

Leleux Press Review

Thursday 15/12/2016



| <p>B20 Intraday</p> | <p style="text-align: center;">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>3545,94</th> <th>Minimum Price</th> <th>1046,07 (02/09/1992)</th> <th>Maximum Price</th> <th>4759,01 (23/05/2007)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">3</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">Losers</td> <td style="text-align: center;">17</td> </tr> <tr> <td>AHOLD DELHAIZE</td> <td>19,42 ▲</td> <td>+1,27%</td> <td>COLRUYT</td> <td>45,12 ▼</td> <td>-9,38%</td> </tr> <tr> <td>BEKAERT (BE)</td> <td>39,49 ▲</td> <td>+1,24%</td> <td>ONTEX GROUP NV</td> <td>25,23 ▼</td> <td>-2,24%</td> </tr> <tr> <td>PROXIMUS</td> <td>26,85 ▲</td> <td>+0,29%</td> <td>BPOST</td> <td>21,66 ▼</td> <td>-1,74%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price | 3545,94 | Minimum Price | 1046,07 (02/09/1992) | Maximum Price | 4759,01 (23/05/2007) | Gainers | 3 | | Losers | | 17 | AHOLD DELHAIZE | 19,42 ▲ | +1,27% | COLRUYT | 45,12 ▼ | -9,38% | BEKAERT (BE) | 39,49 ▲ | +1,24% | ONTEX GROUP NV | 25,23 ▼ | -2,24% | PROXIMUS | 26,85 ▲ | +0,29% | BPOST | 21,66 ▼ | -1,74% |
|-----------------------------|--|---------------|-----------------------|---------------|------------------------|---------------|------------------------|---------|----|--|--------|--|----|---------------------|----------|--------|------------------|----------|--------|-----------------------|----------|--------|-----------------------|---------|--------|----------------|----------|--------|-----------------------|----------|--------|
| Last Price | 3545,94 | Minimum Price | 1046,07 (02/09/1992) | Maximum Price | 4759,01 (23/05/2007) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gainers | 3 | | Losers | | 17 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AHOLD DELHAIZE | 19,42 ▲ | +1,27% | COLRUYT | 45,12 ▼ | -9,38% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| BEKAERT (BE) | 39,49 ▲ | +1,24% | ONTEX GROUP NV | 25,23 ▼ | -2,24% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| PROXIMUS | 26,85 ▲ | +0,29% | BPOST | 21,66 ▼ | -1,74% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>CAC Intraday</p> | <p style="text-align: center;">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>4769,24</th> <th>Minimum Price</th> <th>2693,21 (23/09/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>7347,94 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">14</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">Losers</td> <td style="text-align: center;">26</td> </tr> <tr> <td>ACCOR (FR)</td> <td>35,51 ▲</td> <td>+2,20%</td> <td>VEOLIA ENV (FR)</td> <td>15,60 ▼</td> <td>-2,74%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>7,58 ▲</td> <td>+1,74%</td> <td>SANOFI</td> <td>75,45 ▼</td> <td>-2,60%</td> </tr> <tr> <td>MICHELIN (FR)</td> <td>104,80 ▲</td> <td>+1,15%</td> <td>VIVENDI UNIVERSAL (F)</td> <td>18,08 ▼</td> <td>-2,53%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price | 4769,24 | Minimum Price | 2693,21 (23/09/2011) | Maximum Price | 7347,94 (21/10/2009) | Gainers | 14 | | Losers | | 26 | ACCOR (FR) | 35,51 ▲ | +2,20% | VEOLIA ENV (FR) | 15,60 ▼ | -2,74% | ARCELORMITTAL (NL) | 7,58 ▲ | +1,74% | SANOFI | 75,45 ▼ | -2,60% | MICHELIN (FR) | 104,80 ▲ | +1,15% | VIVENDI UNIVERSAL (F) | 18,08 ▼ | -2,53% |
| Last Price | 4769,24 | Minimum Price | 2693,21 (23/09/2011) | Maximum Price | 7347,94 (21/10/2009) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gainers | 14 | | Losers | | 26 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| ACCOR (FR) | 35,51 ▲ | +2,20% | VEOLIA ENV (FR) | 15,60 ▼ | -2,74% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| ARCELORMITTAL (NL) | 7,58 ▲ | +1,74% | SANOFI | 75,45 ▼ | -2,60% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| MICHELIN (FR) | 104,80 ▲ | +1,15% | VIVENDI UNIVERSAL (F) | 18,08 ▼ | -2,53% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>AEX Intraday</p> | <p style="text-align: center;">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>472,20</th> <th>Minimum Price</th> <th>194,99 (09/03/2009)</th> <th>Maximum Price</th> <th>806,41 (21/10/2009)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">9</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">Losers</td> <td style="text-align: center;">16</td> </tr> <tr> <td>GEMALTO N.V.</td> <td>54,54 ▲</td> <td>+2,00%</td> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>20,91 ▼</td> <td>-1,96%</td> </tr> <tr> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>7,58 ▲</td> <td>+1,74%</td> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>13,39 ▼</td> <td>-1,72%</td> </tr> <tr> <td>AHOLD DELHAIZE</td> <td>19,42 ▲</td> <td>+1,27%</td> <td>AKZO NOBEL (NL)</td> <td>59,20 ▼</td> <td>-1,08%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price | 472,20 | Minimum Price | 194,99 (09/03/2009) | Maximum Price | 806,41 (21/10/2009) | Gainers | 9 | | Losers | | 16 | GEMALTO N.V. | 54,54 ▲ | +2,00% | ABN AMRO GROUP | 20,91 ▼ | -1,96% | ARCELORMITTAL (NL) | 7,58 ▲ | +1,74% | ING GROEP N.V. | 13,39 ▼ | -1,72% | AHOLD DELHAIZE | 19,42 ▲ | +1,27% | AKZO NOBEL (NL) | 59,20 ▼ | -1,08% |
| Last Price | 472,20 | Minimum Price | 194,99 (09/03/2009) | Maximum Price | 806,41 (21/10/2009) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gainers | 9 | | Losers | | 16 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| GEMALTO N.V. | 54,54 ▲ | +2,00% | ABN AMRO GROUP | 20,91 ▼ | -1,96% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| ARCELORMITTAL (NL) | 7,58 ▲ | +1,74% | ING GROEP N.V. | 13,39 ▼ | -1,72% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AHOLD DELHAIZE | 19,42 ▲ | +1,27% | AKZO NOBEL (NL) | 59,20 ▼ | -1,08% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>DAX Intraday</p> | <p style="text-align: center;">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>11244,84</th> <th>Minimum Price</th> <th>438,38 (18/03/2002)</th> <th>Maximum Price</th> <th>636497,44 (18/03/2011)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">12</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">Losers</td> <td style="text-align: center;">19</td> </tr> <tr> <td>PROSIEBENSAT.1 NA O</td> <td>36,32 ▲</td> <td>+1,26%</td> <td>ADIDAS AG</td> <td>142,85 ▼</td> <td>-2,02%</td> </tr> <tr> <td>HENKEL KGAA (DE)</td> <td>112,10 ▲</td> <td>+0,62%</td> <td>FRESENIUS SE & CO (D)</td> <td>70,17 ▼</td> <td>-1,77%</td> </tr> <tr> <td>MERCK (DE)</td> <td>96,03 ▲</td> <td>+0,44%</td> <td>FRESENIUS MED CARE (</td> <td>77,05 ▼</td> <td>-1,63%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price | 11244,84 | Minimum Price | 438,38 (18/03/2002) | Maximum Price | 636497,44 (18/03/2011) | Gainers | 12 | | Losers | | 19 | PROSIEBENSAT.1 NA O | 36,32 ▲ | +1,26% | ADIDAS AG | 142,85 ▼ | -2,02% | HENKEL KGAA (DE) | 112,10 ▲ | +0,62% | FRESENIUS SE & CO (D) | 70,17 ▼ | -1,77% | MERCK (DE) | 96,03 ▲ | +0,44% | FRESENIUS MED CARE (| 77,05 ▼ | -1,63% |
| Last Price | 11244,84 | Minimum Price | 438,38 (18/03/2002) | Maximum Price | 636497,44 (18/03/2011) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gainers | 12 | | Losers | | 19 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| PROSIEBENSAT.1 NA O | 36,32 ▲ | +1,26% | ADIDAS AG | 142,85 ▼ | -2,02% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| HENKEL KGAA (DE) | 112,10 ▲ | +0,62% | FRESENIUS SE & CO (D) | 70,17 ▼ | -1,77% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| MERCK (DE) | 96,03 ▲ | +0,44% | FRESENIUS MED CARE (| 77,05 ▼ | -1,63% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>DJIA Intraday</p> | <p style="text-align: center;">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Last Price</th> <th>19873,02</th> <th>Minimum Price</th> <th>0,20 (21/10/2011)</th> <th>Maximum Price</th> <th>19911,21 (14/12/2016)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gainers</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">7</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">Losers</td> <td style="text-align: center;">23</td> </tr> <tr> <td>GOLDMAN SACHS (US)</td> <td>239,93 ▲</td> <td>+0,57%</td> <td>CATERPILLAR (US)</td> <td>93,74 ▼</td> <td>-2,37%</td> </tr> <tr> <td>AMERICAN EXPRESS (US)</td> <td>74,07 ▲</td> <td>+0,31%</td> <td>EXXON MOBIL CORP (US)</td> <td>90,58 ▼</td> <td>-2,16%</td> </tr> <tr> <td>WALT DISNEY CO</td> <td>104,05 ▲</td> <td>+0,19%</td> <td>BOEING CY (US)</td> <td>154,47 ▼</td> <td>-1,39%</td> </tr> </tbody> </table> | Last Price | 19873,02 | Minimum Price | 0,20 (21/10/2011) | Maximum Price | 19911,21 (14/12/2016) | Gainers | 7 | | Losers | | 23 | GOLDMAN SACHS (US) | 239,93 ▲ | +0,57% | CATERPILLAR (US) | 93,74 ▼ | -2,37% | AMERICAN EXPRESS (US) | 74,07 ▲ | +0,31% | EXXON MOBIL CORP (US) | 90,58 ▼ | -2,16% | WALT DISNEY CO | 104,05 ▲ | +0,19% | BOEING CY (US) | 154,47 ▼ | -1,39% |
| Last Price | 19873,02 | Minimum Price | 0,20 (21/10/2011) | Maximum Price | 19911,21 (14/12/2016) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Gainers | 7 | | Losers | | 23 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| GOLDMAN SACHS (US) | 239,93 ▲ | +0,57% | CATERPILLAR (US) | 93,74 ▼ | -2,37% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AMERICAN EXPRESS (US) | 74,07 ▲ | +0,31% | EXXON MOBIL CORP (US) | 90,58 ▼ | -2,16% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| WALT DISNEY CO | 104,05 ▲ | +0,19% | BOEING CY (US) | 154,47 ▼ | -1,39% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

