in the automation solutions of providers such as the Komax Group. The Komax Group was able to increase net sales in all regions - Europe, Asia/Pacific, Africa and North/South America. Sales growth was strongest in Europe and North/South America.

Investment in innovation Not only is the Komax Group highly profitable, it also has an extremely solid financial base: As at 30 June 2016, shareholders' equity totalled CHF 286.9 million (31 December 2015: CHF 283.1 million) while the equity ratio stood at a high 70.0%. 'This means the Komax Group can continue to allocate significant resources to research and development, while at the same time being able to seize opportunities to drive forward the development of the company on an ongoing basis,' explains Matijas Meyer, CEO of the Komax Group. Free cash flow prior to acquisitions and the divestment of holdings amounted to CHF 14.9 million (previous year: CHF 10.6 million), while net cash stood at CHF 16.1 million (31 December 2015: CHF 34.4 million).

Greater entrepreneurial freedom 'The current situation of the Komax Group is highly promising,' reports Matijas Meyer. 'The sale of Komax Medtech has increased our entrepreneurial freedom to expand the Group's core business (Wire)'. In order to consolidate its leading global position in the automation of wire processing and offer its customers the entire service spectrum along the value creation chain, the Komax Group has made a number of targeted acquisitions over the last six months (Thonauer Group, SLE Electronics USA, Ondal Tape Processing, Kabatec). For example, Thonauer's presence in seven countries in the fast-growing central and eastern European market makes it an ideal fit for Komax's service and distribution network. Thanks to the takeovers of Ondal Tape Processing and Kabatec, the Komax Group has become the global market leader in taping technology. With the exception of Kabatec, which was only acquired with effect from 1 July 2016, all newly acquired companies have been consolidated into the 2016 half-year result.

Ambitious targets, attractive dividend policy The Komax Group is looking to consolidate its market and technology leadership further over the coming years. With this in mind, it has set ambitious medium-term targets (2017-2021) as part of its annual strategy process, whereby these targets cover growth, profitability, and return on capital:

* Revenues: CHF 500-600 million * EBIT: CHF 80-100 million * RONCE: Avg. 25% ... (truncated) ...

KOMAX N Historic



Leleux Press Review

Wednesday 24/8/2016

FEINTOOL - CHF

Results for the first half of financial year 2016: Feintool

Thomson Reuters (23/08/2016)

Feintool International Holding AG / Results for the first half of financial year 2016: Feintool sales experienced double-digit growth. Processed and transmitted by NASDAQ OMX Corporate Solutions. The issuer is solely responsible for the content of this announcement.

Feintool's long-term strategy focusing on fineblanking and forming in conjunction with consistent internationalization and technical innovation has once again proven a success for the technology company. With CHF 279 million between January 1 and June 30, 2016, Feintool increased its sales by 14 percent - 10 percent when adjusted for currency effects. Operating profits increased by as much as 46 percent compared to the previous year (by 38 percent when currency-adjusted) to CHF 21 million. In light of these numbers, Feintool is increasing its guidance for the financial year 2016.

The global automotive industry has proven to be pleasingly stable in the first half of 2016. The North American market remained at its high level; automobile production in Europe was able to continue the previous year's light recovery (driven by German premium segment car manufacturers); the Asian market continued to grow, albeit by a slightly lesser degree. Global automobile production is estimated to have increased by 2 % compared to the prior year.

Positive business development When adjusted for currency effects, group-wide sales increased by 9.8% to CHF 278.5 million compared to the previous year. Thanks to excellent utilization of all plants and the impact of the new alignment of the Swiss locations that has been initiated, the EBITDA - adjusted for currency effects - increased by 24.0% to CHF 37.0 million and the operating profit increased by 37.8% to 21.4 million, corresponding with an EBITDA margin of 13.3% and an EBIT margin of 7.7%. Both figures represent a record for Feintool. This development is the result of a consistent focus on fineblanking and forming as well as the increasing internationalization of production plants in all of the major automotive markets. In the reporting period, net income amounted to CHF 13.9 million, corresponding with a currency-adjusted increase of 81.3%.

The free cash flow amounted to CHF 2.7 million. This figure includes expenditures for investments, particularly for the expansion of infrastructure and capacity amounting to CHF 21.2 million.

In the second quarter orders recovered in the investment goods business; overall they decreased slightly to CHF 43.0 million in the first six months.

All segments and regions positive Sales for the parts manufacturing segment (System Parts) increased - adjusted for currency effects - by 9.2% to CHF 242.0 million. All regions continued to grow, led by Europe with 14.6% growth and a 52.6% share of sales; the US share of sales amounted to 37.2% and Asia's to 10.2%.

The Fineblanking Technology segment, active in the business of capital investment, grew by 10.7% to CHF 44.4 million (currency adjusted). With a third party sales of CHF 36.4 million, Fineblanking Technology - similar to the previous year - contributed 13% of sales to the Group.

Long-term financing secured In July 2016 Feintool placed a promissory note amounting to EUR 65 million. The loan is intended for general business financing, particularly for the investments needed to ensure growth. The loan consists of three tranches with maturities of five, seven and ten years.

CEO change as of September 1 2016 As part of an age-related transition long in the making, Heinz Loosli will wind up his 7 years as CEO and hand the office over to his successor Bruno Malinek on September 1, 2016. Like his predecessor, the 50-year-old will run the high volume parts production of the System Parts segment and handle the responsibilities of CEO at the same time. Heinz Loosli will be nominated for election to the Feintool Board of Directors at the General Assembly on April 25, 2017.

Optimistic forecast Feintool is anticipating the continuation of positive business development into the second half of the year. Assuming unchanged exchange rates, Feintool is increasing its guidance and predicts sales growth of 10% to CHF 555 million with an EBIT margin of 7.5%.

Short profile Feintool Founded in 1959, this technology company is a world leader in the development of fineblanking systems and in the production of pre-finished fineblanked and formed components for demanding industries, particularly the automotive industry. Feintool maintains a close working relationship with its customers throughout the entire fineblanking process - from component and tool design, to system engineering and large-scale component production. With its combination of fineblanking and cold forming, Feintool is the only full-service provider for the efficient production of complex precision components in large quantities. Feintool's processes support the current automotive trends toward lighter vehicles, improved transmissions and module types. As a driver of innovation, Feintool consistently pushes the boundaries of fineblanking. With locations in Europe, Japan, China and the US, Feintool is represented in the most important automotive markets in the world. Headquartered in Lyss, Switzerland, Feintool achieves revenues of roughly half a billion Swiss francs and employs around 2,200 people. Feintool trains about 60 young people at its various locations, as tool mechanics, engineers, mechatronics and other professions, thus ensuring that its ranks can be replenished with in-house talent.

Financial figures at a glance

30.06.2016	in 30.06	currency in	CHF million	Change in	CH % (1)	Change in	01.01. - local	% (1)
-----	...	(truncated)	...	-----	-----	-----	-----	-----

