

Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016



	<p align="center">BEL 20 (Belgium)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>3469,34</td> <td>Minimum Price</td> <td>1046,07 (02/09/1992)</td> <td>Maximum Price</td> <td>4759,01 (23/05/2007)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">14</td> <td>Losers</td> <td align="center">6</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>ELIA SYSTEM OPERATOR</td> <td>46,58 ▲</td> <td>+1,30%</td> <td>UMICORE (BE)</td> <td>54,89 ▼</td> <td>-1,38%</td> </tr> <tr> <td>BPOST</td> <td>21,35 ▲</td> <td>+0,94%</td> <td>AHOLD DELHAIZE</td> <td>18,92 ▼</td> <td>-1,14%</td> </tr> <tr> <td>ING GROEP N.V.</td> <td>12,62 ▲</td> <td>+0,83%</td> <td>UCB (BE)</td> <td>61,50 ▼</td> <td>-0,74%</td> </tr> </table>	Last Price	3469,34	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)	Gainers	14	Losers	6			ELIA SYSTEM OPERATOR	46,58 ▲	+1,30%	UMICORE (BE)	54,89 ▼	-1,38%	BPOST	21,35 ▲	+0,94%	AHOLD DELHAIZE	18,92 ▼	-1,14%	ING GROEP N.V.	12,62 ▲	+0,83%	UCB (BE)	61,50 ▼	-0,74%
Last Price	3469,34	Minimum Price	1046,07 (02/09/1992)	Maximum Price	4759,01 (23/05/2007)																										
Gainers	14	Losers	6																												
ELIA SYSTEM OPERATOR	46,58 ▲	+1,30%	UMICORE (BE)	54,89 ▼	-1,38%																										
BPOST	21,35 ▲	+0,94%	AHOLD DELHAIZE	18,92 ▼	-1,14%																										
ING GROEP N.V.	12,62 ▲	+0,83%	UCB (BE)	61,50 ▼	-0,74%																										
	<p align="center">CAC 40 (France)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>4551,46</td> <td>Minimum Price</td> <td>2693,21 (23/09/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>7347,94 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">33</td> <td>Losers</td> <td align="center">7</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>LVMH</td> <td>170,75 ▲</td> <td>+2,79%</td> <td>TECHNIP COFLEXIP (FR)</td> <td>62,03 ▼</td> <td>-1,53%</td> </tr> <tr> <td>KERING</td> <td>204,35 ▲</td> <td>+2,48%</td> <td>ARCELORMITTAL (NL)</td> <td>7,05 ▼</td> <td>-0,57%</td> </tr> <tr> <td>SOCIETE GENERALE (FR)</td> <td>39,90 ▲</td> <td>+2,11%</td> <td>PEUGEOT SA</td> <td>13,95 ▼</td> <td>-0,39%</td> </tr> </table>	Last Price	4551,46	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)	Gainers	33	Losers	7			LVMH	170,75 ▲	+2,79%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	62,03 ▼	-1,53%	KERING	204,35 ▲	+2,48%	ARCELORMITTAL (NL)	7,05 ▼	-0,57%	SOCIETE GENERALE (FR)	39,90 ▲	+2,11%	PEUGEOT SA	13,95 ▼	-0,39%
Last Price	4551,46	Minimum Price	2693,21 (23/09/2011)	Maximum Price	7347,94 (21/10/2009)																										
Gainers	33	Losers	7																												
LVMH	170,75 ▲	+2,79%	TECHNIP COFLEXIP (FR)	62,03 ▼	-1,53%																										
KERING	204,35 ▲	+2,48%	ARCELORMITTAL (NL)	7,05 ▼	-0,57%																										
SOCIETE GENERALE (FR)	39,90 ▲	+2,11%	PEUGEOT SA	13,95 ▼	-0,39%																										
	<p align="center">AEX (Nederland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>452,50</td> <td>Minimum Price</td> <td>194,99 (09/03/2009)</td> <td>Maximum Price</td> <td>806,41 (21/10/2009)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">14</td> <td>Losers</td> <td align="center">11</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>KONINKLIJKE PHILIPS</td> <td>27,52 ▲</td> <td>+1,58%</td> <td>SBM OFFSHORE NV</td> <td>13,01 ▼</td> <td>-2,76%</td> </tr> <tr> <td>ABN AMRO GROUP</td> <td>19,83 ▲</td> <td>+1,53%</td> <td>ROYAL DUTCH SHELL A</td> <td>23,03 ▼</td> <td>-1,51%</td> </tr> <tr> <td>KPN (NL)</td> <td>2,71 ▲</td> <td>+1,15%</td> <td>VOPAK</td> <td>43,26 ▼</td> <td>-1,16%</td> </tr> </table>	Last Price	452,50	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)	Gainers	14	Losers	11			KONINKLIJKE PHILIPS	27,52 ▲	+1,58%	SBM OFFSHORE NV	13,01 ▼	-2,76%	ABN AMRO GROUP	19,83 ▲	+1,53%	ROYAL DUTCH SHELL A	23,03 ▼	-1,51%	KPN (NL)	2,71 ▲	+1,15%	VOPAK	43,26 ▼	-1,16%
Last Price	452,50	Minimum Price	194,99 (09/03/2009)	Maximum Price	806,41 (21/10/2009)																										
Gainers	14	Losers	11																												
KONINKLIJKE PHILIPS	27,52 ▲	+1,58%	SBM OFFSHORE NV	13,01 ▼	-2,76%																										
ABN AMRO GROUP	19,83 ▲	+1,53%	ROYAL DUTCH SHELL A	23,03 ▼	-1,51%																										
KPN (NL)	2,71 ▲	+1,15%	VOPAK	43,26 ▼	-1,16%																										
	<p align="center">DAX (Deutschland)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>10620,49</td> <td>Minimum Price</td> <td>438,38 (18/03/2002)</td> <td>Maximum Price</td> <td>636497,44 (18/03/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">22</td> <td>Losers</td> <td align="center">9</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>RWE AG ST O.N. (DE)</td> <td>12,02 ▲</td> <td>+3,13%</td> <td>BMW AG (DE)</td> <td>81,20 ▼</td> <td>-1,04%</td> </tr> <tr> <td>CONTINENTAL (DE)</td> <td>167,95 ▲</td> <td>+2,40%</td> <td>DAIMLER AG (DE)</td> <td>63,54 ▼</td> <td>-0,70%</td> </tr> <tr> <td>FRESENIUS SE & CO (D)</td> <td>68,32 ▲</td> <td>+1,87%</td> <td>SAP AG (DE)</td> <td>79,69 ▼</td> <td>-0,59%</td> </tr> </table>	Last Price	10620,49	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)	Gainers	22	Losers	9			RWE AG ST O.N. (DE)	12,02 ▲	+3,13%	BMW AG (DE)	81,20 ▼	-1,04%	CONTINENTAL (DE)	167,95 ▲	+2,40%	DAIMLER AG (DE)	63,54 ▼	-0,70%	FRESENIUS SE & CO (D)	68,32 ▲	+1,87%	SAP AG (DE)	79,69 ▼	-0,59%
Last Price	10620,49	Minimum Price	438,38 (18/03/2002)	Maximum Price	636497,44 (18/03/2011)																										
Gainers	22	Losers	9																												
RWE AG ST O.N. (DE)	12,02 ▲	+3,13%	BMW AG (DE)	81,20 ▼	-1,04%																										
CONTINENTAL (DE)	167,95 ▲	+2,40%	DAIMLER AG (DE)	63,54 ▼	-0,70%																										
FRESENIUS SE & CO (D)	68,32 ▲	+1,87%	SAP AG (DE)	79,69 ▼	-0,59%																										
	<p align="center">Dow Jones Industries (United States)</p> <table border="1"> <tr> <td>Last Price</td> <td>19131,59</td> <td>Minimum Price</td> <td>0,20 (21/10/2011)</td> <td>Maximum Price</td> <td>19737,03 (02/11/2011)</td> </tr> <tr> <td>Gainers</td> <td align="center">13</td> <td>Losers</td> <td align="center">17</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>UNITEDHEALTH GROUP</td> <td>157,59 ▲</td> <td>+3,60%</td> <td>COCA COLA (US)</td> <td>41,15 ▼</td> <td>-1,43%</td> </tr> <tr> <td>BOEING CY (US)</td> <td>151,64 ▲</td> <td>+1,24%</td> <td>CHEVRON CORP (US)</td> <td>109,34 ▼</td> <td>-1,04%</td> </tr> <tr> <td>PFIZER (US)</td> <td>31,92 ▲</td> <td>+1,20%</td> <td>MCDONALDS</td> <td>120,68 ▼</td> <td>-0,93%</td> </tr> </table>	Last Price	19131,59	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)	Gainers	13	Losers	17			UNITEDHEALTH GROUP	157,59 ▲	+3,60%	COCA COLA (US)	41,15 ▼	-1,43%	BOEING CY (US)	151,64 ▲	+1,24%	CHEVRON CORP (US)	109,34 ▼	-1,04%	PFIZER (US)	31,92 ▲	+1,20%	MCDONALDS	120,68 ▼	-0,93%
Last Price	19131,59	Minimum Price	0,20 (21/10/2011)	Maximum Price	19737,03 (02/11/2011)																										
Gainers	13	Losers	17																												
UNITEDHEALTH GROUP	157,59 ▲	+3,60%	COCA COLA (US)	41,15 ▼	-1,43%																										
BOEING CY (US)	151,64 ▲	+1,24%	CHEVRON CORP (US)	109,34 ▼	-1,04%																										
PFIZER (US)	31,92 ▲	+1,20%	MCDONALDS	120,68 ▼	-0,93%																										

GLPG - GALAPAGOS - EUR

Galapagos verhoogt kapitaal door uitoefening van warrants

Thomson Reuters (29/11/2016)

Mechelen, België; 29 november 2016 - Galapagos NV (Euronext & NASDAQ: GLPG) kondigt een kapitaalverhoging aan als gevolg van de uitoefening van warrants.

Galapagos heeft 86.250 nieuwe aandelen uitgegeven op 28 november 2016, met een totale kapitaalverhoging van EUR 771.337,50 (inclusief uitgiftepremie) tot gevolg.

Overeenkomstig de regels van het warrantuitoefeningsprogramma van Galapagos' Directiecomité, dat erin voorziet dat leden van het Directiecomité automatisch een minimum aantal warrants uitoefenen onder bepaalde voorwaarden, heeft CEO Onno van de Stolpe 15.000 warrants uitgeoefend. Twee andere leden van het Directiecomité hebben in het totaal 65.000 warrants uitgeoefend.

Overeenkomstig de Belgische transparantiewetgeving^[1] deelt Galapagos mee dat haar maatschappelijk kapitaal thans EUR 250.187.166,48 bedraagt; het totaal aantal stemrechtverlenende effecten bedraagt 46.256.078, wat gelijk is aan het totaal aantal stemrechten (de 'noemer'); alle stemrechtverlenende effecten en alle stemrechten zijn van dezelfde categorie. Het totaal aantal rechten (warrants) om in te schrijven op nog niet uitgegeven stemrechtverlenende effecten bedraagt 3.466.407, wat tevens gelijk is aan het totaal aantal stemrechten dat bij de uitoefening van die warrants kan worden verkregen. Galapagos heeft geen instemrechtverlenende effecten, converteerbare obligaties noch aandelen zonder stemrecht uitstaan.