EDF - EDF - EUR

EDF : RTE : EDF, Caisse des Dépôts et CNP Assurances signent

Thomson Reuters (14/12/2016)

Communiqué de presse 14 décembre 2016

RTE : EDF, Caisse des Dépôts et CNP Assurances signent un accord engageant pour un partenariat de long terme

EDF, la Caisse des Dépôts et CNP Assurances signent un accord engageant pour l'acquisition par la Caisse des Dépôts et CNP Assurances de 49,9% du capital de Réseau de Transport d'Électricité (RTE).

EDF, d'une part, et la Caisse des Dépôts et CNP Assurances, d'autre part, ont conclu, le 14 décembre 2016, un accord engageant fixant les termes et conditions de l'acquisition par la Caisse des Dépôts et CNP Assurances d'une participation indirecte de 49,9% du capital de RTE[1], et les modalités d'un partenariat de long terme pour favoriser le développement de RTE. Ce partenariat entre des acteurs publics majeurs du financement des infrastructures en France permettra de conforter RTE dans sa mission de service public.

La valorisation définitive agréée est fixée à 8,2 milliards d'euros pour 100% des fonds propres de RTE. EDF bénéficiera éventuellement d'un complément de valeur pouvant atteindre 100 MEUR.

Le schéma retenu prévoit l'entrée de la Caisse des Dépôts et de CNP Assurances comme actionnaires de référence de RTE aux côtés d'EDF, à travers la création d'une coentreprise détenue conjointement par EDF (50.1%) et la Caisse des Dépôts et CNP Assurances (49.9%).

Cette opération apportera à RTE une gouvernance nouvelle afin d'accompagner durablement sa stratégie d'investissement pour l'optimisation des infrastructures de transport d'électricité, au service de la transition énergétique. Confortant l'ancrage public et le modèle économique et social à long terme de RTE, elle maintiendra également RTE dans son statut réglementaire actuel de gestionnaire de réseau de transport indépendant en conformité avec la réglementation applicable.

Cet accord s'inscrit dans la demande formulée auprès des présidents de RTE et d'EDF par le Ministre des Finances et des Comptes publics et le Ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Numérique dans leur communiqué commun du 22 avril 2016, visant à définir un schéma d'ouverture du capital qui puisse être mis en œuvre avant fin 2016.

Dans un premier temps, EDF transférera, avant la fin de l'année, la totalité des titres de RTE à la nouvelle coentreprise, celle-ci finançant en partie l'opération par endettement externe. EDF cèdera ensuite à la Caisse des Dépôts et CNP Assurances 49,9% du capital de cette coentreprise. La réalisation de cette seconde étape est prévue pour le premier semestre de l'année 2017 après approbation des autorités compétentes en matière de contrôle des concentrations.

Le solde de la participation d'EDF dans la coentreprise (50.1%) restera affecté au portefeuille d'Actifs Dédiés destinés à couvrir les charges futures relatives à l'aval de son cycle nucléaire.

Jean Bernard Lévy, Président Directeur général d'EDF a déclaré : « L'opération communiquée aujourd'hui s'inscrit dans le cadre stratégique annoncé début 2016, et permet à EDF de concentrer ses moyens financiers sur ses investissements prioritaires, au service de la transition énergétique. L'alliance de long terme nouée avec le groupe Caisse des Dépôts permet, par la gouvernance et la visibilité qu'elle assure, de conforter RTE dans ses missions d'intérêt général. »

Pierre-René Lemas, directeur général de la Caisse des Dépôts a déclaré : « Le groupe Caisse des Dépôts se félicite de pouvoir accompagner le développement de RTE qui est une infrastructure d'intérêt général essentielle pour le pays et dont les axes stratégiques s'inscrivent pleinement dans notre politique d'investissement en faveur des territoires ».

Frédéric Lavenir, directeur général de CNP Assurances, a déclaré : « En tant que premier assureur de personnes et investisseur majeur du financement des infrastructures en France, CNP Assurances est heureuse de soutenir le développement stratégique de RTE. Cet investissement s'inscrit directement dans la stratégie d'investisseur responsable et de long terme de notre groupe, ayant notamment pour objectif d'accompagner la transition énergétique et écologique du pays. »

François Brottes, Président du Directoire de RTE a déclaré : « RTE se félicite d'accueillir de nouveaux actionnaires, dans un cadre qui consolide ses missions de service public, son activité industrielle de long terme, et son ancrage dans les territoires ».

À propos de RTE : RTE, le réseau de transport d'électricité, exploite, maintient et développe le réseau à haute et très haute tension. Sa mission fondamentale est d'assurer à tous ses clients l'accès à une alimentation électrique économique, sûre et propre. RTE est le garant du bon fonctionnement et de la sûreté du système électrique. RTE achemine l'électricité entre les fournisseurs d'électricité (français et européens) et les consommateurs, qu'ils soient distributeurs d'électricité ou industriels directement raccordés au réseau de transport. 105 000 km de lignes comprises entre 63 000 et 400 000 volts et 48 lignes transfrontalières connectent le réseau français à 33 pays européens, offrant ainsi des opportunités d'échanges d'électricité essentiels pour l'optimisation économique du système électrique. RTE emploie 8 500 salariés.

À propos d'EDF : Acteur majeur de la transition énergétique, le Groupe EDF est un énergéticien intégré, présent sur l'ensemble des métiers : la production, le transport, la distribution, le négoce, la vente d'énergies et les services énergétiques. Leader des énergies bas carbone dans le monde, le Groupe a développé un mix de production diversifié basé sur l'énergie nucléaire, l'hydraulique, les énergies renouvelables et le thermique. Le Groupe participe à la fourniture d'énergies et de services à environ 37,6 millions de clients, dont 27,8 millions en France. Il a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires consolidé de 75 milliards d'euros dont 47,2% hors de France. EDF est une entreprise cotée à la Bourse de Paris.

À propos du groupe Caisse des Dépôts: ... (truncated) ...



ORP - ORPEA - EUR

Orpea: nomination de 2 nouveaux membres au Conseil.

Cercle Finance (14/12/2016)






(CercleFinance.com) - Le Groupe annonce que l'Assemblée Générale ordinaire de ce jour a approuvé la nomination de 2 nouveaux membres au Conseil d'administration : Madame Laure Baume et Madame Brigitte Lantz.

Madame Laure Baume est Directrice générale adjointe et Directrice Clients d'Aéroports de Paris et membre du comité exécutif.

Madame Brigitte Lantz est médecin spécialiste en néphrologie, diplômée de la Faculté de Médecine de Paris, Praticien hospitalier - Médecin des Hôpitaux à l'hôpital Necker et titulaire d'un DEA en endocrinologie.

Ces deux nominations renforcent l'expertise du Conseil d'administration d'ORPEA, dans le domaine médical et dans l'expansion internationale avec des profils particulièrement expérimentés.



| | |
|--|--|
|  <p>TELEPERFORMANCE Historic</p> | <p>RCF - TELEPERFORMANCE - EUR</p> <p>Teleperformance: réalise un placement privé de 250 M\$. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Teleperformance annonce avoir réalisé avec succès l'émission d'une dette sénior non garantie d'un montant de 250 millions de dollars US.</p> <p>Cette levée de fonds a été réalisée en deux tranches sous forme d'un placement privé aux Etats-Unis auprès d'investisseurs institutionnels : l'une à 7 ans in fine pour 75 millions de dollars assortie d'un coupon de 3,92 %, et l'autre à 10 ans in fine pour 175 millions de dollars assortie d'un coupon de 4,22 %.</p> <p>' Les fonds levés rembourseront une partie de la dette bancaire mise en place dans le cadre de l'acquisition de LanguageLine Solutions LLC '.</p> <p>' Teleperformance renforce et diversifie ses financements dans de très bonnes conditions au regard de sa structure financière après l'acquisition de LanguageLine Solution LLC réalisée en septembre dernier ' a déclaré Olivier Rigaudy, directeur financier du groupe Teleperformance.</p> |
|  <p>MANUTAN Historic</p> | <p>MAN - MANUTAN - EUR</p> <p>Manutan: un exercice de qualité. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Publiés ce mercredi soir, les comptes de l'exercice 2015/2016 de Manutan ont notamment été marqués par un bond de 32% du bénéfice net en rythme annuel. Celui-ci est ressorti à 34,1 millions d'euros.</p> <p>Le bénéfice opérationnel courant affiche, lui, une augmentation d'un peu plus de 20% à 48,2 millions d'euros.</p> <p>Autre bonne nouvelle : l'activité a notablement progressé, comme en témoigne la hausse de 9,5% du chiffre d'affaires à 682,6 millions d'euros. Elle a été soutenue à la fois par la croissance de tous les marchés historiques (+4% à périmètre et change constants) et par la contribution des acquisitions récentes de Papeteries Pichon, réalisée en juillet 2015, et d'Essex Electrical Wholesalers (EEW) en juillet dernier (impact périmètre de +6%).</p> <p>Au regard des (bons) résultats enregistrés, il sera proposé à l'Assemblée Générale d'approbation des comptes de l'exercice clos au 30 septembre 2016 un montant global de dividendes de 11,4 millions d'euros correspondant à un taux de distribution de 33,5% du résultat net consolidé du groupe. Le dividende distribué s'établirait ainsi à 1,5 euro pour chacune des 7.613.291 actions composant le capital social, au nominal de 2 euros.</p> <p>Enfin, toujours avec l'ambition de soutenir sa croissance rentable, le groupe dit aborder le nouvel exercice 'renforcé par sa dynamique de croissance et ses récentes acquisitions'. C'est dans ce contexte qu'il continuera à mettre en oeuvre sa stratégie de développement, tout en maintenant son plan d'investissements à moyen terme.</p> |
|  <p>GAUSSIN Historic</p> | <p>ALGAU - GAUSSIN - EUR</p> <p>Gaussin: contrat au Canada. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Gaussin a annoncé après séance ce mercredi la signature d'un contrat avec l'opérateur portuaire DP World Prince Rupert, situé en Colombie Britannique, sur la côte ouest du Canada, pour la vente de 27 Terminal Trailers (TT).</p> <p>La livraison de cette commande ferme doit intervenir au premier semestre 2017, a précisé le groupe.</p> <p>Prince Rupert est le port nord-américain le plus proche de l'Asie et le plus profond port naturel d'Amérique du Nord. Le terminal développé par Gaussin a, lui, été spécifiquement conçu comme une installation de transfert intermodal de conteneurs à haut volume. Les conteneurs sont déplacés rapidement entre le bateau et le rail, améliorant ainsi le temps de transit à Prince Rupert.</p> <p>Cette commande porte à plus de 1.200 le nombre de TT livrés au groupe DP WORLD à travers le monde.</p> |
|  <p>AIR FRANCE - KLM (FR) Historic</p> | <p>AF - AIR FRANCE - KLM (FR) - EUR</p> <p>Air France-KLM: un nouveau DG chez Air France Industries. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Air France a annoncé ce mercredi soir l'accession de Géry Mortreux au poste de directeur général d'Air France Industries</p> <p>Âgé de 50 ans, cet ingénieur diplômé de l'Ecole nationale de mécanique et d'aéronautique (ENSMA), également titulaire d'un Executive MBA de HEC Paris, succède à Anne Brachet, nommée début décembre à la tête des activités 'Engineering & Maintenance' du groupe Air France-KLM.</p> <p>Géry Mortreux a débuté sa carrière chez Air Inter en 1989, où il a occupé différents postes dans le domaine de la maintenance. Il était directeur général Opérations et dirigeant responsable chez Corsair International depuis 2011.</p> |
|  <p>VIVENDI UNIVERSAL (FR) Historic</p> | <p>VIV - VIVENDI UNIVERSAL (FR) - EUR</p> <p>Vivendi: renforcement au capital de Mediaset. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Jusqu'où ira Vivendi ? Le groupe diversifié a rapporté ce mercredi après séance avoir franchi les seuils des 15 et 20% du capital de Mediaset.</p> <p>Une annonce qui intervient 24 heures après que Vivendi a franchi les seuils des 5 et 10% de participation au groupe de médias que contrôle la famille Berlusconi, dont il ne détenait qu'à peine 3,01% pas plus tard que lundi.</p> <p>'L'entrée au capital de Mediaset s'inscrit dans la volonté de Vivendi de se développer en Europe du Sud et dans le cadre de ses ambitions stratégiques en tant que groupe international majeur dans le domaine des médias et des contenus d'essence européenne', avait indiqué la direction hier.</p> <p>Le communiqué diffusé ce soir tient, lui, en une seule ligne. Critiquée par la presse italienne, l'offensive spectaculaire de Vivendi sur Mediaset intervient dans un climat délétère entre les 2 partis.</p> <p>Rappelons en effet que le groupe de Vincent Bolloré devait acquérir 3,5% du capital de Mediaset et 100% du capital Mediaset Premium, sa filiale de télévision payante, en échange de 3,5% du capital de Vivendi. Un accord que Vivendi a souhaité casser, ce dont Mediaset n'a pas voulu entendre parler.</p> <p>Qu'à cela ne tienne : Vivendi est désormais le deuxième actionnaire de Mediaset, derrière la famille Berlusconi qui en détient encore 33,5%.</p> |

Leleux Press Review

Thursday 15/12/2016



ALVIV - VISIATIV - EUR

Visiativ: renforcement de la structure financière.

Cercle Finance (14/12/2016)

(CercleFinance.com) - Visiativ a comme prévu annoncé ce mercredi après Bourse la mise en place d'un crédit syndiqué d'une durée de 7 ans et d'un montant total de 22 millions d'euros, dont 16 millions de nouveaux financements.

Conclue auprès d'un pool de 5 établissements bancaires, cette opération a pour objectif de renforcer la structure financière de l'éditeur et intégrateur de plate-formes innovantes, dans le cadre de son projet de développement visant à dépasser 200 millions d'euros de chiffre d'affaires à l'horizon 2020. Visiativ se dote ainsi des moyens de réaliser des opérations de croissance externe ciblées, en complément d'une croissance organique soutenue.

Le crédit syndiqué comprend 3 tranches : une tranche amortissable linéairement sur 7 ans d'environ 6 millions d'euros, refinançant les lignes de crédit bancaire existantes ; et 2 tranches flexibles pour financer le programme d'acquisitions, dont une amortissable linéairement sur 7 ans pour un montant de 8 millions d'euros et une autre tranche d'une maturité de 7 ans, remboursable in fine, pour un montant de 8 millions elle aussi.



BB - BIC (FR) - EUR

Bic: Gonzalve Bich nommé Directeur des Opérations.

Cercle Finance (14/12/2016)

(CercleFinance.com) - Gonzalve Bich sera nommé Directeur des Opérations du Groupe à compter du 1er janvier 2017. Il sera en charge de l'ensemble de l'activité Grand Public.

Il dirigera les 3 catégories grands publics (papeterie, briquets et rasoirs) sur toutes les zones géographiques et se concentrera sur le développement, l'exécution et les résultats financiers des objectifs à court et moyen terme. Il aura aussi la responsabilité des Ressources Humaines et des Systèmes d'information. Gonzalve Bich avait été nommé Directeur Général des Catégories Grand Public et de l'Amérique latine pour le Groupe en avril 2016. Il est Directeur Général Délégué de Société depuis juin 2016.