Over Galapagos Galapagos (Euronext & NASDAQ: GLPG) is een biotechnologiebedrijf in de klinische fase, gespecialiseerd in het ontdekken en ontwikkelen van geneesmiddelen met nieuwe werkingsmechanismen. Onze pijplijn bestaat uit Fase 3, 2, Fase 1, preklinische studies en onderzoeksprogramma's in cystic fibrosis, fibrose, artrose, ontstekings- en andere ziekten. Wij hebben filgotinib ontdekt en ontwikkeld: in samenwerking met Gilead streven we ernaar om deze selectieve JAK1-remmer in ontstekingsziekten wereldwijd voor patiënten beschikbaar te maken. We richten ons op het ontwikkelen en het commercialiseren van nieuw medicijnen die het leven van mensen verbeteren. De Galapagos groep, met inbegrip van fee-for-service dochter Fidelta, heeft ongeveer 480 medewerkers in het hoofdkantoor in Mechelen, België en in de vestigingen in Nederland, Frankrijk en Kroatië. Meer informatie op www.glpg.com.

Contact

Investeerders: Media:

Elizabeth Goodwin Evelyn Fox

VP IR & Corporate Director Communications Communications +31 6 53 591 999 +1 781 460 1784
communications@glpg.com

Paul van der Horst Director IR & Business Development +31 6 53 725 199

ir@glpg.com

Toekomstgerichte verklaringen Dit bericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Dergelijke verklaringen zijn geen garanties voor toekomstige resultaten. Deze toekomstgerichte verklaringen gelden slechts op de datum van publicatie van dit document. Galapagos wijst uitdrukkelijk elke verplichting af om toekomstgerichte verklaringen in dit document bij te werken, tenzij dit specifiek wettelijk of reglementair verplicht is.

[1] Wet van 2 mei 2007 betreffende de openbaarmaking van belangrijke deelnemingen van emittenten waarvan aandelen zijn toegelaten tot de verhandeling op een geregelende markt.



AB - AB SCIENCE PROMES - EUR

AB Science met à disposition son document de référence et co

Thomson Reuters (29/11/2016)

AB SCIENCE MET A DISPOSITION SON DOCUMENT DE REFERENCE et convoque une assemblée générale extraordinaire le 9 décembre 2016

Paris, le 29 novembre 2016

AB Science S.A. (la « Société » ou « AB Science »), NYSE Euronext - FR0010557264- AB, société pharmaceutique spécialisée dans la recherche, le développement et la commercialisation d'inhibiteurs de protéines kinases (IPK) annonce aujourd'hui que son document de référence a été enregistré auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 22 novembre 2016 (numéro d'enregistrement R.16-078).

AB Science envisage de solliciter, avant le 31 décembre 2016, le visa de l'AMF sur un prospectus (qui incorporera le document de référence enregistré le 22 novembre 2016). Ce prospectus aura pour objet, le cas échéant, de permettre la cotation d'actions issues de la conversion d'obligations convertibles émises par AB Science, objet de l'assemblée générale du 9 décembre 2016, ainsi que l'admission à la cotation d'actions issues des programmes d'equity line d'AB Science.

Ce document de référence est disponible selon les conditions prévues par la réglementation en vigueur.

Il peut notamment être consulté sur le site Internet de l'AMF (www.amf-france.org), ainsi que sur le site Internet d'AB Science (www.ab-science.com).

AB Science attire l'attention des investisseurs sur la rubrique « Facteurs de risques » figurant au chapitre 4 de son document de référence.

Par ailleurs, AB Science informe ses actionnaires qu'une assemblée générale extraordinaire a été convoquée pour le 9 décembre 2016 à 16h. Lors de cette assemblée, il sera notamment proposé aux actionnaires d'autoriser la modification des termes et conditions des obligations convertibles remboursables en actions émises par AB Science en mai 2013 (les « Obligations Convertibles »).

AB Science a l'obligation légale de reconstituer ses fonds propres avant le 31 décembre 2016. Reconstituer ses fonds propres est également une condition à l'acquisition définitive des actions de préférence gratuites attribuées par le Conseil d'administration le 16 décembre 2015, dont les principales modalités sont rappelées ci-après. L'opération envisagée permettra d'atteindre ces objectifs, avec la conversion des Obligations Convertibles dès le 15 décembre 2016.

Principales modifications proposées aux termes et conditions des Obligations Convertibles

Les Obligations Convertibles actuellement en circulation représentent un montant nominal total de EUR 12,4 millions.

Les Obligations Convertibles seraient automatiquement, intégralement et irrévocablement converties, le 15 décembre 2016, en :

* 525.406 actions de préférence dites « Actions de Préférence(2016) » ;

* Des bons de souscription d'actions dits « BSA Nominal » ;

* 60.000 bons de souscription d'actions dits « BSA Conversion » ; et

* Des bons de souscription d'actions dits « BSA Capitalisé ».

Les porteurs d'Actions de Préférence(2016) bénéficieront d'un droit de premier refus sur la souscription par la Société de toute nouvelle dette significative et d'un droit préférentiel sur tout boni de liquidation de la Société (dans la limite de EUR 12,3 millions). Chaque Action de Préférence(2016) sera automatiquement convertie en une action ordinaire si, pendant plus de 15 jours consécutifs de bourse, la moyenne pondérée par les volumes des cours de clôture de l'action de la Société sur Euronext Paris dépasse EUR 28,9. Par ailleurs, chaque Action de Préférence(2016) sera également automatiquement convertie en une action ordinaire en cas de cession. Enfin, si, entre le 1^{er} juin 2020 et le 30 juin 2020, la moyenne pondérée par les volumes des cours de clôture de l'action de la Société sur Euronext Paris (la « Moyenne Pondérée 2020 ») est inférieure à EUR 23,53, alors les Actions de Préférence(2016) seront automatiquement converties le 1^{er} septembre 2020 en un nombre d'actions ordinaires de la Société égal à la formule [EUR 12,4 millions / Moyenne Pondérée 2020]. Par convention et pour les besoins du calcul de cette formule, il est précisé que la Moyenne Pondérée 2020 ne pourra être inférieure à EUR 5,0.

Entre le 1^{er} juillet 2020 et le 31 août 2020, la Société bénéficiera d'une option d'achat de l'intégralité des Actions de Préférence(2016) pour un montant de EUR 12,4 millions (soit la valeur nominale des Obligations Convertibles).

A compter de l'exercice 2017 et jusqu'en 2020, au cours de chaque mois de juin de manière échelonnée, les BSA Nominal permettront de souscrire, à leur valeur nominale, à des actions ordinaires de la Société. Le nombre d'actions ordinaires pouvant être émises sur exercice des BSA Nominal sera fonction du cours de l'action AB Science lors dudit exercice, sans que le nombre total d'actions à émettre sur exercice des BSA Nominal ne puisse excéder 9.013. Les BSA Nominal ne seront pas cessibles et ne seront plus exerçables en cas de conversion des Actions de Préférence(2016) en actions ordinaires.

Chaque BSA Conversion permettra de souscrire, du 1^{er} janvier 2017 au 1^{er} janvier 2026, à une action ordinaire de la Société pour un prix de souscription de EUR 10,0. Les BSA Conversion seront librement cessibles.

Les BSA Capitalisés permettront de souscrire, du 1^{er} au 30 juin 2020, à leur valeur nominale, à un nombre d'actions de la Société égal à la formule [EUR 2,3 millions / moyenne pondérée par les volumes des cours de clôture de l'action de la Société sur Euronext Paris au mois de mai 2020]. Par convention et pour les besoins du calcul de cette formule, il est précisé que le cours retenu de l'action de la Société ne pourra être inférieur à EUR 10,0. Les BSA Capitalisés ne seront pas cessibles et ne seront plus exerçables en cas de conversion des Actions de Préférence(2016) en actions ordinaires.

Le nombre potentiel d'actions ordinaires pouvant être émises par suite de la conversion des Actions de Préférence(2016) et de l'exercice des BSA Nominal, BSA Conversion et BSA Capitalisés, est détaillé dans le tableau ci-dessous :

	Nombre d'actions	Nombre totales nouvelles émises	d'actions c le capital ... (truncated) ...



MCPHY - MCPHY ENERGY - EUR

CANCELS AND REPLACES McPhy Energy: tender awarded for Rouen

Thomson Reuters (29/11/2016)

CANCELS AND REPLACES

PRESS RELEASE 29 NOVEMBER 2016

HYDROGEN MOBILITY ROUEN (France)

The Métropole Rouen Normandie, GNVERT and McPhy Energy join forces to develop hydrogen distribution infrastructure for the Rouen metropolitan region.

Since 2010, the Métropole Rouen Normandie has been implementing an ambitious strategy for the development of sustainable transport within its territory. Deploying a distribution infrastructure for battery electric vehicles, fuel cell electric vehicles and rechargeable hybrids is a priority of the Métropole with the goal of reducing CO₂ emissions from vehicles with internal combustion engines. In line with initiatives adopted to support technological innovation seeking to decarbonise transport, the Métropole has equipped itself with a hydrogen refueling station. It has acquired two Renault Kangoo ZE-H2, battery electric van with Symbio FCell fuel cell range extender.

GNVERT, a subsidiary of ENGIE, will operate the facility starting in the 2017 first quarter, thus reinforcing GNVERT's commitment to promoting the development of hydrogen mobility. Designed and installed by McPhy Energy, this facility will make it possible to refuel hydrogen vehicles in five minutes at a 350 bar dispensing pressure. Located at Place of Boulingrin in the centre of Rouen, it will have a capacity of 20 kg of hydrogen per day capable of refueling a fleet of 50 fuel cell electric vehicles.

Rouen will thus become the second city in Normandy after Saint-Lô to deploy a hydrogen refueling station. This new milestone is fully in line with the project for the deployment of hydrogen mobility in Normandy initiated by the Region and the Manche department, in partnership with the ENGIE Group within the framework of the call for projects 'Territoires Hydrogènes'. An energy revolution driven by users.

For vehicle fleet operators having opted in favour of sustainable mobility, hydrogen combines the advantage of a significant increase in autonomy (by approximately twofold) in relation to battery electric vehicles with a refueling time comparable to conventional fuels. Hydrogen occupies a decisive position within the energy revolution as the missing link providing the connection between renewable energies as inherently intermittent energy sources and the multiple applications of electricity that include sustainable mobility. Produced from water, hydrogen guarantees a clean energy source.

A program supported by the Métropole, Europe and the Region

The Rouen hydrogen mobility project is 50% financed by the Métropole Rouen Normandie, 35% financed by Europe and 15% financed by the Normandy Region. The Rouen station is part of the EAsHyMob project, a major territorial demonstrator for hydrogen mobility. This project provides for the installation of 15 refueling stations from 2016 to 2018 to offer more effective coverage of the entire Normandy territory and attract new users.

Companies with recognised know-how

About ENGIE ENGIE develops its businesses (power, natural gas, energy services) around a model based on responsible growth to take on the major challenges of energy's transition to a low-carbon economy: access to sustainable energy, climate change mitigation and adaptation and the rational use of resources. The Group provides individuals, cities and businesses with highly efficient and innovative solutions largely based on its expertise in four key sectors: renewable energy, energy efficiency, liquefied natural gas and digital technology. ENGIE employs 154,950 people worldwide and achieved revenues of EUR 69.9 billion in 2015. The Group is listed on the Paris and Brussels stock exchanges (ENGI) and is represented in the main international indices: CAC 40, BEL 20, DJ Euro Stoxx 50, Euronext 100, FTSE Eurotop 100, MSCI Europe, DJSI World, DJSI Europe and Euronext Vigeo (Eurozone 120, Europe 120 and France 20).

About GNVERT Conscious of the environmental challenges and growing demand, GNVERT, subsidiary of the ENGIE Group, offers customised sustainable mobility solutions for companies and regional authorities seeking to reduce their environmental impact. ENGIE has been France's leading supplier of alternative fuels (CNG, Boing, LNG, Hydrogen.) since 1998 and operates 140 filling stations. GNVERT contributes to the development of hydrogen mobility through its participation in projects including notably HYWAY, GRHYD and H2ME-2.