IGE - IGE + XAO - EUR

IGE+XAO : Chiffre d'affaires en hausse de 3%

Thomson Reuters (14/12/2016)

Toulouse, le Groupe IGE+XAO annonce : Chiffre d'affaires consolidé du 1(er) trimestre 2016/2017 en normes IFRS.(Période du 1(er) août 2016 au 31 octobre 2016).

Chiffre d'affaires en hausse de 3%

Sur le premier trimestre 2016/2017, IGE+XAO affiche un chiffre d'affaires consolidé de 6 387 301 euros contre 6 203 669 euros en 2015/2016, soit une croissance de 3%. L'activité a été particulièrement dynamique en Europe et au niveau des grands comptes internationaux.

Fort de ce début de période et de la performance de l'exercice dernier, qui s'est soldé par des rentabilités opérationnelle et nette respectivement de 25,6% et 19,1%, le Groupe IGE+XAO confirme sa volonté de renforcer ses opérations autour de ses principaux axes stratégiques de développement :

* l'innovation qui se manifeste notamment au niveau de la politique dynamique du Groupe en matière de R&D (25% du chiffre d'affaires consolidé) ;* l'ouverture de nouveaux marchés tant sur le plan international avec la création de nouvelles filiales que sur le plan de la diversification de son offre avec le lancement de nouvelles lignes de produits et de services ;* et le renforcement de partenariats dans la continuité des actions développées jusqu' alors, avec notamment le déploiement d'un réseau d'apporteurs d'affaires et la mise en place d'accords techniques ou commerciaux avec des éditeurs de logiciels, des constructeurs de matériel électrique ou des prestataires de services complémentaires. Cette stratégie volontariste s'intègre pleinement dans le modèle économique du Groupe visant croissance et rentabilité élevée.

A PROPOS DU GROUPE IGE+XAO Depuis plus de 30 ans, le Groupe IGE+XAO conçoit, produit, commercialise et assure la maintenance d'une gamme de logiciels de Conception Assistée par Ordinateur (CAO), de gestion du cycle de vie 'Product Lifecycle Management'(PLM) et de simulation dédiée à l'électricité. Ces logiciels ont été élaborés pour aider les industriels à concevoir et à maintenir la partie électrique de tout type d'installation. Ce type de CAO/PLM/Simulation est appelé 'CAO/PLM/Simulation Electrique'. IGE+XAO a bâti une gamme de logiciels de CAO/PLM/Simulation électrique destinée à tous les secteurs industriels. IGE+XAO représente 390 personnes dans le monde réparties sur 32 sites et dans 21 pays ainsi que plus de 86 400 licences diffusées dans le monde. IGE+XAO est une référence dans son domaine. Pour tout complément d'information : <http://www.ige-xao.com>.

CONTACTS IGE+XAO Groupe IGE+XAO, 16 Boulevard Déodat de Séverac - CS 90312 - 31773 Colomiers Cedex - France Tél : +33 (0)5 62 74 36 36 - Fax : +33 (0)5 62 74 36 37 - www.ige-xao.com Les titres d'IGE+XAO sont cotés sur NYSE Euronext Paris - Compartiment C - ISINFR 000030827 Indice EnterNext® PEA-PME 150 Relations analystes/investisseurs : Alain Di Crescenzo (Président Directeur Général) +33 (0)5 62 74 36 36 Relations Presse : Rozenn Nerrand-Destouches +33 (0)5 62 74 36 02

Leleux Press Review

Thursday 15/12/2016

DWCH - DATAWATCH (US) - USD

Datawatch and Hyland Align to Simplify and Expedite Self-Ser

Thomson Reuters (14/12/2016)

Datawatch Monarch and OnBase by Hyland Users Now Assured Software Compatibility for Improved Agility, Efficiency and Effectiveness

BEDFORD, Mass. and WESTLAKE, Ohio, Dec. 14, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- Datawatch Corporation (NASDAQ-CM:DWCH) today announced that Hyland, a leading provider of software solutions for managing content, processes and cases, is its newest Technology Alliance Partner. The companies are working closely together to ensure compatibility of Datawatch's Monarch self-service data preparation solution and OnBase by Hyland, an enterprise information platform.

'Through this partnership, we're not only empowering customers with simplified and expedited data preparation, data analysis and enterprise content management, but we're also alleviating the burden of back-end technology challenges that previously plagued IT personnel and data users,' said Ken Tacelli, chief operating officer, Datawatch. 'Now, joint customers can focus on managing content and performing analysis that will result in more informed decision-making and improved operational processes.'

Datawatch Monarch enables data scientists, data analysts and everyday business users to quickly and easily access, manipulate, enrich and combine disparate data from virtually any source, and then prepare it for analysis in a fraction of the time that it takes using spreadsheets and other manually-intensive measures. Monarch users who are also leveraging OnBase can now reap these same benefits from within the OnBase system - without having to worry about software compatibility.

'It's easy for vendors to work in isolation, but in a very crowded market where technologies overlap and complement each other, collaboration for the customer's benefit is extremely important,' said George Angelato, vice president of quality assurance and documentation at Hyland. 'Our partnership with Datawatch is illustrative of this belief, and our joint customers will benefit from advanced agility, efficiency and effectiveness, resulting in greater business value.'

To learn more about Datawatch Monarch, please visit: www.datawatch.com/our-platform/monarch/. To learn more about OnBase by Hyland, go to: OnBase.com.

About Hyland Hyland is a leader in providing software solutions for managing content, processes and cases for organizations across the globe. For 25 years, Hyland has enabled more than 15,000 organizations to digitalize their workplaces and fundamentally transform their operations. Named one of Fortune's 2016 Best Companies to Work For®, Hyland is widely known as both a great company to work for and a great company to do business with. For more information, please visit OnBase.com.

About OnBase by Hyland OnBase is a single enterprise information platform for managing content, processes and cases. Providing enterprise content management (ECM), case management, business process management (BPM), records management and capture all on a single platform, OnBase transforms organizations around the globe by empowering them to become more agile, efficient and effective. Enterprise cloud-based sharing capabilities for the OnBase platform is available with our complementary offering, ShareBase by Hyland. To learn more about how more than 15,300 organizations are digitizing their workplaces to transform their business operations, visit OnBase.com.

About Datawatch Corporation Datawatch Corporation (NASDAQ-CM:DWCH) enables ordinary users to achieve extraordinary results with their data. Only Datawatch can unlock data from the widest variety of sources and prepare it for use in visualization and analytic tools, or for other business processes. When real-time visibility into rapidly changing data is critical, Datawatch also enables users to analyze streaming data, even in the most demanding environments, such as capital markets. Organizations of all sizes in more than 100 countries worldwide use Datawatch products, including 93 of the Fortune 100. The company is headquartered in Bedford, Massachusetts, with offices in New York, London, Frankfurt, Stockholm, Singapore and Manila. To learn more about Datawatch or download a free version of its enterprise software, please visit: www.datawatch.com.

Safe Harbor Statement under the Private Securities Litigation Reform Act of 1995 Any statements contained in this press release that do not describe historical facts may constitute forward-looking statements as that term is defined in the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Any such statements contained herein, including but not limited to those relating to product performance and viability, are based on current expectations, but are subject to a number of risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially from expectations. The factors that could cause actual future results to differ materially from current expectations include the following: rapid technological change; Datawatch's dependence on the introduction of new products and product enhancements and possible delays in those introductions; acceptance of new products by the market, competition in the software industry generally, and in the markets for next generation analytics in particular; and Datawatch's dependence on its principal products, proprietary software technology and software licensed from third parties. Further information on factors that could cause actual results to differ from those anticipated is detailed in various publicly-available documents, which include, but are not limited to, filings made by Datawatch from time to time with the Securities and Exchange Commission, including but not limited to, those appearing in the Company's Annual Report on Form 10-K for the year ended September 30, 2015. Any forward-looking statements should be considered in light of those factors.

© 2016 Datawatch Corporation. Datawatch and the Datawatch logo are trademarks or registered trademarks of Datawatch Corporation in the United States and/or other countries. All other names are trademarks or registered trademarks of their respective companies.

Source: Datawatch

Media Contact: Amanda Beaupre ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Thursday 15/12/2016



RDHL - REDHILL BIOPHARMA LTD RAM - USD

RedHill Biopharma and IntelGenx Announce Definitive Agreements

Thomson Reuters (14/12/2016)

* RedHill and its co-development partner, IntelGenx Corp. (IntelGenx), have signed a definitive agreement with Pharmatronic Co., granting an exclusive license to commercialize the acute migraine drug RIZAPORT® in South Korea* This agreement follows the previously announced commercialization agreement with Grupo JUSTE S.A.Q.F for Spain, and the subsequent submission of a national marketing authorization application for RIZAPORT® in Spain* RedHill and IntelGenx expect to re-submit the RIZAPORT® U.S. New Drug Application (NDA) to the FDA in the first half of 2017 and subsequently receive a new PDUFA date

TEL-AVIV, Israel, Dec. 14, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- RedHill Biopharma Ltd. (NASDAQ:RDHL) (TASE:RDHL) ('RedHill' or the 'Company'), a biopharmaceutical company primarily focused on development and commercialization of late clinical-stage, proprietary, orally-administered, small molecule drugs for gastrointestinal and inflammatory diseases and cancer, together with IntelGenx Corp. (TSX-V:IGX) (OTCQX:IGXT) ('IntelGenx'), a Canadian drug delivery company focused on oral drug delivery, today announced the signing of an exclusive license agreement with Pharmatronic Co. ('Pharmatronic Co.') for the commercialization of RIZAPORT® in the Republic of Korea (South Korea). RIZAPORT® is a proprietary oral thin film formulation of rizatriptan for the treatment of acute migraines.

Under the terms of the agreement, RedHill granted Pharmatronic Co. the exclusive rights to register and commercialize RIZAPORT® in South Korea. RedHill and IntelGenx are entitled to receive an upfront payment and will be eligible to receive additional milestone payments upon achievement of certain predefined regulatory and commercial targets, as well as tiered royalties. The initial term of the definitive agreement with Pharmatronic Co. is for ten years from the date of first commercial sale and shall automatically renew for an additional two-year term. Commercial launch in South Korea is estimated to take place in the first quarter of 2019.

Mr. Adi Frish, RedHill's Senior VP Business Development & Licensing, said: 'We are pleased to enter into our second commercialization agreement for RIZAPORT® and look forward to building a long-term relationship with Pharmatronic Co. This agreement for South Korea follows our recent commercialization agreement with Grupo JUSTE S.A.Q.F for Spain. We continue working diligently together with our partner IntelGenx to bring this unique migraine drug to additional markets and expect to re-submit the RIZAPORT® NDA to the FDA in the first half of 2017.'

'We are most pleased to enter the Asian market for the first time with Pharmatronic, a Korean organization committed to customer service excellence,' said Dr. Horst G. Zerbe, President and CEO of IntelGenx. 'We will be working hard with our partners RedHill and Pharmatronic to bring our innovative product to market for patients in South Korea suffering from migraines. The execution of two commercialization agreements for RIZAPORT® in less than six months demonstrates our relentless execution of strategy to bring our innovative products to the global market.'

RIZAPORT® (5 mg and 10 mg) was granted marketing authorization by the Federal Institute for Drugs and Medical Devices of Germany (BfArM) under the European Decentralized Procedure (DCP), in which Germany served as the Reference Member State for other European Union (EU) countries. This authorization was the first national marketing approval for RIZAPORT®. A first commercialization agreement was signed with Grupo JUSTE S.A.Q.F (Grupo JUSTE) for Spain and additional potential territories and, subsequently, a national Marketing Authorization Application (MAA) for RIZAPORT® was submitted by Grupo JUSTE in Spain under the European DCP.

RedHill and IntelGenx expect to re-submit the RIZAPORT® New Drug Application (NDA) to the FDA in the first half of 2017 and subsequently receive a new PDUFA (Prescription Drug User Fee Act) date and are currently in discussions with potential commercialization partners for the U.S. market.

About RIZAPORT® (RHB-103): RIZAPORT® is a proprietary oral thin film formulation of rizatriptan benzoate, a 5-HT₁ receptor agonist and the active drug in Merck & Co.'s Maxalt®. RIZAPORT® 5 mg and 10 mg were approved for marketing in Germany in October 2015 under the European Decentralized Procedure. A New Drug Application for RIZAPORT® was also filed with the U.S. FDA in 2013 and a CRL was received in 2014. RedHill has entered into licensing agreements to commercialize RIZAPORT® in Spain (with Grupo JUSTE S.A.Q.F) and in South Korea (with Pharmatronic Co.). Rizatriptan is considered to be one of the most effective oral triptans, a class of molecules that constricts blood vessels in the brain to relieve swelling and other migraine symptoms. The worldwide annual sales of triptans were estimated to have exceeded \$690 million in 2015(1). RIZAPORT® is based on IntelGenx's proprietary VersaFilm® (TM) technology. It dissolves rapidly and releases its active ingredient in the mouth, leading to efficient absorption of the drug through the gastrointestinal tract. The administration method of the RIZAPORT® oral thin film, which does not require the patient to swallow a pill or consume water, along with its pleasant flavor, presents a potentially attractive therapeutic alternative for migraine patients, specifically for patients who suffer from migraine-related nausea, estimated to be approximately 80% of the total migraine patient population(2) and patients suffering from dysphagia (difficulty swallowing).

About RedHill Biopharma Ltd.: RedHill Biopharma Ltd. (NASDAQ:RDHL) (TASE:RDHL) is a biopharmaceutical company headquartered in Israel, primarily focused on development and commercialization of late clinical-stage, proprietary, orally-administered, small molecule drugs for the ... (truncated) ...

REDHILL BIOPHARMA LTD RAM Historic



ICPT - INTERCEPT PHARMACEUTICALS - USD

European Commission Grants Intercept's Ocaliva® (obeticholic

Thomson Reuters (14/12/2016)

NEW YORK, Dec. 14, 2016 (GLOBE NEWSWIRE) -- Intercept Pharmaceuticals, Inc. (Nasdaq:ICPT) (Intercept), a biopharmaceutical company focused on the development and commercialization of novel therapeutics to treat progressive non-viral liver diseases, today announced that the European Commission has granted conditional approval for Ocaliva (obeticholic acid) for the treatment of primary biliary cholangitis (PBC) in combination with ursodeoxycholic acid (UDCA) in adults with an inadequate response to UDCA or as monotherapy in adults unable to tolerate UDCA. Ocaliva is a potent and selective agonist of the farnesoid X receptor (FXR), which is expressed at high levels in the liver and intestine and thought to be a key regulator of bile acid, inflammatory, fibrotic and metabolic pathways.

'The approval of Ocaliva in Europe provides a new therapeutic option for a substantial group of PBC patients who are not achieving treatment goals with UDCA alone or who cannot tolerate UDCA,' said Frederik Nevens, M.D., Ph.D., University Hospitals Leuven & KU Leuven, Belgium, and the lead investigator of the Phase 3 POISE clinical study. 'Despite the availability of UDCA, many patients have remained at significant risk of adverse outcomes with no alternative treatment option available. Ocaliva can now help fill an important unmet need for these patients.'

'We are delighted to be introducing the first new therapeutic option for PBC in nearly 20 years in Europe where this disease is a major reason for liver failure and a leading cause of liver transplant in women,' said Lisa Bright, Intercept's President, International. 'Following approval in the U.S. earlier this year, Ocaliva's marketing authorization in Europe represents another big step in Intercept's mission to provide patients with worldwide access to our innovative therapy. This great achievement will motivate us further to continue developing solutions that improve the lives of people with progressive non-viral liver diseases.'

The marketing authorization allows Intercept to market Ocaliva in 28 countries that are member states of the European Union, as well as 3 additional European Economic Area member states. As conditions of the approval, Intercept is required to provide post-approval updates on safety and efficacy analyses for Ocaliva from the ongoing Phase 4 COBALT outcomes study and a short-term study in patients with hepatic impairment.

'As a community, our priority is to advocate for changes which ensure that people diagnosed with PBC have the best possible prognosis,' said Tatjana Reic, President of the European Liver Patients Association (ELPA). 'With this in mind, we are excited about this advance for patients with an inadequate response or intolerance to the current available treatment. Such patients will soon have access to a new treatment option to manage their PBC.'

The marketing authorization was based on efficacy and safety data derived from three randomized double-blind, placebo-controlled clinical trials evaluating the effect of Ocaliva on alkaline phosphatase (ALP) and bilirubin in patients with PBC. It was also supported by two clinical databases that include more than 10,000 patients from the Global PBC Study Group and UK-PBC Group, both independently confirming that achieving lower ALP and/or bilirubin levels is significantly correlated with increased transplant-free survival.

In the Phase 3 POISE study, nearly half of patients (46%) in the titration group treated with Ocaliva in combination with UDCA achieved the primary endpoint compared to 10% in the control group (placebo added to UDCA) (p<0.0001). Additionally, 77% of patients taking Ocaliva in combination with UDCA achieved a reduction of more than 15% in ALP at 12 months, compared to 29% taking UDCA alone.

The most commonly reported adverse reactions were pruritus (63%) and fatigue (22%). Adverse reactions leading to discontinuation were 1% in the Ocaliva titration arm and 11% in the Ocaliva 10 mg arm. The most common adverse reaction leading to discontinuation was pruritus. The majority of pruritus occurred within the first month of treatment and tended to resolve over time with continued dosing.