Press contact: engiepress@engie.com Investor Relations Contact: ir@engie.com Tel: +33 (0)1 44 22 24 35 Tel: +33 (0)1 44 22 66 29 E-mail: ir@engie.com

About McPhy Energy As a supplier of hydrogen production, storage and distribution equipment, McPhy Energy contributes to the deployment of clean hydrogen as a solution for achieving energy transition.

Through its wide range of products and services dedicated to the hydrogen energy, zero emission mobility and industrial hydrogen markets, McPhy Energy provides turnkey solutions tailored to client applications: renewable energy surplus storage and valorisation, fuel cell electric vehicle refueling, raw material for industrial sites

After Paris, Lyon, Valence, La-Motte-Fanjas (on the site of McPhy Energy), Nantes (leased to Semitan, operator of the intercommunity public transit network) and Sarreguemines, Rouen will accordingly host the 7(th) refueling station equipped with the McFilling(®) solution out of the 14 sites in France.

Press contact: marie-anne.garigue@calyptus.net Investor Relations Contact: Aurore GAUTHIER - McPhy Energy Marie-Anne GARIGUE - Calyptus Tel.: +33 (0)6 40 43 70 26 Tel.: + 33 1 53 65 68 63 E-mail: aurore.gauthier@mcphy.com E-mail: marie-anne.garigue@calyptus.net ... (truncated) ...

MCPHY ENERGY Historic



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016



DBT - ENCRE DUBUIT - EUR

Encres Dubuit : Résultat du premier semestre 2015/2016 et ac

Thomson Reuters (29/11/2016)

Le 29 novembre 2016

Résultats du 1(er) semestre 2015/2016

ENCRE DUBUIT (ISIN : FR0004030708, mnémo : DBT), le spécialiste des encres de haute technologie, publie ce jour, ses résultats consolidés au titre du 1(er) semestre 2015/2016 (octobre 2015 à mars 2016), examiné lors du Directoire qui s'est tenu le 21 novembre 2016 et arrêté définitivement lors du Conseil de Surveillance qui s'est tenu le 22 novembre 2016.

Note préalable

Ce communiqué porte, d'une part, sur les résultats consolidés du groupe Encres DUBUIT pour le 1(er) semestre 2015/2016 et, d'autre part, sur la présentation du chiffre d'affaires consolidé pour la période du 1(er) octobre 2015 au 30 septembre 2016.

Activité du 1(er) semestre 2015/2016 (1(er) octobre 2015 au 31 mars 2016)

Variation En MEUR, octobre à mars	An-1 au 31/03/16	31/03/15	Chiffre d'affaires par zone géographique, 6 mois	6 mois
--- France	3,624	3,442	+5,29%	
Europe hors France	3,031	2,763	+9,7%	
Asie	2,898	3,122	-7,17%	
Amérique du Nord	0,378	0,617	-38,74%	
Afrique / Moyen-Orient	0,239	0,108	+121,3%	
Chiffre d'affaires total	10,170	10,052	+1,17%	

Le groupe dont nous décrivons l'activité comprend les sociétés Encres DUBUIT SA, SCREEN MESH, TINTAS DUBUIT, DUBUIT Canada, QUEBEC INC, Encres DUBUIT SHANGHAI, DUBUIT BENELUX, PUBLIVENOR, ALL INKS, DUBUIT Shanghai Co, DUBUIT OF AMERICA et SOFTIM.

En France (35,6% du chiffre d'affaires), l'activité reste bien orientée malgré la forte intensité concurrentielle qui caractérise ce marché. Le groupe, qui est parvenu à consolider et à développer son offre, enregistre en France une croissance de 5,3% sur six mois. Ce marché reste le premier contributeur externe de vente pour le groupe Encres DUBUIT.

En Europe (29,8%), l'activité a retrouvé un certain dynamisme dont le groupe a su profiter au premier semestre. Les ventes en Europe (hors France) affichent un niveau de croissance solide (+ 9,7%), grâce aux bonnes performances des pays d'Europe de l'Est et de sa filiale belge.

En Asie (28,5%), les ventes sont en recul de 7,2% sur les six premiers mois de l'exercice. Ce ralentissement, qui fait suite au fort niveau de croissance enregistré en 2014/2015, traduit la baisse d'activité de la filiale chinoise, qui a dû faire face à la diminution des commandes de ses principaux donneurs d'ordre sur les marchés de l'électronique imprimée (téléphonie principalement).

En Amérique du Nord (3,7%), le chiffre d'affaires s'inscrit en forte baisse (-38,7%). Ce recul traduit un rééquilibrage de la base d'activité du groupe sur ce marché par rapport à la période précédente. Le groupe avait en effet bénéficié de la vente d'équipements d'impression sérigraphique et d'équipements d'impression digitale.

En Afrique/ Moyen-Orient (2,4%), le niveau d'activité a doublé en un an. Le groupe, qui poursuit son expansion sur cette zone, maintient ses efforts commerciaux pour y développer durablement ses parts de marché.

L'internationalisation du groupe reste très significative. Les ventes réalisées hors de France représentent 64,4% de son activité (66% en 2014-2015).

Résultats semestriels 2015/2016

En MEUR	6 mois	6 mois	31/03/16	31/03/15	Chiffre
d'affaires	10,170	10,052			
Marge brute d'exploitation	6,344	5,876			
en % du chiffre d'affaires	62,4%	58,5%			
Résultat opérationnel courant	0,430	0,256			
Résultat opérationnel	0,443	0,210			
Résultat net, part de groupe	0,271	(0,161)			

Le groupe profite du résultat des efforts entrepris ces derniers mois pour améliorer son efficacité opérationnelle et sa rentabilité. Au premier semestre de l'exercice en cours, la marge brute s'élève à 6,3 MEUR, soit 62,4% du chiffre d'affaires consolidé (58,5% en 2014). En valeur absolue, elle augmente de 468 KEUR, soit une progression de 8% par rapport à la période précédente.

La croissance du résultat opérationnel en valeur absolue reflète les nombreuses initiatives prises par le groupe Encres DUBUIT pour renforcer sa rentabilité, tant en termes de politique commerciale que dans la gestion de ses coûts. Le taux de marge brute, qui traduit l'amélioration de son efficacité opérationnelle, passe en effet de 58,5% (S1 2014-2015) à 62,4% (S1 2015-2016). Cette augmentation est liée pour partie aux choix structurels entrepris par le groupe et par la mise en œuvre d'une stratégie offensive : une politique commerciale privilégiant des produits à forte valeur ajoutée et une gestion stricte des approvisionnements.

Le résultat opérationnel du groupe Encres DUBUIT s'établit à 443 KEUR contre 210 KEUR sur la période précédente.

Perspectives

Le groupe poursuit ses efforts pour générer de nouveaux relais de croissance sur les marchés sur lesquels il est présent et profiter du rebond d'activité enregistré sur certaines zones ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

ROTH - ROTHSCHILD & CO - EUR

Rothschild & Co: des résultats semestriels en hausse.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Publiés ce mercredi après marché, les comptes du premier semestre 2016/2017 de Rothschild & Co ont été marqués par un bond de 72% du bénéfice net part du groupe en comparaison annuelle à 67 millions d'euros.

Hors éléments exceptionnels, le bénéfice net part du groupe est ressorti à 80%, soit une progression presque aussi marquée de 70% sur un an.

Le bénéfice d'exploitation s'est pour sa part établi à 182 millions d'euros, en hausse de 53%, tandis que les revenus ont grimpé de 18% à 802 millions.

Le projet de fusion de Rothschild & Co avec la Compagnie Financière Martin Maurel est en voie de finalisation avant la fin du premier trimestre 2017. Pour autant, les résultats du second semestre, bien que portés par une solide clientèle internationale, subiront inévitablement l'impact d'un marché des fusions et acquisitions de plus en plus compétitif, a prévenu Rothschild & Co.

Au vu de son avantage comparatif et de son positionnement, le groupe se dit toutefois 'bien placé pour assurer (sa) croissance et relever les défis que des marchés financiers volatils pourraient engendrer'.

ROTHSCHILD & CO Historic



ONXEO - ONXEO - EUR

Onxeo: protection brevetaire accrue pour AsiDNA.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Onxeo a annoncé ce mardi après Bourse avoir reçu la notification de l'Office Européen des Brevets (OEB) informant de son intention de délivrer un nouveau brevet destiné à protéger les molécules d'acide nucléique pour sa technologie et produits de réparation de l'ADN, AsiDNATM, le candidat-médicament d'Onxeo SiDNA (signal interfering DNA) dans les pays européens.

Ce nouveau brevet viendra considérablement renforcer la propriété industrielle autour d'AsiDNA en protégeant la molécule d'ADN double brin du médicament. Par ailleurs, en couvrant tous les produits conjugués ou incluant la dite molécule d'ADN, il protège aussi bien la technologie AsiDNA que les dérivés qui partagent la même séquence d'ADN.

'Avec ce nouveau brevet, AsiDNA est désormais couvert par plusieurs brevets complémentaires en Europe, augmentant ainsi la protection globale pour notre candidat médicament. La délivrance d'un brevet est en effet une étape supplémentaire pour apporter AsiDNA aux patients qui en ont besoin. Nous nous réjouissons de lancer une étude de phase I, planifiée pour 2017', a commenté Judith Greciet, directrice générale d'Onxeo.

ONXEO Historic



CGM - CEGEDIM - EUR

Cegedim: revoit en hausse son objectif de CA.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Cegedim enregistre un chiffre d'affaires consolidé de 318,3 millions d'euros sur les neuf premiers mois de 2016, en croissance de 3,7% en données publiées par rapport à la même période en 2015 (4,0% en données organiques).

L'EBITDA s'établit à 40,6 millions d'euros sur les neuf premiers mois de 2016, en baisse de 22,4% par rapport à la même période en 2015.

Au troisième trimestre 2016, le chiffre d'affaires s'établit à 102,8 millions d'euros, en croissance de 2,6% en données publiées (4,9% en données organiques). L'EBITDA s'établit à 14,9 millions d'euros, en baisse de 13,4% par rapport à la même période en 2015.

Le résultat net consolidé des activités poursuivies s'établit à une perte de 15,5 millions d'euros sur les neuf premiers mois de 2016 contre une perte de 9,0 millions d'euros à la même période un an plus tôt.

Le résultat net des activités poursuivies du troisième trimestre 2016 ressort positif de 3,4 millions d'euros contre une perte de 0,7 million d'euros.

Cegedim revoit en hausse son objectif de chiffre d'affaires et maintient celui d'EBITDA. Pour 2016, la direction anticipe une croissance en organique de son chiffre d'affaires des activités poursuivies de 4% contre au moins 3% auparavant et un EBITDA en retrait de 10 millions d'euros par rapport à 2015.

'Cependant, la signature de contrats de BPO pourrait avoir un impact sur la profitabilité du Groupe au quatrième trimestre 2016 puisque le chiffre d'affaires ne sera reconnu qu'en 2017' précise le groupe.

CEGEDIM Historic



WAVE - WAVESTONE - EUR

Wavestone: nette progression des comptes au 1S.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Wavestone a rapporté ce mardi après Bourse avoir dégagé un bénéfice net part du groupe de 7,7 millions d'euros au titre des 6 premiers mois de son exercice, en hausse de 47% en données publiées et en rythme annuel, et contre 6,9 millions en pro forma.

Le bénéfice opérationnel courant du groupe de conseil est quant à lui ressorti à 15,8 millions d'euros, à comparer avec 9,4 millions d'euros et 13,4 millions en pro forma.

Quant au chiffre d'affaires, il affiche une progression de 77% en publié par rapport au premier semestre précédent à 162 millions d'euros. Il s'établissait à 151,6 millions d'euros en données pro forma à la même époque l'an passé.

'Le taux d'activité des consultants des activités européennes de Kurt Salmon s'est établi à 68% sur le semestre, contre une cible annuelle située entre 70% et 75%, sous l'effet de performances insuffisantes. Pour le reste du cabinet, le taux d'activité est ressorti à un niveau élevé de 84%', a précisé Wavestone, dont le carnet de commandes est par ailleurs stable sur le semestre à 3,4 mois (hors activités européennes de Kurt Salmon). En outre, sur le plan de la situation financière, le groupe a fait état de 90,3 millions d'euros de fonds propres consolidés. La trésorerie disponible s'élevait quant à elle à 25,4 millions d'euros à fin septembre, pour des dettes financières de 99,2 millions.

Enfin, concernant ses projections, Wavestone continue d'ambitionner un chiffre d'affaires consolidé 2016/2017 supérieur à 340 millions d'euros, soit une progression de plus de 45% en données consolidées, ainsi qu'un résultat opérationnel courant (ROC) de plus de 34 millions, soit une marge opérationnelle courante à 2 chiffres. A l'horizon 2021, Wavestone espère atteindre 500 millions d'euros de chiffre d'affaires pour une marge opérationnelle courante de 15%.





WAVESTONE Historic



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016



	<p>MBWS - MBWS - EUR</p> <p>Marie Brizard: partenariat stratégique renforcé en Pologne. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Marie Brizard Wine and Spirits (MBWS) a élargi son partenariat stratégique avec le distributeur polonais Eurocash afin de renforcer la présence de ses marques phares, notamment la vodka Krupnik et le whisky William Peel, dans le commerce traditionnel en Pologne, a-t-on appris ce mardi après Bourse. Cet accord, qui prendra plein effet au 1er janvier prochain, s'inscrit dans le cadre de la reconfiguration du 'route-to-market' que le groupe de spiritueux opère progressivement sur ses marchés clefs. Il participe ainsi à l'atteinte des objectifs du plan stratégique 'BiG 2018' dans le commerce traditionnel, lequel représente près de la moitié du marché polonais. Eurocash est le premier distributeur de produits de grande consommation dans le commerce traditionnel en Pologne, et couvre l'ensemble du territoire. Il a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de 20,3 milliards de zlotys.</p>
	<p>VIAD - VIAD EOPROMESSES - EUR</p> <p>Viadeo: placé en redressement judiciaire. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le Tribunal de commerce de Paris a décidé aujourd'hui de placer Viadeo et sa filiale APVO en redressement judiciaire pour une période de trois mois. L'objectif du redressement judiciaire est de poursuivre le processus de cession d'actifs de l'entreprise déjà engagé.</p> <p>Pendant la durée du redressement judiciaire, le réseau social professionnel restera pleinement opérationnel pour ses clients et pour ses membres.</p> <p>Viadeo a d'ores et déjà reçu plusieurs offres visant à la reprise de son activité et au maintien d'une part significative de ses salariés dans le cadre d'un plan de cession qui devra être arrêté par le Tribunal de commerce.</p> <p>' Ces offres émanent de repreneurs solides financièrement et ayant une expertise reconnue sur le marché du recrutement online ' indique la direction.</p> <p>A l'issue de la période de redressement judiciaire, la société Viadeo SA sera placée en liquidation judiciaire, la cotation de ses actions restant suspendue.</p>
	<p>SU - SCHNEIDER ELECTRIC (FR) - EUR</p> <p>Schneider Electric: profite d'une analyse positive. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le titre Schneider Electric termine la séance en hausse de 1,2% profitant d'une recommandation positive de Credit Suisse.</p> <p>Le bureau d'analyses a réaffirmé son opinion 'surperformance' et remonte son objectif de cours de 65 à 68 euros sur la valeur, après sa participation à un roadshow organisé par l'entreprise en Scandinavie.</p> <p>'Nous avons encore gagné en confiance dans la capacité du groupe à améliorer sa rentabilité et nous continuons de trouver les perspectives à court terme rassurantes', affirme l'analyste en charge de l'équipementier pour la gestion de l'énergie.</p> <p>D'après le bureau d'études, l'entreprise observe une stabilisation de la demande chinoise en construction et en industrie, ainsi qu'une certaine amélioration des demandes européennes avec notamment un changement récent de législation en France.</p> <p>'Les réunions ont mis en avant la concentration de longue date de Schneider sur le développement des produits connectés et les logiciels, ce que nous jugeons en avance par rapport à ses pairs', ajoute-t-il.</p>
	<p>ALTRA - TRAQUEUR - EUR</p> <p>Traqueur: mise en place d'une nouvelle gouvernance. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Réuni hier, le conseil de surveillance de Traqueur a décidé de nommer Stéphane Roussier à la présidence du directoire, a-t-on appris ce mardi après marché. Avec le soutien du comité exécutif, il a défini les 2 principales priorités du groupe : renouer avec la profitabilité dès 2017 et accélérer la croissance sur toutes les activités.</p> <p>Stéphane Roussier, ci-devant président du conseil de surveillance, succède à Marc Verdet, lequel demeure un actionnaire significatif de l'entreprise et continuera d'intervenir aux côtés de l'équipe dirigeante pour l'accompagner dans la phase de transition qui s'opère. Gilles Granier a quant à lui été désigné président du conseil de surveillance, dont il était vice-président depuis juin 2015. Cette dernière fonction revient à Hugues Rougier, qui a intégré le susnommé conseil en juin dernier.</p> <p>Pour rappel, Traqueur vise un retour à la profitabilité dès l'an prochain. Au-delà de cet objectif, les efforts vont aussi porter sur la mise en place d'un nouveau plan de développement afin d'accélérer la dynamique de croissance et de mieux valoriser la capacité d'innovation du groupe. Ce plan sera présenté au cours du premier trimestre 2017, mais des décisions ont d'ores et déjà été prises afin de relancer les activités géolocalisation (tracking et monitoring de flottes professionnelles).</p>

FATL - FONCIERE ATLAND - EUR

Foncière Atland : PGGM et Foncière Atland annoncent la création

Thomson Reuters (29/11/2016)

PGGM et Foncière Atland annoncent la création d'une Joint-Venture ciblant des actifs de bureaux en Ile-de-France

Paris, le 29 novembre 2016. Foncière Atland, SIIC cotée sur Euronext, et le gestionnaire néerlandais de fonds de pensions PGGM annoncent la création d'unvéhicule d'investissement commun ciblant des actifs de bureaux à Paris et en Ile-de-France. Le fonds dispose d'une capacité d'investissement de 250MEUR.

PGGM et Foncière Atland ont créé cette société avec pour objectif d'investirdans des actifs tertiaires recelant un potentiel de création de valeur. Lesactifs achetés feront l'objet d'une politique active d'asset management :rénovation, extension ou restructuration, et amélioration du cash-flow. Lesimmeubles seront repositionnés comme des actifs core, générant des flux locatifspérennes, avec une ambition affirmée de réduction des consommations énergétiqueset de l'amélioration des performances environnementales.

L'ensemble sera structuré au travers d'une SPPICAV, actuellement en cours d'agrément auprès de l'AMF et dont la gestion sera confiée à la société Voisin.

Le premier actif a été acquis ce jour à Montreuil - 38 rue de la République. Lefinancement de cette première acquisition a été réalisé par la Bred et lesparties ont été conseillées par les études de notaire 14 Pyramides et Cheuvreux.La transaction a été réalisée par Savills.

Tinka Kleine, Directeur Private Real Estate de PGGM, a déclaré : « Nous estimonsque les marchés parisiens et franciliens présentent de réelles opportunitéspermettant de la création de valeur sur les actifs, tant du point de vue financier qu'environnemental. Ce partenariat avec un opérateur local d'expérience qu'est Foncière Atland nous permet de prendre pied sur ce marchéprometteur. »

Georges Rocchietta, PDG de Foncière Atland, a précisé : « Nous sommes fiers d'initier ce partenariat avec PGGM qui est un investisseur international deréférence. C'est une belle reconnaissance de notre expertise en tant qu'opérateur immobilier. Cette Joint Venture témoigne de notre capacité à développer notre activité de co-investisseur et notre métier d'asset manager. »

A propos de PGGM PGGM est un gestionnaire néerlandais de fonds de pension, fournissant à sesclients institutionnels des services en gestion d'actifs et de fonds. Au 30 juin 2016, PGGM dispose d'un encours sous gestion de 200 Mds d'actifs. La poche immobilière représente environ 22Mds à travers des participations de sociétés cotées, et actifs immobiliers détenus directement ou indirectement à travers des fonds, JV ou club deals. www.pggm.nl

A propos de Foncière Atland Le Groupe ATLAND est un opérateur global de l'immobilier, qui intervient surtoutis marchés : le logement, l'immobilier d'entreprise et l'hôtellerie. Sesclients sont les particuliers, les investisseurs institutionnels et les entreprises. FONCIERE ATLAND, filiale d'ATLAND, est une Société d'Investissement Immobilier Cotée (SIIC) spécialisée en immobilier d'entreprise qui a trois activités :l'investissement, l'asset management et le développement de bâtiments clé-en-main. FONCIERE ATLAND est également présente sur le marché des SCPI via sa filiale VOISIN, Société de Gestion de Portefeuille agréée par l'AMF qui gère 4SCPI pour le compte de 6700 associés. Au 31 décembre 2015, FONCIERE ATLAND gérat pour compte propre et compte de tiers un patrimoine de 631 millions d'euros hors droits, dont 235 millions pour VOISIN, représentant 650 actifs et un loyer total de 46 millions d'euros. Le Groupe ATLAND compte parmi ses actionnaires de référence Edmond de Rothschild Investment Partners pour ATLAND, le Crédit Foncier et Tikehau Capital pour Foncière ATLAND.

Pour en savoir plus : <http://www.atland.fr/>.

CONTACTS PRESSE

AGENCE DAKOTA COMMUNICATION Christèle SOLIS, Thomas SAINT-JEAN, Tiffanie MARIN Tél. 01.55.32.10.40 Email : atland@dakota.fr



CGM - CEGEDIM - EUR

Cegedim: Release of its Q3 2016 Financial Report

Thomson Reuters (29/11/2016)

PRESS RELEASE -----

Financial Information

+----+ Cegedim:

Release of its Q3 2016 Financial Report +----+

Boulogne-Billancourt, November 29, 2016

Cegedim, an innovative technology and services company, announces that its Financial Report for the 3(rd) quarter of 2016 is available:

-----* on its website In French:

<http://www.cegedim.fr/finance/documentation/Pages/rapports.aspx>

In English: <http://www.cegedim.com/finance/documentation/Pages/reports.aspx>

* on Cegedim IR, the Group's financial communications app available on iOS and Android To download the app, visit <http://www.cegedim.fr/finance/profil/Pages/CegedimIR.aspx>.

* At the company headquarter Cegedim, Financial Department, 127 rue d'Aguesseau, 92100 Boulogne Billancourt-----

About Cegedim: Founded in 1969, Cegedim is an innovative technology and services company in the field of digital data flow management for healthcare ecosystems and B2B, and a business software publisher for healthcare and insurance professionals. Cegedim employs more than 4,000 people in 11 countries and generated revenue of EUR 426 million in 2015. Cegedim SA is listed in Paris (EURONEXT: CGM). To learn more, please visit: www.cegedim.com And follow Cegedim on Twitter: @CegedimGroup and LinkedIn

Aude Balleydier Jan Eryk Umiastowski Guillaume de Chamisso Cegedim Cegedim PRPA
Agency Follow Communications Manager Chief Investment Officer Cegedim:and
Media Relations and Head of Investor Relations Media Relations Tel.: +33 (0)1 49 09 68 81 Tel.: +33 (0)1 49 09 33
36 Tel.: +33 (0)1 77 35 60 99 aude.balleydier@cegedim.com janeryk.umiastowski@cegedim.com
guillaume.dechamisso@prpa.fr



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

VIAD - VIADEO PROMESSES - EUR

Viadeo placed into receivership on 29 November by the Paris

Thomson Reuters (29/11/2016)

Press release 29 November 2016

Viadeo placed into receivership on 29 November by the Paris Commercial Court

PARIS (France) - In its ruling dated 29 November, the Paris Commercial Court (Tribunal de commerce de Paris) has placed Viadeo and its subsidiary APVO into receivership for a 3 months period.