About Primary Biliary Cholangitis Primary biliary cholangitis (PBC) is a rare, autoimmune cholestatic liver disease that puts patients at risk for life-threatening complications. PBC is primarily a disease of women, afflicting approximately one in 1,000 women over the age of 40. If left untreated, survival of PBC patients is significantly worse than the general population.

About Ocaliva® (obeticholic acid) Ocaliva (obeticholic acid) is a potent and highly selective agonist of the farnesoid X receptor (FXR), a nuclear receptor expressed in the liver and intestine. FXR is a key regulator of bile acid, inflammatory, fibrotic and metabolic pathways.

In December 2016, Ocaliva received conditional marketing authorization in Europe for the treatment of PBC in combination with ursodeoxycholic acid (UDCA) in adults with an inadequate response to UDCA or as monotherapy in adults unable to tolerate UDCA, conditional to the company providing further data post-approval to confirm benefit. In May 2016, the U.S. Food and Drug Administration granted accelerated approval to Ocaliva for the treatment of PBC. For full prescribing information in the U.S., visit Ocaliva.com.

EU IMPORTANT SAFETY INFORMATION Contraindications Hypersensitivity to the active substance or to any of the excipients and complete biliary obstruction.






Warnings and Precautions Elevations in alanine amino transferase (ALT) and aspartate aminotransferase (AST) have been observed in patients taking obeticholic acid. Clinical signs and symptoms of hepatic decompensation have also been observed. These events have occurred as early as within the first month of treatment. Liver-related adverse events have primarily been observed at doses higher than the maximum recommended dose of 10 mg once daily. Patients should be monitored during treatment with Ocaliva for elevations in liver biochemical tests and for the development of liver-related adverse ... (truncated) ...



MEO - METRO AG - EUR

Metro: prend 5% sur ses comptes annuels.

Cercle Finance (14/12/2016)

| | |
|--|--|
|  <p>BIOCORP Historic</p> | <p>ALCOR - BIOCORP - EUR</p> <p>Biocorp: succès de l'augmentation de capital. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Biocorp a annoncé hier après marché le succès de son augmentation de capital avec suppression du droit préférentiel de souscription (DPS) à travers l'émission d'actions nouvelles.</p> <p>La société spécialisée dans le développement et la fabrication de dispositifs médicaux et de systèmes d'administration de médicaments injectés a placé 420.354 actions nouvelles d'une valeur nominale unitaire de 0,05 euro, au prix unitaire de 9 euros, prime d'émission incluse, pour un montant de 3.783.186 euros et représentant 12,42% du capital social du groupe post-opération.</p> <p>Un peu plus tôt, Biocorp avait évoqué une opération d'un montant minimum de 3,5 millions d'euros. Celle-ci est destinée à accroître les ressources financières de la société (qui disposait d'une trésorerie disponible au 30 juin 2016 de 4,3 millions d'euros) et ce faisant à financer ses dépenses opérationnelles, liées au déploiement de sa stratégie.</p> <p>A l'issue de ce placement, Biocorp procédera à l'émission de 420.354 actions nouvelles. Le prix de souscription de celle-ci a été fixé à 9 euros, représentant une décote de 3,33% par rapport à la moyenne pondérée par les volumes des cours de l'action de la Société sur le marché Alternext Paris au cours des 5 dernières séances de bourse précédant l'annonce du lancement du placement privé.</p> <p>Au terme de cette opération, le nombre total d'actions s'élèvera de 3.383.171 actions.</p> <p>Les actions nouvelles porteront jouissance courante et seront assimilables aux actions existantes. Elles seront cotées sur le marché Alternext Paris et le règlement-livraison devrait intervenir demain.</p> |
|  <p>INDUSTRIA DE DISENO TEXTI Historic</p> | <p>E:ITX - INDUSTRIA DE DISENO TEXTI - EUR</p> <p>Inditex: recule sur des résultats à neuf mois sans surprise. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Inditex cède 0,5% à Madrid, après la présentation par le groupe textile espagnol -qui exploite notamment l'enseigne Zara- de résultats globalement conformes aux attentes au titre des neuf premiers mois de son exercice.</p> <p>Il a dévoilé un bénéfice net et un EBITDA en croissances respectives de 9% à 2,21 milliards d'euros et de 8% à 3,61 milliards, pour une marge brute en baisse de 0,9 point à 57,9% et un chiffre d'affaires en hausse de 11% à 16,4 milliards.</p> <p>'Le groupe accélère sur le digital mais les ventes sur Internet ne devraient pas dépasser 6% du total du CA en 2016. Le groupe se développe toujours principalement via la densification de son réseau physique, mais Inditex a ralenti le rythme des ouvertures', note Aurel BGC.</p> <p>Inditex revendique par ailleurs une augmentation de 16% de son chiffre d'affaires à taux de changes constants entre le 1er novembre et le 12 décembre, à peu près en ligne avec la dynamique de 15% observée sur les neuf premiers mois de l'exercice.</p> |
|  <p>EDF Historic</p> | <p>EDF - EDF - EUR</p> <p>EDF: la scission de la branche polonaise refusée. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - EDF a indiqué ce mercredi matin via un communiqué avoir pris note de la décision du gouvernement polonais, qui lui a été communiquée avant-hier, de ne pas approuver la scission d'EDF Polska.</p> <p>'Cette scission s'inscrivait dans le processus de cession des actifs d'EDF Polska, en conformité avec la stratégie 'CAP 2030'. Elle visait à séparer les actifs de cogénération (chaleur et électricité) d'un côté et les actifs de la centrale de Rybnik (purement électricité) de l'autre', a rappelé l'électricien, lequel dit regretter cette décision 'qui l'empêche d'exercer ses droits légitimes d'actionnaire et notamment de conclure les processus de cession en cours avec EPH et IFM'.</p> <p>EDF n'a toutefois pas dit son dernier mot et a fait savoir qu'il étudiait les motivations de ce refus et se réservait tous ses droits.</p> |
|  <p>MYHAMMER HOLDING AG KONV. Historic</p> | <p>MYRK - MYHAMMER HOLDING AG KONV. - EUR</p> <p>Takeover Bid Corporate Actions Leleux Associated Brokers (14/12/2016)</p> <p>Please note that the deadline for responding to the current corporate action (Takeover Bid) has been changed to Wednesday 14 December 2016 at 8 pm.</p> |
|  <p>SANOFI Historic</p> | <p>SAN - SANOFI - EUR</p> <p>Sanofi: en baisse, lorgnerait toujours Actelion. Cercle Finance (14/12/2016)</p> |

CGCBV - CARGOTEC OYJ - EUR

Stena Line extends its trust in MacGregor's planned maintenance **Thomson Reuters (14/12/2016)**

CARGOTEC CORPORATION, PRESS RELEASE, 14 DECEMBER 2016 AT 10 AM EET

Swedish ferry operator Stena Line has renewed its planned maintenance agreement with MacGregor, part of Cargotec. Stena Line has held MacGregor Onboard Care (MOC) agreements since 2008 and its latest contract takes the number of vessels covered to 39.

'Our preventative and planned service products, such as MOCs, make it easier to schedule services; they guarantee that parts are in place and they are very cost-effective for the customer. They take a lot of the stress out of managing the huge service requirements for large fleets,' says John Carnall Senior Vice President, Global Lifecycle Support, MacGregor.

'The number of vessels covered by the contract requires MacGregor to coordinate complex resource requirements in several countries. There are few companies as well-placed as MacGregor to deliver this demanding level of service commitment.'

Stena's renewed MOC agreements ensure that key equipment - from MacGregor and a range of other manufacturers - on board the vessels is maintained in good order at the optimum time, minimising the risk of downtime. Remedial measures can be used to rectify a problem with minimal impact on availability. The agreement covers annual inspections, condition surveys, spare parts stock inventories and basic equipment adjustments.

'Over the years, Stena has steadily increased the number of vessels covered by the contract from 20 to 39 vessels,' says Magnus Göransson, MacGregor Branch Manager for Denmark and Sweden. 'This is testament to the long-standing trust that has developed between MacGregor and Stena Line and in MacGregor's ability to deliver technical support, services and spare parts whenever and wherever they are needed.'

The contract covers ferries serving operations for Stena Line Scandinavia AB, Stena Line BV and Northern Marine Ferries Ltd; sailing on 22 routes in the Baltic Sea, North Sea, the English Channel and the Irish Sea.

Each MOC agreement is tailored to meet the needs of individual operators. MacGregor is in the process of developing a new service agreement concept that will simplify service commitments for customers even further. It will be available early next year.