The objective with this receivership is to continue with the process to divest the company's assets, which had already been launched on a confidential basis under the supervision of the President of the Paris Commercial Court, with assistance from Christophe Thevenot, court-appointed receiver. During the receivership process, the professional social network will remain fully operational for its customers and members. Viadeo has already received several offers to acquire its business and keep on a significant percentage of its employees under a divestment plan that will need to be approved by the Commercial Court. These offers have been made by financially sound buyers with recognized expertise in the online recruitment market. Subject to the buyers confirming the buyout offers needed to ensure Viadeo's continuity of service for its customers and members, the Paris Commercial Court's final ruling on its buyout is expected before the end of December. After the receivership process, the company Viadeo SA will be put into compulsory liquidation. The share trading will remain suspended. Therefore, Viadeo's current shareholders should consider the value of their shares nil.

About Viadeo Created in 2005, Viadeo is France's leading professional social network, with close to 11 million members. Viadeo offers businesses, whatever their sector or location, bespoke support thanks to its teams present nationwide, as well as its range of solutions tailored to their specific needs. Lastly, Viadeo offers all French talents the transparency they deserve, connecting them to all the opportunities available through their network. To learn more, visit corporate.viadeo.com.

Press contacts Calyptus Marie-Anne Garigue / Grégory Bosson Tel: +33 (0)1 53 65 68 63 / +33 (0)1 53 65 37 90
viadeo@calyptus.net



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

CGM - CEGEDIM - EUR

Following of the former news

Thomson Reuters (29/11/2016)

		Revenue	365,270	(58,381)
Other operating activities	-	- revenue		
Purchases used	(64,883)	38,284		
External expenses	(92,014)	10,318		
Taxes	(7,858)			
Payroll costs	(136,258)	-		
Allocations to and reversals of	(2,739)	- provisions		
Change in inventories of products in progress and		-		- finished products
Other operating income and	555	- expenses		
EBITDA	62,073	(9,780)		
Depreciation expenses	(32,047)	9,603		
Operating income from recurring	30,026	(176) operations		
Depreciation of goodwill	-	-		
Non-recurrent income and	(5,003)	- expenses		
Other exceptional operating	(5,003)	- income and expenses		
Operating income	25,024	(176)		
Income from cash and cash	1,202	- equivalents		
Gross cost of financial debt	(32,775)	-		
Other financial income and	(1,153)	- expenses		
Cost of net financial debt	(32,726)	-		
Income taxes	(2,134)	-		
Deferred taxes	(461)	67		
Total taxes	(2,595)	67		
(loss) for the period of equity method		1,428		- companies
Profit (loss) for the period	(8,869)	(109) from continuing activities		
Profit (loss) for the period		32,185		- discontinued activities
Consolidated profit (loss) for		23,316		(109) the period
Group share		23,326		(109)
Minority interests		(10)		

(1) Restated from the IFRS 5 Cegedim Kadriga impact.

* First months of 2015 Cash Flows Statement + In EUR million
 09.30.2015 Correction of leases reported((1)) + Consolidated profit
 (loss) for 23,316 (109) the period

Share of earnings from equity	(1,470)	- method companies		
Depreciation and provisions	32,532	(9,603)		
Capital gains or losses on	(30,687)	- disposals		
Cash flow after cost of net	23,691	(9,712) financial debt and taxes		
Cost of net financial debt	31,758	-		
Tax expenses	5,811	(67)		
Operating cash flow before cost	61,260	(9,779) of net financial debt and taxes		
Tax paid	(9,877)	-		
Change in working capital requirements for operations:	(21,370)	(1,727) requirement		
Change in working capital requirements for operations: surplus				
Cash flow generated from operating activities after tax	30,013	(11,506) paid and change in working capital requirements (A)		
Of which net cash flows from operating activities of held for	5,177	- sales		
Acquisitions of intangible	(30,615)	234 assets		
Acquisitions of tangible assets	(21,003)	11,272		
Acquisitions of long-term	-	- investments		
Disposals of tangible and	1,532	- intangible assets		
Disposals of long-term	1,604	- investments		
Impact of changes in	319,370	- consolidation scope (1)		
Dividends received from equity	81	- method companies		
Net cash flows generated by	270,969	11,506 investment operations (B) ... (truncated) ...		



LSS - LECTRA SYSTEMES - EUR

LECTRA : « Stand Out From the Crowd » avec Lectra : scruter

Thomson Reuters (29/11/2016)

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

« Stand Out From the Crowd » avec Lectra : scruter les tendances et technologies pour se démarquer dans l'ameublement

Lors de cet événement Lectra, des fabricants de meubles de 16 pays ont exploré nouvelles voies pour stimuler la croissance et l'innovation

Paris, le 29 novembre 2016 - Lectra, numéro un mondial des solutions technologiques intégrées pour les industries utilisatrices de tissus, cuir, textiles techniques et matériaux composites, a réuni plus de 90 fabricants de meubles et experts lors de son séminaire annuel consacré à l'industrie de l'ameublement. L'édition qui vient de se tenir sur le campus technologique de Lectra, à Bordeaux-Cestas, était consacrée aux moyens innovants permettant de se démarquer de la concurrence.

Cet événement de deux jours a encouragé les fabricants de meubles rembourrés à envisager leur activité sous un nouvel angle. Les participants ont exploré les dernières tendances de consommation et de design, ainsi que les technologies et processus permettant aux entreprises de se différencier dans une industrie de plus en plus concurrentielle et faisant face à des délais de fabrication toujours plus courts.

« Quatre tendances majeures ont un impact déterminant sur l'industrie, a souligné Edouard Macquin, directeur commercial, Lectra. « Les nouveaux codes de consommation de la génération des Millennials, la digitalisation croissante des entreprises, la révolution de l'Industrie 4.0, ainsi que la transformation du marché chinois ». Les changements environnementaux et sociétaux ont également un impact fort sur l'évolution de la consommation, comme l'a démontré Pierre Villeneuve, cofondateur du cabinet de conseil HxLab.

Quels sont les défis majeurs des fabricants de meubles ?

Présenté en avant-première lors de l'événement, le dernier sondage mondial réalisé par la société d'études de marché CSIL, en partenariat avec Lectra, a mis en lumière les principaux défis auxquels les fabricants de meubles rembourrés sont confrontés. La réduction des délais de livraison est citée par le plus grand nombre, car elle nécessite de revoir entièrement la chaîne d'approvisionnement. Viennent ensuite l'intensification de la concurrence et l'urgence de se différencier, la maîtrise des marges, ainsi que la rareté de la main d'œuvre qualifiée.

Les technologies de demain existent déjà

Les briques technologiques de l'Industrie 4.0 sont déjà opérationnelles et ne demandent qu'à être orchestrées de manière à optimiser la performance des usines. Lectra inclut déjà des composantes technologiques 4.0 majeures dans sa proposition de valeur, et poursuit leur intégration autour de la 3D, la mobilité, l'Internet des objets, le cloud ou encore l'expérience utilisateur.

Des témoignages d'entreprises sont venus illustrer les avancées de la digitalisation du processus de fabrication des acteurs de l'ameublement. Client de Lectra depuis 20 ans, le fabricant italien de meubles haut de gamme B&B Italia « s'est fixé pour objectif de réaliser des produits au design exigeant tout en utilisant une approche industrielle », a annoncé Marco Piantoni, directeur d'usine. « L'expérience humaine est essentielle pour nous, et elle doit être soutenue par l'utilisation de technologies de pointe », a ajouté Federico Busnelli, R&D.

Le fabricant polonais de meubles DFM, qui vient d'automatiser sa production avec Lectra, a également expliqué sa démarche. « La satisfaction client est la clé de notre succès. Pour la garantir, nous avons investi dans les meilleures solutions de salle de coupe, qui permettent des gains sur le long terme. Travailler avec Lectra nous donne accès aux innovations dont nous avons besoin », a déclaré Krzysztof Szlachowicz, directeur général, DFM.

Enfin, des ateliers d'échanges autour des bonnes pratiques industrielles ont permis aux participants de partager leur expérience de la digitalisation du développement produit, de la salle de coupe cuir et tissu, et du pilotage des processus. Leur optimisation génère des gains de matière et l'efficacité accrue accélère la mise sur le marché des produits, tout en réduisant les coûts de production.

« Les usines intelligentes vont révolutionner le mode de production des meubles grâce à une meilleure maîtrise des coûts et de la qualité », a conclu Céline Choussy Bedouet, directrice marketing et communication, Lectra. « Lectra intègre les technologies, notamment celles basées sur l'analyse des données, à des solutions afin d'aider les fabricants : mieux préparés aux changements à venir, ils pourront ainsi saisir les opportunités de l'industrie 4.0 ».

A propos de Lectra Lectra est le numéro un mondial des solutions technologiques intégrées (logiciels, équipements de découpe automatique et services associés), dédiés aux entreprises qui utilisent des tissus, du cuir, des textiles techniques et des matériaux composites dans la fabrication de leurs produits. Elle s'adresse à de grands marchés mondiaux : la mode et l'habillement, l'automobile, l'ameublement, ainsi qu'une grande variété d'autres industries. Ses solutions métiers spécifiques à chaque marché permettent d'automatiser et d'optimiser la création, le développement des produits et leur production. Forte de plus de 1 500 collaborateurs, Lectra a développé dans plus de 100 pays des relations privilégiées avec des clients prestigieux en contribuant à leur excellence opérationnelle. Lectra a réalisé un chiffre d'affaires de EUR 238 millions en 2015 et est cotée sur Euronext.

Pour de plus amples informations, visitez notre site www.lectra.com

Responsable Relations Presse Groupe : Nathalie Fournier-Christol E-mail : n.fournier-christol@lectra.com Tél.: +33 (0)1 53 64 42 37 - Fax: +33 (0)1 53 64 43 40 ... (truncated) ...



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016



MBWS - MBWS - EUR

Marie Brizard Wine & Spirits : MBWS SIGNE UN ACCORD STRATEGI

Thomson Reuters (29/11/2016)

Ivry-sur-Seine, le 29 novembre 2016

MBWS SIGNE UN ACCORD STRATEGIQUE DE DISTRIBUTION AVEC EUROCASH, ET RENFORCE AINSI SA PRESENCE DANS LE COMMERCE TRADITIONNEL EN POLOGNE

Marie Brizard Wine and Spirits (Euronext : MBWS) élargit son partenariat stratégique avec le distributeur polonais Eurocash afin de renforcer la présence de ses marques phares - notamment la vodka Krupnik et le whisky William Peel - dans le commerce traditionnel en Pologne.

Cet accord, qui prendra plein effet au 1^{er} janvier 2017, s'inscrit dans le cadre de la reconfiguration du route-to-market que le Groupe opère progressivement sur ses marchés clés. Il participe ainsi à l'atteinte des objectifs du plan stratégique BiG 2018 dans le commerce traditionnel, qui représente près de 50% du marché polonais.

Eurocash est le premier distributeur de produits de grande consommation dans le commerce traditionnel en Pologne, et couvre l'ensemble du territoire. Il a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de 20,3 milliards de zlotys.