Caption: In 2008 Stena Germanica (ex Stena Hollandica) was one of the first vessels to be covered by a MacGregor Onboard Care agreement

For further information please contact: John Carnall, Senior Vice President, Global Lifecycle Support, MacGregor, tel. +44 7793 243332, Email: john.carnall@macgregor.com

or

Heli Malkavaara, Senior Communications Manager, MacGregor, tel. +358 20 777 4500 Email: heli.malkavaara@macgregor.com

MacGregor shapes the offshore and marine industries by offering world-leading engineering solutions and services with a strong portfolio of MacGregor, Hatlapa, Porsgrunn, Pusnes and Triplex brands. Shipbuilders, owners and operators are able to optimise the lifetime profitability, safety, reliability and environmental sustainability of their operations by working in close cooperation with MacGregor.

MacGregor solutions and services for handling marine cargoes, vessel operations, offshore loads, crude/LNG transfer and offshore mooring are all designed to perform with the sea. www.macgregor.com

MacGregor is part of Cargotec. Cargotec's (Nasdaq Helsinki: CGCBV) sales in 2015 totalled approximately EUR 3.7 billion and it employs over 11,000 people. www.cargotec.com



AF-B - AF AB SER. B - SEK

ÅF acquires Midtconsult - strengthened presence in Denmark **Thomson Reuters (14/12/2016)**

For further information:

Mats Pahlsson, President Infrastructure Division +46 70 534 64 00 Marta Tibergh, Head of Communication and Brand +46 73 072 70 48

In line with ÅF growth strategy and ambition to increase its presence in Denmark ÅF acquires Midtconsult, a consulting company with operations in the strong Danish real estate sector.

Through the acquisition of Midtconsult, ÅF continues to grow in Scandinavia. The acquisition will strengthen ÅF's business in Denmark and provide a robust platform for further growth in the Danish real estate and infrastructure engineering market.

Midtconsult is a multidisciplinary service provider with a strong strategic market position in the real estate development and construction sector. The company has references on large projects across various real estate segments such as residential, commercial, hospitals and public buildings. Midtconsult's main market is real estate, but the company is also actively expanding in the infrastructure sector. Midtconsult is a fast growing and profitable company with a turnover of close to MSEK 200.

'The combination of ÅF and Midtconsult will form a leading engineering and consultancy provider to the Danish real estate and infrastructure markets and give ÅF a solid platform for further growth in Denmark,' says Jonas Wiström, CEO of ÅF.

Urbanization along with increasing demand for sustainability and energy efficiency bring new business opportunities on which Midtconsult is geared to capitalize.

'We have been looking for a strategic partner to develop our business and after careful evaluation we have decided that ÅF offers Midtconsult and our customers the best opportunities,' says Thomas Duedahl, CEO of Midtconsult.

Midtconsult will be consolidated by the ÅF Group as of January 1, 2017.

Corporate Communication ÅF AB (publ)





ÅF is an engineering and consulting company for the energy, industrial and infrastructure markets, creating progress for our clients since 1895. By connecting technologies, we provide profitable, innovative and sustainable solutions to shape the future and improve people's lives. Building on our strong base in Europe, our business and clients are found all over the world. ÅF - Innovation by experience



E:ATLN - ACTELION (CH) - CHF






Actelion: Johnson & Johnson se retire de la course.

Cercle Finance (14/12/2016)

| | |
|--|--|
|  <p>SUEZ (FR) Historic</p> | <p>SEV - SUEZ (FR) - EUR</p> <p>Suez: deux concessions pour un projet d'irrigation au Pérou. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Suez annonce, aux côtés de son partenaire Brookfield Infrastructure, la conclusion d'un accord pour l'acquisition des deux entreprises H2OImos (H2O) et Concesionaria Traslase Olmos (CTO) au Pérou.</p> <p>Ces entreprises sont en charge des concessions oeuvrant dans le cadre du projet d'irrigation de la vallée d'Olmos, pour apporter les ressources en eau essentielles au développement de son agriculture et de son industrie agro-alimentaire.</p> <p>Les services d'exploitation et de maintenance de ces deux entreprises sont également confiés au groupe français de services collectifs et généreront un chiffre d'affaires d'un montant total d'environ 120 millions d'euros.</p> <p>A la suite de cet accord, Suez assurera les services d'exploitation et de maintenance de ces infrastructures. Ces deux concessions, attribuées pour 20 ans, s'achèveront respectivement en 2025 et 2035 et pourront faire l'objet d'un renouvellement.</p> |
|  <p>EDF Historic</p> | <p>EDF - EDF - EUR</p> <p>EDF : Réaction du Groupe EDF suite à la décision du gouverne Thomson Reuters (14/12/2016)</p> <p>Communiqué de presse 14 décembre 2016</p> <p>Réaction du Groupe EDF suite à la décision du gouvernement polonais relative à EDF Polska</p> <p>Le Groupe EDF prend note de la décision du gouvernement Polonais qui lui a été communiquée le 12/12/16 de ne pas autoriser la scission de la société EDF Polska.</p> <p>Cette scission s'inscrivait dans le processus de cession des actifs d'EDF Polska engagé par le Groupe en conformité avec sa stratégie CAP 2030. Elle visait à séparer les actifs de cogénération (chaleur et électricité) d'un côté et les actifs de la centrale de Rybnik (purement électricité) de l'autre.</p> <p>Le Groupe EDF regrette cette décision qui l'empêche d'exercer ses droits légitimes d'actionnaire et notamment de conclure les processus de cession encours avec EPH et IFM.</p> <p>En conséquence, le Groupe EDF étudie les motivations de ce refus et réserve tous ses droits.</p> <p>Acteur majeur de la transition énergétique, le Groupe EDF est un énergéticien intégré, présent sur l'ensemble des métiers : la production, le transport, la distribution, le négoce, la vente d'énergies et les services énergétiques. Leader des énergies bas carbone dans le monde, le Groupe a développé un mix de production diversifié basé sur l'énergie nucléaire, l'hydraulique, les énergies nouvelles renouvelables et le thermique. Le Groupe participe à la fourniture d'énergies et de services à environ 37,6 millions de clients, dont 27,8 millions en France. Il a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires consolidé de 75 milliards d'euros dont 47,2% hors de France. EDF est une entreprise cotée à la Bourse de Paris.</p> <p>N'imprimez ce message que si vous en avez l'utilité. CONTACTS</p> <p>EDF SA Presse : 01 40 42 46 37 22-30, avenue de Wagram 75382 Paris cedex 08 Analystes et Investisseurs : Capital de 1 054 568 341,50 euros 01 40 42 40 38 552 081 317 R.C.S. Paris www.edf.fr</p> |
|  <p>MAUREL ET PROM Historic</p> | <p>MAU - MAUREL ET PROM - EUR</p> <p>Maurel & Prom: feu vert de l'AMF au projet d'OPA. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - L'AMF a déclaré conforme le projet d'offre publique d'achat (OPA) de PT Pertamina Internasional Eksplorasi dan Produksi, visant les actions et les ornans 2019 et 2021 de Maurel & Prom.</p> <p>PT Pertamina Internasional Eksplorasi dan Produksi détient 47.916.026 actions représentant autant de droits de vote, soit 24,53% du capital et 24,12% des droits de vote de la société d'exploration et production pétrolière.</p> <p>L'initiateur s'engage irrévocablement à acquérir la totalité des actions existantes non détenues par lui, soit 147.424.287 actions représentant 75,47% du capital et 75,88% des droits de vote de Maurel & Prom, au prix de 4,20 euros par action.</p> <p>L'offre porte aussi sur les ornans 2019 et 2021 et sur les actions nouvelles susceptibles d'être émises avant la clôture de l'offre ou, le cas échéant, de l'offre réouverte, à raison de l'exercice du droit à l'attribution d'actions par les porteurs de ces ornans 2019 et 2021.</p> <p>L'offre sera caduque si, à sa date de clôture, l'initiateur ne détient pas, seul ou de concert, une fraction du capital ou des droits de vote supérieure à 50%. Il n'a pas l'intention de mettre en oeuvre de retrait obligatoire à l'issue de l'offre.</p> |
|  <p>SUPERSONIC PROM Historic</p> | <p>SSI - SUPERSONIC PROM - EUR</p> <p>SuperSonic Imagine: certification environnementale. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - SuperSonic Imagine annonce avoir été certifiée ISO14001:2015 par l'organisme LNE, confirmant que la société a mis en place, de manière volontaire, un système de gestion environnementale profitant à ses clients et investisseurs.</p> <p>Le spécialiste de l'imagerie médicale par ultrasons figure parmi les premières entreprises françaises à recevoir cette certification, qui démontre son engagement à limiter les impacts environnementaux pouvant être liés à son activité.</p> <p>Selon l'Organisation internationale de normalisation (ISO), basée à Genève, l'ISO 14001 aide les organisations à améliorer leur performance environnementale par l'utilisation plus efficace de ressources et la réduction des déchets.</p> |

Leleux Press Review

Thursday 15/12/2016

| | |
|--|---|
|  <p>CGG Historic</p> | <p>CGG - CGG - EUR</p> <p>CGG: Sercel vend quatre systèmes 508XT en Inde. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le groupe de géosciences CGG annonce la livraison par Sercel, sa filiale spécialisée dans les équipements, de quatre systèmes d'acquisition sismique terrestre 508XT de nouvelle génération.</p> <p>Cette livraison aux deux sociétés indiennes Advent et Alphageo fait suite à un appel d'offre, lancé par ONGC et Oil India pour des études sismiques en Inde dans le cadre du programme national commandé par le gouvernement indien.</p> <p>'Les nouvelles fonctionnalités inhérentes au 508XT sont désormais pleinement exploitées sur le terrain. Malgré des conditions de marché difficiles, les ventes du 508XT sont en croissance depuis son lancement en septembre 2013', commente le PDG de Sercel Pascal Rouiller.</p> |
|  <p>EUTELSAT COMMUNICATION Historic</p> | <p>ETL - EUTELSAT COMMUNICATION - EUR</p> <p>Eutelsat: nomination d'une nouvelle directrice financière. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Eutelsat Communications a annoncé la nomination de Sandrine Térán au poste de directrice financière. Cette prise de fonctions sera effective à compter du 9 janvier 2017, date à laquelle elle intégrera également le comité exécutif du groupe.</p> <p>Sandrine Térán était auparavant managing director de Louis Dreyfus Holding, société basée aux Pays-Bas, dont elle a occupé plusieurs postes-clés au cours de ces huit dernières années.</p> <p>De 2000 à 2008, elle était en charge de la fiscalité, du corporate finance et de l'audit interne chez Eutelsat. Elle a accompagné la transformation de l'opérateur de satellites, en prenant part notamment à sa privatisation en 2001 et à son introduction en bourse en 2005.</p> <p>Sandrine Térán succède à Antoine Castarède, qui restera conseiller auprès du directeur général pendant les prochains mois, puis quittera le groupe pour poursuivre d'autres projets.</p> |
|  <p>SWORD GROUP Historic</p> | <p>SWP - SWORD GROUP - EUR</p> <p>Sword: se sépare de Simalaya France. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Sword Group annonce avoir cédé à la société Columbus, en date du 7 décembre, une filiale de Simalaya en France, de taille peu significative et dédiée à l'activité consulting (2,3 millions d'euros de chiffre d'affaires par an).</p> <p>Le groupe de services informatiques rappelle qu'il était monté au capital de la société suisse Simalaya de 40% à 100%, en date du 12 juin 2015, et que l'année 2016 a été consacrée à son intégration et à sa réorganisation.</p> <p>Sword Group ajoute que la cession de Simalaya France, dont les termes financiers ne sont pas précisés, n'aura pas d'effet tangible sur son plan d'expansion présenté en septembre dernier.</p> |
|  <p>AVANQUEST Historic</p> | <p>AVQ - AVANQUEST - EUR</p> <p>Avanquest: cession d'actions auto-détenues. Cercle Finance (14/12/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Avanquest annonce la cession de 14 millions d'actions auto-détenues pour un montant de 2,03 millions d'euros par voie de cession de bloc hors marché au profit d'un investisseur basé aux Pays-Bas.</p> <p>&#060;BR/&#062; Cette opération vise notamment à renforcer ses ressources financières disponibles pour stimuler le développement de ses activités en forte croissance et à fort potentiel. Cette cession se traduit par une plus-value d'un peu plus de 500.000 euros, soit un gain de plus de 30% par rapport aux capitaux immobilisés sur neuf mois depuis mars 2016.</p> <p>&#060;BR/&#062; Avanquest a désormais transféré la quasi-totalité de ses actions auto-détenues à des conditions de marché favorables et détient désormais 139.791 de ses actions (en excluant les 12.490.000 actions réservées pour les obligations convertibles).</p> |
|  <p>DELTA LLOYD Historic</p> | <p>DL - DELTA LLOYD - EUR</p> <p>Ingrid de Graaf to leave Delta Lloyd Thomson Reuters (14/12/2016)</p> <p>The Supervisory Board of Delta Lloyd announces that Ingrid de Graaf has decided to leave the company and pursue her career elsewhere. She will leave in the spring of 2017, after finalizing and transferring her duties. Ingrid de Graaf has served Delta Lloyd since 1999 and has been a member of the Executive Board since 2014. Previously she held a variety of director roles within Delta Lloyd, including as managing director of the Commercial Division and managing director at ABN AMRO Insurance.</p> <p>Chairman of the Supervisory Board Rob Ruijter: 'The Supervisory Board is grateful to Ingrid de Graaf for her contribution to Delta Lloyd. She played an important role in the operational and commercial success of Delta Lloyd. We wish her all the best for the future.'</p> <p>Ingrid de Graaf: 'After working more than 17 years in various positions within Delta Lloyd, I personally made the decision to leave. Delta Lloyd is a great company with great colleagues, but I am ready for a new challenge.'</p> <p>Further notice about the succession of Ingrid de Graaf as a member of the Executive Board of Delta Lloyd will follow in due course.</p> |

CGG - CGG - EUR

CGG: Sercel Sells Four 508XT Acquisition Systems to Indian S

Thomson Reuters (14/12/2016)

Sercel Sells Four 508(XT) Acquisition Systems to Indian Seismic Companies

Paris, France - December 14, 2016

CGG announced today that its equipment business, Sercel, has delivered four of its new-generation 508(XT) land acquisition systems to two seismic companies recently awarded survey work in India by ONGC and Oil India, as part of a new national seismic program commissioned by the Indian government.

The two Indian clients purchasing the 508(XT) are Advent, a new seismic company, and Alphageo, a long-standing player. Both companies will use the systems to conduct two surveys each in India. Given the diverse and challenging survey environments, such as mountains, farmlands and cities, both companies will benefit from the system's unique fault-tolerant cross-technology (X-Tech®) architecture, which features local storage and automatic rerouting capabilities to maximize survey productivity.

Anuj Singla, Founder and Managing Director, Advent, said: 'As a new seismic player, we were keen to purchase the industry's most advanced acquisition system. The versatility of the 508(XT) means we can use it everywhere, in any environment and for any survey configuration. The one-system-for-all concept makes total sense for us.'

S. Balaji, Vice President Operations, Alphageo, said: 'We are currently operating 13 seismic crews with Sercel equipment and are very satisfied with the quality of their products and exceptional customer support. We recently experienced the value of the 508(XT)'s unique functionalities when a cable was cut for several hours on one of our surveys. The system continued in autonomous recording mode, which meant that production was not affected and the stored data could be retrieved automatically once the cable had been changed. This is a definite plus for the continuity and reliability of our operations.'

Pascal Rouiller, Sercel President and CEO, said: 'The new and unique features developed for the 508(XT) are now being fully exploited in the field. Despite challenging market conditions, sales of the 508(XT) have been ramping up since its launch in September 2013.'

About CGG

CGG (www.cgg.com) is a fully integrated Geoscience company providing leading geological, geophysical and reservoir capabilities to its broad base of customers primarily from the global oil and gas industry. Through its three complementary businesses of Equipment, Acquisition and Geology, Geophysics & Reservoir (GGR), CGG brings value across all aspects of natural resource exploration and exploitation. CGG employs around 6,000 people around the world, all with a Passion for Geoscience and working together to deliver the best solutions to its customers.

CGG is listed on the Euronext Paris SA (ISIN: 0013181864) and the New York Stock Exchange (in the form of American Depositary Shares. NYSE: CGG).

Contacts

Group Communications Investor Relations Christophe Barnini Catherine Leveau Tel: + 33 1 64 47 38 11
Tel: +33 1 64 47 34 89 E-Mail: : invrelparis@cgg.com E-mail: : invrelparis@cgg.com



SOLB - SOLVAY (BE) - EUR

Solvay: cession d'une filiale en Thaïlande.

Cercle Finance (14/12/2016)

(CercleFinance.com) - Solvay annonce avoir signé un accord définitif de cession de sa participation de 58,77% dans sa filiale thaïlandaise Vinythai PCL à AGC Asahi Glass, marquant ainsi sa sortie des activités asiatiques de polychlorure de vinyle (PVC).

La transaction est réalisée sur base d'une valeur d'entreprise totale de 16,5 milliards bahts thaïlandais (435 millions d'euros), soit un multiple de huit fois l'EBITDA de milieu de cycle.

La finalisation de la transaction est soumise aux conditions habituelles de clôture, y compris l'approbation des autorités de concurrence, et est attendue pour le premier semestre 2017.

Cet accord intervient après la cession récente par Solvay de ses activités PVC en Europe et la sortie imminente de ses activités PVC au Brésil, marquant ainsi 'une nouvelle étape dans sa transformation en un groupe de chimie à haute valeur ajoutée'.