A propos de Marie Brizard Wine & Spirits Marie Brizard Wine & Spirits est un Groupe de vins et spiritueux implanté en Europe et aux Etats-Unis. Marie Brizard Wine & Spirits se distingue par son savoir-faire, combinaison de marques à la longue tradition et d'un esprit résolument tourné vers l'innovation. De la naissance de la Maison Marie Brizard en 1755 au lancement de Fruits and Wine en 2010, le Groupe Marie Brizard Wine & Spirits a su développer ses marques dans la modernité tout en respectant leurs origines. L'engagement de Marie Brizard Wine & Spirits est d'offrir à ses clients des marques de confiance, audacieuses et pleines de saveurs et d'expériences. Le Groupe dispose aujourd'hui d'un riche portefeuille de marques leaders sur leurs segments de marché, et notamment William Peel, Sobieski, Fruits and Wine et Marie Brizard. Marie Brizard Wine & Spirits est coté sur le compartiment B d'Euronext Paris (FR0000060873 - MBWS) et fait partie de l'indice EnterNext® PEA-PME 150.

Contact Presse :

Lizarraga

szaks@image7.fr Tel : +33 1 76 28 40 71

Contact Investisseurs : Stéphane Pedrazzi

Simon Zaks,

Image Sept stephane.pedrazzi@mbws.com raquel.lizarraga@mbws.com

Tel : +33 1 43 91 50 18

Raquel

Tel : +33 1

53 7



MC - LVMH - EUR

LVMH: SHARE TRANSACTIONS DISCLOSURE

Thomson Reuters (29/11/2016)

The disclosure of share transactions carried out from November 21^(st) to November 25^(th), 2016 was sent to the AMF on November 29^(th), 2016. As required by current law, this document is publicly available and can be consulted on the Company's website (www.lvmh.com) under the section «regulated information».

Paris, November 29th, 2016

MCPHY - MCPHY ENERGY - EUR

McPhy Energy: tender awarded for Rouen hydrogen refueling st

Thomson Reuters (29/11/2016)

PRESS RELEASE 29 NOVEMBER 2016

HYDROGEN MOBILITY ROUEN (France)

The Métropole Rouen Normandie, GNVERT and McPhy Energy join forces to develop hydrogen distribution infrastructure for the Rouen metropolitan region.

Since 2010, the Métropole Rouen Normandie has been implementing an ambitious strategy for the development of sustainable transport within its territory. Deploying a distribution infrastructure for battery electric vehicles, fuel cell electric vehicles and rechargeable hybrids is a priority of the Métropole with the goal of reducing CO₂ emissions from vehicles with internal combustion engines. In line with initiatives adopted to support technological innovation seeking to decarbonise transport, the Métropole has equipped itself with a hydrogen refueling station. It has acquired two Renault Kangoo ZE-H2, battery electric van with Symbio FCell fuel cell range extender.

GNVERT, a subsidiary of ENGIE, will operate the facility starting in the 2017 first quarter, thus reinforcing GNVERT's commitment to promoting the development of hydrogen mobility. Designed and installed by McPhy Energy, this facility will make it possible to refuel hydrogen vehicles in five minutes at a 350 bar dispensing pressure. Located at Place of Boulingrin in the centre of Rouen, it will have a capacity of 20 kg of hydrogen per day capable of refueling a fleet of 50 fuel cell electric vehicles.

Rouen will thus become the second city in Normandy after Saint-Lô to deploy a hydrogen refueling station. This new milestone is fully in line with the project for the deployment of hydrogen mobility in Normandy initiated by the Region and the Manche department, in partnership with the ENGIE Group within the framework of the call for projects 'Territoires Hydrogènes'.

An energy revolution driven by users

For vehicle fleet operators having opted in favour of sustainable mobility, hydrogen combines the advantage of a significant increase in autonomy (by approximately twofold) in relation to battery electric vehicles with a refueling time comparable to conventional fuels. Hydrogen occupies a decisive position within the energy revolution as the missing link providing the connection between renewable energies as inherently intermittent energy sources and the multiple applications of electricity that include sustainable mobility. Produced from water, hydrogen guarantees a clean energy source.

A program supported by the Métropole, Europe and the Region

The Rouen hydrogen mobility project is 50%-financed by the Métropole Rouen Normandie, 35%-financed by Europe and 15%-financed by the Normandy Region. The Rouen station is part of the EAsHyMob project, a major territorial demonstrator for hydrogen mobility. This project provides for the installation of 15 refueling stations from 2016 to 2018 to offer more effective coverage of the entire Normandy territory and attract new users.

Companies with recognised know-how

Mangue le descriptif ENGIE About GNVERT

Conscious of the environmental challenges and growing demand, GNVERT, subsidiary of the ENGIE Group, offers customised sustainable mobility solutions for companies and regional authorities seeking to reduce their environmental impact. ENGIE has been France's leading supplier of alternative fuels (CNG, Boing, LNG, Hydrogen...) since 1998 and operates 140 filling stations. GNVERT contributes to the development of hydrogen mobility through its participation in projects including notably HYWAY, GRHYD and H2ME-2.

Investor Relations Contact: Press contact: Tel: +33 (0)1 44 22 66 29 Tel: +33 (0)1 44 22 24 35 E-mail: ir@engie.com E-mail: engiepress@engie.com

About McPhy Energy

As a supplier of hydrogen production, storage and distribution equipment, McPhy Energy contributes to the deployment of clean hydrogen as a solution for achieving energy transition.

Through its wide range of products and services dedicated to the hydrogen energy, zero emission mobility and industrial hydrogen markets, McPhy Energy provides turnkey solutions tailored to client applications: renewable energy surplus storage and valorisation, fuel cell electric vehicle refueling, raw material for industrial sites

After Paris, Lyon, Valence, La-Motte-Fanjas (on the site of McPhy Energy), Nantes (leased to Semitan, operator of the intercommunity public transit network) and Sarreguemines, Rouen will accordingly host the 7(th) refueling station equipped with the McFilling(®) solution out of the 14 sites in France.

Press contact: Investor Relations Contact: Aurore GAUTHIER - McPhy Energy Marie-Anne GARIGUE - Calyptus Tel.: +33 (0)6 40 43 70 26 Tel.: + 33 1 53 65 68 63 E-mail: aurore.gauthier@mcphy.com E-mail: marie-anne.garigue@calyptus.net

About Métropole Rouen Normandie

Grouping 70 municipalities and nearly 500,000 inhabitants around the city of Rouen, and covering an area representing 750,000 jobs, the Métropole Rouen Normandie exercises a role as economic motor for the metropolitan region of Northwest France to which it belongs. In charge of the major public services (water, public transit...) which are its core missions, the Métropole Rouen Normandie intervenes as a local government authority committed to addressing the priorities of daily life and serving the interests of its constituent municipalities.

Press contacts: Marion Falourd - Métropole Rouen Normandie Tel.: +33 (0) 2 32 12 23 16 Mobile: +33 (0)6 16 21 38 54 E-mail: Marion.FALOURD@metropole-rouen-normandie.fr

MCPHY ENERGY Historic



ALEHT - DIAXONHIT - EUR

Diaxonhit : Nouvelles études sur BJI InoPlex présentées aux

Thomson Reuters (29/11/2016)

DIAXONHIT - Présentations aux congrès 2016 de l'ASM et de l'EBJIS

De nouvelles études sur BJI InoPlex® présentent une amélioration de la performance du test et en démontrent le bénéfice en association avec les examens classiques

* Les performances de BJI InoPlex sont augmentées dans une utilisation en vraie vie * En améliorant la valeur prédictive positive[1] de la culture sur ponctions articulaires avant chirurgie, BJI InoPlex en apparaît comme le compagnon idéal

Paris, France - le 29 novembre 2016 - DIAXONHIT (Alternext : ALEHT,FR0004054427), groupe français leader sur le marché du diagnostic in vitro de spécialités dans les domaines de la transplantation, des maladies infectieuses et de l'oncologie, annonce aujourd'hui de nouveaux résultats d'études et d'analyses sur BJI InoPlex, son test propriétaire marqué CE pour le diagnostic des infections ostéo-articulaires sur prothèses. Ces résultats ont fait l'objet de deux présentations dans le cadre de congrès internationaux majeurs en 2016.

BJI InoPlex : un test unique et innovant

BJI InoPlex est le premier test de diagnostic capable de détecter dans le sang du patient des anticorps dirigés contre les types de bactéries fréquemment responsables d'infections sur prothèses, et notamment les staphylocoques les plus souvent rencontrés dans de telles infections.

Les performances de BJI InoPlex ont été démontrées dans le cadre d'une étude clinique de validation conduite dans deux centres français de référence de désinfections ostéo-articulaires sur prothèses. Les résultats de cette étude, qui ont été utilisés pour le marquage CE du test, ont également fait l'objet d'une première publication dans le « Journal of Clinical Microbiology » en Février 2016[2].

Etude en vraie vie

Une nouvelle étude prospective en vraie vie a été réalisée à l'hôpital Raymond-Poincaré (AP-HP) de Garches et à l'hôpital Joseph-Ducuing de Toulouse. Elle a porté sur l'utilisation en routine de BJI InoPlex, avec 361 tests réalisés sur 314 patients. Cette population de patients, qui a bénéficié d'un parcours diagnostique plus simple et moins complexe que dans le cadre de l'étude initiale de validation, est plus représentative de la population ciblée dans les centres de deuxième ligne.

Pour les 80 patients avec une infection chronique à staphylocoque, c'est à dire entre 4 mois et 2 ans après la chirurgie, la performance de BJI InoPlex est améliorée par rapport à celle observée dans l'étude de validation du test ainsi que dans une étude préliminaire qu'avait menée la même équipe mais sur 25 patients seulement. Ces performances qui sont résumées dans le tableau suivant, ont fait l'objet d'une présentation sous forme de poster lors du congrès 2016 de l'American Society for Microbiology (ASM) à Boston[3].

	Infection chronique	Etude de validation	Etude en vraie vie	Etude
par staphylocoque				
Sensibilité	76%	95 (57/75)	(10/11)	(20)
Spécificité	90%	82%	90%	94 (205/250)
	(10/11)	(36)	(80 patients)	(20 patients)
				(Nombre d'échantillons)

En complément des mesures de performance du test, deux autres caractéristiques peuvent également être déterminées spécifiquement pour la population de patients testée : la valeur prédictive positive et la valeur prédictive négative.

La Valeur Prédictive Positive (VPP ou PPV en anglais) est la probabilité que la maladie soit présente lorsque le test est positif. Pour les patients à infection chronique par staphylocoque, l'étude a permis de déterminer une VPP de 90,9%, c'est à dire qu'un patient dont le test BJI InoPlex est positif au staphylocoque aura une probabilité de 90,9% d'avoir réellement une infection à staphylocoque. En fonction du résultat des autres tests pratiqués, ce résultat peut aider le médecin à poursuivre les investigations et le pousser à réaliser une ponction. De même, dans le cadre d'une discordance entre des résultats de tests classiques pratiqués avant (préopératoire) et pendant (peropératoire) l'intervention chirurgicale, le résultat de BJI InoPlex peut aider à lever la discordance.

La Valeur Prédictive Négative (VPN ou NPV en anglais) est la probabilité que la maladie ne soit pas présente lorsque le test est négatif. L'étude a permis de déterminer une VPN de 97,3% pour les infections chroniques par staphylocoque ce qui permet de dire qu'un patient dont le test BJI InoPlex est négatif au staphylocoque aura une probabilité de 97,3% de ne pas avoir une infection à staphylocoque. Ce résultat pourrait également venir arbitrer une discordance de résultats entre un résultat préopératoire positif et une culture négative en peropératoire.

BJI InoPlex® en combinaison avec la ponction réalisée avant intervention chirurgicale

Par ailleurs, les résultats des tests BJI InoPlex et de la mise en culture de ponctions articulaires réalisées avant chirurgie, qui avaient été obtenus dans le cadre de l'étude initiale de validation, ont fait l'objet d'une analyse complémentaire en excluant les 72 patients pour lesquels aucune ponction n'avait été réalisée ou pour lesquels le résultat de BJI InoPlex était indéterminé. Cette nouvelle analyse a permis de déterminer les valeurs prédictives positives et négatives des ponctions classiques seules, puis en association avec le test BJI InoPlex pratiqué avant la ponction. Ces résultats, qui sont résumés dans le tableau suivant, ont également été présentés lors du congrès 2016 de l'American Society for Microbiology (ASM) à Boston[3].



F - FORD MOTOR (US) - USD

Ford: projet de réseau de recharge électrique.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Ford, BMW Group, Daimler et Volkswagen (avec Audi et Porsche) annoncent un protocole d'accord pour créer un vaste réseau de recharge électrique ultra rapide en Europe, pour favoriser le développement de la mobilité électrique sur longue distance.

Ce réseau sera fondé sur un standard CCS (combined charge system) qui utilisera un connecteur pleinement compatible avec la plupart des véhicules électriques actuels et de prochaines générations.

La construction de ce réseau doit commencer en 2017, avec un objectif initial d'environ 400 stations sur le continent. Les automobilistes devraient avoir accès à des milliers de points de recharge à horizon 2020.

Les constructeurs automobiles impliqués dans le projet prévoient des investissements substantiels dans ce réseau. La formation de la coentreprise sera soumise à des autorisations réglementaires dans plusieurs juridictions.



Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

GLE - SOCIETE GENERALE (FR) - EUR

Société Générale: a renouvelé son partenariat avec la FFR.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Société Générale annonce avoir renouvelé son partenariat pour une durée de 6 ans avec la Fédération Française de Rugby (FFR). Ce partenariat existe depuis presque 30 ans.

' Le partenariat entre Société Générale et la FFR est d'abord une histoire de partage des valeurs d'engagement, de responsabilité et d'esprit d'équipe ' indique le groupe.

' Pour la première fois, ce partenariat est signé pour 6 ans (contre 4 les fois précédentes), mettant en avant la volonté de Société Générale et de la FFR de renforcer leur engagement dans la durée '.

Frédéric Oudéa, Directeur Général de Société Générale et Pierre Camou, Président de la Fédération Française de Rugby (FFR) ont célébré ce renouvellement avec des élèves de CE2 de l'Ecole Saint-Germain à Drancy, en Seine-Saint-Denis (93).

' Drancy est, avec Bobigny, un symbole de la réussite rugbystique dans le département, situé en dehors des terres traditionnelles de l'ovale. De nombreux rugbymen sont en effet issus des clubs de ces deux villes ' annonce le groupe.



VOW3 - VOLKSWAGEN AG PRIV (DE) - EUR

Volkswagen: projet de réseau de recharge électrique.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - BMW Group, Daimler, Ford et Volkswagen (avec Audi et Porsche) annoncent un protocole d'accord pour créer un vaste réseau de recharge électrique ultra rapide en Europe, pour favoriser le développement de la mobilité électrique sur longue distance.

Ce réseau sera fondé sur un standard CCS (combined charge system) qui utilisera un connecteur pleinement compatible avec la plupart des véhicules électriques actuels et de prochaines générations.

La construction de ce réseau doit commencer en 2017, avec un objectif initial d'environ 400 stations sur le continent. Les automobilistes devraient avoir accès à des milliers de points de recharge à horizon 2020.

Les constructeurs automobiles impliqués dans le projet prévoient des investissements substantiels dans ce réseau. La formation de la coentreprise sera soumise à des autorisations réglementaires dans plusieurs juridictions.



SIE - SIEMENS (DE) - EUR

Siemens: order of 9 gas turbines in Argentina.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - German industrial conglomerate Siemens has received two orders for a total of nine gas turbines from Argentina.

The deal's amount was not specified.

In detail, the group specifies that first of all the order concerns seven industrial gas turbines (model SGT-800), which will enable Siemens to exceed 300 orders of this model. The principal is the Argentinean energy company Albanesi, for its power stations in Rio Cuarto, San Miguel de Tucuman, and Ezeiza.

All of this equipment will facilitate the development of a cumulative electricity production capacity of approximately 500 megawatts (MW).



EI - ESSLOR INTL (FR) - EUR

Essilor: bien orienté sur un relèvement d'analyste.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Essilor prend 1,1% et surperforme ainsi le CAC40, avec l'aide des analystes de Société Générale (SG) qui relèvent leur conseil de 'conserver' à 'achat', l'objectif de cours à 12 mois étant cependant écarté de 118 à 115 euros.

Après étude des indicateurs clés de performance du fabricant de verres optiques (soit la croissance organique et la marge opérationnelle courante des prochaines années), les analystes arrivent à la conclusion (que ces derniers) restaient robustes'.

SG juge en outre que la valorisation de l'action redevenue 'attrayante', soulignant que 'la prime par rapport à ses comparables (a) disparu depuis l'été 2016' et qu'Essilor présente de plus une décote de 11% en termes de PER à 12 mois par rapport au CAC40.



UG - PEUGEOT SA - EUR

Peugeot: accord avec son partenaire historique STAFIM.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - Le Groupe PSA annonce la signature d'une lettre d'intention avec son partenaire historique STAFIM.

Cet accord porte sur l'assemblage et la commercialisation en Tunisie d'un modèle Pick-up de la marque Peugeot.

Le projet d'assemblage démarrera mi-2018 pour un volume annuel de 1 200 unités destiné à couvrir les besoins du marché tunisien.

A l'occasion de la Conférence Internationale sur l'Investissement ' Tunisia 2020 ' qui s'est tenue à Tunis, Jean-Christophe Quémard, Directeur de la région Moyen-Orient et Afrique a réaffirmé les engagements et l'ambition du Groupe PSA en Tunisie et dans la région, notamment en matière d'investissement.





' Avec un volume d'achats annuel supérieur à 250 ME, le Groupe PSA est un acteur majeur du développement de l'industrie automobile en Tunisie '.

' Partenaire historique du développement de la filière automobile en Tunisie avec ses 3 marques, Peugeot, Citroën et DS, le Groupe PSA, avec ce projet, a bien l'intention de confirmer sa position de leader ' a déclaré Jean-Christophe Quémard.









Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

 <p>DAIMLER AG (DE) Historic</p>	<p>DAI - DAIMLER AG (DE) - EUR</p> <p>Daimler: projet de réseau de recharge électrique en Europe. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - BMW Group, Daimler, Ford et Volkswagen (avec Audi et Porsche) annoncent un protocole d'accord pour créer un vaste réseau de recharge électrique ultra rapide en Europe, pour favoriser le développement de la mobilité électrique sur longue distance.</p> <p>Ce réseau sera fondé sur un standard CCS (combined charge system) qui utilisera un connecteur pleinement compatible avec la plupart des véhicules électriques actuels et de prochaines générations.</p> <p>La construction de ce réseau doit commencer en 2017, avec un objectif initial d'environ 400 stations sur le continent. Les automobilistes devraient avoir accès à des milliers de points de recharge à horizon 2020.</p> <p>Les constructeurs automobiles impliqués dans le projet prévoient des investissements substantiels dans ce réseau. La formation de la coentreprise sera soumise à des autorisations réglementaires dans plusieurs juridictions.</p>
 <p>CREDIT AGRICOLE (FR) Historic</p>	<p>ACA - CREDIT AGRICOLE (FR) - EUR</p> <p>Crédit Agricole: lance la commercialisation de l'immeuble Vi Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - A l'occasion de la pose de la première pierre de View, Nexity et Crédit Agricole Immobilier ont annoncé le lancement de la commercialisation de ce nouvel immeuble tertiaire en bordure du périphérique parisien, dans le XXe arrondissement.</p> <p>Situé Porte des Lilas, ce bâtiment d'une surface de 22.400 m² de bureaux et de commerces, pourra accueillir jusqu'à 1.600 personnes. Conçu par le cabinet d'architecture Baumschlager Eberle, View il est organisé en deux ailes aux formes organiques.</p> <p>View s'inscrit dans le Plan Climat Paris et vise quatre certifications environnementales et labels (HQE avec passeport niveau 'exceptionnel', BREEAM international, Effinergie+, RT 2012 -40%). La livraison du programme est prévue pour le deuxième trimestre 2018.</p>
 <p>BOUYGUES (FR) Historic</p>	<p>EN - BOUYGUES (FR) - EUR</p> <p>Bouygues: déplacement de l'arche de Tchernobyl. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - L'immense arche de confinement de Tchernobyl a été déplacée de 327 mètres depuis son lieu d'assemblage jusqu'à sa destination finale. Elle recouvre à présent l'ancienne structure provisoire qui avait été rapidement assemblée juste après l'accident de 1986.</p> <p>Cette performance a été réalisée par les équipes de la Joint-Venture de Novarka composée des grands groupes français Vinci Construction et Bouygues Construction.</p> <p>L'arche de Tchernobyl est la plus grande structure terrestre mobile jamais construite avec une portée de 257 mètres, une largeur de 162 mètres, une hauteur de 108 mètres et un poids total de 36 000 tonnes équipée.</p> <p>Elle garantira la sûreté du site de l'accident pendant une durée de 100 ans et permettra l'éventuel démantèlement de la structure vieillissante et le traitement des déchets radioactifs.</p> <p>' La nouvelle arche de confinement sera hermétiquement fermée et coupée de l'environnement. Enfin, après des tests complets de tous les équipements et la mise en service, le transfert de la nouvelle arche de confinement à l'administration de la centrale nucléaire de Tchernobyl aura lieu en novembre 2017 ' indique le groupe.</p> <p>' L'arche de confinement de Tchernobyl est une véritable prouesse d'ingénierie qui permettra d'offrir des conditions de sécurité optimales au peuple ukrainien pour les 100 prochaines années. Je tiens à saluer ici la performance des équipes de la Joint-Venture de Novarka composée des grands groupes français Vinci Construction et Bouygues Construction. ' a déclaré Nicolas Caille, Directeur du projet Novarka.</p>
 <p>SCHNEIDER ELECTRIC (FR) Historic</p>	<p>SU - SCHNEIDER ELECTRIC (FR) - EUR</p> <p>Schneider Electric: lance une nouvelle version d'EcoStruxure Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Schneider Electric a annoncé ce mardi le lancement de la nouvelle version d'"EcoStruxure", son architecture et sa plate-forme pour le déploiement massif de solutions 'IoT' (Internet des objets) pour les marchés des bâtiments, des infrastructures, de l'industrie et des centres de données.</p> <p>Cette version améliorée de son architecture et de sa plate-forme ouverte, évolutive et interopérable fédère les 3 domaines clefs du savoir-faire technologique de Schneider Electric dans les produits connectés, les dispositifs de contrôle de proximité, les applications, les outils d'analyse et les services.</p> <p>La nouvelle génération d'EcoStruxure apporte davantage de valeur en termes de sûreté, de fiabilité, d'efficacité, de durabilité et de connectivité grâce à l'IoT.</p> <p>Elle intègre les dernières avancées technologiques de l'IoT, de la mobilité, de la détection, du cloud computing, de l'analyse et de la cybersécurité pour une innovation à tous les niveaux, depuis les produits connectés et les dispositifs de contrôle jusqu'aux applications, aux outils d'analyse et aux services.</p>

Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016

	<p>DG - VINCI - EUR</p> <p>Vinci: l'arche de Tchernobyl a été déplacée. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Vinci annonce que l'immense arche de confinement de Tchernobyl a été déplacée de 327 mètres depuis son lieu d'assemblage jusqu'à sa destination finale. Elle recouvre à présent l'ancienne structure provisoire qui avait été rapidement assemblée juste après l'accident de 1986.</p> <p>L'arche de Tchernobyl est la plus grande structure terrestre jamais construite avec une portée de 257 mètres, une largeur de 162 mètres, une hauteur de 108 mètres et un poids total de 36 000 tonnes équipée.</p> <p>Elle garantira la sûreté du site de l'accident pendant une durée de 100 ans et permettra l'éventuel démantèlement de la structure vieillissante et le traitement des déchets radioactifs.</p> <p>' La nouvelle arche de confinement sera hermétiquement fermée et coupée de l'environnement. Enfin, après des tests complets de tous les équipements et la mise en service, le transfert de la nouvelle arche de confinement à l'administration de la centrale nucléaire de Tchernobyl aura lieu en novembre 2017 ' indique le groupe.</p> <p>' L'arche de confinement de Tchernobyl est une véritable prouesse d'ingénierie qui permettra d'offrir des conditions de sécurité optimales au peuple ukrainien pour les 100 prochaines années. Je tiens à saluer ici la performance des équipes de la Joint-Venture de Novarka composée des grands groupes français Vinci Construction et Bouygues Construction. ' a déclaré Nicolas Caille, Directeur du projet Novarka.</p>
	<p>SIE - SIEMENS (DE) - EUR</p> <p>Siemens: commande de 9 turbines à gaz en Argentine. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le conglomérat industriel allemand Siemens a reçu deux commandes portant sur un total de neuf turbines à gaz en provenance d'Argentine. Aucun montant n'a été précisé.</p> <p>Dans le détail, précise le groupe, il s'agit d'abord de sept turbines à gaz industrielles de type SGT-800, ce qui permet à Siemens de passer le cap des 300 commandes de ce modèle. Le donneur d'ordres est l'énergéticien argentin Albanesi, pour ses centrales de Rio Cuarto, San Miguel de Tucuman, et d'Ezeiza.</p> <p>Sans oublier deux modèles Trent 60, commandés par le groupe international SoEnergy.</p> <p>L'ensemble de ces équipements permettra de développer une capacité de production électrique cumulée d'environ 500 mégawatts (MW).</p>
	<p>BMW - BMW AG (DE) - EUR</p> <p>BMW: projet de réseau de recharge électrique en Europe. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - BMW Group, Daimler, Ford et Volkswagen (avec Audi et Porsche) annoncent un protocole d'accord pour créer un vaste réseau de recharge électrique ultra rapide en Europe, pour favoriser le développement de la mobilité électrique sur longue distance.</p> <p>Ce réseau sera fondé sur un standard CCS (combined charge system) qui utilisera un connecteur pleinement compatible avec la plupart des véhicules électriques actuels et de prochaines générations.</p> <p>La construction de ce réseau doit commencer en 2017, avec un objectif initial d'environ 400 stations sur le continent. Les automobilistes devraient avoir accès à des milliers de points de recharge à horizon 2020.</p> <p>Les constructeurs automobiles impliqués dans le projet prévoient des investissements substantiels dans ce réseau. La formation de la coentreprise sera soumise à des autorisations réglementaires dans plusieurs juridictions.</p>
	<p>BNP - BNP PARIBAS (FR) - EUR</p> <p>BNP Paribas: participation à une levée de fonds de PayCar. Cercle Finance (29/11/2016)</p> <p>(CercleFinance.com) - Le Groupe BNP Paribas a via la Banque de Détail en France, BNP Paribas Cardif et BNP Paribas Personal Finance pris part à la première levée de fonds de la start-up PayCar, pour un montant de 1,3 million d'euros, a-t-on appris ce mardi.</p> <p>Fondée en mars 2015, PayCar propose une solution de paiement pour l'achat et la vente de véhicules d'occasion entre particuliers, une alternative simple et sécurisée aux chèques de banque. Acheteurs et vendeurs sont vérifiés avant la transaction, l'acheteur crédite son compte PayCar puis, le jour de la transaction, paie instantanément le vendeur en quelques clics depuis son smartphone.</p> <p>La prise de participation minoritaire de BNP Paribas vise à financer et à accompagner le développement de la start-up, considérant que l'achat du véhicule est la deuxième dépense la plus importante d'un ménage après celle consacrée au logement.</p>
	<p>CA - CARREFOUR (FR) - EUR</p> <p>Carrefour: l'IPO de Carmila de nouveau évoquée par la presse Cercle Finance (29/11/2016)</p>
	<p>SIE - SIEMENS (DE) - EUR</p> <p>Siemens: contrat électrique pour l'Allemagne et la Belgique. Cercle Finance (29/11/2016)</p>

Leleux Press Review

Wednesday 30/11/2016



VIE - VEOLIA ENV (FR) - EUR

Veolia: soupçon de conflits d'intérêts.

Cercle Finance (29/11/2016)

(CercleFinance.com) - L'action Veolia Environnement ne souffrait pas d'informations de presse selon lesquelles un conflit d'intérêt aurait été détecté au sein de sa division Eaux en France. Le titre restait pratiquement stable ce matin à l'ouverture de la Bourse de Paris.

En effet, des médias, comme Médiapart, BFM TV et les Echos notamment, ont révélé ce qui ressemble à un conflit d'intérêt : Médiapart croit savoir que de hauts cadres de la division Eaux en France auraient pris une participation dans une société prestataire de Veolia. Il s'agirait de la société Olky Payment, chargée de la facturation de certains clients du groupe.

Des mises à pied conservatoires ont été prononcées et une enquête interne est en cours, confirment d'autres sources de presse, comme BFM TV et les Echos. Aucune surfacturation ne serait à déplorer.

E:NOVN - NOVARTIS (CH) REG. - CHF

Novartis Access communique son bilan à un an et annonce la s

Thomson Reuters (29/11/2016)

Novartis International AG / Novartis Access communique son bilan à un an et annonce la signature d'un protocole d'accord avec le Rwanda. Est traité et transmis par Nasdaq Corporate Solutions. L'émetteur est uniquement responsable du contenu de ce communiqué de presse.

* Le Rwanda devient le troisième pays à lancer Novartis Access, un programme de distribution de médicaments pour traiter les maladies chroniques dans les pays à faible revenu. Les premières livraisons sont prévues pour début 2017.

* Depuis septembre 2015, Novartis Access a permis la livraison de plus de 100 000 médicaments par mois au Kenya, en Ethiopie et au Liban*.

* Le bilan à un an fait état de problèmes systémiques plus généraux dans les pays où le programme a été lancé.

Bâle, le 29 novembre 2016 - Novartis a annoncé aujourd'hui que le Rwanda était le troisième pays à signer un protocole d'accord avec Novartis Access après le Kenya et l'Ethiopie. Cet accord contribue à la stratégie du gouvernement rwandais visant à augmenter les investissements dans la prévention, le diagnostic et le traitement des maladies non transmissibles (MNT). Les premières livraisons de produits Novartis Access sont prévues pour début 2017.

Cette annonce est intervenue dans le cadre d'un événement intitulé « Improving care for chronic patients in lower-income countries » (Améliorer les soins aux patients atteints de maladies chroniques dans les pays à faible revenu) organisé par Novartis Access et la Fondation Novartis, réunissant experts de la santé publique, représentants des gouvernements, ONG et universitaires. Ensemble, ils ont exploré les moyens d'améliorer la continuité des soins aux patients atteints de maladies chroniques dans les pays à faible revenu.

Novartis Access est un portefeuille de 15 médicaments brevetés et génériques pour le traitement de maladies chroniques clés, vendus aux gouvernements prestataires de santé publique pour un prix de un dollar américain par traitement et par mois. Depuis le lancement du programme en septembre 2015, plus de 100 000 médicaments par mois ont été livrés au Kenya, en Ethiopie et au Liban*. Des activités de renforcement des capacités de dépistage et de diagnostic du diabète et de l'hypertension ont débuté au Kenya, et des discussions sont en cours pour introduire le programme dans plus d'une dizaine de pays à travers trois continents. Afin de préparer de futurs déploiements dans d'autres pays, 312 produits ont été soumis aux autorités sanitaires pour obtenir une autorisation de mise sur le marché dans 19 pays.

« Novartis s'est engagé à ce que la population des pays à faible revenu puisse accéder à des médicaments à prix accessibles - mais cette accessibilité entérinée de prix n'est que la partie émergée de l'iceberg », explique Joseph Jimenez, Directeur Général de Novartis. « Pour s'attaquer aux causes sous-jacentes de santé précaire, à l'échelle requise dans ces pays, il est nécessaire que les gouvernements et les ONG collaborent avec les entreprises pour intégrer l'expertise et les ressources du secteur privé. Plus que souhaitable, c'est primordial », ajoute-t-il.

Malgré les progrès réalisés, les 12 mois passés ont mis en évidence un certain nombre de problèmes. En particulier, l'expérience sur le terrain montre que l'approche par portefeuille nécessite un changement fondamental de la manière dont les pays s'approvisionnent en médicaments. En outre, les listes nationales de médicaments essentiels ne sont pas régulièrement mises à jour, ce qui empêche les pays d'acheter les médicaments Novartis Access. Par ailleurs, les systèmes de santé dans les pays à faible revenu sont souvent mal équipés pour offrir des soins de qualité car ils sont limités par un sous-investissement dans les infrastructures, ce qui entraîne une pénurie de cliniques, d'hôpitaux et de personnel médical, des réseaux de distribution de médicaments insuffisants et un manque de prestataires de santé qualifiés.

« Les programmes tels que Novartis Access peuvent contribuer à changer la manière dont les patients luttent contre les maladies chroniques », commente Jonathan Kiliko, Head of Customer Services au MEDS (Mission for Essential Drugs and Supplies). « Un cercle vertueux d'éducation par les pairs se met en place lorsque les patients comprennent qu'un diagnostic et un traitement précoces peuvent les aider à bien vivre pendant de nombreuses années. Ils font alors partager au reste de la communauté les bénéfices du dépistage et du traitement. C'est un phénomène que l'on a déjà pu observer dans la lutte contre le VIH/SIDA et qui est susceptible de se reproduire avec les MNT. »

En tant qu'entreprise sociale innovante, Novartis Access a été récemment reconnue comme meilleure pratique dans l'« Access to Medicine Index » 2016. Cet indice mesure la performance des 20 premières sociétés pharmaceutiques dans l'amélioration de l'accès aux médicaments et à la santé dans les pays en voie de développement. Novartis est passé de la quatrième place du classement en 2014 à la troisième cette année.

La gestion des MNT est une tâche particulièrement exigeante dans les pays à faible revenu car ceux-ci sont confrontés au fardeau conjugué des maladies infectieuses et chroniques. Quelque 28 millions de personnes meurent chaque année de maladies cardiovasculaires, de diabète, de maladies respiratoires et de cancers dans ces pays, ce qui représente environ 75 % des décès imputables aux MNT dans le monde[1].

A propos de Novartis Access Novartis Access est un programme à l'échelle du Groupe qui vise à traiter les maladies chroniques dans les pays à faible revenu. Il est axé sur l'accessibilité et la disponibilité de 15 médicaments Novartis génériques et brevetés ciblant des groupes de maladies clés tels que les maladies cardiovasculaires, le diabète, les maladies respiratoires et le cancer du sein. Ce portefeuille de médicaments est proposé aux gouvernements, aux ONG et aux prestataires de santé du secteur public au prix d'un dollar par traitement et par mois. Outre ces médicaments, Novartis Access propose des activités de renforcement des capacités afin de soutenir les systèmes de santé dans la prévention, le ... (truncated) ...

